

كلمة لابدي منها

في البداية أحمد الله الذي منّ عليّ وأعانني على انهاء
هذه الدراسة ، ومن ثم أجد لزاما عليّ أن أتقدم بالشكر الجزيل
لأستاذي الفاضل الدكتور عبد الحميد خرابشة على تفضله بالأشراف
عليها ، وعلى أرائه السديدة وتوجيهه الدائم لي اثناء اعدادها .

كما أتقدم بجزيل الشكر لكافة الأساتذة الافاضل في قسم
الاقتصاد والاحصاء ، على جهودهم المخلصة التي يبذلونها واستعدادهم
الدائم للعطاء ، جزاهم الله عنا خيرا .

كما أتقدم بالشكر الى كافة العاملين في الوزارات والدوائر والمؤسسات
الحكومية على تعاونهم معي وتزويدي بالمعلومات والبيانات اللازمة
لهذه الدراسة ، وأخص بالذكر العاملين في البنك المركزي ودائرة الاحصاءات
العامة والجمعية العلمية الملكية .

غالب بنبي هانسي

رجب ١٤٠٩ هـ

آذار ١٩٨٩ م

محتويات الدراسة

الصفحة	العنوان
أ	الإهداء
ب	كلمة لا بد منها
ج - هـ	محتويات الدراسة
و - ط	فهرس الجداول
ي	فهرس الملاحق
١' - ٢	المقدمة

الفصل الأول :

٨٠ - ٦٦	محددات الاستثمار في الدول النامية
١٣ - ٣٠	المبحث الأول : المصادر الداخلية لعرض رأس المال في الدول النامية
١٤	- الادخار الاختياري
١٨	- الادخار الاجباري
١٩	- الضرائب
٢٢	- القروض الداخلية
٢٥	- التمويل بالعجز

٢١ - ٤٨	المبحث الثاني : المصادر الخارجية للتكوين الرأسمالي
٢٢	- الاستثمار الأجنبي المباشر
٢٨	- الاقتراض الخارجي
٤٤	- المساعدات الخارجية

٤٩ - ٥٦	المبحث الثالث : الطلب على رأس المال في الدول النامية
---------	--

٥٧ - ٦٦	المبحث الرابع : الفجوة بين عرض رأس المال والطلب عليه ووسائل التغلب عليها
---------	--

المفحة

البيان

الفصل الثاني :

١٠٦ - ٦٧

الاستثمار العام والخاص في الاردن

٧٦ - ٦٩

المبحث الأول : المدخرات المحلية والقومية في الاردن

٩١ - ٧٧

المبحث الثاني : محددات الاستثمار في الاردن

١٠٦ - ٩٢

المبحث الثالث : تطور حجم الاستثمار في الاردن ومدى مساهمة

القطاع العام والخاص

٩٢

- أهمية الاستثمارات العامة

٩٧

- الأهمية النسبية للاستثمارات العامة والخاصة

في الاردن

الفصل الثالث :

١٥٨ - ١٠٧

توزيع الاستثمارات على القطاعات الاقتصادية

١٢٢ - ١٠٩

المبحث الأول : معايير توزيع الاستثمار

١١٠

- معيار الكثافة الرأس مالية

١١٤

- معيار الانتاجية الحديثة الاجتماعية

١١٥

- معيار نسبة اعادة الاستثمار الحدي للفرد

١١٦

- معيار الأثر على توازن ميزان المدفوعات

١١٧

- معيار التكلفة الاجتماعية

١١٨

- معيار الروابط الخلفية والامامية

١٤٦ - ١٢٣

المبحث الثاني : معامل رأس المال / الناتج ومعامل رأس المال / العمل

١٢٣

- معامل رأس المال / الناتج

١٤٣

- معامل رأس المال / العمل

المبحث الثالث : توزيع الاستثمارات المخططة والفعلية على القطاعات الاقتصادية ١٤٧ - ١٥٨

١٤٨

- معايير توزيع الاستثمار في الخطط الاقتصادية الاردنية

١٥٣

- التوزيع المخطط والفعلي للاستثمارات بين القطاعات الاقتصادية

<u>المفحة</u>	<u>البيان</u>
	الفصل الرابع :
١٥٩ - ٢٣٩	دور الاستثمار في تحقيق أهداف التنمية الاقتصادية
١٦٢ - ١٧٣	المبحث الأول : مفهوم التنمية الاقتصادية وأهدافها
١٧٤ - ١٩٣	المبحث الثاني : مدى مساهمة الاستثمارات في تحقيق أهداف التنمية
١٧٥	- معدلات نمو الناتج المحلي الاجمالي
١٧٩	- تخفيض معدلات البطالة
١٨٢	- اشباع الحاجات الاساسية لجميع افراد المجتمع
١٩١	- تخفيض العجز التجاري
١٩٤ - ٢٢٩	المبحث الثالث : التغيرات الهيكلية في الاقتصاد الاردني
٢٠٠	- هيكل الانتاج
٢٠٨	- هيكل العمالة
٢١٥	- هيكل الدخل
٢٢٦	- هيكل الطلب
٢٢٨	- هيكل التجارة الخارجية
٢٣٣	- التبعية الاقتصادية للخارج
	٢٧٨٠٦٠
	الفصل الخامس :
٢٤٠ - ٢٥٧	النتائج والتوصيات
٢٤١	- النتائج
٢٥٢	- التوصيات
٢٥٨ - ٢٧٠	الملاحق
٢٧١ - ٢٨٥	المراجع
٢٧٢	المراجع العربية
٢٨٠	المراجع الانجليزية
I - VI	الملخص

فهرس الجداول

المفحة	عنوان الجدول	رقم الجدول
٧٠	الناتج المحلي والقومي الاجمالي وعلاقتة بالادخار والاستهلاك	١ - ١
٧١	بعض مؤشرات نمو الناتج المحلي والقومي الاجمالي والاستهلاك والادخار	٢ - ١
٧٨	محددات الاستثمار في الاردن	٣ - ١
٩٩	الاستثمارات الفعلية والمخططة للفترة ١٩٧٣ - ١٩٧٥ بالاسعار الجارية	٤ - ١
١٠٢	الاستثمارات العامة والخاصة موزعة حسب النشاط الاقتصادي للفترة ١٩٧٦ - ١٩٨٠	٥ - ١
١٣٠	الاستثمار والناتج المحلي (القيمة المضافة) خلال الفترة من ١٩٦٦ - ١٩٨٥	١ - ٢
١٣١	المعامل الحدي الاجمالي والمافسي لرأس المال / الناتج في الاقتصاد الاردني خلال الفترة ١٩٦٧ - ١٩٨٥	٢ - ٢
١٣٢	متوسط المعامل الحدي لرأس المال / الناتج	٣ - ٢
١٣٧	توزيع الاستثمارات الفعلية على القطاعات الاقتصادية والتغير في القيمة المضافة لهذه القطاعات خلال الفترة ١٩٧٣ - ١٩٨٥	٤ - ٢
١٣٨	المعامل الحدي لرأس المال / الناتج للقطاعات الاقتصادية المختلفة	٥ - ٢

<u>المفحة</u>	<u>عنوان الجدول</u>	<u>رقم الجدول</u>
١٤٠	القوى العاملة وتوزيعها على القطاعات الاقتصادية خلال الفترة ١٩٧٥ - ١٩٨٥	٦ - ٢
١٤١	توزيع الاستثمارات الفعلية على القطاعات الاقتصادية والتغير في حجم العمالة المستخدمة في القطاعات	٧ - ٢
١٤٢	المعامل الحدي لرأس المال/العمسسل خلال الفترة ١٩٧٦ - ١٩٨٥	٨ - ٢
١٥٣	التوزيع المخطط والفعلية للاستثمارات بين القطاعات الاقتصادية خلال الفترة ١٩٦٣ - ١٩٩٠	٩ - ٢
١٥٤	التوزيع النسبي للاستثمارات على القطاعات الاقتصادية خلال الفترة ١٩٦٣ - ١٩٩٠	١٠ - ٢
١٧٦	معدل نمو الناتج المحلي الاجمالي بسعر تكلفة عناصر الانتاج وب الاسعار الثابتة	١ - ٤
١٨٠	معدلات البطالة في الاردن لسنوات مختارة	٢ - ٤
١٨٢	تطور مؤشرات الرعاية الصحية في الاردن مقارنة مع الدول الأخرى	٣ - ٤
١٨٥	نسبة التحاق الطلبة في المراحل التعليمية المختلفة مقارنة مع متوسط هذه النسبة في بقية دول العالم لسنة ١٩٨٤	٤ - ٤
١٨٧	استهلاك الفرد من السعرات الحرارية مقارنا مع متوسط استهلاكه في بقية دول العالم	٥ - ٤

<u>المفحة</u>	<u>عنوان الجدول</u>	<u>رقم الجدول</u>
١٩٢	العجز في الميزان التجاري وميزان المدفوعات خلال الفترة ١٩٦٧ - ١٩٨٥	٦ - ٤
٢٠١	تطور التوزيع النسبي للنتائج المحلي الاجمالي خلال الفترة ١٩٦٤ - ١٩٨٥	٧ - ٤
٢٠٣	القيمة المضافة حسب النشاط المناعي في الاردن سنة ١٩٨٦	٨ - ٤
٢٠٦	التوزيع النسبي لأجمالي الناتج المحلي في الاردن مقارنا مع بقية دول العالم لسنوات مختارة	٩ - ٤
٢٠٩	التوزيع النسبي للأيدي العاملة بين القطاعات الاقتصادية المختلفة (العمالة الاردنية + الوافدة)	١٠ - ٤
٢١١	التوزيع النسبي للأيدي العاملة في الاردن مقارنا مع متوسط هذه النسب في بقية دول العالم لسنوات مختارة	١١ - ٤
٢١٣	تطور انتاجية العمل في الاقتصاد الاردني	١٢ - ٤
٢١٦	الناتج المحلي الاجمالي والدخل القومي والدخل المتاح	١٣ - ٤
٢١٩	التوزيع النسبي للسكان حسب فئات الدخل	١٤ - ٤
٢٢٠	التوزيع النسبي للسكان والدخل	١٥ - ٤

<u>الصفحة</u>	<u>عنوان الجدول</u>	<u>رقم الجدول</u>
٢٢٧	هيكل الطلب في الاردن مقارنا مع السـدول الأخرى لسنوات مختارة	١٦ - ٤
٢٣٠	شروط التبادل التجاري للاردن مع العالم الخارجي	١٧ - ٤
٢٣٢	التركيب السلعي للتجارة الخارجية في الاردن حسب الأغراض الاقتصادية	١٨ - ٤
٢٣٧	مؤشرات التبعية الخارجية في الاقتصاد الاردني	١٩ - ٤

فهرس الملاحق

<u>الصفحة</u>	<u>عنوان الملحق</u>	<u>رقم الملحق</u>
٢٥٩	القروض القائمة للبنوك التجارية ومؤسسات الاقراض المتخصصة	١
٢٦٠	هيكمل اسعار الفائسدة وسعر اعاده الخمسم	٢
٢٦١	Range of The Durbin-Watson Statistic	٣
٢٦٢	٥ Percent Significance Points of dL and du	٤
٢٦٣	المصدر الصناعي للنتاج المحلي الاجمالي بسعر كلفة عناصر الانتاج وتوزيعة النسبي بين القطاعات المختلفة	٥
٢٦٤	التركيب الملعي للمصادر الوطنية حسب الاعراض الاقتصادية	٦
٢٦٥	التركيب الملعي للواردات حسب الاعراض الاقتصادية	٧
٢٦٦	التركيز الجغرافي للواردات	٨
٢٦٧	رصيد القروض الخارجية غير المسددة	٩
٢٦٨	الأرقام القياسية لتكاليف المعيشة	١٠
٢٧٠ - ٢٦٩	التجارة الخارجية للاردن خلال السنوات	١١

مقدمة

لا شك أن القضايا الرئيسية التي كانت تطرح نفسها على الاقتصاديين قبل الحرب العالمية الثانية ، هي القضايا المتعلقة بالتوازن ، وأما قضية التنمية والتقدم الاقتصادي فكانت طبقا للفكر السائد في ذلك الوقت ، ليست القضايا مسلم بها ، تتحقق بصورة آليته من خلال السعي للوصول الى حالة التوازن هذه ، ولذلك لم تحظى بالاهتمام الكافي في ذلك الوقت .

وأما في الوقت الحاضر ونظرا لأن مقام العالم الى دول غنية متقدمة ، ودول فقيرة نامية ، تتسع الهوة بينهما يوما بعد يوم ، فقد استحوذت قضية التنمية على اهتمام المفكرين الاقتصاديين سواء في الدول النامية أو المتقدمة ، مع الاختلاف في الدوافع والاهداف لدى كل منهم .

ويعتبر موضوع الاستثمار من أبرز المواضيع التي نالت الاهتمام الأكبر بين مواضيع التنمية الاقتصادية ، لما له من دور حاسم وأساسي في عملية التنمية ، ولما تعانيه الدول النامية على وجه العموم من معوقات تحول بينها وبين القيام بالاستثمارات اللازمة لتطويرها .

وقد كان هناك تركيز واضح من قبل مفكري التنمية في المراحل الأولى لظهور الفكر التنموي على مشكلة توفير الموارد المالية الكافية لتمويل عمليات الاستثمار ، بما يكفل تشغيل مزيدا من الأيدي العاملة ، ويؤدي الى تحقيق زيادة في معدلات نمو الناتج القومي ، على اعتبار أن تخفيض معدلات البطالة وزيادة الدخل القومي هي الاهداف الرئيسية والنهائية للعملية التنموية ، وقد عكست هذه الافكار بطريقة أو بأخرى ، أو على الأقل كانت متأثرة لدرجة كبيرة بالتجارب التنموية في الدول الصناعية المتقدمة .

وكان لزيادة وعي الدول النامية وإدراكها المتزايد للاختلاف الواسع بين ظروف ومشاكل التنمية التي تعاني منها ، والظروف والمصاعب التي واجهت الدول المتقدمة عند بداية مراحل تطورها ، أثر واضح في إعادة تحديد طبيعة وسبب

حالة التخلف التي تعاني منها الدول النامية ، وبالتالي إعادة النظر فسي
الوسائل المؤدية الى تجاوزها .

فقد برزت مع نهاية الحرب العالمية الثانية عقبات عديدة عانت منها
الدول النامية ، لم تعاني الدول الصناعية المتقدمة منها عندما كانت في نفس
مستوى التطور الاقتصادي ، ومن هذه العقبات زيادة درجة انكشاف وتبعيـسـة
اقتصادات الدول النامية للخارج ، والارتفاع الهائل في حجم مديونيتها الخارجية ،
وتشويه هياكلها الاقتصادية من حيث قيامها على اساس التخصص في انتـسـاج ،
وتصدير المواد الأولية ، واستيراد السلع الصناعية من الدول المتقدمة ، واتجاه
معدلات التبادل الدولي للتطور في غير صالح الدول النامية .

وقد أدى ذلك الى حدوث تطور هائل في الفكر التنموي ، حيث تحسـر
كثير من مفكري ، ودول العالم الثالث من الوهم الذي اوقعتهم فيه النظريات
التنموية التي تعكس ظروف وتجارب الدول الغربية المتقدمة ، والمتمثل فسي أنّ
معضلات البلدان النامية من البطالة واليسر ، لدرجة يمكن معها تجاوزها بمجرد
توفير الموارد المالية الكافية لتمويل حجم معين من الاستثمار ، وشمل التطور في
الفكر التنموي حدوث تغيرات واسعة في مفهوم وأهداف التنمية ، ومدى شموليتها
ووسائل تحقيقها ، فرغم ما للاستثمار من تأثير هام وواسع على بقية المتغيرات
الاقتصادية ، فقد أصبح ينظر الى تخليط الاستثمار ، على أنه ليس الا احد
الجوانب المتعددة التي يجب أن يشملها التخطيط الاقتصادي ، ولا يمكن أن يكون
بأي حال من الاحوال بديلا عن تخطيط الجوانب الاخرى من النشاط الاقتصادي ،
مثل تخطيط التجارة الخارجية ، والقوى العاملة ، والاستهلاك ، والانتاج .

كما تنبه الفكر الاقتصادي الحديث الى حقيقة أن العوامل الاقتصادية
لا تعمل في فراغ ، وانما تعمل في اطار من العوامل السياسية والاجتماعية
والفكرية ، ولذلك لا بدّ أن يرافق التخطيط الاقتصادي العمل على احداث تغيرات
ملائمة في كافة هذه المجالات حتى يمكن الوصول الى تنمية حقيقية .

وأما بالنسبة للمسألة الثانية ، المتعلقة بتوزيع هذه الاستثمارات ، يمكن القول أن مجرد الأخذ بأسلوب التخطيط الاقتصادي كوسيلة للتنمية ، يعني عدم الايمان وبالتالي رفض الاعتماد على قوى السوق ، السذي يحكمها معيار الربح الفردي ، كإداة ملائمة لتوزيع الاستثمارات بطريقة مثلى ، فإذا تجاوزنا بعض الاعتبارات التي تحد من قدرة قوى السوق الحرة على تحقيق التوزيع الأمثل للاستثمارات في الدول النامية - مثل عدم توفر شروط المنافسة التامة في أسواقها ، ووجود الوفورات الخارجية لبعض الاستثمارات وما ينتج عنها من اختلاف واسع بين التكاليف والمنافع الاجتماعية والخاصة - فإن الاعتماد على قوى السوق المحكومة بمعيار الربح الفردي ، قد تكون أداة ناجحة لتوزيع الاستثمار بطريقة تؤدي الى زيادة الناتج القومي ولكنها بالتأكيد عاجزة عن تحقيق كثير من أهداف التنمية ، التي برزت كضرورات ملحة بالنسبة للدول النامية ، مثل تخفيض معدلات البطالة ، وأحداث التغييرات الهيكلية الاقتصادية ، وإعادة توزيع الدخل بما يكفل اشباع الحاجات الأساسية لجميع المواطنين ، وتخفيض العجز التجاري ، وتقليص درجة الانكشاف والتبعية الاقتصادية للخارج ، ولا تقل هذه الاهداف من حيث أهميتها عن هدف زيادة الناتج القومي على الأقل من وجهة نظر الدول النامية في الوقت الحاضر .

ونظرا للمعاب التي تواجهها الدول النامية في مجال توفير الموارد المالية اللازمة للاستثمار ، ولتعدد الاهداف التي ترمي الى تحقيقها من خلال استثماراتها ، فقد وجدت نفسها مضطرة الى اعتماد أسلوب التخطيط في تمويل وتوجيه الاستثمار ، لضمان الاستخدام الأمثل لمواردها المالية النادرة .

ولكن تدخل الدولة ، وتعطيل عمل قوى السوق في مجال توزيع الاستثمارات ، لا يعني أن يتم توزيعها من قبل الحكومة وبطريقة دعائية ترمي الى ابهار المواطنين والحصول على تأييده أكثر مما ترمي الى افادته ، بل لا بد من الاعتماد على معيار أو أكثر من المعايير المتعددة التي حفل بها الأدب الاقتصادي ، لتوزيع هذه الاستثمارات

بما يتناسب والظروف السائدة في المجتمع ويكفل تحقيق أهداف التنمية بأقل تكاليف وأقصر مدة ممكنة .

وتتناول هذه الدراسة التجربة الاردنية في تخطيط الاستثمار ، من حيث مصادر تمويله وتوزيعه ، والاهداف المختلطة له ، ومدى مساهمة هذه الاستثمارات في تحقيق هذه الاهداف من الناحية الفعلية .

وقدمت تقسيمها الى خمسة فصول يتناول الأول منه المحددات الاستثمارية في الدول النامية بشكل عام ، وقسم الى أربعة مباحث ، تم استعراض المصادر الداخلية لعرض رأس المال في الدول النامية وهي الادخار والضرائب المباشرة وغير المباشرة والقروض الداخلية والتمويل بالعجز في المبحث الأول والمصادر الخارجية المكونة من الاستثمار الاجنبي المباشر والقروض والمساعدات والمنح الخارجية في المبحث الثاني ، بينما تم دراسة الطلب على رأس المال في المبحث الثالث وخص المبحث الرابع لتقدير الفجوة بين عرض رأس المال والطلب عليه ووسائل التغلب عليها في الدول النامية .

وخصص الفصل الثاني لدراسة الاستثمار العام والخاص في الأردن من خلال ثلاثة مباحث ، تناول الأول منها المدخرات المحلية والقومية في الأردن ، ومدى امكانية الاعتماد عليها كمصدر من مصادر التكوين الرأسمالي ، واشتمل المبحث الثاني على نموذج رياضي يبين علاقة الاستثمار كمتغير تابع بعدد من المتغيرات المستقلة التي يعتقدها تلعب دورا هاما في تحديده ، وهذه المتغيرات هي الضرائب ، والقروض الداخلية والخارجية ، والمساعدات الاجنبية ، وتحويلات الاردنيين العاملين في الخارج ، وتناول المبحث الثالث تطور حجم الاستثمار في الأردن ومدى مساهمة الاستثمارات العامة والخاصة في ذلك .

وأما الفصل الثالث فقد تناول توزيع الاستثمارات في الاردن على القطاعات والمشاريع الاقتصادية المختلفة ويتكون أيضا من ثلاثة مباحث ، تم استعراض معايير توزيع الاستثمار من الناحية النظرية في المبحث الأول مع تحديد للمعايير المستخدمة في الخطط الاقتصادية في الاردن ، وجرى حساب وتقدير قيمة المعامل الحدي لرأس المال / الناتج والمعامل الحدي لرأس المال / العمل في الاقتصاد الاردني ، باعتبارها احدى المؤشرات المبدئية التي يمكن الاعتماد عليها في تحديد حجم الاستثمار وتوزيعه ، وذلك في المبحث الثاني ، كما تم مقارنة التوزيع المخطط مع التوزيع الفعلي للاستثمارات على القطاعات الاقتصادية والحصة النسبية للقطاعات المختلفة من هذه الاستثمارات في المبحث الثالث .

واشتمل الفصل الرابع على تحديد دور الاستثمارات العامة والخاصة في تحقيق أهداف التنمية الاقتصادية في الاردن ، حيث تم التعرف على مفاهيم وأهداف التنمية الاقتصادية وتطورها النظري بشكل عام ، وفي الاردن بشكل خاص من خلال المبحث الأول بينما خصص المبحث الثاني والثالث من هذا الفصل لتقييم مدى مساهمة السياسة الاستثمارية في الاردن في تحقيق الأهداف التنموية مع التركيز بشكل واضح على مدى مساهمة هذه الاستثمارات في احداث التغيرات الهيكلية في الاقتصاد الاردني ، وتقليص درجة تبعيته الخارجية باعتبارها أهم ما يميز مفهوم التنمية عن النمو الاقتصادي .

ولا بد من الاشارة للمشكلة الرئيسية التي تواجه الباحث والمخطط عند التعرض لموضوع الاستثمار في الاردن ، والمتمثلة في عدم توافر البيانات والمعلومات اللازمة وبدرجة كافية ، فيما يتعلق بكثير من المتغيرات الاقتصادية الهامة ، مثل توزيع الاستثمارات على القطاعات الاقتصادية ، وتوزيع الايدي العاملة على هذه القطاعات ، وتوزيع الدخل القومي ، فالبيانات الرسمية المتوفرة عن هذه المتغيرات الهامة سواء للباحث أو المخطط ، أما أنها غير متوفرة على الاطلاق أو أنها متضمنة على عدد محدد من السنوات ولفترات لا تملح لأن تشكل أساسا للدراسة .

ويواجهه الباحث ايضا مشكلة اخرى لا تقل عن سابقتها من حيث الأهمية وهي تعدد مصادر البيانات المتوفرة بالنسبة لبعض المتغيرات الاقتصادية ، وتضاربها في بعض الاحيان حتى بالنسبة للبيانات المادرة عن نفس المصدر فـ في أوقات مختلفة ، مما يحتم الرجوع لاكثر من مصدر وتعديل بعض الأرقام حسب ما جاء بالنشرة الاحداث من حيث التاريخ ، كما يجعل الاعتماد على والاستعانة بنتائج الدراسات السابقة امرا لا مفر منه للتغلب على هذه المشاكل .

على أي حال ان ايماني الراخ أن الكمال لله وحده ، يدفعني الى القول أن هذه الدراسة ليست سوى مجرد محاولة قد لا تنجس من العيوب ، ولكني امـل أن لا تخلو من الفائدة ، وأكون قد حققت كثيرا مما أرجوه من كتابتها اذا استطاعت أن تثير لدى المهتمين والعاملين في مجال التخطيط الاقتصادي في الاردن ، عـسـدا من التساؤلات التي يتطلب الاجابه عليها مزيدا من البحث والدراسة لبعض جوانب ومشاكل التخطيط والتنمية الاقتصادية في هذا البلد .

والله الموفق

الباحث

الفصل الأول

محددات الاستثمار في الدول النامية

المصادر الداخلية للتكوين الرأسمالي

– الادخار

– الضرائب

– الاقتراض الداخلي

– التمويل بالعجز

المصادر الخارجية للتكوين الرأسمالي

– الاستثمار الاجنبي المباشر

– الاقتراض الخارجي

– المنح والمساعدات الأجنبية

الطلب على رأس المال في الدول النامية

الفجوة بين عرض رأس المال والطلب عليه ووسائل التغلب عليها

محددات الاستثمار في الدول النامية

لقد حظي موضوع الاستثمار ولا يزال بأهمية خاصة خاصة في نظريات التنمية الاقتصادية ، حيث اعتُبر العنصر الأساسي والمحرك الأول والأخير للتنمية، ويظهر ذلك بوضوح لدى معظم الاقتصاديين الذين تناولوا هذا الجانب من جوانب علم الاقتصاد .

فاذا استعرضنا نظرية شومبيتر Schumpeter نجد أنه على الرغم من الأهمية الخاصة التي أولها للمنظم Entrepreneur حيث اعتبره مفتاح التنمية الأول ومحركها الرئيسي ، فإن هذه الأهمية نابعة من قدرته على استغلال فرص الاستثمار المتاحة ، واستعداده لتحمل المخاطره ، مما يؤدي الى خلق موجة واسعة من الاستثمارات الجديدة التي تساهم في زيادة الناتج القومي ، ودفع عجلة التنمية الاقتصادية (١) .

وقد وضع رستو W.W. Rostow في نظريته مراحل النمو ، عبدة شروط يجب توافرها في كل مرحلة حتى يتم الانتقال الى المرحلة التي تليها ، ففي المرحلة التمهيديّة أو مرحلة التهيؤ، نحو الانطلاق The Precondition to take-off اشترط زيادة معدلات الاستثمار في رأس المال الاجتماعي ، كما اشترط لتحقيق مرحلة الانطلاق take-off الارتفاع في مستوى الاستثمار من أقل من ٥% الى أكثر من ١٠% من الناتج القومي الاجمالي ، وكذلك خلال مرحلة النضج Maturity حيث يرى أن الاستثمار خلالها يجب أن يكون ما بين ١٠% الى ٢٠% من الناتج القومي (٢) .

Joseph A. Schumpeter: The Theory of Economic Development (١)
Translated By R. Opie, Oxford University Press, New York,
1961, P.66 .

W.W. Rostow: The Stages of Economic Growth, A Non Communist- (٢)
Manifesto, Cambridge University Press, London, 1967, PP. 4-12.

كما حظي الاستثمار باهتمام كينز J.M. Keynes في نظريته العامة للتوظيف من حيث كونه أحد الجوانب الهامة المكونة للطلب الفعال Effective Demand الذي يحدد بدوره مستوى الدخل والعمالة في الاقتصاد الوطني (١).

وكانت عملية التراكم الرأسمالي هي محور الحلقة المفرغة للفقير عرفها بأنها عبارة عن حركة دائرية لمجموعة من القوى ، تتجه لأن تتفاقم مع بعضها بعضا بطريقة تُبقي معها البلد في حالة فقر ، ويرى أن أهم علاقة دائرية من هذا النوع هي التي تعكسها عملية التراكم الرأسمالي في الدول النامية (٢).

ويرى ارثر لويس W.A. Lewis أن هناك قطاعين يتكون منهما اقتصاد اي بلد متخلف قطاع بدائي زراعي ، وقطاع صناعي حديث ، وفكرته عن التنمية تعتمد على تحول العمال من القطاع التقليدي الى القطاع الصناعي الحديث الذي يتوقف نموه وبالتالي قدرته على استيعاب العمال واستقطابهم من القطاع البدائي على مدى التوسع في الاستثمار (٣).

هذا من ناحية النظريات ، أما من حيث استراتيجيات التنمية فسواء تم اتباع استراتيجية النمو المتوازن التي نادى بها كل من رودان P.N. Rosenstein-Rodan ونيركسه R. Nurkse ، والتي حاولت تجاوز عقبة ضيق نطاق السوق في الدول النامية عن طريق إقامة عدد من الصناعات

John M. Keynes: *The General Theory of Employment, Interest, & Money*, First Harbinger Edition, New York, 1964, PP. 23-37. (١)

Ragner Nurkse: *The Problems of Capital Formation in Under-developed Countries*, Oxford University Press, New York, 1962, P. 4 . (٢)

W.A. Lewis: *Dynamic Factors In Economic Growth*, Orient Longman LTD, Bombay, 1974, PP. 26-31 . (٣)

المتزامنة والمتكاملة ، بحيث تخلق كل منها سوقا للاخرى ، أو تم اتباع استراتيجية النمو غير المتوازن التي نادى بها هيرشمان A.O. Hirschman والقائمة على أساس الاستثمار في بعض الصناعات أو المشاريع الاقتصادية التي تتميز عن غيرها بقدرتها على حفز الاستثمار في صناعات أو قطاعات أخرى لما لها من علاقات ترابط خلفية وأمامية قوية ، تجعلها تحدث اختلالا في التوازن ينشأ عنه ضغطا لمعالجة هذا الاختلال عن طريق الاستثمار في القطاعات التي تشكل نقاط الاختناق ، وبذلك يحدث مزيدا من الاستثمار ومزيدا من التوسع الاقتصادي^(١) ، فكل هاتين الاستراتيجيتين تركز على الاستثمار ، وإن كانتا تختلفان من حيث توزيعه على القطاعات أو المشروعات الاقتصادية المختلفة .

ويمكن ارجاع هذه الأهمية التي حظي بها الاستثمار في نظريات التنمية عموما ، إلى الفلسفة الاقتصادية التي سادت في المجتمع الغربي في القرن التاسع عشر والنصف الأول من القرن العشرين التي تعتمد على نظام السوق الحرة ودور الفرد في الاقتصاد ، ولم تكن هذه الدول بحاجة إلى أحداث تغيرات هيكلية في اقتصاداتها ، كما أنها لم تكن تعاني من المشاكل التي تعاني منها الدول النامية في الوقت الحاضر ، مثل الاختلالات الهيكلية في الاقتصاد ، والتبعية الاقتصادية للخارج ، وتفاقم العجز في موازين المدفوعات ، والبطالة الهيكلية ، بالإضافة للمشاكل الاجتماعية التي قد لا تقل عنها خطورة مثل انتشار الأمية والفقر والمرض وغيرها من الصفات التي تتميز بها الدول النامية هذه الأيام ، مما جعل عملية التنمية بالنسبة لها ليست قضية اقتصادية فحسب وإنما قضية تطوير للمجتمع بكل مقوماته الاجتماعية والاقتصادية والفكرية والسياسية ، فعملية الزيادة أو النمو في الدخل القومي

A.O. Hirschman: *The Strategy of Economic Development*, Yale University Press, New Haven, Ninth Printing, 1965, P. 50 . (١)

اذا لم يماحبا عدالة أكثر في التوزيع قد تؤدي الى زيادة فقر الطبقات
الفقيرة ، وقد تكون على حساب تعميق التبعية الاقتصادية للخارج
أو زيادة العجز في ميزان المدفوعات (١) .

على أي حال ان هذا لا يقلل من أهمية الاستثمار أو " التراكم الرأسمالي " في العملية التنموية كما أنه لا يقلل من شأنه كعامل من العوامل الرئيسية المحددة للتنمية ، بقدر ما يقدم به لفت الانتباه الى العوامل الأخرى التي يجب مراعاتها وأخذها في الاعتبار عند التخطيط للتنمية في البلدان النامية .

فالاستثمار ضرورة حيوية لأي اقتصاد قومي ، على الأقل لتعويض الاهتلاك الذي يحدث في رأس المال القومي نتيجة استخدام في العمليات الانتاجية ، ولتحقيق زيادة في الانتاج تساوي أن لم نقل تفوق الزيادة في عدد السكان، حتي يتم المحافظة على مستوى الدخل والعمالة على ما هو عليه على الأقل .

كما لا يمكن أن يكون هناك توسع في أي اقتصاد أو زيادة في طاقته الانتاجية المتاحة الا من خلال الاستثمار ، ويمكننا أيضا من خلال تمويل الاستثمار وتوزيعه أحداث التغيرات الهيكلية الاقتصادية ، والاجتماعية المطلوبة للوصول الى تنمية حقيقية ، وشاملة لاقتصادات البلدان النامية .

(١) الدكتور محمود الحمصي ، " تقييم تجربة التخطيط والانماء في الوطن العربي " الحلقة النقاشية السنوية الرابعة ، التخطيط لتنمية عربية ، أفاقسة وحدوده ، المعهد العربي للتخطيط ، الكويت ، ١٩٨١ ، ص ٧٥ - ٧٩ .

المبحث الأول

المصادر الداخلية لعرض رأس المال في الدول النامية

لقد احتل رأس المال مكانه مرموقة في النظرية الاقتصادية للانتاج والتوزيع ومن الطبيعي أن نفترض أن له نفس المكانة في نظرية التنمية الاقتصادية ، حيث تجمع نظريات التنمية على أهمية كشرط أساسي مسبق وأن لم يكن كافيا لتحقيق التقدم الاقتصادي .

فتوفر رأس المال يسمح بادخال طرق انتاجية جديدة ، ويشكل احد عناصر التوسع الاقتصادي ، ويمكننا من ادخال التكنولوجيا الحديثة ، مما يؤدي الى زيادة الطاقة الانتاجية للاقتصاد ، ويساهم ايضا في رفع الكفاءة الانتاجية لعناصر الانتاج الاخرى ، من خلال الاستثمار في رأس المال البشري أو استصلاح الاراضي مثلا ، بالإضافة لدورة الواضح في أحداث التغيرات الهيكلية المرغوبة في الاقتصاد عن طريق تخصيصه للاستثمار في قطاعات أو مشروعات معينة .

ولكن الدول النامية - باستثناء البترولية منها - تعاني من ضعف شديد في المصادر الداخلية للتكوين الرأسمالي ، مما جعل ندرة رأس المال أحد المعوقات الرئيسة التي تواجه هذه الدول ولدرجة أصبحت معها من الخصائص المميزة لها أيضا .

وتتكون المصادر الداخلية للتكوين الرأسمالي من الادخار الاختياري ويشمل مدخرات القطاع العائلي ، وقطاع الأعمال والاقتراض العام (الداخلي) ، والادخار الاجباري أو الحكومي وهو ما تستطيع الحكومات اقتطاعه من الافراد زيادة على نفقاتها الجارية بواسطة أدوات السياسة المالية والنقدية ، ويشمل الضرائب والتمويل بالعجز أو التمويل التضخمي .

الادخار الاختياري :

يعرف الادخار بأنه الجزء الذي لا يتم استهلاكه من الدخل ، وقد اعتبره الاقتصاديون التقليديون كمرادف ومساوي للاستثمار ، على أساس أن كل ادخار يتم استثماره ، أي لا وجود لظاهرة الاكتناز في المجتمع ^(١) ، وهذا الرأي هو انعكاس لنظرتهم للنقود على أنها ليست سوى وسيط للمبادلة Medium of Exchange ، وعدم اعترافهم لها بأية وظيفة أخرى .

وقد انتقد كينز هذا الخلط بين الادخار والاستثمار ، وعرف الادخار بأنه قرار بعدم الاستهلاك ولكنه قد لا يتحول بالضرورة الى استثمار ، نظراً لوجود الميل للاكتناز في أي مجتمع ، والاحتفاظ بالنقود بدافع الاحتياط أو المضاربة وهو ما اسماه تفضيل السيولة Liquidity Preference .

ويرى كينز ان العوامل التي تدفع للادخار تختلف عن تلك التي تحفز على الاستثمار ، فالعوامل المحددة للاستثمار هي الكفاية الحدية لرأس المسال ، وسعر الفائدة ، بينما يتوقف الادخار على حجم الدخل ، والميل للادخار الذي تحكمه مجموعة من العوامل الشخصية والموضوعية ^(٢) .

وكان يرى أن العوامل الشخصية التي تحكم الميل للادخار ثابتة نسبياً في الأجل القصير ، ولذلك أرجع التغيرات في حجم الاستهلاك والادخار قصير الأجل القصير ، الى التغيرات الموضوعية التي تؤثر في حجم الدخل وانتهى الى ما اسماه بالقانون النفسي ^(٣) Psychological Law القائل بأنه اذا ارتفع مستوى دخل الفرد فانه يزيد من استهلاكه ولكن بنسبة أقل من نسبة الزيادة في الدخل ، أي أن الزيادة في الادخار الناتجة عن ارتفاع الدخل تكون بنسبة أعلى

(١) Gardner Ackley: Macro Economic Theory and Policy, Macmillan Publishing Co. INC., New York, 1978, P. 45 .

J.M Keynes: OP. Cit., PP. 102-112 . (٢)

Ibid: PP. 96 - 97 . (٣)

من نسبة زيادة الدخل بمعنى أن الميل للدخار يتزايد مع تزايد الدخل .

ولكن حتى مع تجاوز ما وجهه الى التحليل الكينزي من انتقادات فانه لا ينطبق على الدول النامية لعدة أسباب : منها ، ما يتعلق بدالة الاستهلاك عند كينز نفسه (١) ، حيث تتضمن جزءاً ثابتاً من الاستهلاك مستقلاً عن الدخل لا بد من توفره حتى يمكن تصور أثر ما اسماء بالقانون النفسي ، وهذا الجزء الثابت هو ما يكفي لسد حاجات الانسان من السلع الاستهلاكية الضرورية ، ومستوى الدخل في الدول النامية عموماً منخفض لدرجة أنه لا يكفي لسد احتياجاتهم الضرورية ، ولا يمكن تصور زيادة الميل للدخار عند الفرد قبل أن يصل الى اشباع حاجاته الأساسية ، ويؤيد ذلك تقرير لجنة ويلي برانت Willy Brandt الذي أشار الى أن هناك نحو ٤٠٪ من سكان الدول النامية يكافحون من أجل مجرد البقاء ، وقد لا ينجحون في ذلك اعتماداً على أن مستوى الدخل الذي يحملون عليه أقل من الحد الأدنى اللازم لتأمين الضرورات الأساسية للحياة ، وتسمى اللجنة أنه حتى اذا افترضنا أن ما تملكه هذه الدول من موارد قد تم توزيعه توزيعاً متساوياً بين جميع سكانها ، فانه لن يكفي لتأمين ضرورات الحياة لهم (٢) .

والسبب الثاني لعدم انطباق التحليل الكينزي على الدول النامية هو معدلات النمو السكاني المرتفعة في هذه الدول ، مما يؤدي الى عدم توجيهه الزيادة في الدخل القومي نحو الادخار ، حيث تلتهم الزيادة السكانية النمو المتواضع في الدخل الذي تحققه هذه الدول .

(١) دالة الاستهلاك عند كينز هي : $C = a + by$

حيث تمثل C الانفاق على الاستهلاك ، a مقدار ثابت من الاستهلاك مستقل عن الدخل ، b الميل الحدي للاستهلاك ، y الدخل المتاح للفرد ومن الانتقادات الموجهة لهذه الدالة ، أنها دالة قصيرة الأجل ، وتعتمد على الدخل المطلق وتفترض وجود استقلال في دوال الاستهلاك عند الافراد .

(٢) الصندوق الكويتي للتنمية الاقتصادية العربية ، والصندوق العربي للانماء الاقتصادي والاجتماعي ، الشمال - والجنوب ، " تقرير اللجنة المشكله لبحث قضايا التنمية

الدولية برئاسة ويلي برانت " ، نقله الى العربية كل من الدكتور زكريا نصر ، والدكتور محمد سلطان ابو علي ، والدكتور جلال امين ، الكويت ، ١٩٨١ ، ص ٤٧-٤٩ .

ويمكن القول أن حجم الدخل الذي أشار اليه كينز لا يحدد سوى المقدره على الادخار ، الذي عُرفها البعض أنها الفائض من الدخل عن الحاجات الضرورية (١) ؛ ولكن الحجم الكلي للمدخرات لا تحدده المقدرة على الادخار فقط بل ايضا الرغبة فيه أي (الميل للادخار) Propensity to Save ، الذي افترض كينز أنه يتزايد مع زيادة الدخل .

وقد وضع ديوزنبري J. Duesenberry دالة جديدة للاستهلاك والادخار تعتمد على ما دعاه أثر المحاكاه Demonstration effect انتقد من خلالها الافتراض الضمني الذي يقوم عليه التحليل الكينزي ، وهو استقلال دوال الاستهلاك بالنسبة للأفراد حيث يرى ديوزنبري أن هناك تداخل (اعتماد متبادل) بين دوال الاستهلاك عند الافراد ، فالمستهلك يحاول دائما المحافظة على مستوى استهلاكه بالنسبة للآخرين وحجم الاستهلاك وبالتالي الادخار لا يعتمد على الدخل المطلق وإنما على المركز النسبي للمستهلك في سلم توزيع الدخل (٢) ، ولذلك فإن ارتفاع مستوى الدخل بالنسبة للفرد لا يعني زيادة الميل للادخار عنده ، اذا بقي مركزه النسبي ثابتا على سلم توزيع الدخل .

وعلى الرغم من أن ديوزنبري وضع نظريته هذه لتفسير سلوك المستهلك الفرد ، فان نيركسه Nurkse أكد على أثر المحاكاه والتقليد على المستوى الدولي ، وبين الأثر العكسي لمستويات المعيشة المرتفعة في الدول المتقدمة ، على تكوين المدخرات في الدول النامية ، وذلك لشيوع وسائل الاتعال الحديث بين الامم

(١) Shu-Chin Yang: "The Capital Supply and Economic Growth", In. Kenneth Berrill (Edit), *Economic Development With Special Reference to East Asia*, Macmillan and Co. Ltd, London, 1965, P. 76 .

(٢) دكتور مقر أحمد مقر ، النظرية الاقتصادية الكلية ، وكالة المطبوعات ، الكويت ،

ويرى أن ارتفاع الدخل القومي للدول النامية لن يؤدي الى زيادة حجم المدخـسرات لديها الا اذا صاحبة تضيق للفجوة بين مستويات المعيشة في الدول المتقدمة والدول النامية (١).

ويرى بعض الاقتصاديين وعلى رأسهم ارثر لويس Arthur Lewis أن للتفاوت في توزيع الدخل ونمط توزيعه الأثر الأكبر في تحديد مستويات الادخار في الاقتصاد القومي لأي دولة ، حيث يقرر أن ظهور طبقة من المنظمين التي تشكل الارباح مصدر دخل لها ، هو من المتغيرات التي لا بد من حدوثها لرفع مستوى الادخار ، وذلك لارتفاع الميل للادخار عند هذه الطبقة بشكل أكبر بكثير منه عند أي طبقة أخرى (٢) .

والأهم من ذلك من وجهة نظره هو وجود التفاوت في توزيع الدخل ، فكلما كان هذا التفاوت كبيراً كلما كان مستوى الادخار أكبر .

وإذا سلمنا مع آرثر لويس بما للتفاوت في توزيع الدخل ونمط توزيعه من أثر ايجابي على مستوى الادخار في الدول النامية ، فان ذلك لا يعني أهـمال الآثار السلبية التي قد تصاحبه من حيث تأثيره على التنمية بشكل عام ، فـإذا تجاوز التفاوت في توزيع الدخل حداً معيناً أصبح معه الطبقات الفقيرة غير قادرة على تأمين احتياجاتها الأساسية ، فان ذلك سيؤدي الى انتشار أمراض سوء التغذية وتدهور في المستوى المحي والثقافي لهذه الطبقات ، مما يعني انخفاض في قدرتها على العمل ، وانخفاض في إنتاجيتها ، مما يؤدي الى انخفاض الدخل بشكل عام ، وما لذلك من أثر سلبي على الادخار ، واستمرار

Ragner Nurkse: *Op. Cit.*, PP. 57-69 . (١)

W.A. Lewis: *The Theory of Economic Growth*, Richard D. Irwin INC., Illinois, 1955, PP. 226-227 . (٢)

ايضا

A.P. Prest: "Fiscal Measures and Capital Accumulation" In.

A.N. Agarwala and S.P. Singh (Edit), *Accelerating Investment in Developing Economies*, Oxford University Press, New York, 1969, P. 488 .

للحلقة المفرغة للفقر التي اشار اليها نيركسه كما يجب أن لا يغيب عن اذهاننا أن تكوين المدخرات لا يعني استثمارها ، فقد تبدد الطبقة الغنية مدخراتها من خلال الاستهلاك التفاخري غير الضروري وغير المنتج أو تحتفظ به في الخارج .

على أي حال نستطيع القول أن الدول النامية تعاني من ضعف شديد في المدخرات ، وتواجه صعوبات كبيرة في زيادة كمياتها ، سواء نظراً للمؤسوس من وجهة نظر كينز ، حيث أن مستويات الدخل المنخفضة تؤدي الى انخفاض في المدخرات ، أو من وجهة نظر ديونزيري فأنا نرى أن شيوع الانحطاط الاستهلاكية للدول المتقدمة ، الناتج عن سهولة الائتمال بين الأمم يؤدي الى اضعاف الميل للادخار لدى الدول النامية ، أو من وجهة نظر أرثر لويس فإن وجود طبقات فقيرة لا يسمح مستوى دخلها بتوفير احتياجاتها الاساسيه ، يمنع هذه الدول من تعميق حدة التفاوت في توزيع الدخل أكثر مما هي عليه .

هذا بالإضافة الى عدد من العوامل الأخرى المؤدية الى انخفاض مستوى الادخار في الدول النامية ، مثل عدم وجود المؤسسات القادرة على اجتذاب وتجميع هذه المدخرات ، والميل الشديد لدى الطبقات الغنية في هذه الدول للاستهلاك التفاخري الباذخ ، وما ينتج عنه من ارتفاع الميل الحدي للاستيراد وتسريب جزء لا يستهان به من دخلها القومي للخارج .

الادخار الاجباري :

ان قصور المدخرات الاختيارية عن الوفاء باحتياجات التنمية في البلدان النامية غالباً ما يدفع هذه البلدان لاستخدام أدوات السياسة المالية والنقدية للحصول على المدخرات اللازمة لتمويل التنمية ، سواء كان ذلك عن طريق الضرائب أو الاقتراض العام ، أو باللجوء الى التمويل التضخمي أو ما يعرف بالتمويل بالعجز .

وأول ما يجب مراعاته بهذا الخصوص ، أن الجانب التمويلي لهذه الأدوات ليس الا جزءاً من الاهداف ، أو الآثار التي يمكن أن تتحقق بواسطتها ، وأن لها آثارا سياسية واقتصادية واجتماعية لا يمكن تجنبها ، مما يعني أن هناك حدوداً معينة للمدى الذي يمكن أن نعتمد به على مثل هذه الأدوات والوسائل التمويلية ، والا قد يكون لها آثار عكسية على التنمية بشكل عام .

الضرائب :

ان أول ما يلاحظ على النظم الضريبية في الدول النامية ، هو اختلافها بشكل واضح عن ذلك النمط السائد في الدول المتقدمة من حيث اعتمادها على الضرائب غير المباشرة على السلع والخدمات أكثر من اعتمادها على الضرائب المباشرة على الدخل ، وذلك عائداً لانخفاض مستوى الدخل في تلك الدول ، وعدم انتشار الوعي الضريبي ، وسهولة التهرب من الضرائب المباشرة على الدخل ، وحاجتها لجهاز اداري ذكفاءة عالية لتحصيلها ، وذلك بعكس الضرائب غير المباشرة التي تمتاز بسهولة التحميل وصعوبة التهرب منها ، ووفرة العائد ، هذا بالإضافة للمعوقات البالغة التي تواجهها الدول النامية في فرض الضرائب على القطاع الزراعي - على الرغم من أهمية هذا القطاع في اقتصاداتها ومساهمته الكبيرة نسبياً في الدخل القومي لهذه الدول - نظراً لعدم وجود المشاريع الزراعية الكبيرة ، واستهلاك جزء كبير من انتاج المزارعين من قبلهم مباشرة وعدم دخوله للأسواق ، واعتماد الزراعة بشكل كبير على الامطار الموسمية ، وتقلب الانتاج الزراعي مما يجعل امكانية فرض ضريبة على الحيازة الزراعية امراً في غاية الصعوبة ، والطريقة الوحيدة التي يمكن من خلالها تحميل ذلك القطاع شيئاً من العبء ، هي الضرائب غير المباشرة على السلع والخدمات .

ويمكن تبرير الضرائب المفروضة على الصادرات من حيث اعتماد الدول النامية وبشكل رئيسي على تصدير المواد الأولية ، مما يشكل استنزافاً لاحتياطيات هذه البلدان من الموارد الطبيعية النافذة (غير المتجدده) ، وذلك بعكس صادرات

صادرات الدول المتقدمه التي تتكون من منتجات صناعية متجدده ، ولا تشكل استنزافا لثرواتها الطبيعية ، كما أن عبء هذه الضريبة عادة ما يتحمله المستهلكون فسي الخارج بالإضافة لكون الشركات التي تقوم باستغلال هذه الموارد أجنبيه فسي الغالب .

ومدى اعتماد البلدان النامية على هذا النوع من الضرائب يتوقف على مرونة الطلب الخارجي على المنتجات المعديرة ، ومدى توافر البدائل لهذه المنتجات والمنافسه الدوليه التي تواجهها .

وللضرائب غير المباشرة آثار بسيطة على الادخار ، حيث أنها تصيب الطبقات الفقيرة والغنية بنفس النسبه ، وبذلك يكون أثرها الاكبر على الاستهلاك ، السذي يعتبر تخفيضه أو على الأقل الحد منه بالنسبه للسلع الكماليه وغير الضرورية من الأمور المرغوب فيها في المراحل الاولى للتنمية ، وعليه يمكن القسول بأن الضرائب غير المباشرة تشجع الادخار الاختياري بطريقة غير مباشرة من خلال الحد من الاستهلاك التفاخري .

ولكن تواجه الدول النامية صعوبة بالغه في التوسع في فرض هذا النوع من الضرائب ، لانخفاض مستوى الاستهلاك عند ذوي الدخل المتدني لدرجة لا تسمح بأي تخفيض اضافي ، كما أن هذا النوع من الضرائب عادة ما يواجه معارضة سياسية واسعة وله آثار اجتماعية سيئه من حيث اعاده توزيع الدخل لصالح ذوي الدخل المرتفع .

أما الضرائب المباشرة ، وخصوصا الضرائب التماعديه على الدخل ، والضرائب على الارباح ، وعلى الرغم من دورها الكبير في تحقيق العدالة الاجتماعية ، وعدم تأثيرها على الاستهلاك بصورة كبيرة ، فان هناك من يحذر من استخدامها على نطاق واسع وذلك لتأثيرها السلبي على الادخار ، كون العبء الاكبر لهذه الضرائب يقع على عاتق ذوي الدخل المرتفعة ، كما تؤدي الضرائب على الارباح السي

عدم تشجيع الاستثمارات المحليه ، وتزيد من احجام رؤوس الاموال الاجنبية عن
الاستثمار في الدول النامية ، وتؤدي الى تسرب رؤوس الاموال الوطنية للخارج .

ويرى الكثيرون أن هذه التحذيرات ليس لها أهمية كبيرة للأسباب

التالية (١) :

٠١ ان الطبقات الغنية في الدول النامية تميل للاستهلاك التذيري غير
المنتج ، وأن مجرد القدرة على الادخار لا تعني تحقيقه ، كما أن تحقيقه
لا يعني استخدامه بشكل منتج ، ولذلك لا مانع من استيلاء الدوله على
الفائض من دخول الافراد اذا كانت ستستخدمه بطريقة انتاجية .

٠٢ ان الصعوبة الرئيسية التي تواجهها الدول النامية في مجال الاستثمار
المحلي هي عدم وجود المنظمين أو غياب روح المغامرة والاستعداد
لتحمل مخاطره وليس ارتفاع العبء الضريبي .

٠٣ أن هروب رأس المال للخارج عادة ما يكون بسبب عدم الاستقرار السياسي
أو الاقتصادي ، والتخوف من انخفاض قيمة العملات الوطنية ولا تلعب
الضرائب دورا مهما بهذا الخصوص .

٠٤ ان معدل الضرائب المباشره في الدول المتقدمه اعلى بكثير مما هو عليه
في الدول النامية ، وهذا قد يبطل الحجة القائلة بأن ارتفاع معدل
الضريبة سيؤدي الى احجام رأس المال الاجنبي عن الاستثمار في الداخل ،
فمعدل الضريبة ليس الا احد العوامل التي يأخذها المستثمر الاجنبي
في الاعتبار الى جانب عوامل أخرى تفوقه في الاهميه مثل توفر الاستقرار
السياسي والاقتصادي ، ووجود فرص الاستثمار ذات العائد المغري .

Gerard M. Meier: *Lending Incentives In Development Economics*, (١)
Oxford University Press, New York, 1964, P. 125 .

بالإضافة لما سبق هناك أهداف اقتصادية يمكن للنظام الضريبي تحقيقها مثل أثره في توطين الصناعات للحصول على نمو اقليمي متوازن ، وكذلك يمكن توجيه الاستثمار بواسطة الإعفاءات الضريبية نحو قطاعات أو صناعات هامة تعمل على تحقيق أهداف التنمية ، كما أن له دورا هاما من حيث حماية الصناعات الناشئة ، أو كعامل من عوامل الاستقرار الاقتصادي ، وإعادة توزيع الدخل .

مما سبق نجد أن الهدف التمويلي للضرائب في الدول النامية قد يتعارض مع الأهداف الاقتصادية والسياسية والاجتماعية لهذه الدول ، مما يضع حدودا لامكانية التوسع في استخدامها ، فأنخفاض مستوى الاستهلاك عند الطبقات الفقيرة يقف عائقا في وجه التوسع أو زيادة معدلات الضرائب غير المباشرة ، والأثر السلبي للضرائب المباشرة على الادخار يحول دون زيادة معدلاتها ، ومن الصعوبة بمكان الحكم بملائمة نوع معين من الضرائب لظروف الدول النامية بشكل عام ، حيث أن ذلك يتوقف على العوامل السياسية والاقتصادية والاجتماعية السائدة في كل دولة على حده .

على انه يمكن للدول النامية أن تزيد من إيراداتها الضريبية مع تجنب الآثار الاقتصادية والاجتماعية السيئة ، من خلال زيادة الضرائب على السلع الكمالية المستوردة ، وعلى صادراتها من المواد الأولية الذي يتميز الطلب عليها بانخفاض المرونة ، وضعف المنافسه الخارجية ، كما يمكنها زيادة معدلات الضرائب على الدخل في الحدود التي لا تؤثر على الادخار بشكل عام .

والأهم من ذلك كله أنه لا يمكن فصل العيب الضريبي للضرائب المباشرة على الدخل عن سياسة الانفاق العام أو ما يسمى باننتاجية النفقات العامة (١) ، فاذا كانت الزيادة في حصيله الضرائب المباشرة في الحدود التي تمنع الاستهلاك غير الضروري ، وتوجهه للانفاق على مشاريع تعود بالفائدة على الاقتصاد الوطني ، مثل

(1) John H. Adler: " Fiscal Policy in Developing Country" In. A.N. Agarwala and S.P. Singh (Edit), (P. Cit., P. 415 .

مشاريع البنية التحتية اللازمة للاقتصاد ، فان الأثر الايجابي لهكذا الانفاق قد يفوق الأثر السلبي لزيادة العبء ، الضريبي على الاستثمار ان وجد مثل هذا الاثر اصلا .

القروض الداخلية :

هناك عدة فروق بين الضريبة والقرض الداخلي على أساس أن الضريبة تحمل عنصر الاكراه بحكم القانون ، ولا يترتب على تحصيلها التزام من قبل الدولة بردها ، أو دفع فائده عنها ، وذلك عكس القروض ، حيث لا تحمل عنصر الاكراه ، كما أن الدولة تتعهد بردها ودفع فائده عنها ، اضافة الى أن إيرادات الضريبة غير قابلة للتخصيص ، في حين أن القرض العام قد يخصص للقيام بمشروع معين .

وعلى الرغم من هذه الفروق الشكلية فان هناك من يرى أن القروض ليُستوى سوى تعجيل بالنسبة لايرادات الضرائب ، على اساس أن الدولة ستقوم بتسديدها من خلال عائداتها من الضرائب ، فالقرض من وجهة نظرهم ليس الا ضريبة مؤجلة (١) .

وقد وقف الاقتصاديون الكلاسيكيون موقفا حذرا من القروض ، وذلك لايمانهم بضرورة حياد الدولة ، وعدم تدخلها بالشؤون الاقتصادية ، على اساس أنها تميل للاسراف والتبذير ، كما لا يمكن للاستثمار العام أن يرقى لمستوى الاستثمار الخاص من حيث الكفاءة ، بالاضافة لاعتقادهم بأن الاقتصاد يتجه دائما للتوازن عند مستوى التشغيل التام ، وأن قوى السوق كفيلا بالوصول الى التوازن عند هذا المستوى .

(١) دكتوراه حمديه زهران ، مشكلات تمويل التنمية في البلدان المتخلفة ، دار النهضة

وجاء كينز ليقرر أن هناك امكانية لان يتوازن الاقتصاد عند مستوى ادنى من مستوى التشغيل التام ، ولذلك اعطى الدولة الحق في التدخل لرفع مستوى الطلب الفعّال Effective Demand لمستوى يضمن توازن الاقتصاد مع الوصـول لمرحلة التشغيل التام .

وينظر للقرض الداخلي من الناحية الاقتصادية ، على أنه نقل للقوة الشرائية من أيدي الافراد الى الدولة عند طرح سندات الدين العام والعكس عند سداده حيث يتم نقل القوة الشرائية من الدولة للافراد ، ولذلك فان له دور فعال في مقاومة حالات التضخم والانكماش التي قد يتعرض لها الاقتصاد ، ويمكن أن يكون اداة ناجحة للحفاظ على الاستقرار الاقتصادي ، ولا بد للدولة أن تراعي مثل هذه الآثار عند طرح سندات الدين أو سدادها .

ويمكن استخدام الدين العام كأداة لتوزيع أعباء التنمية على الاجيال المتعاقبه ، حيث أن انفاق حصيله القرض قد تتم في فترة معينة ، بينما يتم تسديده بعد فترة طويلة نسبيا ، مما يحمل الاجيال المستقبلية عبء سداد دين تم انفاقه في وقت سابق ، ويمكن تبرير ذلك اذا تم استخدام القرض لزيادة الانتاجية العامه في الاقتصاد الوطني ككل ، أو اذا تم انفاقه بصورة تعطي عائداً مستقبلية للمجتمع ، كأن يستثمر في التعليم أو إقامة الموانئ والمطارات ، على اساس أن الاجيال القادمه ستستفيد من هذا الانفاق ويجب تحميلها بالمقابل جزءاً من عبء الدين (١) .

ويتوقف عبء الدين العام على طبيعة مصادر تمويله وأوجه انفاقه ، فإذا تم تمويله من أموال معدده للاستهلاك أو الاكتناز ، واستخدم لاغراض انتاجية ، فان أثره سيكون ايجابيا على الاقتصاد الوطني والعكس اذا تم تمويله من أموال كانت معدده للاستثمار في أغراض انتاجية ، واستخدم لزيادة النفقات الحكومية الجارية ، حيث تكون له آثار سلبية على الاقتصاد بشكل عام .

Richard A. Musgrave: The Theory of Public Finance, McGraw-Hill (١) Book Company INC., New York, 1959, P. 558 .

وجاء كينز ليقرر أن هناك امكانية لان يتوازن الاقتصاد عند مستوى ادنى من مستوى التشغيل التام ، ولذلك اعطى الدولة الحق في التدخل لرفع مستوى الطلب الفعّال Effective Demand لمستوى يضمن توازن الاقتصاد مع الوصول لمرحلة التشغيل التام .

وينظر للقرض الداخلي من الناحية الاقتصادية ، على أنه نقل للقوة الشرائية من أيدي الافراد الى الدولة عند طرح سندات الدين العام والعكس عند سداده حيث يتم نقل القوة الشرائية من الدولة للافراد ، ولذلك فان له دور فعّال فسي مقاومة حالات التضخم والانكماش التي قد يتعرض لها الاقتصاد ، ويمكن أن يكون اداة ناجحة للحفاظ على الاستقرار الاقتصادي ، ولا بد للدولة أن تراعي مثل هذه الآثار عند طرح سندات الدين أو سدادها .

ويمكن استخدام الدين العام كأداة لتوزيع أعباء التنمية على الاجيال المتعاقبه ، حيث أن انفاق حصيله القرض قد تتم في فترة معينة ، بينما يتم تسديده بعد فترة طويلة نسبيا ، مما يحمل الاجيال المستقبلية عبء سداد دين تم انفاقه فسي وقت سابق ، ويمكن تبرير ذلك اذا تم استخدام القرض لزيادة الانتاجية العامه في الاقتصاد الوطني ككل ، أو اذا تم انفاقه بصورة تعطي عائداً مستقبلياً للمجتمع ، كأن يستثمر في التعليم أو إقامة الموانئ ، والمطارات ، على اساس أن الاجيال القادمة ستستفيد من هذا الاتفاق ويجب تحميلها بالمقابل جزءاً من عبء الدين (١) .

ويتوقف عبء الدين العام على طبيعة مصادر تمويله وأوجه انفاقه ، فاذا تم تمويله من أموال معدة للاستهلاك أو الاكتناز ، واستخدم لاغراض انتاجية ، فان أثره سيكون ايجابياً على الاقتصاد الوطني والعكس اذا تم تمويله من أموال كانت معدة للاستثمار في أغراض انتاجية ، واستخدم لزيادة النفقات الحكومية الجارية ، حيث تكون له آثار سلبية على الاقتصاد بشكل عام .

Richard A. Musgrave: The theory of Public Finance, McGraw-Hill (١) Book Company INC., New York, 1959, P. 558 .

وتعاني الدول النامية من كون نسبة اشتراك الافراد في شراء سندات الدين العام منخفضة وهي أقل بكثير منها في الدول المتقدمة (١) ، مما يعني أن على هذه الدول منع الشركات والمؤسسات الصناعية من الاشتراك في شراء سندات الدين العام ، لأن الاموال التي تملكها هذه المؤسسات عادة ما تخصص لاغراض انتاجية ، كما أن عليها حفز الافراد على الاشتراك في شراء سندات هذا الدين لتحرير الأموال المكتنزه لديهم أو المعده للاستهلاك ، وذلك عن طريق اعفاء فوائد وأرباح هذه السندات من الضرائب أو أية وسيلة أخرى .

وباختصار يمكن تبرير سياسة الاقتراض العام في ضوء المصادر التمويلية لهذه الاقتراض ، والاغراض التي ستوجه اليها حميلته بحيث يمكن قبوله كأداة لتحرير المكتنزات ، أو لتخفيض القوة الشرائية للافراد في حالات التضخم ، على أن تستخدم حميلته في تمويل المشاريع التي تساهم في رفع الكفاءة الانتاجية للاقتصاد بشكل عام ، ولا يمكن تبريره في حالات الانكماش ، أو لغايات تمويل الانفاق الحكومي الجاري .

التمويل بالعجز (التمويل التضخمي) :

نظرا للدور المتزايد للدولة في الحياة الاقتصادية ، وما يقع على عاتقها من مهام في هذا المجال ، وخصوصا ضرورة التخفيض من حدة البطالة ، وتهيئة الظروف الملائمة ، وتوفير الشروط المسبقة لحفز الاستثمار الخاص ودفح عجلة التنمية ، فقد أصبحت الاستثمارات العامة ذات أهمية خاصة في الدول النامية ، لدورها في تخفيض معدلات البطالة . وتوفير خدمات البنية التحتية أو ما يسمى رأس المال الاجتماعي نظرا لعزوف القطاع الخاص عن الاستثمار في مثل هذه المشروعات ، أما لضخامة حجم التمويل اللازم لها ، أو لطول فترة التفريخ Gestation Period الخاصة بها ، أو لانخفاض العائد على الاستثمار فيها .

(١) دكتور عبد الجليل هويدي ، سياسة الاقتراض العام الداخلي في الجمهورية العربية

ونظرا لانخفاض العائدات الضريبية الناتج عن انخفاض مستوى الدخل ، ولما لزيادة العبء الضريبي من آثار عكسية على النواحي السياسية والاجتماعية والاقتصادية ، فان هذه الدول غالباً ما تجد نفسها مضطرة للجوء الى وسيلة ادخار مصطنع عن طريق التمويل التضخمي ، وذلك لسهولة الحصول على التمويل اللازم من خلال هذه الوسيلة ، وعدم حاجتها لجهاز اداري لتحصيلها ، وعدم إثارته للمعارضة السياسية أو الاجتماعية التي تواجهه زيادة العبء الضريبي ، لذلك اخذت الدول في العصر الحديث في التخلي عن مبدأ توازن الميزانية ، واستبداله بمبدأ التوازن الاقتصادي ، الذي قد يتطلب وجود عجز أو فائض في موازنة الدولة .

ويمكن تعريف التمويل بالعجز بأنه الزيادة في انفاق الحكومة عن إيراداتها الجارية وتمويل هذه الزيادة عن طريق زيادة عرض النقد ، سواء كان ذلك بزيادة الاصدار النقدي ، أو التوسع الائتماني ، وما يؤدي اليه ذلك من ارتفاع في الاسعار ، ومع بقاء مستويات الدخل ثابتة ، فان الافراد يجبرون على تخفيض استهلاكهم وبذلك يقدمون تضحية لا ارادية للتنمية يمكن اعتبارها نوعاً من الادخار الاجباري .

ونتيجة ايمان الاقتصاديين الكلاسيكيين بالانفصال التام بين القطاعين النقدي والسلعي الذي يتكون منهما الاقتصاد ، بمعنى أن التغير في أي منهما لن يكون له أي تأثير على الآخر ، ولاعتقادهم باتجاه الاقتصاد للتوازن عند مستوى التشغيل التام ، فان أثر زيادة الاصدار النقدي اللازمه لتمويل العجز ، لا بد أن يكون تضخيمياً من وجهة نظرهم ، بحيث ترتفع الاسعار بنفس النسبة التي يزيد بها عرض النقد ، ولن يكون لذلك أي تأثير على زيادة الانتاج في القطاع السلعي .

ولم يشارك كينز الكلاسيكيين في وجهة نظرهم الخاصة بالانفصال التام بين القطاعين السلعي والنقدي وكان يرى أن الاقتصاد يتجه لأن يتوازن عند مستوى أقل من مستوى التشغيل التام ، ولذلك فان التمويل بالعجز لن يكون تضخيمياً بالضرورة ، حيث أن زيادة الانفاق الحكومي ستؤدي الى رفع مستوى الطلب الفعّال وسينتج عن ذلك زيادة في الاستخدام والانتاج .

ومن الواضح أن وجهة نظر كينز تفترض وجود طاقة إنتاجية معطلة بسبب العجز في الطلب ، كما تفترض مرونة كافية في الجهاز الانتاجي لمواجهة الزيادة في الطلب الفعّال الناتج عن زيادة الانفاق الحكومي .

وقد تكون وجهة النظر هذه ملائمة لظروف البلدان المتقدمة فـي حالات الانكماش ، حيث تتمثل مشكلة هذه البلدان بوجود طاقة إنتاجية ضخمة لا يكفي الطلب الفعلي لتشغيلها بالكامل ، الا أن مشكلة الدول النامية هي ضعف الجهاز الانتاجي بحيث لا يستطيع تشغيل كافة الموارد الانتاجية المتاحة فوراً ، حتى لو توفرت زيادة في الطلب الفعلي ، فهذه الدول بحاجة لرأس المال لاجاد أو توسيع الطاقة الانتاجية غير الموجودة ، أو على الأقل القاصره عن استيعاب كافة الموارد الانتاجية .

وقد اثار التمويل بالعجز جدلاً واسعاً بين الاقتصاديين ، ما بين مؤيد ومعارض لهذه السياسة التمويلية ، وكل منهم يبدي مبررات لا تخلو من المنطق لدعم وجهة نظره ، ومنهم من لم يتخذ موقفاً محدداً ، على اساس عدم وضوح العلاقة ما بين التنمية والتضخم (١) .

وتتلخص الحجج التي يسوقها انصار التمويل بالعجز ، بأنه يسمح باستخدام الايدي العاملة والموارد الانتاجية الاخرى العاطله عن العمل ، ويمنع المسوارد المتاحة من الاتجاه نحو الاستهلاك حيث ينتج عنه نوع من الادخار الاجباري يمكن توجيهه لاغراض انتاجية ، كما يؤدي الى خلق جو مناسب للاستثمار من خلال الوهم النقدي Money Illusion الذي قد يقع فيه المستثمرون في المراحل الأولى للتضخم حيث تتزايد توقعات الارباح ويتزايد الاستثمار ، ويعمل على اعادة

Howard S. Ellis : " Price Stability, The Conflict Between (1)
Growth and Control of Inflation" In., Kenneth Berrill, (Edit),
Op. Cit., P. 271 .

توزيع الدخل لمالحم طبقة رجال الأعمال وهي الطبقة الأثقل على الادخار والاستثمار ، وقد لجأت الهند الى تبرير اعتمادها على التمويل التضخمي فسي تمويل خططها الاقتصادية ، لانتشار عادة الاكتناز في المجتمعات النامية بحيث يميل الى ١٠٪ من الدخل القومي في بعض الاحيان (١) ، ولا ضرر والحالة هذه من زيادة العرض النقدي لتمويض النقود المكتنزة ، كما تم التفريق من وجهة نظرهم بين التضخم المتوقع والتضخم غير المتوقع على أساس أن التضخم المتوقع والمعتدل يمكن مواجهته من خلال أدوات السياسة المالية والنقدية ، كما فرق آرثر لويس Arthur Lewis بين التمويل التضخمي الذي يهدف الى خلق سلع رأسمالية جديدة ، وبين التضخم الذي يهدف الى تمويل الانفاق الجاري للحكومة ، وأشار الى أن النوع الأول يقضي على نفسه بنفسه حيث أن زيادة عرض السلع الذي ينتج عن تشغيل السلع الرأسمالية الجديدة سيؤدي الى عدم رفع الاسعار ، كما بيّن أن سرعة الزيادة في الانتاج وحجمها يعتمد على طبيعة المشاريع التي يتم تمويلها بهذه الطريقة ، ولكن في النهاية لا بد أن يزول أثر التضخم أن عاجلا أو آجلا (٢) .

ويرى خصوم التمويل التضخمي أن لهذه الوسيلة التمويلية آثار سيئة على الاقتصاد ، وخصوصا في البلدان النامية ، مما يجعلها وسيلة غير مناسبة لتمويل المشاريع التنموية ، بالإضافة لتشكيكهم في الحجج التي يستند اليها انصاره ، فمن حيث مساهمته في حل مشكله البطالة ، يلاحظ أن الدول النامية تعاني من انتشارها في صفوف الايدي العاملة غير الماهرة ، في حين تواجه عجزا في الكوادر الفنية المدربة ، ولذلك فان التمويل التضخمي لن يؤدي الى الاستخدام الفوري للايدي العاملة العاطلة عن العمل ، ولا بد من مرور وقت كاف لتأهيلها ، ويؤكد ذلك شيوع ظاهرة الركود التضخمي في الدول النامية حيث تعاني من ارتفاع في معدلات التضخم والبطالة معا .

(١) الدكتور نبيل الروبي ، التضخم في الاقتصاديات المتخلفة ، مؤسسة الثقافة

الجامعية ، الاسكندرية ، ١٩٧٣ ، ص ٢٦١ .

(٢) W. Arthur Lewis: OP. Cit., P. 217 .

كما أن للتضخم آثار اجتماعية سيئة من حيث إعادة توزيع الدخل لمالحي طبقة المنظمين ، وله آثار سيئة على نمط الاستثمار ، حيث أن الأرباح الناتجة عن المضاربة تشد المستثمرين من القطاعات الانتاجية الى قطاع التجارة والمضاربات ، كما يمارس التضخم تأثيرا عكسيا على التخصيص الأمثل للموارد المتاحة للمجتمع ، ويولد ضغطا على ميزان المدفوعات من جراء اثره السلبي على الصادرات ، حيث تنتقل الاسعار التضخمية للقطاع التصديري كأثر لارتفاع الأجور وأسعار المواد الدولية ، مما يضعف قدره التنافسية للسلع الوطنية في الاسواق العالمية ، كما قد ينخفض الانتاج في القطاع التصديري لتوجه عناصر الانتاج نحو انتاج السلع الاستهلاكية للسوق المحلي نتيجة ارتفاع الاسعار في الداخل .

وفي محاولة لتخفيف العجز في ميزان المدفوعات ، تلجأ الدول النامية لفرض الرقابة على سعر الصرف وعلى تحويل الأرباح الناتجة عن الاستثمار الاجنبي للخارج مما يعيق تدفق الاستثمارات الاجنبية نحو الدول النامية ، ولعل أهم ما يوجه للتمويل التضخمي من انتقاد يتركز على تحطيمه للقيم الادخارية لدى الافراد ، وتشجيع تهريب رؤوس الأموال للخارج .

وتزداد حدة التضخم اذا استخدم التمويل التضخمي لاغراض غير انتاجية أو مبادف المشروعات الانتاجية المموله بواسطة بعض العقبات ، مع الأخذ بعين الاعتبار حاجة الدول النامية الى مشاريع البنية التحتية ، وهي مشروعات تتميز بطول فترة التفرخ Gestation Period مما يعني انها بحاجة لمدة طويلة قبل أن تؤدي الى زيادة الناتج ، والمساهمة بالنالسي في التخفيف من حدة الآثار التضخمية .

ومما يزيد من صعوبة الأمر ، وجود اتحادات عمالية قوية ، تعمل على رفع الأجور بسرعة كلما ارتفعت الاسعار ، عندها يقودنا التمويل بالعجز الى ضغوط تضخمية يصعب السيطرة عليها (١) .

C.N. Vakil: " Capital Supply and Growth", In., Kenneth Berrill (١) (Edit), OP. Cit., P. 48.

ومن الناحية العملية نجد أن التضخم المعتدل الذي يمكن السيطرة عليه من خلال ادوات السياسة المالية والنقدية ، لا يمكن المحافظة عليه ، وسيتم الاتجاه نحو التضخم الجامح بشكل حتمي لأن التضخم المعتدل الذي يمكن توقعه بالضبط مستحيل من الناحية العملية (١) .

وبناء عليه فان اعتماد الدول النامية على مثل هذه الوسيلة التمويلية ، ينطوي على مخاطرة كبيرة وقد يعرض اقتصاداتها لآثار سيئة تصبح معها تكلفة علاجه أكبر بكثير من فوائده ، ولا ينصح باستخدامها الا في حدود ضيقة ، وبشكل حذر ومدروس .

فالهدف من التمويل بالعجز في الدول المتقدمة هو مجرد زيادة الدخول من أجل خلق طلب جديد ، مما يعود على الاقتصاد بالفائدة ، حتى لو لم يستخدم الانفاق الحكومي لاغراض انتاجية ، فالمطلوب هو الارتفاع بمنحنيات الطلب لمواجهة الطاقة الانتاجية المتعطلة ، ومجرد الانفاق وبأي شكل يحقق الهدف ، أما في حالة الدول النامية فلا يمكن تبرير هذا النوع من التمويل إلا من خلال تأثيره على الانتاجية ، ومسدي ما يؤدي اليه من تخفيض في التكاليف ، حيث أن المطلوب في هذه الحالة هو انخفاض في منحنيات التكاليف والارتفاع بمرونة العرض في الجانب الانتاجي (٢) ، ولا يتحقق ذلك الا بانفاق الزيادة الجديدة في الاصدار النقدي على الاغراض الانتاجية .

(١) Gottfried Haberler: *Economic Growth and Stability*, Nash Publishing, Los Angeles, 1974, P. 97 .

(٢) H.W. Singer: " Deficit Financing of Public Capital Formation" In., A.N. Agarwala and S.P. Singh (Edit), *OP. Cit.*, P. 343 .

المبحث الثاني المصادر الخارجية للتكوين الرأسمالي

ان تحقيق معدل نمو اقتصادي معين في أي مجتمع ، يتوقف على توافسر مجموعة من العوامل أهمها ، تحقيق معدل استثمار كافي للوصول الى معدل النمو المطلوب ، فكلما ازدادت مستويات الاستثمار كلما ارتفع معدل النمو الاقتصادي الممكن تحقيقه ، وتشير التجارب الى أن الدول النامية قد اظهرت قابلية كبيرة لزيادة مستوى الاستثمار ، ولكن بمعدل اسرع من امكانية زيادة مدخراتها (١) .

ف هناك عجز في مصادر التمويل المتاحة ، لتمويل فرص الاستثمار الممكنة ، وهو ما يعرف بفجوة الادخار Saving Gap ، مما جعل الاستعانة بالمصادر الخارجية للتمويل امرا لا مفر منه ، لتعزيز المدخرات الوطنية في تمويل برامج وخطط التنمية .

ومن ناحية أخرى قد تزيد قيمة الواردات - التي تتزايد خلال المراحل الأولى للتنمية - عن حصيللة النقد الاجنبي الممكن توفرها من خلال الصادرات ، بمعنى وجود عجز في النقد الأجنبي المتوفر للدولة أو ما يسمى فجوة العملات الأجنبية Foreign Exchange Gap ، مما يشكل سببا ثانيا يدفع الدول النامية للالتجسأء للمصادر الخارجية لسد هذه الفجوة .

ويمكن القول أن جميع الدول النامية - باستثناء البترولية منها - بحاجة للتمويل الأجنبي ، إما لتكملة وتعزيز مداخراتها الوطنية ، أو لحاجتها المتزايدة للعملات الأجنبية اللازمة لاستيراد السلع الرأسمالية الضرورية للتنمية الاقتصادية (٢) .

Hollis Chenery: Structural Changes and Development Policy, (١)
Oxford University Press, New York, 1979, P. 385 .

A.K. Das-Gupta: Planning and Economic Growth, George Allen (٢)
and Unwin LTD, London, 1965, P. 126 .

وتتكون المصادر الخارجية للتكوين الرأسمالي من الاستثمار الأجنبي المباشر ،
والقروض ، والمنح ، والمساعدات وهذا ما سنتعرض له باختصار في هذا المبحث .

الاستثمار الأجنبي المباشر :

لقد بالغ الكثيرون في أهمية الاستثمارات الأجنبية ودورها في تنمية
اقتصادات الدول النامية ، مطالبين بضرورة فتح المجال أمام هذه الاستثمارات ، بل
ومنحها المزيد من الحوافز لضمان تدفقها لهذه الدول .

كما تنافست الدول النامية في منح الحوافز لمثل هذا النوع من
الاستثمار ، فمنحتها إعفاءات ضريبية على الأرباح ، كما أعفت السلع الرأسمالية
المستوردة لمشاريعها من الرسوم والضرائب ، وأعطتها ضمانات ضد التأميم ، وساوتها
بالاستثمارات الوطنية من حيث التسهيلات والحماية الجمركية لمنتجاتها بل وميزتها
أحيانا عن الاستثمارات الوطنية من أجل جذبها ، وقد أدى التنافس بين الدول النامية
على جذب الاستثمارات الأجنبية أن منحها تسهيلات تفوق ما يلزم لجذبها ،
وتعرضت هذه الدول لخسائر فادحة من جراء التنافس في الحصول على هذه
الاستثمارات بأي ثمن (١) .

وعلى الرغم من ذلك فإن تدفق رؤوس الأموال الأجنبية للدول النامية بقي
دون المعدل المطلوب واقتصر على صناعات معينة ، تتوافر فيها فرص ربح
مرتفعة للغاية ، وتتميز بقصر فترة الاسترداد ، وعدم ارتباطها بالاقتصادات الوطنية .

Isaiah Frank: Foreign Enterprise In Developing Countries, The (١)

John Hopkins University Press, LTD, London, 1980, P. 96 .

مزايا الاستثمارات الأجنبية :

تتوقع الدول النامية الحصول على عدة مكاسب من خلال الاستثمارات الأجنبية ، سواء كان ذلك بالنسبة للأيدي العاملة ، أو المستهلك ، أو الحكومة ، بالإضافة لمكاسب أخرى يمكن أن تعود على الاقتصاد الوطني بشكل عام (١) ، ويمكن تلخيص هذه المكاسب المتوقعه على النحو التالي :

- ٠١ بالنسبة للعماله : المساهمة في حل مشكلة البطالة ، وحصول العاملين في المشاريع التي تقيمها هذه الاستثمارات على أجور مرتفعة والأهم من ذلك كله رفع كفاءة العاملين وتطوير قدراتهم الفنية والادارية .
- ٠٢ بالنسبة للمستهلك : تزويده بالسلع التي يحتاجها بأسعار أقل وجودة أكبر ، وأدخال بعض السلع الجديدة للاسواق .
- ٠٣ القطاع الصناعي سوف يستفيد أيضا من الوفورات الخارجية التي قد تتحقق نتيجة قيام هذه الاستثمارات ببناء بعض مشاريع البنية التحتية ، كمحطات توليد الطاقة والطرق والمستشفيات ومعاهد التدريب .
- ٠٤ يتوقع أن تزيد إيرادات الحكومة عن طريق فرض الضرائب على نشاط مشروعات الاستثمار الأجنبي .
- ٠٥ يمكن أن تحفز الاستثمارات المحلية عن طريق تقديم مدخلات أرخص للمناعات الوطنية ، أو استخدامها لمنتجات المناعات الوطنية المحلية كمدخلات في مشاريعها .
- ٠٦ نشر التقدم الاقتصادي في باقي قطاعات الاقتصاد الوطني ، وذلك بإدخال التكنولوجيا الحديثة للبلدان النامية .

Gerald-M. Meier: The International Economics of Development, (1)
The Theory and Policy, Harper and Row Publishers, New York,
1968, PP. 138-142 .

ولكن الى أي مدى استفادت الدول النامية من الاستثمارات الأجنبية من الناحية الفعلية ، وهل تحقق كل أو بعض هذه المكاسب للدول النامية التي تدفقت عليها الاستثمارات الأجنبية ؟ ان الاجابة على هذا التساؤل لا بد ان تمر من خلال الاشارة الى بعض عيوب الاستثمارات الأجنبية ، والدوافع الكامنه خلف هذه الاستثمارات ، والآثار العكسيه المصاحبه لها .

عيوب الاستثمارات الأجنبية :

٠١ تميزت الاستثمارات الأجنبية بفضالة الحجم ، حيث لم تتجاوز ما نسبته ٢٣٪ من الناتج القومي الاجمالي للدول المتقدمة (١) ، كما أنها لم تكن على صورة تدفق لرؤوس من الدول المتقدمه للدول النامية بالكامل ، حيث شكلت اعادة استثمار الارباح نسبة كبيرة منها ، وكانت نسبة الارباح المعاد استثمارها ثابتة تقريبا ، وبلغت ٣٩٫٥٪ فيما يتعلق باستثمارات الولايات المتحدة الامريكية بينما كانت هذه النسبة ٦٧٪ بالنسبة لاستثمارات المانيا الغربية وهبطت الى ٣٥٪ خلال الفترة ١٩٦٨ - ١٩٧٥ (٢) .

٠٢ على الرغم من ضالة حجم هذه الاستثمارات وقيامها في جزء كبير منها على اعادة استثمار الارباح التي تحصل عليها من الدول المضيفه فان الجزء الأكبر منها يتدفق فيما بين الدول المتقدمة نفسها ، وقد قدرت منظمة اليونيدو UNIDO أن ٧٥٪ من الاستثمارات الخاصة المباشرة للدول المتقدمة تنساب فيما بين هذه الدول نفسها ، ولا يوجه للدول النامية سوى ٢٥٪ منها .

(١) World Industry Since 1960, Special Issue of the Industrial Development Survey For the Third General Conference of UNIDO, U.N., New York, 1979, P. 295 .

(٢) دكتور مصطفى حسن علي ، شركاء في تشوية التنمية ، دار الطليعه ، بيروت ، ١٩٨٣ ، ص ١٥٢ .

٠٢ ان الجزء الاكبر من هذه الاستثمارات يوجه للصناعات الاستخراجية ،
البتروولية والمناجم ، وهذه الصناعات تعمل بصورة أساسية من أجل التصدير
لاسواق الدول المتقدمة ، وقد قدر نيركسه أن ٩٠٪ من الاستثمارات
الاميركية في البلدان النامية كانت في مجال الانتاج النفطي (١)
وهذا النمط من الاستثمار عزز الاتجاه الموجود اصلا لتخصيص البلدان
النامية في انتاج المواد الأولية المعده للتصدير ، بما يخدم اقتصادات
الدول الصناعية المتقدمة .

دوافع الاستثمار الخارجي :

٠١ استغلال الموارد الطبيعية في الدول النامية ، وتصديرها للبلدان
المتقدمة باثمان رخيصه ، والاستحواذ على أكبر قدر ممكن من
الارباح الناتجه عن هذا الاستغلال ، فلا تزيد عائدات الدول النفطية
عن ٦٧٪ من قيمة النفط الذي يباع في العالم للمستهلكين النهائيين
والباقي تستولي عليه الشركات الأجنبية وحكوماتها على شكل نفقات إنتاج
وأرباح ونفقات نقل وتوزيع وضرائب مباشرة وغير مباشرة في الدول
المستهلكة (٢) ، وتشير احصاءات الأمم المتحدة الى أن الدول النامية
المنتجة للمواد الأولية تحمل فقط على ما لا يزيد عن ١٠٪ من سعر
بيع تلك المنتجات للمستهلك النهائي وتستولي الشركات المنتجة على
٩٠٪ من خلال عمليات الانتاج والنقل والتوزيع (٣) .

(١) Ragnar Nurkse: Op. Cit., PP. 82-83 .

(٢) أبو الحسن بني صدر، النفط والسيطرة ترجمة فاضل رسول ، دار الكلمة للطباعة والنشر،
بيروت ، ١٩٨٠ ، ص ٧٧ .

(٣) دكتور رمزي علي ابراهيم سلامة ، اقتصاديات التنعية ، مؤسسة شباب الجامعة ،
الاسكندرية ، ١٩٨٦ ، ص ٢٥٩ .

٠٢ اقامة بعض الصناعات البسيطة تكنولوجيا والتي تحتاج الى أيدي عامله وقيمه مثل بعض الصناعات الاستهلاكية، وصناعات التجميع عموماً ، وذلك للاستفادة من رخص الايدي العاملة في الدول النامية ، حيث أن مستوى الاجور في الولايات المتحدة الامريكية مثلاً يعادل اثني عشر ضعف الأجور في الدول النامية (١) .

٠٣ تقوم الدول المتقدمة من خلال هذه الاستثمارات بتصدير بعض مشاكل صناعاتها للدول النامية ويظهر ذلك بوضوح في الصناعات الملوثة للبيئة ، مثل صناعة البتروكيماويات ، فقد قدرت احدي الدراسات أن تكاليف مكافحة تلوث البيئة في الولايات المتحدة يصل الى عشرة مليارات دولار سنوياً (٢) ، كما أن هناك مشكلة أخرى واجهت الدول الصناعية في هذا المجال وهي أن القضاء على نوع من التلوث عادة ما يخلق انواعاً أخرى اسوأ من السابق ، ولذلك وجدت ان تكلفة القضاء على التلوث اعلى من تكلفة استيراد منتجات تلك الصناعات الملوثة للبيئة (٣) .

٠٤ استغلال بعض الامتيازات الدولية التي منحت مؤخراً للدول الناميسه ، حيث تسمح بعض الاتفاقات الدولية لمنتجات الدول النامية بالدخول لأسواق الدول الصناعيه معفاة من الرسوم الجمركية ، مما دفع بعض رجال الأعمال في الدول المتقدمة للاستثمار في الدول النامية ، مثل - هونج كونج ، وكوريا الجنوبية ، وتايوان - والقيام باعادة تصدير منتجاتها للدول الصناعية مستغلين بذلك التسهيلات الممنوحة لهذه الدول ، والايدي العاملة الرخيصة ، ومتهربين من الاعباء الضريبية والاجتماعية

(١) دكتور محمد عبدالشفيع عيسى ، العالم الثالث والتحدي التكنولوجي الغربي ، دار الطليعة ، بيروت ، ١٩٨٤ ، ص ١٥٥ .

(٢) E.J. Mishan: The Economic Growth Debate, George Allen and Unwin, London, 1980, P. 118.

(٣) دكتور فؤاد مرسي ، هذا الانفتاح الاقتصادي ، دار الوحدة للطباعة والنشر ، بيروت ، ١٩٨٠ ، ص ٤٤ .

التي تفرض عليهم في دولهم ، ولا تقدم مثل هذه الاستثمارات أية فائدة للدول المضيفة حيث يبقى ارتباطها كاملاً باقتصادات الدوله الأم ، حيث لا تزيد عن مشاريع للدول الصناعية تقوم على اراضي الدول النامية ولعل أصدق وصف لهذه الصناعات هو ما أطلقه عليها كلود شيبسون مندوب فرنسا في المجموعة الأوروبية حيث وصفها بالتصنيع المزيف وتساءل " لا أدري لماذا علينا أن نشجع باسم حرية التجاره الاستغلال الاجتماعي للشعوب الأقل حظاً " (١).

الآثار السلبية للاستثمار الاجنبي :

- ٠١ استنزاف احتياطات البلدان النامية من الموارد الطبيعية غير المتجدده .
- ٠٢ الآثار السلبية على ميزان المدفوعات الناتجة عن تحويل الارباح وجسـزء من رواتب وأجور العاملين الاجانب للخارج .
- ٠٣ زيادة تبعيه اقتصادات البلدان النامية للدول الصناعية .

مما سبق يتضح أن الاستثمارات الأجنبية لم ولن تقدم شيئاً يذكر للدول النامية، حيث تعتمد في الغالب على العمالة الأجنبية ، وتقتصر في معظمها على الصناعات الاستخراجية وبعض الصناعات التجميعية التي لا تساهم في نقل التكنولوجيا الحديثة لهذه الدول ، بالإضافة للآثار السلبية لهذه الاستثمارات على موازين المدفوعات ، وتلويث البيئه ، واستغلال الثروات الموجودة في الدول النامية بشكل لا يعود بالفائدة الا على المستثمر الاجنبي ، كما أنها تنتج في الغالب لتلبية طلب الصناعات الأجنبية في الخارج ولا ترتبط بالاقتصادات الوطنية الا بروابط ضعيفه للغاية .

(١) موريس غورنييه ، العالم الثالث ثلاثة أرباع العالم ، ترجمه سليم مكسور ، المؤسسة

العربية للدراسات والنشر ، بيروت ، ١٩٨٣ ، ص ٨١ .

الاقتراض الخارجي :

نظرا لأحجام رؤوس الأموال الأجنبية عن الاستثمار في الدول النامية واقتصارها على استثمارات معينة تخدم اقتصادات الدول المتقدمة ، وللمساوى ، الكثيرة المماثلة لهذه الاستثمارات ، تحاول الدول النامية اللجوء للاقتراض الخارجي ، لتلافي العجز في مصادر التمويل المحلية ، أو في العملات الأجنبية اللازمة لتمويل استثماراتها .

ويرى ارثر لوييس أن جميع الدول النامية ، لا بد من أن تستعين بالاقتراض الخارجي في بداية مرحلة التنمية ، ويستشهد على ذلك بافتراض بريطانيا من هولندا في القرن السابع والثامن عشر ، ومن ثم عادت لتقرض معظم دول العالم في القرن العشرين ، وكذلك التجا ، الولايات المتحدة الأمريكية للاقتراض بشكل واسع خلال القرن الماضي ، على الرغم من أنها تعتبر من أغنى دول العالم في الوقت الحاضر (١) .

إلا أن الاقتراض الخارجي يفرض عبئا على الاقتصاد الوطني ، يتمثل بسداد الاقساط والفوائد المستحقة على هذه القروض ، كما أن هناك حدودا معينة لمدى الاعتماد عليها كوسيلة من وسائل تمويل التنمية ، وسوف نتعرض للاقتراض الخارجي من حيث مبرراته وآثاره الاقتصادية ، مع بيان التطورات التي حدثت لمديونية الدول النامية عموما .

العوامل المحددة للاقتراض الخارجي :

اولا : الطاقة الاستيعابية للاقتصاد

تتوقف الطاقة الاستيعابية لأي اقتصاد على طريقة استخدام هذه القروض ، فلو كان المقصود هو استخدامها لأغراض الاستهلاك الجاري ، فيمكن القول بأن القدرة على استيعاب القروض الخارجية ستكون غير محدودة (٢) ، ولكن المقصود بالطاقة الاستيعابية هنا هو القدرة على استخدام هذه القروض بشكل

W.A. Lewis: The Theory of Economic Growth, Op. Cit., P. 244. (١)

Geraled Meier: Leading Issues in Development Economics, Op. Cit., P. 99 . (٢)

ايضا

Nackae: Op. Cit., P. 94 .

منتج أو كما عرفها جيرالد ماير Geraled Meier بأنها إمكانية الحصول على معدل مقبول من العائد على رأس المال الإضافي (١) .

واستخدام هذه القروض بشكل منتج لا يعني أن تغطي الزيادة في الناتج القومي الناتجة عنها تكاليف هذه الديون فقط ، بل أيضا الحصول على عائد مقبول من استخدامها ، وهذا بلا شك محدود بعدد من العوامل ، أهمها :

- ٠١ ضيق نطاق السوق المحلي في الدول النامية ، الناتج عن انخفاض القوة الشرائية ، بسبب تدني مستويات الدخل في هذه الدول .
- ٠٢ عدم توافر عناصر الانتاج الأخرى المكملة لرأس المال ، مثل المسوارد الطبيعية ، والأيدي العاملة الماهرة ، والكفاءات الادارية .
- ٠٣ النقص في خدمات رأس المال الاجتماعي .
- ٠٤ الصعوبات التي تحد من قابلية عناصر الانتاج للانتقال من قطاع لآخر أو من مكان لآخر .

ثانيا : الطاقة على خدمة الديون الخارجية Debt Servicing Capacity

ويقصد بها مقدرة الاقتصاد الوطني على تدبير الموارد اللازمة لمواجهة التزامات الدفع الخارجي المختلفة الناشئة عن اعتماده على التمويل الخارجي ، ومدى تأثير ذلك على حركة التنمية الاقتصادية (٢) ، أو مدى مقدرة الاقتصاد على تحمل عبء الدين الخارجي المتمثل في سداد الاقساط والفوائد المستحقة للدول المقرضه ، وتشكل عملية السداد هذه اقتطاع جزء من الدخل القومي للدوله وتحويله للخارج ، كما أن هذا التحويل - باستثناء بعض القروض السهلة التي تسدد بالعمله الوطنية - غالبا ما يكون بالعمولات

(١) Geraled Meier : OP. Cit., P. 98 .

(٢) الدكتور رمزي زكي ، أزمة الديون الخارجية ، رؤية من العالم الثالث ، الهيئة المصرية العامة للكتاب ، القاهرة ، ١٩٧٨ ، ص ٧٥ .

الصعبه ، ولذلك تتوقف القدرة على خدمة الدين الخارجي على ما تستطيع الدولة اقتطاعه من الناتج القومي وتخصيمه لهذه الغاية ، وعلى حميلة الصادرات من النقد الأجنبي .

ويمكن تلخيص العوامل المحدده لمقدرة الدوله على تحمل عبء الدين الخارجي بما يلي :-

- ٠١ حجم الناتج القومي ونصيب الفرد منه ، ومدى مساهمة القروض الخارجية في زيادته .
- ٠٢ حميلة الصادرات من النقد الأجنبي .
- ٠٣ حجم الدين الخارجي .
- ٠٤ التركيب الهيكلي للديون الخارجية ونسبة القروض المسهلة والمساعدات الى القروض المعبئة .
- ٠٥ مرونة الطلب على الواردات وامكانية الدولة في ضغطها لتوفير العملات الاجنبية .

وتواجه الدول النامية صعوبات بالغة في مجال خدمة ديونها الخارجية ، يمتنع ذلك من توقف بعضها عن السداد ، والاعداد المتزايدة لاتفاقيات اعادة جدولته الديون ، والمبالغ التي تم اعادة جدولتها ، حيث كان عدد هذه الاتفاقيات ثمانية فقط خلال الفترة من ١٩٧٥ - ١٩٧٨ ، وتزايد الى تسع وعشرين اتفاقية خلال الفترة من ١٩٧٩ - ١٩٨٣ ، وفي حين بلغ حجم الديون التي اعيد جدولتها (٤٤٩) مليون دولار سنة ١٩٧٨ ، فقد وصل الى (٥٩٢٨٨) مليون دولار سنة ١٩٨٣ (١) .

(١) الدكتور غفار عباس كاظم ، المديونية الخارجية وأثرها على التنمية في الوطن العربي ،

مجلس الوحدة الاقتصادية ، عمان ، ١٩٨٦ ، ص ٨ .

ثالثاً : مصادر الائتراض المناحس .

يمكن القول بأن هناك ثلاثة مصادر للاقتراض الخارجي هي :

- ٠١ القروض الحكومية الثنائية ، باتفاق ثنائي بين الدولة المقرضة والدولة المقترضة .
- ٠٢ القروض من المنظمات الدولية المتعددة الاطراف ، مثل ، البنك الدولي للتنمية والتنمية ، ووكالة الانماء الدولية ، والبنك الافريقي للتنمية ، والبنك الاسيوي للتنمية ، وغيرها .
- ٠٣ القروض من البنوك التجارية الأجنبية الخاصة .

وفي حين تمتاز القروض من البنوك التجارية ، بأنها تعطي السدول المقترضة حرية أكبر في مجال استخدام هذه القروض ، الا أنها عادة ما تكون من القروض الصعبة من حيث فترات السداد وسعر الفائدة ، وعلى العكس منها قروض المنظمات الدولية حيث تكون بشروط أسهل من حيث فترة السداد وسعر الفائدة ، ولكنها لا تعطي الدول المقترضة حرية تامة في مجال استخدام هذه القروض ، كما أنها قد تفرض على الدول المقترضة اتباع سياسات اقتصادية ومالية معينة ، تشكل في نظر الكثيرين تدخلاً في الشؤون الداخلية لهذه الدول .

الآثار الاقتصادية للاقتراض الخارجي :

تتوقع الدول المقترضة أن يكون العائد على استخدام القروض مسبوياً لتكلفتها على أقل تقدير ، وأما اذا كان العائد المباشر من الاستثمار في مشروع معين لا يغطي تكلفه الاقتراض اللازم لتمويله ، فيتوقع على الأقل أن يكون له آثار ايجابية على الاقتصاد القومي بشكل عام تعطي مبرراً كافياً لتحمل عبء السدين الخارجي (١) .

M.G. Alter: "The Servicing of Foreign Capital Inflow By Under (1) developed Countries" In., A. N. Agarwala and S.P. Singh (Edit), OP. Cit., P. 508 .

ولعل أكثر هذه الآثار وضوحاً هي أثره على ميزان المدفوعات ، ومعبدلات التضخم ، ويتوقف أثره في هذين المجالين على نمط استخدام القرض الخارجي ، وفيما اذا استخدم لأغراض إنتاجية أو استهلاكية ، فاذا استخدم القرض لأغراض إنتاجية فإنه قد يؤدي الى زيادة الصادرات أو التقليل من الواردات مما يساهم في تخفيض العجز في ميزان المدفوعات أن وجد ، والعكس اذا استخدم لأغراض الاستهلاك فإنه سيؤدي الى زيادة الواردات أو خفض الصادرات ثم الى تفاقم مشكلة العجز في ميزان المدفوعات وغالباً ما يؤدي استخدام القروض لأغراض الاستهلاك الى زيادة معدلات التضخم نتيجة زيادة الانفاق على السلع الاستهلاكية عموماً ، كما يؤدي الى انخفاض في مستوى الادخار المحلي ، وذلك لاعتماد الدوله على الاقتراض من الخارج وعدم الاهتمام بتعبئة المدخرات المحلية (١) ، وأضافة لذلك قد يؤدي الاعتماد المتزايد على الاقتراض الخارجي الى اذعان الدول المقترضه لشروط الهيئات أو المنظمات الدولية أو الدول المقرضه واتباع سياسة اقتصاديه من شأنها وضع اقتصادها في حالة تبعية للاقتنادات الأجنبية .

تطور مديونية الدول النامية :

لقد حدث تطور كبير في مديونية الدول النامية من حيث حجم هذه المديونية وهيكل الديون الخارجية ، وشروط الاقتراض ويمكن الاشارة لهذه التطورات باختصار على النحو التالي :-

أ . حجم المديونية :

تزايد حجم المديونية المستحقة على الدول النامية من ٦٦ مليار دولار في مطلع السبعينات الى ٨٩٥ مليار دولار سنة ١٩٨٤ ، وقدّرت بحوالي ألف مليار دولار سنة ١٩٨٥ (٢) .

(١) K.L. Gupta: "Foreign Capital and Domestic Savings" *Review of Economics and Statistics*, Vol. 52, May 1970, PP. 214-216 .

(٢) دكتور غفار عباس كاظم ، مرجع سابق ، ص ٧ .

ب . هيكل المديونية :

يلاحظ أن فرض الاقتراض الميسر تميل للتناقض باستمرار ، حيث تزايد دور الاقتراض سن البنسولك التجارية من ٢٪ سنة ١٩٦٠ الى ٣٦٪ سنة ١٩٨٣ ، كما تراجع دور المساعدات الأُمائية من ٦٨٪ الى ٣٧٪ خلال نفس الفترة وزاد نصيب الاقتراض الرسمي غير الميسر من ٤٪ الى ١٢٪ (١) .

ج . شروط الاقتراض :

أرتفع سعر الفائدة من ٥٣٪ في بداية السبعينات الى ١١٦٪ سنة ١٩٨١ . كما انخفضت مدة القرض من ٢٠ سنة في المتوسط الى ١٤ سنة وانخفضت فترة السماح من ٥٤ سنة في المتوسط الى ٤٣ سنة خلال نفس الفترة (٢) .

من هذا يتضح أن هناك تزييدا مستمرا في مديونية الدول النامية ، واتجاه متزايد لدى الدول الصناعية المتقدمة في التخلي عن المساعدات والقروض الميسره والاعتماد المتزايد على القروض الصعبه ذات فترات السداد الأقل ومعدلات الفائدة الاكبر ، فاذا اضفنا لذلك الشروط التي قد تفرضها الدول المقرضه على استخدام هذه القروض اتضح لنا العبء الكبير الذي تعاني منه الدول النامية من أجل خدمة ديونها ، مما يفرض عليها ضرورة عدم الافراط في اللجوء للاقتراض الخارجي ، واجراء دراسات مستفيضة للقروض قبل الاقدام عليها ، واستخدامها استخداما منتجيا ، بحيث تساهم في زيادة كل من الناتج القومي وحميلة الصادرات ، مما يساعد على تحمل عبء هذه القروض ، كما يحتم على هذه الدول عدم اللجوء للاقتراض الخارجي لاغراض تمويل الاستهلاك قدر الامكان ، وأخذ الآثار المترتبة عليه بالنسبة للاقتصاد القومي ككل في الاعتبار وعدم الاقتنار عند تحديد كلفة الاقتراض الخارجي ، الى حساب الاقساط والفوائد المترتبة عليه ، مع الأخذ بعين الاعتبار ضرورة تمويل الاقتصاد الوطني لمرحلة النمو الذاتي المعتمد على الذات بعد مده معقوله .

(١) المرجع السابق ، ص ١٢ .

(٢) المرجع السابق ، ص ١٣ .

المساعدات الخارجية :

لقد حددت الدول النامية في اجتماعها بمدينة مانيلا سنة ١٩٧٦ التحضير للدورة الرابعة لمؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية ، تدفقات رأس المال التي يجوز أن يطلق عليها تعبير المساعدة التنموية الرسمية ، بأنها تشمل المنح والقروض التي لا يقل عنصر المنحة فيها عن ٥٠% (١) ، وان كانت الدول المتقدمة ترى أن القروض الميسره القابله للسداد بالعمله الوطنية للدول المقترضه ، والقروض التي لا تقل نسبة المنحه فيها عن ٢٥% هي ايضاً من قبيل المساعدات التنموية ، والمقصود بعنصر المنحه هو الفرق بين القيمة الاسمية للقرض وبين مجموع القيم الحالية لمبالغ خدمة القرض (الفوائد + الاقساط) منذ عقد القرض وحتى انتهاء أجل السداد ، مخمومس، على أساس سعر خصم معين ، ويمكن حساب عنصر المنحه لأي قرض بموجب المعادلة التالية (٢) .

$$G = \frac{1 - \left(\frac{1}{1+i} \right)^n}{i} \cdot \frac{100}{100} \quad (1)$$

ويتضح من المعادلة السابقة أن العوامل المؤثرة على مقدار عنصر المنحه في أي قرض هي ، سعر الفائدة على القرض ، وسعر الخصم الذي تخضع على أساسه الاقساط والفوائد ، ومدة القرض بما فيها فترة السماح ، والقيمة الاسمية للقرض .

وقد تبنت الأمم المتحدة سنة ١٩٧٠ هدف تحويل ١% من الناتج القومي الاجمالي في الدول المتقدمة، كتحويلات صافية للدول النامية ، على أن تكون ٠.٧ منها على شكل مساعدات انمائية ، ٠.٣ على شكل قروض مختلفة وعلى الرغم من أن صافي تحويلات الدول المتقدمه للدول النامية كان في حدود ما هدفت اليه الأمم المتحدة، إلا أن نسبة المساعدات الانمائية لم تتجاوز ٠.٣٥ والباقي على شكل قروض تجارية (٣) .

(١) دكتور محمد عبد الشفيح، قضية التصنيع في اطار النظام الاقتصادي العالمي الجديد ، دار الوحدة للطباعة والنشر ، بيروت ، ١٩٨١ ، ص ٢٨٦ .

(٢) A.P. Thirlwall: Growth and Development With Special Reference To Developing Economies, The Macmillan Press, LDI, London, Third Edition, 1983, P. 322 .

حيث أن G عنصر المنحه ، i القيمة الاسمية للقرض ، P ما تدفعه الدول المقترضه ، r سعر الخصم ، t مدة القرض بما فيها فترة السماح .

(٣) تقرير اللجنة المشكله لبحث قضايا التنمية الدولية ، الشمال والجنوب ، مرجع سابق ،

وبالإضافة لانخفاض نسبة المساعدات الانمائية ، فأنها عادة ما توجهه لتحقيق أهداف معينة للدول المانحة كما قد تكون مصحوبه بكثير من الشروط التي تفقدها جميع المزايا التي قد تتوافر فيها ظاهريا ، ويمكن تلخيص أهداف الدول المانحة لهذه المساعدات بما يلي :-

٠١ التأثير في السياسة الخارجية للدول المتخلفه وخير مثال على ذلك وجود بند خاص في برنامج المساعدات الامريكى الغذاء من أجل السلام يمنع تمويل البلاد التي لها أي علاقة تجارية مع فيتنام الشمالية أو كوبا بموجب هذا البرنامج ، وقد اجبرت الهند على قبول هذا القيد للحصول على الحبوب الامريكية التي كانت بحاجة ماسسه اليها سنة ١٩٦٧ (١) .

٠٢ التأثير في الشؤون الداخلية للدول النامية ، وذلك من خلال دعم بعض الانظمة المواليه في هذه الدول ، وایجاد بيئة سياسية واجتماعية مؤيده للاهداف السياسية والامنية للدول المانحة (٢) .

٠٣ النفوذ الثقافي والتبشير الديني ونشر الايديولوجيات الغربية أو الشرقية في الدول النامية .

٠٤ الاهداف الاقتصادية ، كتشجيع الصادرات من الدول المانحة للدول المتلقيه للمعونه ، وتصريف بعض الفوائض في منتجات الدول الغنية ، فعلى الرغم من الأهداف الظاهرة في مشروع الولايات المتحدة الأمريكية المعروف بقانون ٤٨٠ لتنمية التجارة الزراعية والعمون أو ما يعرف بقانون المدفوعات الحرة ، فان الولايات المتحدة ، عند سن هذا التشريع

(١) روبرت س . س . ولترز ، المعونات الامريكية والسوفيتيه ، تحليل مقارن ، ترجمه الدكتور نبيل صبحي ، دار القلم ، الكويت ، ١٩٧٤ ، ص ٢١٦ .

(٢) Raymond E. Mikosell : The Economics of Foreign Aid, Aldine Publishing Company, Chicago, 1968, P. 5 .

كانت مربكة بمواجهة فائض زراعي ضخم يكلف تخزينه مزيدا من الاموال ، والواقع أن هذا التشريع وجد املا لتحسين التجارة وتصريف الفائض الزراعي الامريكى ، وأما المساعدة الاقتصادية للدول المتخلفه عن طريقه فقد جاءت ثانوية (١) .

بالإضافة لما سبق هناك الكثير من المآخذ على هذه المساعدات يمكن اجمالها فيما يلي :-

- ٠١ ان جزءا كبيرا من هذه المساعدات يذهب لعدد محدد من الدول ، وهي ليست بالضرورة أكثر الدول النامية حاجة اليها ، وغالبا ما ترتبط هذه الدول بالدولة المانحة بمصلحة عسكرية كمساعدات الولايات المتحدة لكوريا وفيتنام الجنوبية واسرائيل (٢) ، وكذلك مساعدات الاتحاد السوفيتي للدول الشيوعية عموما ، فتوزيع هذه المساعدات لا يتفق ودرجة الحاجة اليها ، بل مع درجة المصلحة التي تحققها للدول المانحة ، كما أن درجة منح المعونة وحجبها يتفق بشكل مدهش مع درجة المرونة أو العناد التي تبديها الدول الفقيرة (٣) .
- ٠٢ عادة ما تكون موجهة لتمويل مشروع معين بالذات وليس تمويل برامج التنمية بشكل عام ، وان كان لهذا الاتجاه ما يبرره من وجهة نظر الدول المانحة ، حيث يكون من الاسهل عليها ربط العون المالي بالعون الفني ، ومراقبة مدى التقدم بالمشروع ، وله جاذبية خاصة للرأي العام في الدول النامية ، الا أن ذلك يهمل حركة المتغيرات الكلية للاقتصاد الوطني الناتجة عن انفاق هذه المساعدات ، كما قد لا يكون للمشروع الممول عن طريقها أولوية

(١) روبرت س . ولترز ، مرجع سابق ، ص ١١٢ .

(٢) Gerald Meier, Leading Issues In Development Economics, (O.P. Cit: P. 131 .

(٣) الدكتور جلال أمين ، تنمية أم تبعية اقتصادية وثقافية ، دار ماجد للطباعة ، القاهرة ، ١٩٨٢ ، ص ٧٦ .

قصوى في البرنامج التنموي للدول المتلقية للمعونة ، وخصوصاً إذا أخذ في الاعتبار أن الدول المانحة تركز على مشروعات تهدف الى ايهار الناس أكثر من افادتهم .

٠٣ نظراً للطبيعية السياسية لهذه المساعدات فإنها تتسم بعدم الاستقرار والتذبذب لدرجة لا تستطيع معها الدول النامية الاعتماد عليها كمصدر يؤكد للتحويل ، كما قد يؤدي انقضاءها لأسباب غير اقتصادية الى أفضال المشروعات غير المكتملة الذي بدء بتنفيذها عن طريق هذه المساعدات ، مما يؤدي الى خلل كبير في البرامج التنموية في الدول النامية ، أي أن ثبات هذه المعونة أهم كثيراً من حجمها (١) .

٠٤ أثرها السلبي على المدخرات المحلية والتنمية عموماً في المدى الطويل . حيث تؤدي هذه المساعدات خلال فترة تلقيها الى تكوين عادات استهلاكية ، ونمط استهلاكي معين عند الافراد ، وتزيد من الانفاق الحكومي على البرامج الاستهلاكية ، وعند توقف هذه المعونة يصعب تخفيض الانفاق الحكومي أو التخلص من العادات الاستهلاكية بسهولة مما يؤدي الى انخفاض في الادخار والتأثير سلبياً على التنمية بشكل عام ، فحتى اذا قبلنا أن هناك علاقة ايجابية بين التنمية والمساعدات الخارجية في الأجل القصير ، فإن لها حتماً علاقه عكسيه مع الادخار المحلي والتنمية في الأجل الطويل (٢) .

٠٥ الشروط المفروضة من قبل الدول المانحة على استخدام هذه المساعدات . فقد تشترط الدوله المانحة انفاق هذه المساعدات على شراء سلع وخدمات من اسواقها ، ولا يخفى ما لهذا الشرط من آثار اقتصادية تتمثل

P.N. Rosentein-Rodan: " International Aid For Underdeveloped Countries" In., A.N. Agarwala and S.P. Singh (Edit), Op. Cit., P. 533 . (١)

Douglas C. Dacy: " Foreign Aid, Government Consumption, Saving and Growth In Less-Developed Countries" Economic Journal, Vol. 85, September, 1975, PP. 550-560 (٢)

في أجبار الدول النامية على استيراد واستخدام تكنولوجيا معينة
قد لا تكون ملائمة لظروفها الخاصة ، إضافة لحرمان هذه الدول من
الاستفادة من أقل الاسعار المعروضة عالمياً ، ففي دراسة لعشرين مشروع
في الباكستان تبين أن أقل سعر في الدوله المانحه للقرض يزيـد
بنسبة ٥٠% عن أقل الاسعار العالمية المعروضه (١) ، وهذا يكفسي
لأنه عنصر المنحه للقرض الذي اعتبر من قبيل المساعدات التنموية
على أساس توفر عنصر المنحه فيه .

فإذا أخذنا في الاعتبار أن ٩٣% من القروض الامريكية يتم انفاقها داخل
اسواقها وكذلك ٨٠% من القروض الالمانية واليابانية (٢) ، نستطيع القول بأن حجم
المساعدات الممنوحة من هذه الدول ، للدول النامية لا يكاد يذكر ، ويعود بالفائدة على
اقتنادات الدوله المانحه بالدرجة الاولى .

ومما يزيد الأمور تعقيدا الاستغلال اللاحق لهذه المشتريات بواسطة اثمان
قطع الغيار ، ورواتب وأجور الخبراء، والعاملين الاجانب المبالغ فيها ، مما يزيد من
حجم خسائر الدول النامية ويرفع من مكاسب الدول المانحه لهذه المساعدات .

من ذلك يتضح أن للمساعدات التي تقدمها الدول المناعية المتقدمة للدول
النامية ، خصائص وأهداف كثيرة تجعلها أكثر تكلفة من الاقتراض التجاري في كثير من
الاحيان ، علماً بأن الاقتراض التجاري يمتاز عليها بأنه يعطي الدول المقترضه حرية أكبر
في مجال استخدامة ومن حيث اختيار الاسواق التي يتم انفاقه فيها .

فإذا أضفنا الأهداف السياسية والثقافية التي قد ترافق هذه المساعدات ، وصفتها
غير المستقره ، وأثرها السلبي على الادخار المحلي والتنميه في الأجل الطويل ، نجد
أنها وسيله غير مضمونه ، ولا يمكن الاعتماد عليها بشكل كبير في ظل الشروط الحالية
المرافقة لها .

A.P. Thirlwall: OP. Cit., P. 325. (١)

دكتور محمد عبد الشفيق ، مرجع سابق ، ص ٢٩٤ . (٢)

المبحث الثالث

الطلب على رأس المال في الدول النامية

— الحافز على الاستثمار —

لقد بدأ وافحا عند دراستنا جانب العرض ، للتكوين الرأسمالي في الدول النامية أنها تعاني من قصور شديد في عرض رأس المال ، وعليه فلا يخلو الأمر من الغرابة أن نتحدث عن قصور أيضا في جانب الطلب ، ولكن واقع الدول النامية يحتوي على هذين الجانبين المتناقضين .

فاذا نظرنا للموضوع من زاوية الاقتصاد القومي ككل نجد أن هناك قصورا شديدا في جانب العرض بالمقارنة مع ما يتطلبه هذا الاقتصاد من رؤوس أموال طائلة لتحريك عملية التنمية ، وإذا نظرنا للموضوع من زاوية المشروعات الفردية نجد أن هناك قصورا مماثلا في الطلب على رأس المال ، وذلك لأنخفاض الميل للاستثمار عند الأفراد والمؤسسات الخاضعة ، وقد أشار نيركسة إلى هذه الظاهرة وكان يرى أن العجز في الطلب على الاستثمار من قبل المشروعات الفردية يعود بشكل أساسي لتدني دخل السوق المحلي الناتج عن انخفاض القوة الشرائية في الدول النامية (١) .

كما يمكن عرض المشكلة بوضوح أكثر عن طريق التفرقة بين الميل للاستثمار ، وفرص الاستثمار في الدول النامية ، ففرص الاستثمار هي الاستثمارات التي تحتاجها البلدان النامية والتي تتوافر الامكانيات المادية اللازمة لاقامتها ، وأما الميل للاستثمار فهو الباعث الاقتصادي الذي يدفع للاستثمار ويتوقف على الربح المترتب عليه (٢) .

ويمكن القول أن هناك حاجة ملحة للاستثمار في الدول النامية ، ولكن حتى مع توافر الامكانيات المادية اللازمة ، تعاني هذه الدول من انخفاض في الميل للاستثمار ، وذلك عائد لمجموعة من العوامل الاقتصادية وأخرى غير اقتصادية تحد من الطلب على رأس المال لغايات الاستثمار على نطاق المشروعات الفردية .

R. Nurkse: OP. Cit., P. 30.

(١)

(٢) الدكتور رفعت المحجوب ، الاقتصاد السياسي ، الجزء الأول ، دار النهضة العربية ، القاهرة ،

١٩٨٢ ، ص ٢٦٠ .

الطلب على رأس المال :

لقد وضع كينز دالة للاستثمار بين من خلالها أن الطلب على رأس المال دالة سالبة في سعر الفائدة وموجبه بالنسبة للكفاية الحديثة لرأس المال (١) ، Marginal Efficiency of Capital ولئن كانت حجته مقنعة الى حد كبير في ذلك الوقت ، الا أنها محل لنقاش كبير هذه الأيام .

وقد أثبتت الدارسات التجريبية أن سعر الفائدة عنصر يمكن اهماله ، ولا يلتفت اليه عند اتخاذ القرارات المتعلقة بالاستثمار ، وأن الطلب على الاستثمار عديم المرونه بالنسبة لسعر الفائدة (٢) .

وعلى الرغم من تعدد واختلاف نظريات الاستثمار ، فانه يمكن القول أنها تفترض أما صراحة أو ضمناً أن الطلب على رأس المال يرتبط ايجابيا بحجم السوق ، وأن العامل المشترك لجميع من أتوا بعد كينز هو اهتمامهم بجانب الطلب على العنصر الانتاجي ، الذي يمثل جانب الانتاج والمبيعات ، وأهمالهم لسعر الفائدة والاعتراف بأهمية التوقعات في تحديد حجم الطلب على رأس المال (٣) .

ولا شك بأن الدول النامية تعاني من ضيق نطاق السوق ومن بعض العوامل التي تجعل من التوقع عملية صعبة يحيط بها شيئاً من عدم التأكد والمخاطرة مما

J.M. Keynes: OP. Cit., PP. 135-145. (١)

William H. White: "Interest Inelasticity of Investment, The Case From Business Surveys" In M.G. Mueller (Edit) Readings In Macroeconomics, The Dryden Press, Illinois, 1978, P. 95 . (٢)

A. Lamfalussy: Investment and Growth In Mature Economies, Macmillan and Co. Ltd, London, 1961, P. 4 . (٣)

P.N. Junankar: Investment, Theories and Evidence, The Mumiham Press Ltd, London, 1872, P. 28 . ايضاً

يؤدي الى ضعف الميل للاستثمار في هذه الدول ، وبالتالي التي عجزت
في الطلب على رأس المال من زاوية المشروعات الفردية .

ضيق نطاق السوق :

لقد كان ضيق نطاق السوق هو الحجة التي استند اليها انصار
استراتيجية النمو المتوازن على أساس أن الاستثمار في عدد كبير من المشاريع
يؤدي الى أن يخلق كل منها سوقا للمشاريع الأخرى ، واعتبر نيركس أن الاتساع
في نطاق السوق هو نوع من الوفورات الخارجية External Economies
لها أهمية أكبر من تلك الوفورات الخارجية التقليدية ، حسب المفهوم الساذج
أشار الية مارشال واتباعه (١) ، - مثل تدريب العمال ومحطات الطاقة والطرق
الخ - فان كانت هذه الوفورات تؤدي الى تخفيض في التكاليف فان الوفورات
الناجئة عن اتساع حجم السوق تؤدي للاستفادة من اقتصاديات الحجم الكبير
Economies of Scale في ظل العائد المتزايد للحجم Increasing returns
to Scale .

ويرجع سبب ضيق نطاق السوق في الدول النامية لأنخفاض القسوة
الشرائية الناتج عن انخفاض مستوى الدخل في هذه الدول ، وضعف الطلب
الاستهلاكي الناتج عن التفاوت الكبير في توزيع الدخل ، والتكلفة المرتفعة للنقل
يضاف الى ذلك السياسات الخاطئة في بعض الدول النامية التي تسمح باستيراد
سلع أجنبية منافسة للسلع المحلية (٢) .

وإذا نظرنا للسوق الخارجي نجد أن الدول النامية لا تستطيع دخول هذه
الأسواق بسهولة بسبب الضرائب المفروضة على دخول السلع لهذه الأسواق وبالأخص
أسواق الدول المتقدمة حيث تفرض ضرائب منخفضة على استيراد المواد الأولية

Nurkes: OP. Cit., PP. 14-15. (١)

Willy J. Stevens: Capital Absorptive Capacity In Developing Countries, A.W. Sijthoff Leiden, Brussels, 1971, P. 58 . (٢)

وترتفع معدلات هذه الخرائب بارتفاع درجة التحنيم لهذه السواد ، كما يساهم ارتفاع نفقات النقل بين الدول في الحد من صادرات الدول النامية بالإضافة لتقييم العملة الوطنية بأكثر من قيمتها الحقيقية في بعض الدول ، مما يؤدي الى انخفاض في صادراتها ، وخصوصا مع وجود المنافسه القوية لها من منتجات الدول المتقدمة .

ومن آثار ضيق نطاق السوق ، زيادة التكاليف المتوسطة للمنتجات ، وتخفيض الأرباح التي تعتبر من أهم الحوافز على الاستثمار ، كما أنه يقف عائقا في طريق استخدام التكنولوجيا الحديثة في الانتاج ، خصوصا وأن التقدم التكنولوجي يتجسسه لزيادة الحد الأدنى للحجم الاقتصادي (الفعّال) لأي استثمار معين (١) وأسواق الدول النامية لا تستوعب انتاج هذا الحد الأدنى من الحجم ، وعلى المشـاريع الاستثمارية فيها أن تختار بين استخدام التكنولوجيا الحديثه مع وجود طاقة انتاجية كبيرة عاطلة عن العمل أو استخدام تكنولوجيا ذات مستوى أقل مما يضعف من قدرتها على المنافسه في السوق العالمية ، كما يعتبر ضيق نطاق السوق من أسباب احجام رؤوس الأموال الاجنبية عن الاستثمار في اقتصاديات الدول الناميه واتجاهه للمناعات الاستخراجية القائمة على تلبية حاجات السوق الخارجي .

التوقعات :

يرى كينز ان التوقعات تتركز في جانب منها على الحقائق الموجودة حاليا ، وعلى احداث المستقبل الذي يمكن التنبؤ بها بدرجة كبيرة أو ضعيفة من الثقسه ، كما يرى أن درجة الثقة التي يمكن أن تعطى لهذه التنبؤات لها أهمية قصوى فسي التأثير على قرارات الاستثمار (٢) .

Joan Robinson: *Essays In The Theory of Economic Growth*, S.I. (١)
Martin's Press, New York, 1968, P. 76.

J.M. Keynes: *Op. Cit.*, P. 147. (٢)

وهناك اتفاق عام بخصوص افتقار الدول النامية لمصادر المعلومات المتعلقة بالاقتصاد الوطني سواء كانت احماءات خاصة بالسكان وتوزيعهم الجغرافي أو المهني أو الثقافي وغيرها من التوزيعات التي يمكن الاستفادة منها أو معلومات متعلقة بالاقتصاد بشكل عام مثل احماءات التجارة الخارجية والدخل القومي وتوزيعه والادخار المحلي والصناعات المحلية وكميات انتاجها ، مما يجعل المستثمر غير قادر على تحديد الطلب المتوقع على انتاجه ، أو مدى توفر الأيدي العاملة المدربة اللازمة لمشروعه وتكاليف استخدام العمال والمواد الأولية ولهكذا لا يمكنه توقع حجم أرباحه بدرجة كافية من الثقة مما يجعله مترددا في الأقدام على الاستثمار .

وحتى في حالة توافر مثل هذه المعلومات فإنها كثيرا ما تكون مشوشة وقد تكون متضاربة في بعض الأحيان وتفتقر للموضوعية أحيانا أخرى مما يزيد من الشك في أي نتائج يتم التوصل إليها بناء على هذه المعلومات .

وإذا تجاوزنا عقبة عدم توافر المعلومات فإن التنبؤ باحداث المستقبل فسي الدول النامية بدرجة كبيرة من الثقة عملية غير ممكنة لما تتسم به هذه الدول من عدم الاستقرار السياسي والاقتصادي في كثير من الأحيان مما يزيد من عدم التأكد والمخاطرة في الاعتماد على مثل هذه التنبؤات ، ويضعف الميل للاستثمار في الدول النامية لارتفاع درجة المخاطرة وعدم اليقين سواء فيما يتعلق بالمعلومات الحالية أو بالأحداث المستقبلية .

وبالإضافة لضيق نطاق السوق وعدم الثقة في التوقعات هناك مجموعة من العوامل الأخرى التي تساهم في أضعاف الحافز على الاستثمار في الدول النامية يمكن الإشارة إليها باختصار على النحو التالي :

١. الافتقار لوجود فئة من المنظمين (Entrepreneurs) الذين يقومون باستغلال فرص الاستثمار المتاحة أو ما يسمى بضعف عنصر الريادة (Entrepreneurship) في الدول النامية ، وذلك لعدم توفر الشروط الملائمة لوجود طبقة المنظمين .

ويمكن تلخيص وظيفة المنظم بأنها تشمل بشكل رئيسي الابتكار Innovation ، وبناء التنظيم أو المؤسسة المناسبة والقادرة على ترجمة هذا الابتكار الى وحدة اقتصادية قادرة على العمل (١) ، فهو يعمل كحلقة وصل بين الاختراعات العلمية والتطبيق العملي لها ، وقد اكتسب هذا العامل أهمية كبيرة منذ أن اشار اليه شومبيتر واعطاه دوراً مركزياً في نظريته ، يفوق كثيراً دور العوامل الأخرى المحددة للاستثمار والتنمية في الدول النامية ، حيث يرى أن المشكلة التي تواجه الدول النامية في مجال التوسع في استثماراتها لا تكمن في عدم وجود فرص الاستثمار أو نقص مصادر التمويل ، أو عدم توفر الحوافز المادية وإنما في افتقارها لوجود طبقه من المنظمين المؤهلين الذين يتصفون بالطموح والقادرين على استغلال فرص الاستثمار المتاحة .

ويعود النقص في المنظمين أو ضعف الريادة الاقتصادية في الدول النامية لعدة أسباب منها ضعف المقدرة على الابتكار في هذه الدول الناتجة عن ضعف النظم التعليمية والافتقار للمؤسسات التي تعنى بالبحث العلمي ، والأهم من ذلك هو النظرة الاجتماعية للمنظم في الدول النامية ، فبينما يرى الاقتصاديون أنه شخص طموح ويتحمل المخاطرة في مشروعات غير مؤكدة النجاح ، لا يرى المجتمع فيه سوى الرغبة في الحصول على الربح والاستغلال ، وقد عزز هذه النظرة كون معظم المستثمرين في المراحل الأولى للتنمية في الدول النامية من الاجانب (٢) .

٥٢ . النقص في الخبرات الادارية والفنية :

فعلى الرغم من أن الدول النامية تعاني من وجود فائض في الأيدي العاملة غير الماهرة إلا أنها تعاني من نقص شديد في الأيدي العاملة الفنية المدربة والخبرات الادارية القادرة على ادارة المشروعات الاستثمارية فيها ، ولا يقتصر الأمر على النقص

(١) دكتور يوسف عبدالله الصايغ ، مقررات التنمية الاقتصادية العربية ، المؤسسة العربية للدراسات والنشر ، بيروت ، ١٩٨٥ ، ص ١١٣ .

(٢) Luc-Fauvel: " The Supply of Entrepreneurs and Technologists",
In. Kenneth Berrill (Edit), OP. Cit., PP. 135-136 .

في الكفاءات الادارية والفنية بل يمتد أيضا للاستخدام الخاطيء ، للمتوفر منها في هذه الدول حيث غالبا ما يعمل الفنيون في مجال الادارة ، مع عدم توفير الاجواء والظروف التي تمكنهم من تطبيق معارفهم في مجال العمل ، ومما يزيد من حدة المشكلة ما تعانيه هذه الدول من هجرة الادمغة للدول المتقدمة ، حيث قدر أن حوالي ٥٠٪ من مجموع العلماء العرب في مستوى الدكتوراه في العلوم الهندسية قد هاجروا للولايات المتحدة وأوروبا (١) .

مما يعني خسارة جزء كبير من استثمارات هذه الدول في رأس المال البشري ، ويزداد الأمر تعقيدا إذا اخذنا في الاعتبار أن تطوير وإيجاد الكفاءات الادارية والفنية يحتاج عادة الى وقت أطول بكثير من ذلك الذي يحتاجه تطوير وإيجاد أي عنصر من العناصر الانتاجية الأخرى (٢) ، مما يفرض على المستثمر انفاق جزء لا بأس به من رأس ماله للتغلب على هذه المشكلة والانتظار لفترة غير قصيرة حتى يجني ثمار هذا الاستثمار ، أو الاستعانة بالخبرات الأجنبية مرتفعة التكاليف ، مما يعني تحملة تكلفة اضافية تؤدي الى ارتفاع التكاليف المتوسطة للانتاج ، وانخفاض في الارباح وهذا يشكل عائقا للاستثمار ويؤدي الى ضعف في الطلب على رأس المال لهذه الغاية .

٠٢ النقص في خدمات البنية التحتية أو ما يسمى رأس المال الاجتماعي :

والمقصود بالبنية التحتية هي الخدمات الاساسية الواجب توافرها كشرط ضروري مسبق للاستثمار في الأنشطة الانتاجية مثل خدمات الماء والكهرباء والنقل والاتصالات والقانون والنظام والتعليم والصحة ، ويمكن تعريفها بأنها الخدمات الاساسية التي لا يمكن بدونها أن تقوم الأعمال الانتاجية الاساسية أو الثانوية بوظيفتها (٣) .

(١) الامم المتحدة ، اللجنة الاقتصادية لغرب آسيا (اكو) ، ندوة هجرة الكفاءات العربية ، مركز دراسات الوحدة العربية ، بيروت ، ١٩٨١ ، ص ٧٤ .

(٢) Willy J. Stevens: OP. Cit., P. 71 .

(٣) A.O. Hirschman: OP. Cit., P. 83 .

ويتميز الاستثمار في هذه المشاريع بخفاسة رأس المال اللازم ، وانخفاض فني العائد المتوقع ، واحتياجها لفترات انشاء طويلة ، مما يدفع القطاع الخاص لعدم الاستثمار فيها ، وإذا أضفنا لذلك عدم امكانية استيراد هذه الخدمات ، أتضح لنا التكاليف المرتفعة التي يتحملها أي مشروع منفرد يحاول توفير كل أو بعض هذه الخدمات اللازمة لنشاطة الانتاجي ، مما يزيد من التكلفة المتوسطة للانتاج ، وتخفيض الارباح أو اختفائها تماما ، وهذا سبب كاف لضعف الميل للاستثمار والعجز في الطلب على رأس المال في الدول النامية بالنسبة للمشاريع الجديدة .

أما من ناحية المشاريع القائمة فعلا في هذه الدول فأنها تعاني بالاضافة لما سبق من الآثار غير المباشرة لهذا العجز في خدمات البنية التحتية ، فمثلا انخفاض مستوى الرعاية الصحية يؤدي الى تزايد فترات الانقطاع عن العمل وانخفاض في انتاجية العامل مما يؤدي الى انخفاض في انتاج هذه المشاريع وارتفاع فني التكاليف ، كما يؤدي الى توجيه نفوط على هذه المشاريع لتأمين هذه الخدمات مثل الرعاية الصحية والاسكان والنوادي مما يحملها نفقات اضافية تحول بينها وبين التوسع في الاستثمار أو الأقدام على استثمارات جديدة .

٥٤ . عدم ملائمة التكنولوجيا الحديثة لظروف الدول النامية .

وهذا عائد لعدم الاهتمام بالبحث العلمي وضعف الروابط بين المؤسسات العلمية والمؤسسات الانتاجية ، وتتوفر كمية هائلة من التجارب والمعارف التكنولوجية المتراكمة في الدول المتقدمة الا أن مدى استفادة الدول النامية منها محدود للغاية ، فالتكنولوجيا الحديثة تم بناؤها وتطويرها لتلائم ظروف واحتياجات الدول المتقدمة ، المختلفة عن ظروف واحتياجات الدول النامية ، وحتى يمكن لهذه الدول من استخدام جميع أنواع المعرفة المتاحة ، وتطوير تكنولوجيا ملائمة لظروفها واحتياجاتها لا بد من الاهتمام بالابحاث العلمية وعلى جميع المستويات (١)

(١) Gunnar Myrdal: Economic Theory and Underdeveloped Regions,

Methuen Co. LID, London, 1965, P. 98.

المبحث الرابع

الفجوة بين عرض رأس المال والطلب عليه ووسائل التغلب عليها

لاحظنا من العرض السابق مدى ما يعترض الدول النامية من صعوبات فسي مجال تمويل استثماراتها اللازمة للتنمية ، بالإضافة لعدد من المتناقضات التي تجعل مهمة إيجاد حل معين أو سياسة محددة يمكن الأخذ بها في جميع الدول النامية وفي كل الاوقات عملا في غاية الصعوبة ، فما يصلح لأحدى الدول قد لا يصلح لغيرها ، وما يناسب دوله معينة في مرحلة ما من مراحل نموها قد لا يناسبها في مراحل أخرى .

فهناك تناقض بين مستوى الادخار والاستهلاك حيث أن زيادة المدخرات لا بد أن تكون في جزء منها على الأقل على حساب الاستهلاك مما يؤدي الى تفاقم مشكلة ضيق نطاق السوق الناتج اصلا عن انخفاض القوة الشرائية ، وتناقض بين المدخرات الاجبارية والاختيارية حيث أن زيادة الاولى تؤدي لانخفاض في الثانية ، وآخر بين مصالح المستثمرين الاجانب ومتطلبات الاقتصاد الوطني ، وبين الاعتماد على المساعدات والمنح الخارجية وتكوين المدخرات المحلية وأخيرا التناقض بين استخدام التكنولوجيا الحديثة وحل مشكلة البطالة .

وهذا ما يبرر القول بأن على الدول النامية اتباع أكثر من وسيلة سواء على الصعيد الداخلي أو الخارجي للحصول على التمويل اللازم ، مع العمل قدر الامكان على زيادة الميل للاستثمار بالنسبة للمشروعات الفردية .

وقبل الاشارة لمثل هذه الوسائل لا بد من التأكيد على ضرورة الاعتماد على المصادر الداخلية كمصدر اساسي ودائم مع الأخذ بعين الاعتبار أن يكون للاستعانة بالمصادر الخارجية مبررات اقتصادية كافية ، والتخفيض التدريجي لها بحيث يصل الاقتصاد بعد فترة معينة الى مرحلة النمو الذاتي المعتمد على النفس .

اولاً : التدابير التي يمكن اتخاذها على الصعيد الداخلي :

وتشمل هذه التدابير زيادة عرض رأس المال المتاح لتمويل الاستثمارات،
وتوفير الحافز على الاستثمار لدى القطاع الخاص .

١٠١ . زيادة عرض رأس المال :

أشار ارثر لويس Lewin الى أن هناك مصدرا للتكوين الرأسمالي يكمن
في البطالة المقنعة في القطاع الزراعي (١) ، حيث يرى أنه في معظم
الدول النامية يكمن سحب عدد من الأيدي العاملة في هذا القطاع دون
أن يؤدي ذلك الى نقص في الانتاج ، مع ثبات مستوى التكنولوجيا
المستخدمة في الزراعة وعدم تغير طرق الانتاج ، ويتضح من ذلك أنه كان
يفترض ان الانتاجية الحدية لهؤلاء العمال في القطاع الزراعي مساوية
للصفر ، ولذلك فإن سحبهم من العمل فيه واستخدامهم في مشاريع انتاجية
أخرى سيؤدي الى زيادة الناتج القومي ، مما يزيد من المقدرة على الادخار
في المجتمع .

وتبرز لدينا في هذه الحالة مشكلة الانفاق على هؤلاء العمال الذي
يمكن سحبهم من القطاع الزراعي ، ويمكن حلها من وجهة نظر نيركسه
Nurkse عن طريق الادخار الاختياري الذي يمكن ان يتحقق في القطاع
الزراعي ، والاقتصاد القومي بشكل عام ، من خلال توفير ذلك الجزء الذي
كانت تستهلكه الطبقة غير المنتجة من المزارعين ، وكل ما نحتاجه بهذا
الخصوص هو ان نمنع الجزء الباقي من العاملين في القطاع الزراعي
من زيادة استهلاكهم أكثر من السابق ولسنا بحاجة الى ان نخفض استهلاكهم .

وبذلك يكون نيركسه قد أوجد حسب رؤية علاقة بين الاستهلاك
والاستثمار تقف وسطا بين وجهتي نظر كينز والاقتصاديين الكلاسيكيين
حيث أن اي زيادة في معدل التكوين الرأسمالي تتطلب انخفاضا وبنفس

النسبة في الاستهلاك حسب النموذج الكلاسيكي ، بينما يمكن زيادة كل من الاستهلاك والاستثمار معا وبنفس الوقت من وجهة نظر كينز .

وأما نيركسه فيرى من خلال تحليله أن هناك امكانية لزيادة معدل التراكم الرأسمالي مع بقاء الاستهلاك ثابتا .

وقد فقدت وجهة نظر نيركسه هذه كثيرا من بريقها ففي الوقت الحاضر حيث تم انتقادها سواء لافتراضها ان الانتاجية الحديثة للعمل Marginal Productivity of Labour مساوية للمفر في القطاع الزراعي ، أو لأن العمال الذين يتم سحبهم من القطاع الزراعي غير مؤهلين للاستخدام الفوري في القطاعات الانتاجية الأخرى .

كما ان الدلائل التجريبية لم تؤيد الادعاء القائل بوجود هذا الفائض الكبير من الايدي العاملة في القطاع الزراعي الذي يمكن استخدامه في قطاعات انتاجية أخرى (١) .

وقد يكون استخدام الفائض الاقتصادي الممكن لاغراض انتاجية من خلال أدوات السياسة المالية أكثر فعالية في زيادة معدل التكوين الرأسمالي Capital Formation في الدول النامية ، حيث فرق باران Baran بين الفائض الاقتصادي الفعلي والممكن ، على أساس ان المقصود بالفائض الاقتصادي الفعلي Actual Economic Surplus هو الفرق بين الناتج الجاري الفعلي والاستهلاك الجاري الفعلي ، وهو بهذا المعنى يتطابق مع الاستثمار أما الفائض الاقتصادي الممكن Potential Economic Surplus فهو الفرق بين الناتج الذي يمكن انتاجه في ظل الظروف الطبيعية والتكنولوجية السائدة وبمساعدة عناصر الانتاج الممكن توظيفها وبين ما يسمى بالاستهلاك الاساسي وهو ما يكفي لسد حاجات المجتمع الضرورية (٢)

Willy J. Stevens: Op. Cit., pp. 67-68. (١)

G. Meier: Leading Issues In Development economics, Op. Cit., (٢)

ويمكن للدول النامية أن تعمل باتجاهين لزيادة معدل التكوين الرأسمالي على هذا الأساس ، فمن ناحية أولى يجب أن تقوم بالاستغلال الأمثل لعناصر الانتاج المتوفرة لديها للحصول على أكبر كمية ممكنة من الناتج ، ومن ناحية أخرى عليها توجيه الفائض من هذا الناتج عن الاحتياجات الضرورية للسكان نحو الأنشطة الانتاجية ، من خلال فرض ضرائب مرتفعة جداً على استهلاك التناقص ، وأوجه الاستثمار غير الانتاجي ، ومنح إعفاءات جمركية وضريبية مختلفة لأوجه استخدام هذا الفائض في استثمارات منتجة .

كما يمكن للدول النامية تشجيع الميل للادخار ، من خلال الإعفاء الضريبي للمدخرات وتقديم حوافز مادية للمدخرين ، وإقامة المؤسسات الادخارية القادرة على اجتذاب وتعبئة هذه المدخرات وتوجيهها لأغراض انتاجية .

وتستطيع هذه الدول تشجيع الادخار الاختياري بطريقة غير مباشرة ، وذلك بالحد من أثر المحاكاة أو تقليد الانماط الاستهلاكية للدول المتقدمة عن طريق منع استيراد بعض السلع وخصوصاً الكمالية منها ، وقد طبق الاتحاد السوفيتي هذه السياسة بنجاح ولا يزال يأخذ بها حتى الآن ، حيث تمكن من عزل هذا الأثر نهائياً على انماط الاستهلاك الداخلي بفرض توفير الموارد اللازمة لتمويل استثمارات ، وكذلك فعلت اليابان في المراحل الأولى لنموها (١) .

٠٢ توفير الحافز على الاستثمار (زيادة الطلب على رأس المال) :

ان الطلب على رأس المال محكوم بالربح المتوقع ، وعنصر المخاطرة ، الذي يتوقف بدوره على مدى الثقة بالتوقعات التي يقدر على أساسها الربح المتوقع ، وهذا يتطلب من الدول النامية العمل على تقليل عنصر المخاطرة وزيادة عنصر التأكد أو ثقة المستثمرين بتوقعاتهم ، بالإضافة لزيادة الربح بالنسبة لهم ، ويمكن تحقيق ذلك من خلال الوسائل التالية :

- أ. إنشاء بنك للمعلومات المتعلقة بالسكان والاقتصاد القومي ، بحيث تضع تحت تصرف المستثمرين كافة البيانات الكمية والكيفية التي قد يحتاجونها لتقدير حجم الطلب على منتجاتهم وتكاليف الانتاج ، وبالتالي تحديد الربح المتوقع بدرجة عالية من الثقة .
- ب . توفير حد ادنى من الاستقرار السياسي والاقتصادي بحيث تنخفض درجة المخاطرة في الاستثمار الى ادنى حد ممكن .
- ج . الاهتمام بالبحث العلمي وتشجيعه لتطوير تكنولوجيا ملائمة لظروف الدول النامية .
- د . تعديل النظام التعليمي والاهتمام بالمسائل العملية ، والعمل على ايجاد كفاءات ادارية وفنية قادرة على ادارة المشروعات الانتاجية ، مما يوفر على المستثمر نفقات تدريب اضافية ، وكذلك الحد من هجرة هؤلاء الفنيين والاداريين للخارج ، وذلك بتوفير الظروف الملائمة لهم في اوطانهم .
- هـ . القيام بمشاريع البنية التحتية مما يساعد في تخفيض تكاليف الانتاج وزيادة فرص الربح للاستثمارات الجديدة .
- و . بخصوص عدم توفر فئة المنظمين أو ضعف الريادة الاقتصادية Entrepreneurship هناك شرط أساسي يجب توفيرة في المدول النامية لاجاد طبقة من المنظمين أو الرواد ، وهو اتخاذ موقف ايجابي ومشجع من اولئك الذين يقدمون على تحمل المخاطرة ، وقد يكون ذلك بمنح اعفاءات ضريبية وجمركية لبعض المشاريع الصناعية ، أو يمنحهم قروض بفوائد مخفضة ، أو بتوفير الحماية الجمركية للمشاريع التي تتضمن مخاطرة كبيرة ، أو تعهد الدولة بشراء منتجات هـذـه المشاريع (١) .

(١) Murray D. Bryce: Policies And Methods For Industrial Development, McGraw-Hill INC., London, 1965, P. 8 .

ولا يقتصر دور الحكومة على تهيئة الجو الملائم لتشجيع الريادة الاقتصادية ، بل يمكن ان تقوم بهذه الوظيفة مباشرة من خلال اقامة بعض المشاريع وادارتها ومن ثم التنازل عنها للقطاع الخاص ، ويكتسب هذا الدور الحيوي أهمية خاصة في حالة ارتفاع المخاطرة ، أو اذا كانت هناك مشاريع ذات أهمية كبيرة في دفع عجلة التنمية (١) .

ثانيا : التدابير الممكن اتخاذها على الصعيد الخارجي :

تتمتع الدول المختلفة بسلطات واسعة ولديها وسائل متعددة تستطيع بواسطتها التأثير على المتغيرات الاقتصادية الداخلية الخاصة بها ، ويقابل ذلك عجز واضح في امكانيات الدول النامية لأحداث التغيرات المطلوبة على مستوى الاقتصاد العالمي ، وذلك عائد لطبيعة العلاقة غير المتكافئة التي تربط الدول النامية بالدول المتقدمة في اطار النظام الحالي للعلاقات الاقتصادية الدولية .

ويبرز عدم التكافؤ ، هذا بالتضخم المتزايد لحجم مديونية الدول النامية ، وبحاجتها المستمرة لاستيراد المواد الغذائية والمعدات الرأسمالية من الدول المتقدمة ، وما يفرجه تقسيم العمل الدولي الحالي على الدول النامية من تخصص في انتاج المواد الاولية التي تشكل الدول الصناعية سوقاً رئيساً لها ، بالاضافة لحاجة الدول النامية للقروض والمساعدات المقدمة من الدول الصناعية ، واحتكار الدول المتقدمة لثلاثة ارباع التجارة العالمية (٢) ، اضافة الى ان نصيب الدول النامية التي تشكل حوالي ٧٥٪ من سكان العالم لا يتعدى ٤٪ من اجمالي الاحتياطيات النقدية العالمية من ذهب و عملات اجنبية وحقوق سحب خاصه (٣) ، مما يشير الى مدى تبعية اقتصادات الدول النامية للدول المتقدمة ، ويبين الدور المتواضع جدا الذي يمكن ان تلعبه الدول النامية في التأثير على طبيعة النظام الاقتصادي العالمي ، كما

(١) Palamadai S. Lokanathan: "The Supply of Entrepreneurs and Technologists" In., Kenneth Berrill (Edit), Op. Cit., P. 156.

(٢) البنك الدولي ، تقرير عن التنمية في العالم سنة ١٩٨١ ، ص ٤٠ .

(٣) صندوق النقد الدولي ، التقرير السنوي سنة ١٩٨٤ ، ص ٤٠ .

يتمح مدى عجز هذه الدول عن التأثير في العلاقات الاقتصادية الدولية ، بحيث لا يبقى لها سوى الادعان لما تمليه عليها الدول المتقدمة من سياسات اقتصادية ونقدية ومالية .

وقد دفعت هذه الحقيقة بعض المفكرين الاقتصاديين للاعتقاد بعدم امكانية التنمية من خلال الاعتماد على السوق العالمية ، والمناداة بضرورة القطيعة مع هذا السوق كشرط اساسي للنمو ، واعتبار كل سياسة انمحاء تقع ضمن اطار الانخراط في هذا السوق لا بد ان تكون فاشله ، لأنها عاجزة عن ان تكون أكثر من امنيات طيبه حول المساعدات الخارجية الضرورية (١) .

ولكن هناك تطرف واضح في هذا الاتجاه الذي لا يعكس اراء ووجهات نظر الغالبية العظمى من المفكرين في هذا المجال ، فالاستثمار في الدول النامية بحاجه لرأس المال ، والمعدات والتكنولوجيا المتطورة التي لا يمكن الحصول عليها الا من خلال التجارة الدولية والعلاقات الاقتصادية المتبادلة مع الدول المتقدمة ، ولا يمكن والحالة هذه القطيعة التامة مع السوق العالمية ، ولكن هناك ضرورة للعمل على تغيير الأوضاع الحالية لرفع الاستغلال الذي تتعرض له الدول النامية ، والمطالبة بعلاقات دولية أكثر تكافؤا بينها وبين الدول المتقدمة .

وقد ادى نجاح دول الاربك سنة ١٩٧٣ في رفع أسعار البترول الى تعزيز الاعتقاد السائد لدى كثير من الدول النامية ، بأنها تستطيع أحداث تغييرات لصالحها في معدل التبادل الدولي ، وزيادة القوة الشرائية لصادراتها من المواد الاولية ، للحصول على التمويل اللازم لاستثماراتها في القطاعات الانتاجية (٢) .

(١) دكتور سمير أمين ، التراكم على الصعيد العالمي ، نقد نظرية التخلف ، دار ابن خلدون ، بيروت ، الطبعة الثانية ، ١٩٧٨ ، ص ٦١ .

(٢) Jeffery A. Hart: The New International Economic Order Conflict And Cooperation In North-South Economic Relations, ST. Martin's Press, New York, 1983, P. 38 .

كما نجحت الدول النامية في عقد جلسة خاصة للجمعية العامة للأمم المتحدة سنة ١٩٧٤ ، تم على أثرها اعلان بيان بشأن اقامة نظام اقتصادي عالمي جديد ، وبيسان آخر شرحت فيه الخطوات العملية لتحقيق ذلك ، كما تم أيضا اعلان ميثاق حقوق الدول وواجباتها الاقتصادية ، ويمكن تلخيص الاهداف " الخمس والعشرون" الذي تضمنها الميثاق بأنها ترمي الى زيادة المعونة المقدمة للدول النامية ، واعادة جدولة ديونها ، وتحسين شروط التبادل الدولي ، وزيادة مساعدات البلدان الصناعية للدول النامية ، واشراكها في صنع القرارات التي تتخذ في اطار صندوق النقد الدولي وباقي المنظمات الاقتصادية الدولية ، والحد من سيطرة الشركات الرأسمالية ، وضمان حقوق كل دولة في السيطرة على مواردها البشرية والطبيعية (١) .

كما تم اقرار نظام التفضيل المعمم سنة ١٩٧٠ Generalized System of Preferences من قبل الدول الصناعية ، الذي تسهل بموجبه الدول المتقدمة دخول بعض المنتجات الصناعية من الدول النامية الى اسواقها ، مع منحها تنازلات خاصة في الرسوم الجمركية والمعاملة ، وعدم مطالبة الدول النامية بالمعاملة بالمثل (٢) ، وذلك من أجل دفع عملية تصنيع الدول النامية والمساهمة في حل مشكلة ضيق نطاق السوق التي تعاني منها هذه الدول .

وقد تقدمت لجنة ويلي برانت Willy Brandt المشكلة لبحث قضايا التنمية الدولية بعدة توصيات لحل مشكلة التمويل في الدول النامية ومن هذه التوصيات تحقيق زيادة كبيرة في الموارد المحولة للدول النامية ، واصلاح نظم الاقتراض الخاص بالمؤسسات التمويلية الدولية ، والعمل على أن تكون هذه الموارد أكثر ثباتا واستقرارا بحيث يمكن التنبؤ بها ، وتثبيت اسعار المنتجات الأولية ، وزيادة المعونات الخارجية واصلاح نظامها (٣) .

(١) لمزيد من التفاصيل راجع ، الدكتور رمزي علي ابراهيم سلامة ، مرجع سابق ،

ص ص ٢٦٥ - ٢٧٢ .

(٢) المرجع السابق ، ص ٢٨٤ .

(٣) تقرير اللجنة المشكلة لبحث قضايا التنمية الدولية - حوار الشمال والجنوب ، مرجع

سابق ، ص ص ٢٠٣ - ٢٢١ .

ومن الناحية العملية لم تستفيد الدول النامية من جميع الاجراءات السابقة ، فقد شهدت المعونات التنموية تراجعاً من حيث الأهمية واتجهت شروط الاقراض التي التشدد بدل التيسير ، ورفضت الدول المتقدمة طلب الدول النامية بعقد مؤتمر للدول الدائنة والمدينة الرئيسية لاجساد الطرق والوسائل التي من شأنها تخفيض عبء الدين على الدول النامية بشكل عام على اساس ان ذلك يعود بالفائدة على الدول التي لم تقم باستخدام ديونها بتعقل ، وسوف يؤدي الى تشجيع السياسات المالية الحمقاء في المستقبل (١) .

كما رفضت الدول المتقدمة ايضاً طلب الدول النامية ، تعديل نظام التصويت في صندوق النقد الدولي وعدم ربطه بحجم مساهمة الدول ، واعطاء الدولة الواحدة صوتاً واحداً بغض النظر عن حجم مساهمتها وكانت حجة الدول الصناعية لتبرير هذا الرفض هي ان نظام التصويت المتبع حالياً في صندوق النقد الدولي ، والبنك الدولي يسمح لهذه المؤسسات أن تكون ممرداً اساسياً لتغطية العجز في موازين مدفوعات الدول النامية وتمويل مشاريعها التنموية (٢) .

كما كانت النتائج الفعلية لقرار مبدأ التفضيل المعمم متواضعة للغاية ، وذلك لعدة أسباب أهمها ، السماح للدول المتقدمة بفرض القيود الكمية والرسوم الجمركية على الواردات التي يعتقد أنها مدعومة من الدول المصدرة ؛ كما يسمح لها هذا النظام ايضاً باتخاذ الاجراءات التي تراها مناسبة لحماية المنتجين المحليين ، فضلاً عن ان اغلب الدول النامية عاجزة عن انتاج السلع التي شملها التفضيل انتاجاً تنافسياً وخير دليل على عدم استفادة الدول النامية من هذه التسهيلات هو ان حصة السلع المصنعة التي مدرتها الدول النامية لأسواق الدول المتقدمة كانت ١٧٪ من هذه الاسواق سنة ١٩٧٠ ولم تزد عن ٢٪ سنة ١٩٨٠ (٣) ، أي أند بعد عشر سنوات من اقرار هذا المبدأ لم تزد حصة الدول النامية من أسواق الدول الصناعية الا بمقدار ٣٪ .

(١) Jeffery A. Hart: OP. Cit., P. 48 .

(٢) Ibid: P. 49 .

(٣) البنك الدولي ، تقرير عن التنمية في العالم سنة ١٩٨١ ، ص ٣٣ .

ويمكن اختصار جميع محاولات الدول النامية بما في ذلك اعلان قيام النظام الاقتصادي العالمي الجديد بأنها ليس الا مجموعة من الاماني والرغبات الملحة تصدر من جانب ضعيف الى جانب قوي (١) .

ومما تقدم يتضح مدى حاجة الدول النامية لأسواق الدول المتقدمة ، سواء للحصول على التمويل اللازم أو لتوسيع الاسواق امام منتجاتها الصناعية ، أو للحصول على المعرفة والمعدات التكنولوجية الحديثة اللازمة لاستثماراتها ، كما يتضح مدى عجز هذه الدول عن التأثير في العلاقات الاقتصادية الدولية الراهنة للحصول على شروط أفضل في هذا المجال .

ولمواجهة هذا المأزق فان على الدول النامية التعاون فيما بينها بشكل أكثر فعالية ، مع تقليص درجة اعتمادها على الدول المتقدمة بشكل تدريجي ، لأن العلاقات التكاسلية مع اقتصادات الدول المتقدمة تقوم على اساس من التبعية وعدم التبادلية ، بعكس العلاقات التكاسلية بين اقتصادات الدول النامية التي يخدمها مبدأ التكافؤ ، والمصلحة المتبادلة لتشابه الظروف الاقتصادية لهذه الدول ، كما يجب عدم اللجوء لأسواق الدول المتقدمة سواء للاقتراض أو الاستيراد الا اذا كان هناك مبررات اقتصادية كافية لذلك .

الفصل الثاني

– الاستثمار العام والخاص في الاردن –

– المدخرات المحلية والقومية في الاردن

– محددات الاستثمار في الاقتصاد الاردني

– تطور حجم الاستثمارات في الاردن ومدى مساهمة القطاع العام والخاص في ذلك

يواجه الاردن كغيرة من الدول النامية صعوبات متعددة لا بد من مواجهتها وخيارات صعبة لا بد من اتخاذ مواقف معينة بشأنها من أجل القيام بالاستثمارات المطلوبة لدفع عجلة التنمية الاقتصادية .

وأولى هذه الصعوبات هي ضعف المدخرات الوطنية وقصورها عن الوفاء باحتياجات التنمية ، بالإضافة لضيق نطاق السوق وضعف الريادة الاقتصادية Entrepreneurship وغيرها ، كما لا بد للدولة من الاختيار بين الاعتماد على الموارد الداخلية للتنمية رغم قصورها ، أو اللجوء الى المصادر الخارجية ، مع ما ترتبه هذه الموارد من اعباء على الاقتصاد الوطني ، وما قد يرافقها من مناعب سياسية وثقافية واجتماعية .

وهناك اختيار لا يقل عن سابقة صعبة ، يتعلق بقيام الحكومة مباشرة بالاستثمار من خلال القطاع العام ، وما يخيفه هذا العمل من واجبات اضافية عليها وما قد يؤدي اليه من تدخل في الشؤون الاقتصادية هي في غنى عنه ، أو ترك هذه المهمة للقطاع الخاص وللمبادرة الفردية ، أو الجمع بين الاختيارين السابقين من خلال قيام الحكومة ببعض مشاريع الاستثمار وفي قطاعات معينة وترك قطاعات أخرى للاستثمار الخاص .

وسوف نحاول في هذا الفصل الاجابة عن التساؤلات السابقة ، حيث تم تقسيمة الى ثلاثة مباحث يتناول الأول منها المدخرات المحلية والقومية في الاردن وأسباب قصورها عن تمويل مشاريع التنمية ، ووسائل معالجة هذا القصور ، بينما يتعرض المبحث الثاني لمحددات الاستثمار في الاردن ، لبيان أهم مصادر التمويل الذي يعتمد عليها الاستثمار ، ومدى ملائمة هذه المصادر التمويلية للاهداف الاقتصادية التي يسعى الي تحقيقها ، ومدى العبء الذي يتحمله المجتمع لتمويل مشاريعه التنموية ، كما خصص المبحث الثالث لدراسة دور كل من القطاع العام والخاص ومدى مساهمة كل منها في القيام بالمشاريع الانتاجية ، وأوجه القصور في اداء كل من هذين القطاعين ووسائل التغلب عليها .

المبحث الأول

المدخرات المحلية والقومية في الاردن

من المتفق عليه أن أي جهد حقيقي من أجل التنمية الاقتصادية يجب أن يكون مرتكزا على المصادر المحلية بشكل أساسي ، مع الاستعانة بالمصادر الخارجية إذا لزم الأمر لتعزيز المصادر الداخلية وتكاملتها ، في حالة وجود فجوة في الادخار المحلي أو النقد الأجنبي ، على أن يكون الالتجاء الى هذه المصادر ، بالقدر الضروري وفي حدود الطاقيد الاستيعابية للاقتصاد الوطني ، والمقدرة على خدمة الالتزامات الخارجية ، وأن يكون هناك اتجاه لتخفيض الاعتماد على المصادر الخارجية بشكل تدريجي ، حتى يمكن الاستغناء عنها تماما والوصول الى مرحلة النمو الذاتي المعتمد على النفس في المدى البعيد .

وأول ما يلفت الانتباه عند دراسة تطور الاقتصاد الاردني ، أن المدخرات المحلية بقيت سالبة خلال جميع مراحل نموه ، أي أن الاستهلاك الكلي (العام + الخاص) يفوق الناتج المحلي الاجمالي ^(١) ، وباستعراض الارقام الواردة في الجدول رقم (١ - ١) التالي ، نجد أن هذه المدخرات السالبة تتجه للتزايد مع الزمن من حيث الحجم المطلق لها ، حيث بلغ متوسط المدخرات المحلية السالبة خلال الفترة ١٩٦٧ - ١٩٧٣ (- ٣٢٥) مليون دينار سنويا ، وتزايدت من حيث الحجم خلال الفترة الثانية ١٩٧٤ - ١٩٨٠ الى (- ٧٤٦) مليون دينار سنويا ، واستمرت في التزايد خلال الفترة الثالثة ١٩٨١ - ١٩٨٦ حيث بلغت (- ٩٧١) مليون دينار سنويا في المتوسط .

كما أن المدخرات القومية بقيت سالبة حتى سنة ١٩٧٤ ، وبعدها أخذت في التحول الى قيم موجبه ، ولم يكن هذا ناتجا عن انخفاض في معدلات الاستهلاك الكلي ، أو زيادة الناتج القومي الاجمالي بمعدلات تفوق معدلات الزيادة في الاستهلاك ، بل كان ذلك عائدا للزيادة الكبيرة في تحويلات الاردنيين العاملين في الخارج حيث

٠١ وزارة التخطيط ، خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨٦ - ١٩٩٠ ، ص ٦ ، ٩ ، ١٦ ،

ارتفعت من (٢١٧) مليون دينار سنويا في المتوسط ، خلال الفترة الأولى ١٩٦٧ - ١٩٧٣ الى (١١٩٢٨) مليون دينار سنويا خلال الفترة الثانية ١٩٧٤ - ١٩٨٠ (١) ، أي أن متوسط هذه التحويلات السنوي قد تضاعف أكثر من ستة عشرة مرة خلال الفترة الثانية .

جدول رقم (١ - ٢)

بعض مؤشرات نمو الناتج المحلي والقومي الاجمالي والاستهلاك والادخار

المؤشرات	الفترة الأولى ١٩٦٧ - ١٩٧٣	الفترة الثانية ١٩٧٤ - ١٩٨٠	الفترة الثالثة ١٩٨١ - ١٩٨٦
معدل نمو الناتج المحلي الاجمالي %	٩ر١٨	٢٤ر١٧	٨ر٧٣
معدل نمو الدخل القومي الاجمالي %	٩ر٤٦	٢٦ر١	٨ر٥٥
معدل نمو الاستهلاك العام %	١١ر٥	١٧ر٩٢	١٠ر٣٥
معدل نمو الاستهلاك الخاص %	١٠ر٣١	٢٤ر٥٨	٨ر٤٣
معدل نمو الاستهلاك الكلي %	١٠ر٥	٢٢ر٦	٨ر٨
نسبة الاستهلاك الكلي للناتج المحلي الاجمالي %	١١٨ر٥٨	١١٤ر٠٢	١١٦ر١٧
نسبة الاستهلاك الكلي للناتج القومي الاجمالي %	١١٠ر٠٥	٩٣ر٢	٩٤ر٥

المصدر: تم اشتقاق هذه النسب من الجدول السابق رقم (١ - ١) .

وتشير الارقام الواردة في الجدولين السابقين رقم (١ - ١) ، (٢ - ١) الى أن معدل النمو في الناتج المحلي الاجمالي خلال الفترة الاولى بلغ ٩ر١٨ % سنويا فسي المتوسط ، بينما بلغ معدل نمو الدخل القومي ٩ر٤٦ % ، ولم يكن لتحويلات العاملين

٠١ دائرة الاحصاءات العامة ، الحسابات القومية ١٩٥٢ - ١٩٧٦ ، ص ١٣١ .

البنك المركزي الاردني ، النشرة الاحصائية الشهرية ، العدد (٨) ، آب ١٩٨٧ ، ص ٧٠ .

في الخارج أثرا كبيرا خلال هذه الفترة نظرا لانخفاض أهميتها النسبية كاحدى مكونات الدخل القومي في ذلك الوقت ، وكان نمو الاستهلاك العام والخاص بمعدلات أكبر من معدلات النمو في كل من الناتج المحلي الاجمالي والدخل القومي حيث بلغت خلال هذه الفترة ١٠٪ مما يشير الى ارتفاع الميل الحدي للاستهلاك في المجتمع الاردني حيث تم توجيه كامل الزيادة في الدخل القومي للاستهلاك ، وقد يكسبون السبب في ذلك الاعتماد على المساعدات الخارجية واستخدامها لأغراض الانفاق الحكومي الجاري ، وعدم توجيهها نحو الاستثمار .

وقد كانت معدلات نمو الاستهلاك العام ايضا أكبر من معدلات النمو في الاستهلاك الخاص مما ادى الى نمو الاستهلاك الكلي بمعدلات مرتفعة تفوق معدلات النمو في الناتج المحلي والقومي الاجمالي ، وبلغت نسبة الاستهلاك الكلي للناتج المحلي الاجمالي ١١٨ر٥٪ وللناتج القومي الاجمالي ١١٠٪ ، وهذا يعني أن دخل البلاد من انتاجها المحلي والموارد الخارجية لا يكفي لسد حاجتها الاستهلاكية .

وأما خلال الفترة الثانية ١٩٧٤ - ١٩٨٠ ، فقد كانت معدلات نمو الناتج المحلي الاجمالي مرتفعة للغاية ووصلت الى ٢٤ر٢٪ سنويا في المتوسط بالاسعار الجارية ، وكان نمو الناتج القومي بمعدلات أكبر وصلت الى ٢٦٪ سنويا ، وذلك عائدا لارتفاع الكبير في تحويلات العاملين بالخارج ، نظرا للزيادة في حجم العمالة الاردنية المهاجرة ، وارتفاع مستوى أجورهم الناتج عن زيادة الطلب على الايدي العاملة الوافدة في الدول العربية النفطية ، بسبب ارتفاع أسعار البترول وزيادة عائدات هذه الدول من صادراتها النفطية .

وقد كانت معدلات نمو الاستهلاك الخاص أكبر من معدلات نمو الاستهلاك العام خلال هذه الفترة ، نظرا لتأثر الاستهلاك الخاص بالانماط الاستهلاكية للدول العربية النفطية من خلال الايدي العاملة المهاجرة ، حيث بلغ معدل نمو الاستهلاك الخاص ٢٤ر٥٨٪ بينما بلغ معدل نمو الاستهلاك العام ١٧ر٩٪ ، وهذا أدى الى نمو الاستهلاك الكلي بمعدل ٢٢ر٦٪ ، وحيث أن معدلات نمو الاستهلاك الكلي أصبحت أقل من معدلات نمو الدخل القومي الاجمالي ، فقد حقق الاقتصاد الاردني مدخرات قومية موجبه لأول مرة

خلال هذه الفترة مع بقاء المدخرات المحلية سالبه ، وبلغت نسبة الاستهلاك الكلي للنتاج المحلي الاجمالي ١١٤ر٢٪ ، بينما كانت ٩٣ر٢٪ من الناتج القومي الاجمالي أي أنه تحقق ادخار قومي بمقدار ٦٨٪ من الناتج القومي الاجمالي .

وقد شهدت معدلات النمو الاقتصادي في الاردن خلال الفترة الثالثــــة ١٩٨١ – ١٩٨٦ تراجعاً كبيراً ، حيث انخفضت معدلات النمو في الناتج المحلي الاجمالي الى ٨٧٪ سنوياً وكذلك انخفضت معدلات النمو في تحويلات العاملين بالخارج نتيجة لتراجع النشاط الاقتصادي في الدول النفطية العربية ، كأثر لانخفاض أسعار البترول خلال هذه الفترة ، مما أدى الى انخفاض في الطلب على الايدي العاملة الوافدة من تلك الدول ، ونتج عن ذلك تراجع في اعداد المهاجرين الاردنيين الى هذه الدول ، بل وعودة بعضهم للبلاد من الخارج .

ونتيجة لذلك فقد تراجعت معدلات النمو في الناتج القومي الاجمالي بشكل كبير من ٢٦ر١٪ خلال الفترة السابقة الى ٨ر٥٪ خلال هذه الفترة .

وحيث أن مستوى الاستهلاك الكلي يتأثر بالاضافة للعوامل الاقتصادية بحجم الدخل – بمجموعة من العوامل الاجتماعية والنفسية الأخرى ، كما تلعب العوامل السياسية دوراً أساسياً في تحديد حجم الانفاق العام ، فإن التراجع في معدلات نمو الاستهلاك العام والخاص كانت أقل من التراجع في معدلات النمو سواء كان ذلك بالنسبة للناتج المحلي او القومي الاجمالي .

وقد أدى ذلك الى زيادة معدلات النمو في الاستهلاك الكلي عن معدلات النمو في الناتج القومي أو المحلي الاجمالي خلال هذه الفترة ، وتزايدت تبعاً لذلك نسبة الاستهلاك الكلي للناتج المحلي الاجمالي حيث ارتفعت من ١١٤ر٢٪ الى ١١٦ر١٪ ، كما ارتفعت نسبة الاستهلاك الكلي للناتج القومي الاجمالي من ٩٣ر٢٪ الى ٩٤ر٥٪ ، مما أدى الى انخفاض نسبة المدخرات القومية من ٦٨٪ من الناتج القومي الاجمالي الى ٥ر٥٪ أي أن المدخرات القومية انخفضت خلال هذه الفترة بما يعادل ١ر٣٪ من الناتج القومي الاجمالي عما كانت عليه خلال الفترة السابقة .

أسباب ضعف المدخرات المحلية والقومية في الاردن

- ٠١ ان تدفق قوة العمل الاردنية للدول العربية المجاورة وتعاقد قيم تحويلاتهم، بالإضافة الى زيادة الحوالات والمساعدات المقدمه للحكومة المركزية أدى السى زيادة قيمة الدخل المتاح* ، ونجم عن ذلك زيادة كبيرة في الاستهلاك ، بحيث أصبح يفوق الناتج المحلي الاجمالي ، وبشكل نسبة عالية من الناتج القومي الاجمالي (١) .
- ٠٢ تأثر الاستهلاك الخاص بالانماط الاستهلاكية السائدة في الدول النفطية ، وما أدى اليه من تشويه في النمط الاستهلاكي الاردني ، بحيث أصبح يحاكي النمط الاستهلاكي في هذه الدول ، الذي يتسم بالاسراف والتبذير على السلع الكمالية غير الضرورية .
- ٠٣ زيادة نفقات الحكومة الجارية عن ايراداتها المحلية مما يؤدي الى وجود ادخار حكومي سالب يفوق ادخار القطاع الخاص ، فالادخار الحكومي السالب هو السبب في وجود المدخرات المحلية السالبة ، حتى وان كانت هناك ادخارات محليه موجبه في القطاع الخاص ، فنسبة تغطية الايرادات الحكومية المحلية للنفقات الجارية لم تتعدى ٥٤٫٦٪ في المتوسط خلال الفترة من ١٩٦٧ - ١٩٧٣ ، ووصلت الى ٦٥٫٢٪ خلال الفترة ١٩٧٤ - ١٩٨٠ ، وبلغت ٨٣٫٨٪ خلال الفترة ١٩٨١ - ١٩٨٦ (٢) .
- ٠٤ سياسة الاستيراد الحر وما تؤدي اليه من تشجيع للاستهلاك الخاص وخصوصا من السلع الكمالية ، بالإضافة لضعف السياسة الضريبية وعدم مقدرتها على تخفيض الاستهلاك من مثل هذه السلع (٣) .

* يشمل الدخل المتاح بالإضافة للدخل القومي كافة القروض والمنح والمساعدات التي تحمل عليها الدولة من الخارج .

- ٠١ خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨٦ - ١٩٩٠ ، مرجع سابق ، ص ٧٤ .
- ٠٢ البنك المركزي الاردني ، بيانات احصائية سنوية ، ١٩٦٤ - ١٩٨٣ ، عدد خاص ، جدول (٣٧ ، ٣٩) .
- البنك المركزي الاردني ، التقرير السنوي الثاني والعشرون ، ١٩٨٥ ، ص ٤٢ .
- البنك المركزي الاردني ، التقرير السنوي الثالث والعشرون ، ١٩٨٦ ، ص ٤٤ .
- ٠٣ Michael P. Mazur : Economic Growth and Development In Jordan, Croom Helm LTD, London, 1979, P. 54 .

٥٠ اعتماد الدولة على المساعدات الاجنبية حيث يصل معدل نصيب الفرد من هذه المساعدات الى اعلى المعدلات في العالم (١) ، مما يؤدي الى أن تتوسع الدولة في نفقاتها الجارية ، وربما الى الحدود التي تفوق احتياجاتها الفعلية ، كما يؤدي ذلك الى تراخي الدولة في تحصيل الإيرادات المحلية اللازمة لتنفيذ نفقاتها الجارية ، لاعتمادها في ذلك على المساعدات الخارجية .

ما سبق يتضح أن هناك ضعفا شديدا في المدخرات المحلية والقومية ، حيث لا زالت المدخرات المحلية سالبة ، مما يعني أن ما ينتجه الاقتصاد الاردني لا يكفي لسد احتياجات المواطنين الاستهلاكية في ضوء النمط الاستهلاكي السائد حاليا ، كما أن المدخرات القومية ورغم ما طرأ عليها من تحول بعد سنة ١٩٧٤ إلا أنها لا زالت متواضعة للغاية ، وخصوصا اذا اخذنا بالرأي القائل بأنه ما من دولة من الدول النامية تعجز عن ادخار ١٢% من دخلها القومي ومهما بلغت درجة فقرها (٢) .

فاذا أخذنا في الاعتبار ظاهرة الاكتناز ، وهي من الظواهر المنتشرة في السدول النامية والاردن ليس استثناء ، ففي هذا المجال ، بالإضافة لظاهرة هروب رؤوس الاموال الوطنية للخارج لا تخضع لنا أن مجرد عدم استهلاك ٥٥% من الناتج القومي الاجمالي لا يعني بالضرورة استثمار هذا المبلغ بالفعل ، وقد يكون المبلغ المستثمر من هذه المدخرات متواضعا للغاية ولا يكاد يذكر من حيث دوره في تمويل الاستثمار .

ولا يقتصر أثر الزيادة في الاستهلاك على تخفيض حجم الادخار وبالتالي الاستثمار ، وإنما له اثار اخرى قد لا تقل عن تخفيض حجم المدخرات من حيث الاهمية ، فاذا لم يقابل الزيادة في الاستهلاك زيادة مماثلة في انتاج السلع الاستهلاكية ، فانه اما أن يؤدي الى زيادة في الواردات وما ينتج عن ذلك من تفاقم العجز في الميزان التجاري ، أو الى زيادة حدة التضخم الناتج عن ارتفاع في الطلب المحلي على السلع الاستهلاكية المتوفرة في

١٠ الدكتور يوسف ابراهيم عبد الحق ، التخطيط والتنمية الاقتصادية في الاردن ، جامعة عين شمس ، القاهرة ، ١٩٧٩ ، ص ٢٧٣ .

٢٠ W. Arthur Lewis: OP. Cit., P. 236

السوق . وهذا يؤكد لنا ضرورة أخذ جانب الاستهلاك بالاعتبار عن وضع الخطط الاقتصادية في الاردن وضرورة اتخاذ الاجراءات الضرورية للحد من التوسع في الاستهلاك وخصوصا الاستهلاك التفاخري القائم على محاكاة الانماط الاستهلاكية في الدول النفطية ، وذلك بمنع استيراد بعض السلع الكمالية وغير الضرورية نهائيا ، وفرض رسوم جمركية مرتفعة على استيراد سلع أخرى بحيث يحد من استيرادها بشكل كبير ، كما يتوجب على الدولة القيام بضبط انفاقها الجاري ، وتطوير الجهاز الضريبي مع تعديل ضريبة الدخل بما يسمح باقتطاع جزء أكبر من دخول الطبقات الغنية ، على أن يتم توجيه الزيادة في الإيرادات الحكومية الى الانفاق الاستثماري ، ولييسر زيادة النفقات الحكومية الجارية ، والحرص قدر الامكان على استخدام المساعات الخارجية للاغراض الانتاجية وعدم توجيهها لتمويل الانفاق الحكومي الجاري .

المبحث الثاني

محددات الاستثمار في الاردن

لقد رأينا في المبحث السابق أن المدخرات المحلية في الاردن سـالـبه خلال جميع مراحل نمو الاقتصاد الاردني وأن المدخرات القومية كانت ايضاً سالبه حتى سنة ١٩٧٤ ، وعلى الرغم من تحقيق بعض الادخارات القومية بعد ذلك إلا أنها لازالت ضعيفة اذا ما قورنت باحتياجات التنمية ، كما لا يتوقع أن يكون لها أثر كبير على الاستثمار .

ولدراسة محددات الاستثمار في الاردن فأنا سوف نستخدم التحليل الاحصائي لدراسة علاقة الارتباط بين الاستثمار كمتغير تابع *Dependent Variable* وعدد من المتغيرات المستقلة *Independent Variables* التي يعتقد أن لها تأثيراً كبيراً على الاستثمار وهي الضرائب المباشرة وغير المباشرة والقروض الداخلية والخارجية والمساعدات وتحويلات العاملين في الخارج ، وتشمل الدراسة الفترة الواقعة ما بين سنة ١٩٦٧ ولغاية سنة ١٩٨٦ .

ولا بد من الاشارة الى أن النماذج الاقتصادية التي تبني على أساس المعلومات المعطاه على شكل سلاسل زمنية تواجه مشكلة الارتباط المتسلسل *Autocorrelation* حيث يوجد مثل هذا الارتباط عندما تكون المشاهدات المتعاقبه خلال الفترة موضع الدراسة معتمده على بعضها البعض أي أن المشاهدة اللاحقه تعتمد على المشاهدة السابقه، بحيث يوجد ارتباط بين المتغيرات المستقلة *Multi Regression* تواجهه ايضا مشكلة وجود اعتماد متبادل (ارتباط) بين المتغيرات المستقلة نفسها *Multicollinearity* بحيث يكون لكل من المتغيرات المستقلة أثر مباشر على المتغير التابع وأثر غير مباشر ناتج عن تأثير هذا المتغير المستقل بالمتغيرات المستقلة الأخرى .

جدول رقم (١ - ٢)

محددات الاستثمار في الاردن *

(بالمليون دينار)

السنة	الاستثمار	الضرائب غير المباشرة	الضرائب المباشرة	الاقتراض الداخلي	المساعدات الخارجية	الاقتراض الخارجي	تحويلات العاملين في الخارج
	I	N	M	D	A	C	S
١٩٦٧	٢٤	١٥٠٦	٢٠٢	—	٤٠٠٤	٤٠٢	٦٠٦
١٩٦٨	٢٧٠	١٧٠٩	١٠٨	—	٤٠٠١	٥٠٤	٤٠١
١٩٦٩	٣٥٨	٢٠٠٩	٢٠٢	٨٠٤	٣٨٠٤	٤٠٧	٦٠٩
١٩٧٠	٢٥٠٢	١٩٠٧	٢٠٥	٤٠٢	٣٥٠٤	٢٠١	٥٠٥
١٩٧١	٣٠٠٧	٢٠٠٢	٢٠٩	١٢٠١	٣٥٠٤	٣٠٦	٥٠٠٠٠
١٩٧٢	٣٦٠٢	٢٤٠٤	٣٠٢	٥٠٠٠٠	٤٤٠٤	٧٠٤	٧٠٤
١٩٧٣	٤٧٠٢	٢٩٠٤	٣٠٩	٦٠٧	٤٣٠٦	١١٠٤	١٤٠٧
١٩٧٤	٦٣٠٢	٤٠٩	٥٠٨	١٣٠٠٠٠	٥٧٠٧	١٥٠٢	٢٤٠١
١٩٧٥	٨٧٠٩	٩٠٢	٩٠٤	٧٠٠٠٠	١٠٠٠٦	١٦٠٢	٥٣٠٢
١٩٧٦	١٣٨	٤٣٠٢	١١٠٤	١٧٠٠٠٠	٦٦٠٢	١٩٠٩	١٣١٠٢
١٩٧٧	١٩٧	٧٤٠٢	١٦٠٠٠٠	١٥٠٠٠٠	١٢٢٠٢	٥٨٠٥	١٣٩٠٨
١٩٧٨	٢٢٩٠١	٨١٠٠٠٠	٢٢٠١	٣٠٠٠٠٠	٨٩٠٧	٩٠٧	١٣٩٠٤
١٩٧٩	٢٩٤٠٥	٨٤٠٤	٢٧٠٨	٢٠٠٠٠٠	٢١٠٠٣	٣٧٠٦	١٥٦٠٤
١٩٨٠	٣٩٧٠٨	٩١٠١	٣٤٠٩	٢٧٠٠٠٠	٢٠٢٠٨	٧١٠٦	١٩٠٠٧
١٩٨١	٥٦٤٠٨	١٢٣٠١	٤٨٠٨	١٩٠٠٠٠	٢٠٦٠٣	٧٥٠٧	٢٨٨٠٩
١٩٨٢	٥٩٧٠٢	١٥١٠٦	٥٣٠٨	٢٨٠٢	١٩٩٠٦	٦٥٠٢	٣١٩٠٥
١٩٨٣	٥٠٢٠٨	١٩٧٠٥	٥٦٠٦	٢٨٠١	١٩٧٠٠٠٠	٧٦٠٨	٣٣٠٠١
١٩٨٤	٤٨٥٠٦	١٨٣٠٤	٦٠٠٤	٢٥٠٥	١٠٦٠١	١٢٢٠٢	٣٧٧٠٥
١٩٨٥	٤٣٦٠٨	٢٠٥٠٤	٦٧٠٤	٢٦٠٠٠٠	١٨٧٠٨	١٨٩٠٦	٣١٠٠٠٠
١٩٨٦	٤١٩٠٠٠٠	٢١٣٠٤	٥٩٠٢	٨٦٠٢	١٤٣٠٧	١٦٠٠٤	٣٦٦٠٠٠٠

* لقد تم تقريب الأرقام الواردة في الجدول لاقرب خانة عشرية .

كما أن هناك تعارضا في أرقام الدخل المتاح والضرائب المباشرة وغير المباشرة والادخار بخصوص السنوات ١٩٧٦ ، ١٩٨٠ ، ١٩٨٢ في النشرات المختلفة للحسابات القومية الصادرة عن دائرة الاحماءات العامة ، وقد أخذت أرقام النشرة الاحدث على أساس أن الأرقام الخاصة بالسنة الاخيرة من كل نشرة تكون تقديرية في الغالب ، وبذلك فإن أرقام النشرة التي تليها تكون أقرب للواقع بخصوص أرقام السنة الاخيرة من النشرة السابقة .

وفي كلتا الحالتين سواء كان هناك ارتباط متسلسل Autocorrelation أو اعتماد متبادل Multicollinearity فإن استخدام طريقة المربعات الصغرى العادية Ordinary Least Squares Method (OLS) في تحديد معادلة الانحدار للنموذج سوف تؤدي الى نتائج متحيزه وغير دقيقة ، ولا يمكن الاعتماد على القيم المقدره التي يتم التوصل اليها من خلال هذه الطريقة في تحديد العلاقه بين المتغير التابع والمتغيرات المستقله (١) .

ولذلك لا بد من التأكد من خلو النموذج من هاتين المشكلتين قبل البدء في تحليل النتائج التي تم التوصل اليها .

وقد تم استبعاد الدخل القومي كمتغير مستقل له تأثير على الاستثمار ، لوجود علاقة ارتباط بينه وبين تحويلات العاملين في الخارج ، حيث تشمل التحويلات الخارجية جزءا من الدخل القومي ، بالإضافة لضعف المدخرات القومية ودورها المتواضع في تمويل الاستثمار .

= المصدر :

- دائرة الاحصاءات العامة ، الحسابات القومية في الاردن ، نشرات مختلفة (١٩٥٢-١٩٧٦) ، (١٩٧٥-١٩٨٠) ، (١٩٧٨-١٩٨٢) ، (١٩٨٢-١٩٨٦) .
— البنك المركزي الاردني ، بيانات احصائية سنوية (١٩٦٤ - ١٩٨٢) عدد خاص ، الجداول (٢٦ ، ٢٧) .

٠١ لمزيد من المعلومات حول عيوب طريقة المربعات الصغرى العادية (OLS) في حالة وجود ارتباط متسلسل Autocorrelation أو اعتماد متبادل Multicollinearity راجع :

John Neter and Others: Applied Linear Statistical Models Richard D. Irwin INC., Illinois, Second Edition, 1985, PP. 382-383. and John Dikson and Others: OP. Cit., PP. 333-334 .

وقد تم استخدام البيانات الواردة في الجدول رقم (١ - ٣) السابق لتقدير

معادلة الانحدار بطريقة المربعات الصغرى وكانت النتائج على النحو التالي :-

$$I = 7.6 + 0.92S + 0.8A - 0.91F + 3.2M - 0.64D \quad (1)$$

Std					(40.0)
tc	(2.6)	(3.2)	(1.9)	(1.2)	(0.75)
R	(.954)	(.978)	(.982)	(.985)	(.985)
R ²	(.911)	(.957)	(.965)	(.970)	(.972)
\bar{R}^2	(.911)	(.955)	(.961)	(.964)	(.965)
Fc	97.3				
D.W.	1.977				

ملاحظة
١- مقتران
٢- د. ١.٩٧٧

وحيث أننا نقبل الفرض القائل بعدم وجود ارتباط متسلسل Autocorrelation اذا كانت قيمة معامل ديبرن واتسون (DW) المحسوبه أكبر من الحد الاعلى لقيمة اختبار ديبرن واتسون الجدولييه وأقل من (٢) أي عند تحقق الشرط التالي :-

$$2 < DW < du \quad (2)$$

فان قيمة معامل ديبرن واتسون (DW) المحسوبه لهذا النموذج (1.977) تشير الى خلوه من هذه المشكله (٣).

- ٠١ ا الاستثمار ، S تحويلات العاملين في الخارج ، A المساعدات الخارجية ، ا القروض الاجنبية ، H الضرائب المباشره ، D القروض الداخليه .
- ٠٢ Robert S. Pindyck and Daniel L. Rubinfeld: *Econometric Models and Economic Forecasts*, U.S.A. McGraw-Hill Book Company, 1976, P. 114.
أنظر : الملحق رقم (٣) ، ص (٢٦١) .
- ٠٣ الحد الاعلى والادنى عند مستوى معنوية ٥% وعدد المشاهدات (٢٠) وعدد المعالم Parameters (٥) هو $du = 1.87$ ، $dl = 0.7$ وبذلك فان $1.87 > 1.977 > 0.7$ ،
بخصوص الحد الاعلى والادنى لقيمة اختبار ديبرن واتسون الجدولييه ، أنظر الملحق رقم (٤) ، ص (٢٦٢)

كما أن أسهل الطرق لاختبار مدى وجود اعتماد متبادل (ارتباط) بين المتغيرات المستقلة Multicollinearity ومدى تسبب ذلك في أحداث عيوب في النموذج ، هي فحص الخطأ المعياري (Std) Standard Error ، فإذا كان هذا الخطأ كبيراً وأدى اسقاط احد المتغيرات أو أكثر من المعادلة الى تخفيفه فان ذلك يعني وجود ارتباط بين المتغير أو المتغيرات التي اسقطت والمتغيرات المستقلة الأخرى ، وأن درجة الارتباط من القوة بحيث تؤثر على نتائج النموذج (١) ، وبتطبيق هذا المعيار على النموذج الحالي نجد أن الخطأ المعياري يتناقص كلما ادخلنا متغيرات جديدة ، حيث كان هذا الخطأ ٦٣٦٦ عندما اقتصر النموذج على (S) تحويلات العاملين في الخارج وانخفض الى ٤٥٤٤ عندما ادخل الى النموذج المتغير (A) المساعدا الخارجية واستمر في الانخفاض الى ٤٠ مع اضافة المتغيرات الأخرى (٢) .

وبذلك فان اضافة المتغيرات الى النموذج أدى الى تخفيض الخطأ المعياري كما أن حذف أي منها لن يؤدي الى تخفيفه بل على العكس سيؤدي الى زيادته ، كما أن اضافة متغيرات جديدة للنموذج لم تؤدي الى حدوث تغير في الخطأ المعياري للمتغيرات السابقة التي يتضمنها النموذج ، ولذلك يمكن القول أن النموذج يخلو من مشكلة الاعتماد المتبادل Multicollinearity .

وبناء على ما سبق فان استخدام طريقة المربعات الصغرى العادية (OLS) في ايجاد معادلة الانحدار هي طريقة ملائمة ، وأن المعالم Parameters المحسوبة على أساسها تتسم بالكفاءة وعدم التحيز ، ولا ضرورة لاستخدام طرق أخرى لاجاد معادلة الانحدار .

فاذا عدنا الى تحليل النتائج التي تم التوصل اليها نجد أن قيمة (F) المحسوبة وهي ٩٧٣ أكبر بكثير من قيمة (F) الجدولية (٣) ، وهذا يشير الى ملائمة النموذج والى وجود علاقة قوية بين المتغيرات المستقلة والمتغير التابع ، وعلى الرغم

(١) Robert S. Pindyck and Daniel L. Rubinfeld: OP. Cit., P. 68.

(٢) باستثناء المتغير (N) الضرائب غير المباشرة حيث تم اسقاطها من النموذج .

(٣) (١) الجدولية عند درجات حريه ١٤ ، ٥ ومستوى معنوية ٥% = ٢٥٨ .

من أن قيمة معامل الارتباط (R) في هذا النموذج مرتفعة حيث تصل الى (٠.٩٨٥) ،
 الا أنها لا تعني أكثر من وجود علاقة ارتباط بين المتغير التابع والمتغيرات المستقلة ،
 ولا تتضمن وجود علاقته بين التغير في المتغيرات المستقلة والتغير في المتغير
 التابع ، بينما يتضمن معامل التحديد (R^2) Coefficient of Determination وجود علاقة سببية تربط بين التغير في المتغيرات المستقلة والتغير في المتغير
 التابع وقيمة (R^2) مرتفعة ايضاً في النموذج حيث تصل الى (٠.٩٧٢) ، ولكن
 يؤخذ على معامل التحديد (R^2) هذا أنه يتأثر بأضافة متغيرات اضافية للنموذج
 حتى وان كانت هذه المتغيرات ضعيفة التأثير أو لا تأثير لها اطلاقاً على المتغير التابع ،
 كون معامل التحديد (R^2) لا يأخذ درجات الحرية في الاعتبار ، ولذلك يفضل استخدام
 (\bar{R}^2) معامل التحديد المعدل (١) Adjusted ، حيث يأخذ درجات الحرية في
 الاعتبار (٢) ، ويؤدي اضافة متغيرات مستقلة ليس لها ارتباط أو ارتباطها بالمتغير
 التابع ضعيف للغاية ، الى انخفاض في قيمة معامل التحديد المعدل (\bar{R}^2) ، وبالنظر
 الى قيمة معامل التحديد المعدل في هذا النموذج نجد أنها مرتفعة وتصل الى
 (٠.٩٦٥) ، بمعنى أن التغير في المتغيرات المستقلة الداخلة في النموذج يفسر
 ٩٦.٥% من التغير في كمية الاستثمار في الاردن فإذا أضفنا لذلك قيمة (\bar{R}^2) المرتفعة
 فان ذلك يعطينا دليلاً على ملائمة النموذج .

ويتبين من تحليل نتائج هذا النموذج أن هناك استثماراً سالباً مقداره (٧٦)
 مليون دينار مستقل عن التغير في قيم المتغيرات الأخرى وهذا يعني مع بقائه
 ثابتاً ، فإن الأثر في ذاته أي عدم زيادة قيم المتغيرات المستقلة ثابتاً ، أن هناك استثمار
 سالباً يشير الى انهلاك رأس المال نتيجة استخدام في العملية الانتاجية بمقدار
 (٧٦) مليون دينار ، مما يدل على ان الاستثمار السلبي الى وجود علاقة سلبية بين
 بين تحويلات العاملين في الخارج والاستثمار في الاردن ، على الرغم من أن هناك مسن

(١) J. Johnston: Econometric Methods, McGraw Hill, Book Company, New York 2nd edition, 1972, P. 130.

$$\bar{R}^2 = 1 - \frac{n-1}{n-k} (1-R^2) \quad (٢) \quad \text{العلاقته بين } R^2 \text{ ، } \bar{R}^2 \text{ هي :}$$

حيث أن n = عدد المشاهدات ، k = عدد المعالم .

يسرى أن حجم التحويلات الفعلية للعاملين بالخارج يتجاوز الأرقام الرسمية المنشورة، حيث أن الأرقام الواردة ضمن ميزان المدفوعات لا تشمل سوى المبالغ التي يقوم العاملون في الخارج بتحويلها عن طريق الجهاز المصرفي وشركات المرافقه ، ويقدر أن هذه الأرقام لا تشكل سوى حوالي ٧١٪ من حجم التحويلات الفعلية (١) .

كما أن لهذه التحويلات أثر ايجابي غير مباشر على الاستثمار حيث أنها تزيد من حجم الودائع لدى البنوك التجارية في الاردن ، مما يزيد من مقدرة هذه البنوك على منح التسهيلات الائتمانية للقطاعات الاقتصادية المختلفة .

وعلى الرغم من هذه الآثار الايجابية المباشرة وغير المباشرة لهذه التحويلات على الاستثمار في الاردن ، بالإضافة لأثرها الايجابي على ميزان المدفوعات وارصدة البلاد من العملات الأجنبية ، إلا أن هناك عدة ملاحظات يجب أخذها في الحسبان عند تقدير الأثر الحقيقي لها على الاقتصاد الاردني .

فهناك آثار سلبية لهجرة الايدي العاملة تتمثل في النقص في الايدي العاملة المدربة المتوفرة في البلد وخسارة جزء كبير من الاستثمارات السابقة في اعداد هذه الكوادر الفنية ، كما أن الهجرة للخارج تزايدت لدرجة أصبحت معها الاردن من الدول المستوردة للعمالة الأجنبية وما صاحب ذلك من خروج معاكس للدول الأجنبية من الداخل ، بالإضافة لأثرها السبي على القطاع الزراعي وسياحه ، ما أدى من نمو وتدهور في الاسواق المحلية (٢) .

ومن أكثر الآثار السلبية وضوحاً لهجرة الايدي العاملة الاردنية للخارج تشوية النمط الاستهلاكي الاردني من خلال نقل الانماط الاستهلاكية السائدة في الدول النفطية وما أدى اليه ذلك من أثر سلبي على المدخرات المحلية ويؤخذ

(١) اسماعيل سعيد زغلول ، تحويلات الاردنيين وأثرهما على الاقتصاد الاردني ، البنك المركزي ، عمان ، ١٩٨٤ ، ص ٢٥ ، ٣١ .

(٢) Dr. A Hmad Katanani, "Development Problems and Prospects of Non-Oil Arab Countries, The Case of Jordan" In Jordan's Place with The Arab Oil Economics. Proceedings of the seminar held at Yarmouk University Liaison office, Edited by Mounther Sharef Yarmouk University, Irbid, 1986, P. 24.

ايضا على تحويلات العاملين في الخارج اتجاها نحو الاستثمار في شراء الاراضي والعقارات ، وتشارك مع الاردن في هذه الظاهرة معظم الدول المصدرة للعمالة مثل السودان وتركيا ومصر وباكستان حيث اثبتت الدراسات التي أجريت في هذه البلدان أن الجزء الأكبر من استثمارات العاملين في الخارج توجه نحو الاستثمار العقارية وبناء المساكن (١) ، وقد يكون ذلك عائدا لمجموعة من الأسباب أهمها أن الاستثمار في شراء الاراضي والعقارات لا يحتاج الى مهاره فنية أو ادارية معينة من قبل المستثمر كما تنخفض نسبة المخاطرة في هذا النوع من الاستثمار والأهم من ذلك عدم حاجتها لبقاء المستثمر داخل الوطن .

وبذلك فان على الدوله ان تحاول قدر الامكان الاستفادة من الجوانب الايجابية لهذه التحويلات مع العمل على تخفيض الآثار السلبية لها عن طريق منع بعض الكفاءات من الهجرة والحد من الاستهلاك غير الضروري واستخدام أدوات السياسة المالية والنقدية لتوجيه هذه الاستثمارات نحو القطاعات الانتاجية الأخرى ذات الأثر الايجابي الفعال على التنمية الاقتصادية .

كما تشير النتائج الاحصائية لوجود علاقة ايجابية قوية بين المساعدات الخارجية والاستثمار في الاردن ، وتشكل المساعدات المقدمه من الدول العربية ما نسبته ٨٢٪ من اجمالي المساعدات الكلية المقدمة للاردن (٢) ، ويمكن القول أن هذه المساعدات غير مشروطه أو على الأقل لا تهدف الى تحقيق غايات سياسيه واقتصادية وثقافية تخدم مصالح الدول المقدمة لهذه المعونه ، ولكن يؤخذ على هذه المساعدات انها متقلبه ويصعب التنبؤ بها كما تتعرض للقطع المفاجي ، لأسباب غير اقتصادية ، ويعتبر هذا المأخذ من أشد الانتقادات التي وجهت للمساعدات المقدمة من الدول الصناعية المتقدمه للدوله النامية عموما .

(١) اسماعيل سعيد زغلول ، مرجع سابق ، ص ٦٤ .

(٢) Dr. Khalil Hammadi "Foreign Aid and Economic Development, The Case of Jordan" In, Monther Share' (Edite) OP. Cit., P. 96.

وبخصوص المساعدات التي يتلقاها الاردن يمكن القول أن بريطانيا كانت الممدر الوحيد لهذه المساعدات حتى سنة ١٩٤٩ ، بعدها أخذت المساعدات البريطانية في التناقص الى أن توقفت نهائيا سنة ١٩٥٦ ، في اعقاب الغاء المعاهدة البريطانية الاردنية ، وبعدها أصبحت الولايات المتحدة هي الممدر الرئيسي للمساعدات حتى سنة ١٩٦٧ (١) .

وبعد أن أقر مؤتمر الخرطوم في اعقاب حرب حزيران التزام عدد من الدول العربية النفطية تقديم المساعدات المالية لدول المواجهة ، تراجعت المساعدات الامريكية الى أدنى مستوى لها خلال الفترة ١٩٦٨ - ١٩٧٠ وبعد أحداث ١٩٧٠ توقفت كل من ليبيا والكويت عن دفع مساعداتها للاردن وأنخفضت قيمة المساعدات العربية ولكن وبنفس الوقت زادت المساعدات الامريكية بما عوض النقص في المساعدات العربية (٢) .

ونظرا للارتفاع الكبير في أسعار البترول سنة ١٩٧٣ ، وزيادة عائدات الدول النفطية العربية ، فقد زادت هذه الدول مساعداتها للدول العربية الأخرى ، ومنها الاردن ، كما استأنفت الكويت دفع مساعداتها للاردن ، وبقي هذا الاتجاه حتى بداية الثمانينات حيث بدأت الدول النفطية تعاني من صعوبات مالية نتيجة انخفاض اسعار البترول ، مما أدى الى عدم استقرار هذه المساعدات ، فبدأت بالتراجع التدريجي اعتبارا من عام ١٩٨١ ، فبينما كانت (٢٠٦) مليون دولار في تلك السنة أخذت في التراجع الى أن وصلت الى (١٠٦) مليون سنة ١٩٨٤ ثم عادت للارتفاع حتى بلغت (١٨٧٨) مليون سنة ١٩٨٥ وانخفضت ثانية الى (١٤٣٥) مليون سنة ١٩٨٦ (٣) .

Dr. Bassam K. Saket: "The Foreign Obligation of The Jordanian Economy, Their Growth and The Capacity of Jordan to Meet Their Burden" Royal Scientific Society, Amman, 1977, P. 34. (١)

Michael P. Mazur: OP. Cit., P. 83 . (٢)

البنك المركزي الاردني ، النشرة الاحصائية الشهرية ، المجلد الثالث والعشرون ، العدد (٨) ، اب سنة ١٩٨٧ ، ص ٤ . (٣)

من هذا العرض الموجز يتضح مدى تقلب هذه المساعدات وصعوبة التنبؤ،
بها وتعرضها للوقف المفاجيء، مما يجعل الاعتماد عليها امرا في غاية الصعوبة، كما
يؤدي توقفها المفاجيء الى توقف المشاريع التي كانت تمول بواسطتها أو الغاء بعض
المشاريع من خطط التنمية وهذا يفرض على الاردن الاستفادة من الآثار الايجابية
لهذه المساعدات واستخدامها لتمويل المشاريع الانتاجية التي تزيد من الطاقة الانتاجية
للاقتصاد الوطني مما يقربه من الوصول الى مرحلة التمويل الذاتي أو على الأقل يمكنسه
من مواجهة الآثار السلبية للتوقف المفاجيء، لهذه المساعدات أو التخفيف من حدتها
على الأقل، ويمكن القول استنادا لنتائج التحليل الاحصائي أن تحويلات العاملين في
الخارج (S) والمساعدات الخارجية (A) هي المحددات الرئيسة للاستثمار في الاردن
حيث يفسر التغير في هذين المتغيرين 95% من التغير في حجم الاستثمار.

كما أن قيمة (١) المحسوبة لكل منها أكبر من قيمتها الجدولية مما
يوكد، وجود علاقة قوية، ومقبولة احصائيا بينهما وبين الاستثمار.

وأما المتغيرات الثلاثة الأخرى A، M، D القروض الخارجية والضرائب
المباشرة والقروض الداخلية فان قيمة (٢) المحسوبة لكل منها أقل من الجدولية
وهذا يشير الى وجود علاقته ضعيفة وغير مقبولة احصائيا أي يمكن اهمالها بين هذه
المتغيرات والاستثمار، كما أن التغير في قيمة (\bar{R}^2) معامل التحديد المعدل عند
أضافة كل منها منخفض جدا لدرجة يمكن اهماله، فادخال المتغير ان الثلاثة مجتمعة
لا يزيد من قيمة (\bar{R}^2) سوى بمقدار 0.1% أي أن التغير في هذه المتغيرات الثلاثة
لا يفسر سوى 0.1% من التغير في الاستثمار.

وهذه النتائج تتفق مع بعض الدراسات الأخرى التي أجريت حول أثر رأس المال
الاجنبي (المساعدات + القروض) على المتغيرات الاقتصادية في الاردن، حيث بينت
هذه الدراسات وجود تأثير سلبي للقروض الخارجية على النمو والمدخرات المحلية

والقومية ، في حين كان للمساعدات الاجنبية تأثير ايجابي على هذه المتغيرات (١) ، مما يشير الى أن القروض الخارجية الاردنية لا تستخدم لأغراض انتاجية تؤدي الى زيادة طاقة الاعتماد الاردني الانتاجية ، ولم تؤدي الى زيادة مقدره هذا الاعتماد على تحمل اعبائها ، بل أنها في الغالب تستخدم لأغراض الانفاق الحكومي الجاري ، وهذا يحتم على الدول اعادة النظر في سياسة الاقتراض الخارجي لا سيما وأن حجم المديونية (رصيد الدين الخارجي غير المسدد منسوبا للنتاج المحلي الاجمالي) يتزايد بشكل سريع ، حيث ارتفع من ٣٪ سنة ١٩٦٧ الى ٢٢٪ سنة ١٩٧٥ ، كما ارتفع معدل خدمة الدين (أقساط القروض الخارجية + الفوائد منسوبة لحملة الصادرات) من ٣٢٪ الى ١٥٦٪ خلال نفس الفترة (٢) ، وقد وصل حجم المديونية الى ٧٤٨٪ ومعدل خدمة الدين الى ١٧٪ سنة ١٩٨٦ (٣) .

أما بخصوص الاقتراض الداخلي فان أثره السلبي الضعيف على الاستثمار ، يدل على أن حصيله هذا الاقتراض يتم انفاقها على الاستهلاك العام ، ولا توجه للاغراض الانتاجية وبذلك فانها تشكل عبئا على الاجيال القادمة لمالح الجيل الحالي .

كما أن سياسة الاقتراض العام لم تؤدي الى تخفيض الاستهلاك بل الى العكس من ذلك ، فقد تزايد الاستهلاك خلال الفترة ١٩٦٧ - ١٩٨٦ وهي الفترة التي تم خلالها اجراء الإصلاحات الاقتصادية الاقتراض العام .

وبناء على ما سبق لا بد من تعديل شروط الاقتراض العام ، ومنع المؤسسات العامة والخاصة والبنوك من الاسهام في تمويل هذا الاقتراض ، لأن الفاضل من أموال المؤسسات الانتاجية هي أموال معدة للاستثمار اصلا ، كما أن مساهمة البنوك في تمويل الاقتراض الداخلي تؤدي الى تخفيض احتياطياتها مما يؤدي الى تخفيض حجم التسهيلات الائتمانية التي تستطيع تقديمها للقطاعات الاقتصادية المختلفة .

-
- (١) الدكتور رياض المومني ، " أثر رأس المال الاجنبي ، القروض والمساعدات على التنمية الاقتصادية ، التجربة الاردنية للفترة من ١٩٦٧ - ١٩٨٥ " ، مجلة أبحاث اليرموك ، جامعة اليرموك ، اربد ، المجلد الثالث ، العدد الثاني ، ١٩٨٧ ، ص ٧ .
- (٢) Dr. Bassam K. Saket: OP. Cit., P. 9 .
- (٣) البنك المركزي الاردني ، التقرير السنوي الرابع والعشرون ، ١٩٨٧ ، ص ٥ ، ٥٣ .

ويجب أن توجه سياسة الاقتراض الداخلي لامتناع جزء من الاموال المخصصه للاستهلاك عن طريق تشجيع الافراد على شراء سندات الدين العام ، واستخدام حصيلتها لأغراض انتاجية تدر عائدا اقتصاديا مناسباً لتعويض الاجيال القادمة عن تحملها عبء تسديد هذه القروض .

أما الضريبة المباشرة فان لها علاقة ايجابية ضعيفة بالاستثمار ، على الرغم من ارتفاع معامل (M) وهذا عائد لانخفاض حجم العائد الضريبي ، وانخفاض مساهمته في تمويل الاستثمارات العامة مما يدعمو الدولة الى تعديل النظام الضريبي وفرض ضرائب تماعدية بنسب أكبر من النسب الحالية على الدخول المرتفعه لاحتجاز جزء أكبر من هذه الدخول شريطة أن توجه الزيادة في حيلة الضرائب المباشرة هـذه ، للاستثمار العام مما يزيد في حجم هذه الاستثمارات ويزيد من الأثر الايجابي للضرائب على التنمية الاقتصادية .

وبخصوص سعر الفائدة وما أشار اليه كينز Keynes من وجود علاقته سالبه (عكسية) بينه وبين الطلب على الاستثمار ، فقد سبق الإشارة الى اتجاه الفكسـر الاقتصادي الحديث الى التقليل من أهمية سعر الفائدة ، بل وحتى أهماله كأحد العوامل المؤثرة على الاستثمار (١) ، وعند التعرض لأثر سعر الفائدة على الاستثمار في الاردن، يلاحظ أن هناك اختلاف واسع بين أسعار الفائدة على القروض باختلاف مصادر هـذه القروض ، حيث يختلف سعر الفائدة على القروض التي تمنحها البنوك التجارية عن سعر الفائدة على القروض التي تمنحها المؤسسات المتخصصه* ، كما تختلف أسعار الفائدة على القروض التي تمنحها المؤسسات من مؤسسة لاخرى .

* مثل مؤسسة الاسكان ومؤسسة الاقتراض الزراعي والمنظمة التعاونية وبنك الانماء الصناعي .

(١) راجع الفصل الأول ، المبحث الثالث ، ص (٥٠) ، من هذه الدراسة .

وللتغلب على مشكلة وجود أكثر من سعر فائدة على الاقراض يمكن الاعتماد على سعر إعادة الخصم^(١)، كمؤشر على مستوى اسعار الفائدة ، وهذا هو الاجراء المتبع من قبل صندوق النقد الدولي حيث يشير الى أسعار إعادة الخصم في الدول المختلفة على اساس أن أسعار الفائدة التي تسود في أي دولة ليست الا انعكاس لسعر إعادة الخصم .

ولكن سعر إعادة الخصم في الاردن لا يملح كأداة يمكن الاعتماد عليها للدلالة على مستوى اسعار الفائدة ، حيث أن سعر الفائدة السائد في الاردن ليس انعكاسا لسعر إعادة الخصم ، والدلالة على ذلك وجود بعض المؤسسات - مثل مؤسسة الاسكان - تقترض بسعر فائدة أقل من سعر إعادة الخصم^(٢) ، كما يلاحظ أن سعر الفائدة على القروض التجارية انخفض قليلا خلال الفترة ١٩٨٢ - ١٩٨٦ ، عما كان عليه خلال الفترات السابقة ، بينما بقي سعر الفائدة على قروض مؤسسة الاسكان ومؤسسة الاقراض الزراعي ثابتا ، وأرتفع سعر الفائدة على قروض بنك الانماء الصناعي خلال نفس الفترة على الرغم من بقاء سعر إعادة الخصم خلالها ثابتا^(٣) ، أي أن التغير في سعر الفائدة لا يرتبط بالتغير في سعر إعادة الخصم .

International Monetary Fund: International Financial Statistics, (١) Year Book, 1988, PP. 448-449 .

(٢) وهذا يعني أن مؤسسة الاسكان تدفع سعر فائدة على إعادة خصم أوراقها المالية لدى البنك المركزي ، أعلى من سعر الفائدة الذي تتقاضاه من المقترضين ، وأنها تتحمل خسارة في سبيل اقراض المستثمرين ، ولا يعقل أن تتقاضى أي مؤسسة سعر للفائدة يحقق لها خسارة لو ترك لها الحرية في تحديد ذلك ، حيث تحدد المؤسسات المالية في العادة سعر فائدة أعلى من سعر إعادة الخصم بحيث يبقى لها هامش ربح مناسب اذا قامت بإعادة خصم أوراقها المالية لدى البنك المركزي وهذا يعني أن سعر الفائدة على قروض المؤسسات لا يتم تحديده في ضوء سعر إعادة الخصم .

(٣) أنظر : الملحق رقم (٢) ، ص (٢٦٠) .

(١) وللتغلب على مشكلة تعدد أسعار الفائدة ، فقد تم أخذ متوسط مرجح (١) لأسعار الفائدة على القروض المقدمة من البنوك التجارية والقروض المقدمة من المؤسسات المتخمة خلال الفترة من ١٩٦٧ - ١٩٨٦ للوصول الى سعر فائدة موحد ، وتم ادخاله الى النموذج السابق كأحد المتغيرات المستقلة بالإضافة للمتغيرات السابقة التي شملها النموذج ، وذلك لتحديد مدى علاقة الارتباط بين التغير في سعر الفائدة والتغير في حجم الاستثمار في الاردن وكانت النتائج على النحو التالي :

$$\begin{aligned} I &= -852.727 + 5.52M - 320 + .65A - 1.3I + .7S + 98.43X \quad (2) \\ R^2 &= .978 \\ \bar{R}^2 &= .968 \\ Fc &= 97.05 \\ D.W. &= 1.977 \\ Std &= 57.22 \end{aligned}$$

ما سبق نرى أنه بعد ادخال سعر الفائدة للنموذج بقيت قيمة (٢) المحسوبة كما هي وانخفض الخطأ المعياري بمقدار ٢٧٨ وازدادت قيمة معامل التحديد (R^2) بمقدار ٠.٠٦٪ كما ازدادت قيمة معامل التحديد المعدل بمقدار ٠.٠٣٪ وبقيت قيمة اختبار ديربن واتسون D.W. كما هو .

-
- (١) تم الترجيح باستخدام حجم القروض المقدمة من المؤسسات والبنوك التجارية ، كما تسم استخدام سعر الفائدة الاسمي وليس الحقيقي ، حيث أن سعر الفائدة الحقيقي هو السعر الاسمي مطروحا منه معدلات التضخم ، ولكن معدلات التضخم في الاردن كانت أكبر من سعر الفائدة في بعض السنوات ، مما يعني أن هناك سعر فائدة حقيقي سالب على القروض ، أي أن الجهات المقرضة تقوم بدفع فوائد للمقترضين ، وهذا غير منطقي نظريا على الأقل ، ولذلك تم استخدام سعر الفائدة الاسمي وليس الحقيقي .
- وللمقارنة بين أسعار الفائدة ومعدلات التضخم ، راجع : الملحق رقم (٢، ١٠) ص (٢٦٠، ٢٦٨) .
- (٢) I الاستثمار ، M الضرائب المباشرة ، D القروض الداخلية ، A المساعدات الخارجية ، I القروض الاجنبية ، S تحويلات العاملين بالخارج ، X سعر الفائدة .

وحيث أن مقدار الزيادة في قيمة R^2 ، \bar{R}^2 ضئيلة للغاية، كما أن (t) المحسوبة للمتغير (x) سعر الفائدة هي (١٨) وهي أقل من قيمة (t) الجدولية (١)؛ فإنه يمكن القول أن هناك علاقة ايجابية ضعيفة ويمكن اهمالها بين سعر الفائدة والاستثمار في الاردن .

كما تم ايجاد معادلة الانحدار للاستثمار كمتغير تابع وسعر الفائدة كمتغير مستقل وبصورة مستقلة عن النموذج السابق وكانت النتائج كما يلي :

$$I = 679.514 + 105.42X$$

$$R^2 = .009$$

$$Std = 213.144$$

$$D.W = .0799$$

$$F_c = .159$$

$$t_c = .399$$

ومن التحليل الاحصائي للنتائج السابقة نجد أن هناك علاقة ايجابية ضعيفة للغاية بين سعر الفائدة والاستثمار في الاردن ، ويتضح ذلك من تدني قيمة معامل الارتباط وارتفاع الخطأ المعياري وانخفاض قيمة F_c ، t_c المحسوبه (٢).

ومن الجدير بالذكر أن وجود علاقة ايجابية بين سعر الفائدة والاستثمار في الاردن حتى مع كونها ضعيفة ويمكن اهمالها، الا أن ذلك يتناقض مع النظرية الاقتصادية التي تفترض أن هذه العلاقة سالبة مع اقرار النظريات الحديثة بأنها ضعيفة ، ولعل السبب فسي ذلك يعود الى ثبات هيكل اسعار الفائدة في الاردن (٣) وتحديد من قبل البنك المركزي مباشرة ، بالإضافة الى أن الجانب الاكبر والاهم من الاستثمار في الاردن يتم تمويله من المساعدات الخارجية ، وتحويلات العاملين في الخارج ، وهما مصدرين لا يؤثر سعر الفائدة على حجم الاموال المتاحة من خلالهما على الاطلاق ، وهذا يؤدي الى ضعف العلاقة بين الاستثمار وسعر الفائدة .

(١) (t) الجدولية عند درجة حرية (١٣) ومستوى معنوية ٥% = ٢.١٦

(٢) (t) الجدولية عند درجة حرية (١٨) ومستوى معنوية ٥% = ٢.٢١

(٣) أنظر الملحق رقم (٢) ، ص (٢٦٠) .

المبحث الثالث

تطور حجم الاستثمار في الاردن ومدى مساهمة القطاع العام والخاص في ذلك

أهمية الاستثمارات العامة •

يتطلب تحقيق أهداف التنمية الاقتصادية في الدول النامية تشجيع وزيادة التراكم الرأسمالي لتحقيق زيادة مستمرة في الانتاج ورفع الكفاءة الانتاجية للاقتصاد الوطني ورفع مستوى الاستخدام •

وتواجه هذه الدول مشكلة الاختيار بين الاعتماد على قوى السوق الحرة أو التدخل الحكومي المباشر لتحقيق هذه الاهداف ، ويتراوح التدخل الحكومي بين استخدام أدوات السياسة المالية والنقدية للتأثير في مستوى النشاط الاقتصادي وبين تملك عناصر الانتاج والقيام بالعملية الانتاجية من قبل القطاع العام •

ولا تمدنا تجارب الدول المتقدمة بمعيار فاصل بهذا الخصوص ، فاذا نظرنا لتجربة الولايات المتحدة نجد أنها اعتمدت بشكل رئيسي على القطاع الخاص وعكسها التجربة السوفيتية التي تمت بشكل كامل بواسطة القطاع العام ، وبينما لم يكن للقطاع العام دور يذكر في بداية مراحل النمو في بريطانيا حيث كانت مشاريع البنية التحتية مثل المواصلات وشق الاقنيسه والتعلييم وحتى الخدمات البلدية مشل الغاز والمياة مشاريع فردية نجد عكس ذلك تماما في اليابان فلم يكن هناك مناعسة يابانية مهمة في آواخر القرن التاسع عشر لا تد بين بوجودها للمبادرة الحكومية (١) .

والواقع أنه لا يوجد معيار ثابت للانشطة التي يجب تركها للقطاع الخاص وتلك التي يجب أن يقوم بها القطاع العام ، كما أنه لا يوجد حد فاصل بين القطاعات التسي يمكن تخصيصها للاستثمارات العامه وتلك التي تخص للقطاع الخاص ، فذلك يعتمد على الظروف الاقتصادية والاجتماعية والسياسة السائدة في أي بلد معين وفي وقت معين •

(١) ادوارد ماسون ، التخطيط الاقتصادي ، ترجمة عبد الغني الدالي ، مكتبة المعارف ، بيروت سنة ١٩٨١ ، ص ٦٩ - ٧٠ •

ومن أقوى الحجج المعارضه للمشروعات العامه هي أنها أقل كفاءه من المشروعات الخاصه من الناحية الادارية والفنية ، وأنها تعاني من الهيمنة السياسية والبيروقراطية الحكومية بالإضافة الى عدم الكفاءه في استخدام الموارد الانتاجية وشيوع ظاهرة الفساد والانحلال والرشوه ، ويرى هذا الفريق أن دافع الربح الذي يحفز مالكي المشروعات الخاصه يزيد من كفاءة هذه المشروعات وقدرتها على خلق الفائض الاقتصادي، وبالتالي زيادة مساهمتها في التكوين الرأسمالي ، وعلى العكس منها المشروعات العامه التي لا يحتل فيها الربح المكانه الاولى ، فهي في الغالب تهدف الى تحقيق أهداف اقتصادية واجتماعية ، مثل الحفاظ على مستوى الاسعار أو حجم العماله ، مما يفرض عليهما الاستمرار في انتاج سلعه أو خدمة غير مربحه اذا كانت تحقق أهدافا اقتصادية أو اجتماعية أخرى وعليه فان قدرتها على خلق الفائض الاقتصادي والمساهمة في التكوين الرأسمالي أقل منها في المشروعات الخاصه .

ولكن الاستناد لدافع الربح كأساس للافتراض بأن المشروعات الخاصه أكثر كفاءه من المشروعات العامه قد تعرض للانتقاد ، على أساس أن الربح ليس الدافع الوحيد للإدارة الناجحه وأن لدوافع الرغبة في النجاح وتحقيق الذات دور اساسي أيضا ، كما أن انفصال الملكيه عن الادارة في المشروعات الكبيرة التي يديرهما المختصون ويمارسون أعمالهم بغض النظر عن مشاركتهم في الارباح قد أضعف من هذه الحججه كثيرا ، ومدى مساهمة الارباح في التراكم الرأسمالي تتوقف ليس على حجم هذه الارباح بل على مقدار الارباح المحتجزة ، ومن المتوقع أن الارباح الموزعه في المشروع الخاص هي أكبر منها في المشروعات العامه وبذلك فان مساهمة المشروعات العامه هي أكبر من مساهمة المشروعات الخاصه في التكوين رأس المال الوطني (١) .

(١) Emilio Sacristain Roy: "Some Consideration on the Role of Public Enterprise" In, William J. Baumol (Edite), Public and Private Enterprise in a Mixed Economy, The Macmillan Press LTD, London, 1980, PP. 45-46

ورغم أننا لا نستطيع تجاهل جميع الحجج المعارضه للاستثمار العام ، حيث أن البعض منها ينطبق وبدرجة كبيرة على ظروف الدول النامية وخصوصا الهيمنة السياسية على هذه المشروعات وخضوعها للقيود الحكومية ، وشيوع بعض مظاهر الفساد في هذه الدول إلا أن هنالك اسبابا قوية تدعو حكومات الدول النامية الى القيام بدور رئيسي في التنمية من خلال الاستثمارات العامة ، ويمكن تلخيص هذه الاسباب على النحو التالي :-

٠١ . المشروع الخاص يتم حفزه واقامته بدافع الربح ، ومعيار الربح كمحدد للاستثمار يؤدي عادة الى استثمارات أقل من معيار الاستثمار الاجتماعي الامثل الذي يمكن أن يحكم الاستثمارات العامه (١) .

٠٢ . ان وجهة النظر التي ترى أن معيار الربح يؤدي الى التخصيص الامثل للمواد المتاحة يمكن أن تكون صحيحة فقط في ظل شروط غير واقعية مثل توافر الايدي العاملة المدربة ، ومصادر التمويل وتوافر شروط المنافسة التامة ، وهناك ما يحتمل على الاعتقاد أن قسوى السوق قد تكسون أقل تأثيرا في المراحل الاولى من التنمية منها في المراحل المتاخره وخصوصا بالنسبة للاحوال السائدة في الدول الناميه (٢) .

٠٣ . يمكن استخدام المشروعات العامه لغايات تحقيق التوازن بين القطاعات الاقتصادية المختلفه واعادة توزيع الدخل ، وذلك لايجاد هيكل اقتصادي يتلائم مع الاهداف الاقتصادية والاجتماعية للدول النامية وينسجم مع الموارد المتاحة والتكنولوجيا المطلوبه (٣) .

(١) Nicholas Kaldor: " Public or Private Enterprise - The Issues to be Considered" In William J. Baumol (Edite), Op. Cit., P. 6 .

(٢) ادوارد ماسون ، مرجع سابق ، ص ١١٨ .

(٣) Tom's Galatin "Thoughts on the Role of Public Holdings In Developing Economies" In, William J. Baumol (Edite), Op. Cit., PP. 119-121

- ٠٤ أن ضيق نطاق السوق واتجاه التكنولوجيا الحديثه للانتاج الكبير يسؤدي الى خلق وضع احتكاري لبعض المشروعات في الدول النامية ، ووجود المشروعات العامه قد يمنع او يخفض على الأقل من الآثار السسيئه للاحتكار على الاقتصاد القومي .
- ٠٥ تأمين خدمات البنية التحتيه التي عادة ما تواجه عزوفا من قبل المشروعات العامه ، أما لانخفاض ربحيتها أو لدول لتسرة التفرير Regulation Period أو لخاصة رؤوس الاموال المطلوبه للقيام بها .
- ٠٦ يمكن توجيه الاستثمارات العامه نحو المناطق الأقل نمو في الدوله وبذلك يتحقق نوع من النمو المتوازن من الناحية الاقليمية .
- ٠٧ تعاني الدول النامية عموما من أحجام رؤوس الاموال الخاصه عن تحمسل المخاطرة وبذلك فان هناك حاجه ملحه لأن تقوم الحكومات بسدور الريادة الاقتصادية أو المنظم Entrepreneurial من خلال الاستثمارات العامه للتعجيل في عملية التراكم الرأسمالي وقد يتم ذلك بتحمل المخاطره بالكامل من خلال قيام الحكومه ببعض المشاريع والتنازل عنها فيما بعد للقطاع الخاص أو بتحمل جزء من المخاطره من خلال اقامة المشروعات المشتركه مع القطاع الخاص .
- ٠٨ نظرا لاعتماد الاستثمارات في الدول الناميه وفي جزء كبير منها على الأقل على المساعدات والقروض الخارجيه فلا شك بأن الدوله أقدر في الحصول عليها من الخارج وبشروط أسهل من القطاع الخاص .
- ٠٩ يمكن من خلال الاستثمارات العامه التحكم بنوعيه التكنولوجيا المستورده لتلائم الظروف الاقتصادية والاجتماعية في الدول النامية .
- ٠١٠ يمكن استخدام الاستثمارات العامه لتحقيق بعض الاهداف الاقتصادية التي لا تهم القطاع الخاص مثل زيادة حجم العماله ، العمل على تقليص الاعتماد على الخارج تنويع الصادرات وغيرها .

١١٠ تعتبر المشروعات العامة ضرورة من ضرورات التخطيط ولا يمكن لأي خطة تنمية أن تحقق أهدافها دون المشروعات العامة ، فالمشروعات العامة يمكن أن تحقق شيئاً للاقتصاد في حين أن التخطيط بدون مشروعات عامة سيبقى مجرد حبر على ورق (١) .

ويجب أن لا يغيب عن اذهاننا أن للاستثمار العام أثرين متناقضين على الاستثمارات الخاصة فهو يحفز هذه الاستثمارات من خلال توفير خدمات البنية التحتية لها مثل تدريب العمال والتعليم والمواصلات والاتصالات وغيرها ، مما يؤدي الى تخفيض نفقات الانتاج في القطاع الخاص وزيادة إنتاجيته ، كما يؤدي الى توسيع السوق بالنسبة لمنتجات هذا القطاع عن طريق زيادة الطلب الفعال الناتج عن زيادة الانفاق الحكومي .

وقد يعمل كمثبط للاستثمارات الخاصة اذا تم تمويل الاستثمار العام من خلال وسائل الادخار الاجباري كالقروض الداخلية والضرائب المباشرة وغير المباشرة والتمويل التضخمي لان جميع هذه الوسائل تعني سحب المدخرات من أيدي الافراد وتحويلها للحكومة ، وحتى اذا تم تمويل الاستثمارات العامة عن طريق القروض الخارجية قد تعمل كمثبط للاستثمار الخاص لأن مثل هذه القروض ستترتب على الاقتصاد الوطني اعباء مستقبلية تنعكس على مقدرة الافراد على الادخار .

وعليه يجب على الدوله عند تخطيط الاستثمارات العامة العمل قدر الامكان على أن تكون هذه الاستثمارات حافزا ومكملا للاستثمارات الخاصة وليس منافسا لها ، وأن تبذل كل ما في وسعها لحفز القطاع الخاص على القيام بدوره في التنميه ، ولكن اذا فشلت جميع الحوافز التي تقدم لهذا القطاع في زيادة حجم استثمارات ، سواء كان ذلك لشيوع عادة الاكتناز أو الاستهلاك التفاخري ، أو لتهرب رؤوس الاموال للخارج وعدم استعداد هذا القطاع لتحمل المخاطرة نتيجة لضعف الريادة الاقتصادية لدى الافراد ، عندها يكون القيام بسحب جزء من الفائض الاقتصادي في القطاع

A.H. Hanson: Public Enterprise and Economic Development, (١)
Routledge and Kegan Paul Ltd, London, 1965, P. 183.

الخاص من خلال وسائل الادخار الاجباري وتوجيهه نحو الاستثمار من خلال القطاع العام اجراء لا مفر منه كضرورة من ضرورات التنمية بشرط أن يتم توجيهه حميلة الادخار الاجباري نحو الاستثمار وعدم استخدامها لزيادة الانفاق الحكومي الجاري لأن ذلك لا يعني أكثر من الحد من الاستهلاك التبيذيري للأفراد وزيادة الاسـراف والتبذير الحكومي الذي قد يكسـون أشد خطرا على الاقتصاد الوطني .

الأهمية النسبية للاستثمارات العامة والخاصة في الاردن

لقد اتسمت عملية التكوين الرأسمالي في الاردن بالضعف الشديد منذ البداية سواء من حيث الحجم أو نسبتها للنواتج المحلي الاجمالي ، فلم يزد حجم الاستثمارات الكلية عن (٥٥) مليون دينار سنة ١٩٥٤ أي ما يعادل ١١٪ من الناتج المحلي الاجمالي (١) ، وذلك عائد للانخفاض الشديد في مستوى الدخل في ذلك الوقت ، وعدم توافر خدمات البنية التحتية ، وعدم وجود المؤسسات المالية والنقدية القادرة على تجميع المدخرات ، والافتقار للمهارات الفنية والادارية اللازمة لقياسـام المشاريع الاستثمارية .

وقد تزايدت هذه الاستثمارات فيما بعد بصورة متزايدة الى أن وصلت السـي (١٨) مليون دينار ، أي حوالي ١٨٪ من الناتج المحلي الاجمالي سنويا ، وكان الانفاق على التكوين الرأسمالي في القطاع الخاص ضعف مثيله في القطاع العام (٢) .

ولقد شهد الاردن أولى محاولات التخطيط الاقتصادي سنة ١٩٦٢ ، وذلك بوضع برنامج السنوات الخمس ١٩٦٢ - ١٩٦٧ ولم يكن هذا البرنامج خطة اقتصادية بالمعنى الدقيق للتخطيط ، فلم يزد عن كونه مجرد تجميع لعدد من المشاريع المتوقع القيام بها من قبل القطاع العام ، كما أنه لم يأخذ استثمارات القطاع الخاص في الاعتبار ، وكان يعتمد في تمويله على المساعدات الخارجية ، مما أدى الى تعديله سنة ١٩٦٢ بسبب الانخفاض الطارى ، في مستوى المساعدات الخارجية (٣) .

(١) المجلس القومي للتخطيط ، خطة التنمية الاقتصادية ١٩٧٦ - ١٩٨٠ ، ص ٢ .

(٢) المرجع السابق ، ص ٢ .

(٣) المجلس القومي للتخطيط ، خطة التنمية الاقتصادية ١٩٧٣ - ١٩٧٥ ، ص ٥ .

وقد استعيض عنه ببرنامج السنوات السبع للتنمية الاقتصادية
١٩٦٤ - ١٩٧٠ ، ويؤخذ على هذا البرنامج عدم واقعيته في تحديد أهدافه ، حيث قسّر
بعض الخبراء أن الأردن بحاجة لعشرين سنة لانجاز هذه الاهداف وليس سبع سنوات ،
كما يرون أن الهدف الرئيسي من هذا البرنامج هو الحصول على المساعدات الخارجية (١) ،
ويؤخذ عليه ايضا طول الفترة التي استغرقها اعداده ، فقد تم انجازه سنة ١٩٦٤ ، ولم يتم
اقراره الا في شهر كانون أول سنة ١٩٦٥ ، واستغرقت عملية صياغته بصورته النهائية ونشرة
حتى شباط سنة ١٩٦٦ ، وبذلك كانت موازنة سنة ١٩٦٦ هي الموازنة الأولى والاخيرة
التي أعدت على أساس هذا البرنامج (٢) ، حيث لم يكن بالامكان السير على ضوئه بعد
ذلك لوقوع الاعتداء الاسرائيلي على الاردن سنة ١٩٦٧ ، وما نتج عنه من احتلال
للخفة الغربية ، وتدفق عدد كبير من اللاجئين منها للخفة الشرقية ، وتعطل العمل
في كثير من المشاريع مثل مشروع سد خالد بن الوليد ومشروع البوتاس وكهرباء الاردن .

وقد استمر التكوين الرأسمالي بنفس المعدل ١٨٪ من الناتج المحلي الاجمالي
حتى سنة ١٩٦٦ وان كان تطور الاستثمارات العامه بمعدل اسرع من الاستثمارات
الخاصه ، وبلغت نسبة الاستثمارات العامه من الاستثمارات الكلية ٣٨٪ خلال هذه
الفترة (٣) ، وقد ارتفع معدل التكوين الرأسمالي الى ٢٣٪ من الناتج المحلي الاجمالي
خلال الفترة من ١٩٦٧ - ١٩٧٢ مع انخفاض في نسبة مساهمة القطاع العام عمسا
كانت عليه خلال الفترة السابقة الى ٣٤٪ من الاستثمارات الكلية (٤) .

(١) Howard C. Nielson: The Hashemite Kingdom of Jordan, Seven Year

Program For Economic Development, An Evaluation, U.S.A. Ford

Foundation, 1970, P. 3

Ibid, P. 7 .

(٢)

(٣) خطة التنمية الاقتصادية ١٩٧٦ - ١٩٨٠ ، مرجع سابق ، ص ٩ .

(٤) المرجع السابق ، ص ٩ .

وقد كانت خطة التنمية الثلاثية ١٩٧٢ - ١٩٧٥ هي أولى الخطط الاقتصادية بالمعنى الاقتصادي للتخطيط، وقدّر حجم الاستثمار خلال فترة الخطة بمبلغ (١٧٩) مليون دينار على أن يساهم القطاع العام بما نسبته ٥٥,٦% منها والباقي استثمارات خاصة، والجدول التالي يوضح الاستثمارات الفعلية والمخططة خلال سنوات الخطة .

جدول رقم (١ - ٤)

الاستثمارات الفعلية والمخططة للفترة ١٩٧٢ - ١٩٧٥ * بالاسعار الجارية

(بالمليون دينار)

النسبة من المجموع الكلي للاستثمار %	المجموع	١٩٧٥	١٩٧٤	١٩٧٢	
٥٥,٦%	٩٩,٦	٢٩,٨	٣٤,٧	٣٥,١	استثمارات القطاع العام المخططة
٤٤,٤%	٧٩,٤	٣٠,٩	٢٥,٦	٢٢,٩	استثمارات القطاع الخاص المخططة
١٠٠%	١٧٩	٦٠,٧	٦٠,٣	٥٨	المجموع
٤٠%	٧٢,٩	٤٠,٧	٢١,٧	١٥,٥	استثمارات القطاع العام الفعلية
٦٠%	١١٦	٤٨	٤١	٢٧	استثمارات القطاع الخاص الفعلية
١٠٠%	١٩٣,٩	٨٨,٧	٦٢,٧	٤٢,٥	المجموع
	٧٨%	١٣٦%	٦٢%	٤٤%	نسبة الانجاز في استثمارات القطاع العام
	١٤٦%	١٥٥%	١٦٠%	١١٧%	نسبة الانجاز في استثمارات القطاع الخاص
	١٠٨%	١٤١%	١٠٢%	٧٢%	نسبة الانجاز للاستثمارات الدولية

المصدر : - خطة التنمية الاقتصادية ١٩٧٢ - ١٩٧٥ ، مرجع سابق ، ص ٣٨ .

- صادق توفيق مهيبار ، نبية مسعود النهاسي ، أوجه التمويل والانفاق لمشاريع خطة

التنمية الثلاثية ١٩٧٢ - ١٩٧٥ ، الجمعية العلمية الملكية ، عمان ، ١٩٧٧ ، ص ١٤ .

* نسبة الانجاز تعني الاستثمارات الفعلية: الاستثمارات المخططة .

ويلاحظ من الجدول رقم (١ - ٤) عدم تحقق الاستثمارات المخططة للقطاع العام في السنة الأولى والثانية للخطة ، حيث لم تزد نسبة الانجاز في استثمارات هذا القطاع عن ٤٤٪ ، ٦٢٪ لهذين العامين ، بينما تجاوزت الاستثمارات الفعلية لهذا القطاع ما خلط لها في العام الاخير للخطة حيث بلغت نسبة الانجاز ١٣٦٪ ويرجع السبب في ذلك الى زيادة المساءدات والقروض الخارجية، التي حملت عليها الدولة، في ذلك العام ، وبالنسبة لفترة الخطة كاملة لم تصل استثمارات القطاع العام الفعلية لمستوى الاستثمارات المخططة حيث بلغت نسبة الانجاز ٧٨٪ من استثمارات هذا القطاع المخططة .

أما بخصوص استثمارات القطاع الخاص فقد تجاوزت توقعات الخطة في جميع السنوات وبلغ نسبة ما تحقق منها ١٤٦٪ من الاستثمارات المخططة بالنسبة للفترة التي شملتها الخطة ، ويرجع السبب في ذلك للزيادة في تحويلات العاملين في الخارج حيث ارتفعت بشكل متزايد من (٧٤) مليون دينار سنة ١٩٧٢ الى (٥٣٣) مليون دينار سنة ١٩٧٥ أي بحوالي سبعة أضعاف ما كانت عليه في السنة السابقة للخطة :

وكانت نسبة الاستثمارات الكلية الفعلية للمخططة خلال سنوات الخطة ١٠٨٪ ونتيجة لعدم تحقق الاستثمارات المخططة للقطاع العام وزيادة الاستثمارات الفعلية عن المخططة بالنسبة للقطاع الخاص فقد بقيت نسبة الاستثمارات العامة ٤٠٪ من الاستثمارات الكلية ، ونسبة الاستثمارات الخاصة ٦٠٪ منها .

كما بلغت نسبة التكوين الرأسمالي للنتاج المحلي الاجمالي خلال هذه الفترة ٣١٣٪^(١) ، أي بزيادة مقدارها ٧٣٪ عن الفترة السابقة ، ويلاحظ أن الاستثمارات في المساكن والابنية كانت ٣٧٪ من اجمالي الاستثمارات الخاصة في حين كانت ٣١٪ في الفترة السابقة^(٢) .

٠١ - خطة التنمية الاقتصادية ١٩٧٦ - ١٩٨٠ ، مرجع سابق ، ص ١٣ .

٠٢ - المرجع السابق ، ص ٩ ، ١٥ .

وإذا أخذنا أرقام الاستثمار الفعلي المتحقق بالاسعار الثابتة وعلى اساس اسعار سنة ١٩٧٢ ، وبما أن الخطة الخمسية الأولى قدرت نسبة التضخم خلال الفترة ١٩٧٣ - ١٩٧٥ بمعدل ١٢,٢٪ سنويا^(١) فان الاستثمارات المحققة خلال هذه الفترة لن تزيد عن ١٥٢,٢ بالاسعار الثابتة ولن تتعدى نسبة الانجاز ٨٥,٥٪ من حجم الاستثمارات المقدره في الخطة .

أما خطة التنمية الخمسية الاولى ١٩٧٦ - ١٩٨٠ فقد بلغت الاستثمارات المقدره خلال سنوات الخطة (٧٦٥) مليون دينار ، على أن تساهم كل من الاستثمارات العامسة والخاصه بنصف هذا المبلغ وكانت الاستثمارات الفعلية لكل من القطاعين موزعه على الانشطة الاقتصادية على النحو المبين في الجدول رقم (١ - ٥) .

ومن الجدول رقم (١ - ٥) يتضح أن الاستثمارات الفعلية تجاوزت الاسستثمارات المخططة بالنسبة لجميع سنوات الخطة حيث بلغت نسبة الانجاز خلال تلك الفترة ١٦٠٪ بالاسعار الجارية ، و ١١٠,٣٪ بالاسعار الثابتة حسب أسعار سنة ١٩٧٥ ، وكانت مساهمة الاستثمارات العامسة ٤٠٪ من مجموع الاستثمارات الكلية ، بينما شكلت الاستثمارات الخاصه ٦٠٪ منها .

وارتفعت نسبة التكوين الرأسمالي للنواتج المحلي الاجمالي من ٣١,٣٪ فسي الفترة السابقة الى ٤٨,٣٪ في الفترة الحالية، وبلغت نسبة الانجاز في القطاع العام ١٣٠٪ من الاستثمارات المخططة وبالاسعار الجارية بينما كانت نسبة الانجاز في القطاع الخاص ١٨٨٪ ويعود السبب في ذلك الى زيادة كل من تحويلات العاملين في الخارج وزيادة القروض والمساعدات المقدمه من الدول العربية على أثر الارتفاع الكبير في اسعار البترول بعد ١٩٧٣ .

(١) المرجع السابق ، ص ١١ .

الخطة الخمسية الثانية: ١٩٨١ - ١٩٨٥ :

حددت الخطة الخمسية الثانية ١٩٨١ - ١٩٨٥ حجم الاستثمار خلال سنوات الخطة بمبلغ (٣٣٠٠) مليون دينار وقدرت حصة القطاع العام بمبلغ (٢٠٢٥) مليون دينار ، أي ٦١٪ من الاستثمارات الكلية وتركزت للقطاع الخاص (١٢٧٥) مليون دينار حوالي ٣٩٪ من الاستثمارات الكلية (١).

وجاء تفصيل استثمارات القطاع العام على النحو التالي : (١٧٠٠) مليون دينار استثمارات الحكومة المركزية والمؤسسات المستقلة ، (٢٢٥) المساهمة فسي القطاع الخاص والمختلط بالإضافة الى (٢٠٨) مليون دينار اعادة دفع القروض الخارجية والداخلية ونفقات رأسمالية أخرى حيث قدرت النفقات الرأسمالية للحكومة خلال سنوات الخطة بمبلغ (٢٢٣٣) مليون دينار (٢).

وبناء على ما ورد في الخطة الخمسية الثالثه ١٩٨٦ - ١٩٩٠ ، فان حجم النفقات الرأسمالية الفعلية للحكومة خلال فترة الخطة الخمسية الثانية بلغ (١٢٧٩ر٥) ملبسون دينار (٣) ، فاذا استبعدنا منه مبلغ (٢٠٨) مليون دينار سداد القروض ، نجد أن الاستثمارات الفعلية للقطاع العام كانت (١٠٧١ر٥) مليون دينار فقط ، واذا أخذنا في الاعتبار أن حجم الاستثمار الفعلي الكلي خلال سنوات الخطة الخمسية الثانية هو (٢٦٣٦ر٦) مليون دينار (٤) ، نجد أن حجم الاستثمارات الخاصه بلغ (١٥٦٤ر٦) مليون دينار .

من هنا نرى أن نسبة الاستثمارات الكلية الفعلية للمخطط لم تتجاوز ٨٠٪ بالاسعار الجارية وكانت نسبة الانجاز في القطاع العام ٥٣٪ فقط وفي القطســـاع الخاص ١٢٢٪ وبقيت مساهمة الاستثمارات العامه ٤٠٪ والاستثمارات الخاصه ٦٠٪ من

(١) خطة التنمية الاقتصادية ١٩٨١ - ١٩٨٥ ، مرجع سابق ، ص ٣٨ .

(٢) المرجع السابق ، ص ٥٤ .

(٣) وزارة التخطيط ، خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨٦ - ١٩٩٠ ، ص (٥٠) .

(٤) المرجع السابق ، ص ١٠٢ .

الاستثمارات الفعلية الكليه أي نفس النسبة في الفترة السابقة ، إلا أن معدل التكوين الرأسمالي للنتاج المحلي الاجمالي انخفض من ٤٨,٣٪ في الفترة السابقه إلى ٣٩,٦٪ خلال الفترة الحالية (١) .

من هذا يلاحظ عدم تحقيق الخطة للاستثمارات المخططة نتيجة عجز القطاع العام عن تحقيق الاستثمارات المخططة له ، ويعود ذلك بالدرجة الأولى لأنخفاض حجم القروض والمساعدات الفنية الخارجية الفعلي عن المخطط حيث لم يتحقق منها سوى ٤٨٪ من المقدر في الخطة ، كما أن نسبة المساعدات الخارجية المالية الفعلية كانت ٢٣,٤٪ من المخططة (٢) ، وذلك عائد لأنخفاض اسعار البترول في الدول النفطية وتراجع في مستوى عائداتها النفطية مما كان له انعكاس على مستوى مساعداتها للدول العربية الاخرى ومنها الاردن .

ويرجع السبب في تجاوز استثمارات القطاع الخاص الفعلية لاستثماراته المخططة الى تجاوز الاستثمار في قطاع الاسكان المبلغ المقدر له حيث بلغ الاستثمار الخاص الفعلي في هذا القطاع (٧٩٢) مليون دينار متجاوزا ما خطط له بمقدار (٥٠١) مليون دينار (٣) وشكلت الاستثمارات في هذا القطاع ٥١٪ من مجموع استثمارات القطاع الخاص .

مما سبق يتضح أن معدل التكوين الرأسمالي بالنسبة للنتاج المحلي الاجمالي قد تزايد من ١١٪ في سنة ١٩٥٤ الى ١٨٪ خلال الفترة من ١٩٥٤ - ١٩٦٦ ، ثم أخذ في التزايد بمعدل أسرع حيث وصل الى ٢٣٪ خلال الفترة ١٩٦٧ - ١٩٧٣ وأرتفع الى ٣١,٣٪ اثناء فترة الخطة الثلاثية ١٩٧٣ - ١٩٧٥ ثم الى ٤٨,٣٪ خلال الخطة الخمسية الاولى ولكنه تراجع الى ٣٩,٦٪ خلال فترة الخطة الخمسية الثانية ١٩٨١ - ١٩٨٥ ، وأن نسبة ما تحقق من استثمارات القطاع العام المخططة كانت ٧٨٪ من استثمارات الخطة الثلاثية ١٩٧٣ - ١٩٧٥ ، و ١٣,٠٪ من الاستثمارات المخططة في الخطة الخمسية الاولى

- ٠١ خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨٦ - ١٩٩٠ ، مرجع سابق ، ص ٣٦ .
- ٠٢ المرجع السابق ، ص ٤٧ ، ٤٨ .
- ٠٣ المرجع السابق ، ص ١٠١ .

١٩٧٦ - ١٩٨٠ ، و ٥٣٪ فقط من الاستثمارات المخططة في الخطة الخمسية الثانية
١٩٨١ - ١٩٨٥ ، وكانت مساهمة الاستثمارات العامة ٣٣٪ من المجموع الكلي لحجم
الاستثمار حتى سنة ١٩٦٢ ، وارتفعت الى ٣٨٪ خلال الفترة من ١٩٦٢ - ١٩٦٦ ، ثم تراجعت
الى ٣٤٪ في الفترة ١٩٦٧ - ١٩٧٢ ووصلت الى ٤٠٪ خلال فترة الخطة الثلاثية ١٩٧٣ - ١٩٧٥ ،
وبقيت ثابتة عند هذه النسبة حتى سنة ١٩٨٥ ، رغم محاولات الحكومة المستمرة إعطاء
القطاع العام دورا اكبر في عملية التنمية الاقتصادية ، حيث قدرت استثمارات هــسـذا
القطاع بنسبة ٥٥٪ من الاستثمارات الكلية الواردة في الخطة الثلاثية و ٥٠٪ خلال
الخطة الخمسية الاولى ، و ٦١٪ خلال الخطة الخمسية الثانية .

ويرجع السبب في عدم تحقيق القطاع العام للاستثمارات المخططة له الى
اعتماد الاستثمارات في هذا القطاع على مصادر تمويل خارجية متقلبه ويصعب التنبؤ
بها ، كما أنها عرضة للتوقف بصورة مفاجئة ، ولا تملك الدولة أية سلطة للتأثير عليها .

وأما مساهمة القطاع الخاص ، وعلى الرغم من تحقيق هذا القطاع للاستثمارات
المخططة له ، فإنه يؤخذ عليها اتجاهها ونسبه كبيرة للاستثمار في قطاع الاسـسـكان ،
حيث وصلت هذه النسبة الى ٥١٪ من استثمارات القطاع الخاص خلال فترة الخطة الخمسية
الثانية ١٩٨١ - ١٩٨٥ ، ولعل ذلك عائد لانخفاض عنصر المخاطرة في هذا القطاع ،
والى السيل للاسراف والبدخ لدى الطبقة الموسره في المجتمع الاردني ، من خلال
اقامة المباني الفخمة الكبيرة ، وانخفاض روح الريادة الاقتصادية لدى هذه الطبقة وعزوفها
عن الاستثمار في القطاعات الانتاجية الأخرى .

ومن الأسباب الرئيسة التي تحدد من استثمارات القطاع الخاص في المشاريع
الانتاجية ، ضيق نطاق السوق ، الذي يشكل عقبة في وجه استخدام التكنولوجيا
الحديثة ويحول دون الاستفادة من مزايا الانتاج الكبير ، ويؤدي بالتالي الى زيادة
التكاليف المتوسطة للانتاج مما يرفع اسعار المنتجات ويحد من قدرتها على منافسة
المنتجات الاجنبية المماثلة .

كما أن عدم توافر البيانات المتعلقة به بكثير من المتغيرات الاقتصادية مثل القوى العاملة وتوزيعها حسب النشاط الاقتصادي والأجور والسكان والهجرة الداخلية والخارجية وحجم الاسرة ورأس المال وتوزيعه ، وكذلك تعدد المصادر الرسمية للبيانات الخاصة بالمتغير الاقتصادي الواحد وتناقضها في بعض الاحيان (١) ، يجعل التنبؤ ، بالطلب المستقبلي والتكاليف المتوقعة ، والربح المتوقع عملية في غاية الصعوبة ، ويؤدي الى ضعف الثقة في التوقعات ، وارتفاع نسبة المخاطرة مما يؤدي الى ضعف الميل للاستثمار في القطاعات الانتاجية .

وفي دراسة للجمعية العلمية الملكية حول أثر قانون تشجيع الاستثمار ، تركزت مقترحات المستثمرين الذين تناولتهم الدارسة ، على توفير عدد من المطالبات أهمها تسهيل الاجراءات عند السير في معاملات ترخيص المشاريع الاقتصادية ، والحاجة الى مزيد من الاعفاءات الضريبية والجمركية ، وتوفير الحماية الجمركية للمناقصات المحلية ، وتحقيق المزيد من التعاون الاقليمي بين الدول العربية لتوسيع نطاق السوق ، والعمل على توفير الايدي العاملة المدربة (٢) على أساس أن تحقيق هذه المطالبات أو بعضها سيؤدي الى زيادة الميل للاستثمار في القطاعات الانتاجية مسن قبل القطاع الخاص .

-
- (١) الدكتور عيسى ابراهيم ، " نحو انشاء بنك معلومات اردني " ، مجلة البنوك في الاردن ، المجلد الثالث ، العدد الخامس ، حزيران ، ١٩٨٤ ، ص ٥٠-٥٤ .
- (٢) الدكتور احمد قاسم الاحمد ، أثر قانون تشجيع الاستثمار على الاقتصاد الاردني ، الجمعية العلمية الملكية ، عمان ، ١٩٨٠ ، ص ١١٤ - ١١٦ .

الفصل الثالث

توزيع الاستثمارات على القطاعات الاقتصادية

- معايير توزيع الاستثمار
- معامل رأس المال / الناتج
- معامل رأس المال / العمل
- توزيع الاستثمارات المخططة والفعالية على القطاعات الاقتصادية

المشكلة التي تواجه الدول النامية - والاردن واحدة منها - بعد تحديد حجم الاستثمارات ومصادر تمويلها، هي توزيع هذه الاستثمارات بين القطاعات والمشروعات الاقتصادية المختلفة ، بما يضمن تحقيق أهدافها التنموية .

وبموجب مفاهيم الاقتصاد الكلاسيكي ، يتم التخصيص الامثل للموارد المتاحة ، من خلال تفاعل قوى السوق ، التي تعمل في ظل المنافسة التامة ويحكمها معيار الربح الفردي .

الا أن معيار الربح الفردي هذا لا يتلاءم مع ظروف الدول النامية لعدة أسباب أهمها : عدم توفر شروط المنافسة التامة ، والاختلاف الواسع بين التكاليف والمنافع الاجتماعية والخاصة الناتج عن وجود الوفورات الخارجية Externalities لبعض الاستثمارات ، حيث أن الاعتماد على معيار الربح الفردي في مثل هذه الحالات ، يؤدي الى الابتعاد عن التخصيص الأمثل للموارد ، بل الى سوء في توزيعها أيضا (١) .

ولكن اذا استثنينا معيار الربح الفردي على أساس عدم ملائمة لظروف الدول النامية ، ولم نترك بالتالي لقوى السوق أن تعمل على توزيع هذه الاستثمارات بصورة عفوية ، فما هو المعيار الملائم الذي يمكن الاعتماد عليه للقيام بهذه المهمة ؟ وما هي القطاعات التي يجب أن يكون لها الاولوية من حيث توجيه الاستثمارات ؟ وما هي التكنولوجيا المناسبة التي يجب استخدامها في الانتاج ؟

هذا ما سنحاول الاجابة عليه من خلال هذا الفصل ، حيث تم تقسيمته الى ثلاثة مباحث ، يتناول الأول منها معايير توزيع الاستثمار بشكل عام ، بينما يتناول المبحث الثاني ، معامل رأس المال / الناتج ، ومعامل رأس المال / العمل ، في الاقتصاد الاردني وخصص المبحث الثالث لدراسة التوزيع الفعلي والمخسوط للاستثمارات في الاردن ، على كل من القطاع السلعي ، والقطاع الخدماتي ، مع الاشارة للمعايير المتبعة في توزيع هذه الاستثمارات في الخطط الاقتصادية المتعاقبة .

A.O Hirschman: OP. Cit., P. 76.

(١)

ولمزيد من التفاصيل حول هذا الموضوع ، راجع :

A. Koutsoyianis: **Modern Microeconomics**, St. Martin's Press, New York, 1979, Second Edition, PP. 538-549.

المبحث الأول

معايير توزيع الاستثمار

لقد حفل الادب الاقتصادي بعدد كبير من المعايير التي وضعها الاقتصاديون للوصول الى التخصيص الأمثل للموارد المتاحة للدول النامية ، وكبديل لمعيار الربح الفردي الذي لا يتلاءم مع ظروف هذه الدول من وجهة نظرهم .

وتشارك هذه المعايير جميعا في أنها تهدف الى تحقيق التوزيع الأمثل للموارد المتاحة Optimum allocation of resources ، وتعظيم العائد الاجتماعي للاستثمار Maximize Social return ، ولكنها تختلف من حيث الوسائل المؤدية الى تحقيق هذا الهدف .

ويرجع السبب في هذا الاختلاف الى تباين وجهات النظر بين علماء الاقتصاد حول الهدف من التنمية ، والمشاكل التي تعترض الدول النامية في سبيل تحقيقه ، فمنهم من يرى أن الهدف من التنمية هو تعظيم الناتج القومي ، ولذلك وضعوا معيار سرعة دوران رأس المال ، واتفق معهم آخرون حول الهدف ولكنهم اختلفوا معهم في وسيلة تحقيقه فوضعوا بدلا من المعيار السابق ، معيار الانتاجية الحدية الاجتماعية ، على أساس أنها تعكس مصلحة المجتمع وليس مصلحة المستثمر الفرد .

وجاء آخرون بمعيار نسبة اعادة الاستثمار الحدي للفرد على أساس أن مشكلة الدول النامية الرئيسية هي ضعف الميل للادخار في هذه الدول وما ينتج عنها مسن قصور في الموارد المحلية ، ومنهم من يرى أن مشكلة الدول النامية الاساسية هي العجز في موازين الدفعات والافتقار للعملة الاجنبية ، ولذلك اقترحوا معيارا آخر هو أثر هذه الاستثمارات على ميزان المدفوعات ، واخيرا هناك من يرى أن المشكله لا تنحصر في ضعف الميل للادخار أو ندرة رأس المال أو عدم توافر العملات الاجنبية ولكن في الواقع هي ضعف الميل للاستثمار أو الحافز على الاستثمار ولذلك فالمعيار الصحيح من وجهة نظرهم هو مقدرة الاستثمارات المقترحة في قطاع معين أو مشروع معين على حفز الاستثمارات في القطاعات والمشاريع الأخرى ، وسوف نستعرض هذه المعايير باختصار على النحو التالي :-

اولاً : معيار الكثافة الرأسمالية The Capital-Intensity Criterion ويدعى أيضاً معدل دوران رأس المال (١) Capital Turnover Criterion حيث وضع كل من بولاك وبوكنان Norman S. Buchanan, J.J. Polak مبدأً عاماً يتعين على الدول النامية أو تلك التي تقوم بإعادة بناء اقتصادها الأخذ به ، وهو الاعتماد في استخدام رؤوس الأموال النادرة في هذه الدول عن طريق التركيز على الاستثمارات ذات الكثافة الرأسمالية المنخفضة ، والتي تتميز بارتفاع معدل دوران رأس المال (٢) .

وبموجب هذا المعيار تفضل الاستثمارات التي تعطي أكبر إنتاج سنوي بالمقارنة مع الأموال اللازمة للقيام بهذه الاستثمارات ، ويستند هذا المعيار في الواقع على الاستخدام المكثف للأيدي العاملة المتوفرة في الدول النامية ، وانخفاض الأجر فيها مقارنة مع الدول المتقدمة ، والى ندرة رؤوس الأموال في هذه الدول والصعوبات والاعباء التي تتحملها الدول النامية في سبيل الحصول عليها من الدول الغنية .

وعلى الرغم من المزايا التي تبدو ظاهرياً عند تطبيق هذا المعيار على أساس أنه يؤدي إلى تخفيض الاعتماد على رأس المال النادر إلى أدنى حد ممكن ، واستخدامه المكثف للأيدي العاملة مما يساهم في حل مشكلة البطالة ، وهو مطلب اجتماعي وسياسي في الدول النامية إلا أن هناك محاذير لا بد من الإشارة إليها عند الأخذ بهذا المعيار وهي :

١٠ ان معدل دوران رأس المال المرتفع قد يكون مصحوباً بمعدل اهتلاك مرتفع وبناءً عليه لن يكون معدل الناتج الصافي لهذه الاستثمارات مرتفعاً (٣) .

١٠ Hollis B. Chenery "The Application of Investment Criteria" In, A.N. Agarwala and S.P. Singh (Edit), Op. Cit., P. 170 .

٢٠ Alfred E. Kahn: "Investment Criteria In Development Programes" In, A.N. Agarwala and S.P. Singh (Edit), Op. Cit., P. 131 .

٣٠ Amartya KumarSen: "Some Notes on the Choice of Capital Intensity" OP. Cit., P. 214.

٠٢ العيب الرئيسي لهذا السعبار أنه يهمل تماما تكلفة استخدام اليبسدي العاملة التي تعمل مع رأس المال في العملية الانتاجية ، ففي بعض البلدان وفي اوقات معينة فقط ، قد تكون التكلفة الاجتماعية للعمسل مساوية للصفر في حالة انتشار البطالة على نطاق واسع ، وهذا هو الحالة الوحيدة التي يكون فيها تطبيق هذا المعيار مفيدا ، ولكن هذه الحالة لا تنطبق على جميع الدول النامية وفي جميع الاوقات ، كما أن احلال العمسل محل رأس المال لا يمكن أن يستمر الى ما لا نهاية ، ونادرا ما يكون دون تكلفه حيث يحتاج العمال الى تدريب واسسكان وخدمات مما يحتم القيسام باستثمارات اضافيه ، وهذه الاستثمارات الاضافية تزيد من قيمة الاستثمارات المطلوبه في الصناعات ذات الكثافة العماليه المرتفعه ويجعل هذا المبدأ غير ممكن من حيث التطبيق عمليا (١) .

٠٣ الاستناد الى انخفاض أجور العمال في الدول النامية لتبرير الاعتمساد على هذا المعيار ، يمكن الرد عليه بأن انتاجية العامل في السسبدول النامية منخفض جدا بالمقارنة مع انتاجيته في الدول المتقدمه ، ولذلك فان تكلفة العمل الحقيقيه مرتفعه في هذه الدول وتكاد أن تقترب من مستوها في الدول المتقدمه (٢) .

٠٤ تؤدي الوسائل المكثفه للعمل الى ظهور وحدات انتاجيه غير ذات كفاءه تستخدم أقدم الاساليب والتجهيزات وتعمل على وأد خبره الفنيه مما يعني استمرار الركود الاقتصادي (٣) .

٠١ Alfred E. Eahu: OP. Cit., P. 134 .

٠٢ Amartya Kumar Sen: " Choice of Techniques of Production, With Special Reference to East Asia" In Kenneth Berrill (Edit), OP. Cit., P. 391 .

٠٣ الدكتور محمد مبارك حجير ، التخطيط الاقتصادي ، محاضرات القيت على طلبة قسم الدراسات الاقتصادية والاجتماعية ، معهد الدراسات العربية العليا ، القاهرة ، ١٩٦٥ ، ص ١٦٤ .

٥٠. الحجة الرئيسة التي يُستند اليها في تبرير استخدام هذا المعيار، هي مساهمته في خلق فرص العمل وامتصاص جزء من البطالة المنتشرة في الدول النامية، ولكن رغم الاعتراف بمحة هذا المنطق في الأجل القصير إلا أن له نتائج عكسية على خلق مزيد من فرص العمل في الأجل الطويل وذلك لسببين :

أ٠ يرى اوسكار لانج أن الاستثمارات ذات الكثافة الرأسمالية المنخفضة تؤدي الى امتصاص البطالة وتحقيق زيادة سريعة ولكن قبله ففي الناتج القومي، واما الاستثمارات ذات الكثافة الرأسمالية المرتفعة ومع أنها تؤدي الى امتصاص البطالة بطريقة بطيئة، لأنها تستخدم أيدٍ عامله أقل إلا أنها تؤدي الى زيادة أكبر في الناتج القومي، وبذلك تخلق فائضا اقتصاديا أكبر يمكن توجيهه ثانية للاستثمار مما ينتج عنه استخدام عدد أكبر من العمال في المدى الطويل (١).

ب٠ ان اختيار الاستثمارات كثيفة العمل تؤدي الى زيادة نسبة الأجور من مجمل الدخل القومي، وعلى أساس ارتفاع الميل الحدي للاستهلاك عند طبقة العمال، فان ذلك سيؤدي الى زيادة الاستهلاك وانخفاض معدل التراكم الرأسمالي وبذلك تتضاءل احتمالات توفر فرص العمل في المستقبل ولن يتحقق هدف امتصاص البطالة في المدى الطويل (٢).

وبالإضافة للعيوب السابقة المرافقة للاستثمارات ذات الكثافة الرأسمالية المنخفضة فإنها تؤدي أيضا الى أضعاف المقدرة التنافسية لمنتجات الدول النامية في مواجهة منتجات الدول المتقدمة، لأن استخدام التكنولوجيا الحديثة غالبا ما يؤدي الى ارتفاع مستوى الجودة وانخفاض في التكاليف وذلك لاستفادتها من مزايا الحجم الكبير في الانتاج .

١٠ اوسكار لانج، التخطيط والتنمية الاقتصادية، ترجمة هشام متولي، مركز الدراسات الاقتصادية، دمشق بلا تاريخ، ص ٣٨ - ٤١ .

٢٠ الدكتور عبد الفتاح قنديل، اقتصاديات التخطيط، وكالة المطبوعات، الكويت، ١٩٧٢، ص ١١٢ .

ولكن هذا لا يعني بالضرورة تفضيل الاستثمارات المعتمدة على الكثافة الرأسمالية المرتفعه لأن لها أيضا عدد من العيوب أهمها أن هناك حجما اقتصاديا ادنى لا بد من توفره حتى يمكن تبرير هذا الاستخدام من الناحية الاقتصادية ، وفي نطاق السوق في الدول النامية لا يسمح بتوفر هذا الحد الأدنى من الحجم ، كما أنها تتطلب رؤوس أموال ضخمة تعجز معظم الدول النامية عن توفيرها بالإضافة لحاجتها للمهارات والخبرات الفنية التي تفتقر إليها الدول النامية .

وخلامة القول أنه لا يمكن اختيار أي من هاتين السياستين وتفضيلهما على الأخرى بشكل كلي لما لكل منها من مزايا وعيوب ، ويمكن تطبيقهما معا للاستفادة من مزايا كل منها قدر الامكان ، كما حدث في التجربة اليابانية حيث كانت الوسائل المستخدمة لزيادة الانتاج الزراعي هي تحسين شبكة الري واستخدام المبيدات الحشرية والسماد الكيماوي وهذه الوسائل جميعا لا تعني زيادة في استخدام السلع الرأسمالية وانما تهدف الى زيادة انتاجية وحدة الارض بدون التأثير على كمية العمل المستخدم، أي انها استثمارات يوفره للارض وليس للعمل^(١) ، وينفس الوقت تستخدم احداث الوسائل التكنولوجية في القطاع المناعي وقطاع الخدمات .

مما سبق يتضح مدى قصور هذا المعيار والعيوب المرافقة للاعتماد عليه في توزيع الاستثمارات ، إلا أن Kahn ورغم انتقاده اياه ، ورفضه له كمعيار صالح لتوزيع الاستثمارات بين القطاعات الاقتصادية المختلفة ، فإنه يرى أن له فائدة كبيرة ، وخصوصا في مجال الاختيار بين المشروعات داخل القطاع الواحد حيث لن يكون هناك اختلاف كبير بين المشروعات داخل القطاع الواحد من حيث تأثيرها على الاقتصاد الوطني وتنحصر المشكلة حسب رأيه في هذه الحالة بالاختيار بين البدائل التكنولوجية الممكنة لانجاز أهداف اقتصادية متشابهة^(٢) .

١ Sabura Okita: "Choice of Techniques, Japan's Experience and its Implication", Kenneth Berrill (Edit), Op. Cit., P. 378

٢ Hollis B. Chenery: Op. Cit., P. 170 .

ثانيا : معيار الانتاجية الحديه الاجتماعية Social Marginal Productivity، رغم اتفاق Kahn مع اصحاب المعيار السابق على أن الهدف من تخصيص الاستثمار هو تعظيم الناتج القومي الا أنه اختلف معهم بالنسبة لوسيلة تحقيقه ، حيث يرى أن المعيار السابق قاصرا عن تحقيق ذلك .

والمعيار الصحيح من وجهة نظرة والذي يمكن تحقيق ذلك الهدف من خلاله هو الانتاجية الحديه الاجتماعية ، وهي غير مرتبطة بمعدل دوران رأس المال أو الكثافة الرأسمالية (١) ، ويمتاز هذا المعيار بأنه لا ينظر الى انتاجية الاستثمار من وجهة نظر المستثمر الفرد ، بل يأخذ في الحسبان اثاره المباشرة وغير المباشرة على الاقتصاد القومي ، أي يقيم آثار الاستثمار من وجهة نظر المجتمع .

ويتحقق تعظيم الناتج بموجب هذا المعيار عندما تتعادل الانتاجية الحدية الاجتماعية لرأس المال في جميع أوجه استخداماته (٢) ، ويمتاز عن سابقه بنظرته الشمولية للاقتصاد ككل ، وتركيزه على المصلحة العامة للمجتمع التي قد تختلف بل وتتعارض احيانا مع مصلحة الفرد ولكن يؤخذ عليه ما يلي :-

- ١- يعتمد هذا المعيار في تقديره للانتاجية الحدية الاجتماعية على افتراض بقاء العوامل الأخرى ثابتة وهو افتراض غير واقعي من الناحية العملية (٣) .
- ٢- الاهتمام الزائد بانتاجية رأس المال وأهماله الواضح لانتاجية عنصر العمل (٤) .
- ٣- أن مجرد تعظيم الناتج القومي لا يعني بالضرورة تحقيق التنمية الاقتصادية .
- ٤- صعوبة تطبيق هذا المعيار من الناحية العملية نظرا لحاجته لقدر كبير من المعلومات الدقيقه عن كافة قطاعات الاقتصاد القومي وهي غير متوفره في الدول النامية عموما .

١- A. E. Kahn: Op. Cit., P. 152 .

٢- Hollis. B. Chenery, Op. Cit., P. 158 .

٣- Walter Galenson and Harvey Leibenstein: "Investment Criteria, Productivity and Economic Development", In, A.N. Agarwala and S.P. Singh (Edit), Op. Cit., P. 183 .

٤- الدكتور عبد الفتاح قنديل ، مرجع سابق ، ص ١١٨ .

ثالثاً : معيار نسبة إعادة الاستثمار الحدي للفرد The Marginal Per Capita reinvestment quotient. أو ما يدعى معيار اعظم فائض للاستثمار بمعسدة اقتطاع مخصص الأجر (١) ، أو معيار إعادة الاستثمار .

فقد عارض كل من لبنشتين وجالنسون W. Galenson و H. Leibenstein المعيارين السابقين على أساس عدم صلاحية مبدأ تعظيم الدخل القومي كهدف لسياسة توزيع الاستثمار ، والهدف الاصلح من وجهة نظرهم هو زيادة معدلات الادخار وبالتالي إعادة الاستثمار .

وللوصول لذلك فقد وضع هذا المعيار ، حيث يتحقق التوزيع الأمثل بموجبه عندما تتساوى نسبة إعادة الاستثمار الحدي للفرد* في جميع أوجه استخدام رأس المال (٢) ويتناقض هذا المعيار مع معيار ادنى كثافة رأسمالية ممكنه ، حيث يدعو السى استخدام احدث الوسائل التكنولوجيه الحديثه ، وأساليب الانتاج التي تتميز بالكثافه الرأسمالية المرتفعه وكثافة العمل المنخفضه على أساس أن الجزء الاكبر من الأجر يستخدم لاغراض الاستهلاك ، بينما يخصص الجزء الاكبر من الارباح لاعادة الاستثمار نظرا لارتفاع الميل الحدي للاستهلاك عند طبقة العمال وانخفاضه عند طبقة المنظمين ، بالاضافة لذلك يرى أصحاب هذا المعيار أن معدلات النمو السكاني المرتفعة في الدول النامية لها تأثير عكسي على نسبة إعادة الاستثمار ، ولذلك فأنهم ينصحون بتوجيه الاستثمارات الى تلك القطاعات التي تحفز على التمدن لأن ذلك يخلق بيئه ملائمة لتخفيض معدلات الانجاب ، وعلى العكس من ذلك الاستثمارات المؤدية الى تحسين البيئة الريفية (٣) .

* نسبة ما يعاد استثماره من الوحدة الاضافية الاخيرة من الدخل الفردي المتاح .

٠١ الدكتور محمد سلطان أبو علي ، التخطيط الاقتصادي واساليبه ، دار الجامعات المصرية ، الاسكندرية ، ١٩٧٩ ، ص ١٤٥ .

٠٢ W.Galenson and H.Leibenstein: OP. Cit., P. 191 .

٠٣ Ibid: P. 192 .

ويؤخذ على هذا المعيار ما يلي :-

- ٠١ ان ظروف الدول النامية من حيث ندرة رأس المال ، وضيق نطاق السوق ، والافتقار للخبرات الفنية تحول دون الأخذ بوسائل التكنولوجيا الحديثة في المراحل الأولى للتنمية وبالتالي يصعب تطبيق هذا المعيار لديهما .
- ٠٢ يتعارض تطبيق هذا المعيار مع ظروف كثير من الدول النامية وخصوصاً تلك التي تعاني من تفشي ظاهرة البطالة بشكل واسع .
- ٠٣ يؤدي الى إعادة توزيع الدخل لصالح الطبقات الغنية حيث يزيد من نسبة الارباح من مجمل الدخل القومي على حساب انخفاض نسبة الأجور وهذا يؤدي الى تفاقم مشكلة سوء توزيع الدخل التي تعاني منها معظم الدول النامية .

رابعاً : معيار الأثر على توازن ميزان المدفوعات Balance of Payments effect أو ما

- يسمى معيار طبيعة الناتج (١) The Nature of Product
- وبرى تشنري Chenery أن هذا المعيار هو أكثر معايير توزيع الاستثمار انتشاراً واستخداماً في الدول النامية (٢) ، نظراً لما تعانيه معظمها من مصاعب في المحافظة على توازن ميزان مدفوعاتها .

وبموجب هذا المعيار يتعيّن على الدول النامية أن توجه استثماراتها نحو المشاريع التي تنتج مزيداً من الصادرات أو الإحلال محل الواردات من السلع والخدمات والتركيز على المشاريع والقطاعات التي تستخدم المواد الأولية المحلية وعناصر الانتاج المتوفرة محلياً، ويحاول أصحاب هذا المعيار إيجاد مخرج لمشاكل الدول النامية المتعلقة بالعمالة في ميزان المدفوعات والتغلب على فجوة النقد الاجنبي التي تعاني منها معظم هذه الدول .

٠١ . A. E. Kahn: OP. Cit., P. 135 .

٠٢ . H. B. Chenery: OP. Cit., P. 171 .

ولا يقتصر الأمر على أخذ الآثار المباشرة للاستثمار على ميزان المدفوعات ، مثل حاجة هذه الاستثمارات للنقد الاجنبي لاستيراد السلع الرأسمالية ، بل لا بد من أخذ الآثار غير المباشرة للاستثمار على ميزان المدفوعات في الاعتبار مثل أثرها على الاستهلاك ، فالتشغيل الناجح للمشروعات الجديدة سيؤدي الى زيادة الدخل الحقيقي للأفراد وبذلك يؤدي الى زيادة الواردات اذا كان الميل الحدي للاستيراد أكبر من الصفر ، وهذا افتراض معقول بالنسبة لظروف الدول النامية .

ويقترح كان Kahn أن تمتلك الدولة جزءاً من هذه الاستثمارات حتى لو كانت الادخارات المحلية الخاصة كافيه لتمويل هذه المشروعات كحل لهذه المشكلة (1) ، حيث ينتظر أن لا تقوم الدولة بتوجيه العائد من الاستثمار نحو زيادة الاستهلاك العام .

ويؤخذ على هذا المعيار اهتمامه بجانب واحد فقط من مشاكل الدول النامية ، وهو فجوة النقد الأجنبي واهماله للجوانب الأخرى التي لا تقل عنها أهمية مثل مشكلة ندرة رأس المال وحاجة الدول النامية الى احداث تغيرات هيكلية في بنيانها الاقتصادي ، وضعف الميل للاستثمار ، كما أنه لا يأخذ في الاعتبار الآثار المباشرة وغير المباشرة للاستثمار في قطاع أو مشروع معين على القطاعات الاقتصادية الأخرى ، ولذلك فانه من الخطأ الاعتماد عليه بمفرده كمعيار لتوزيع الاستثمارات وأن كان له فائدة مكمله للمعايير الأخرى .

خامساً : معيار التكلفة الاجتماعية Social Cost .

يهدف هذا المعيار الى تقييم تكاليف المشروع من وجهة نظر المجتمع ، والتي قد تختلف كثيراً عن تقييمها من قبل المستثمر الفرد ، فتكلفة العمل مثلا بالنسبة للمستثمر الفرد هي مجموع ما يدفع للعاملين من أجور وعلاوات ومكافآت ، بينما تقدر التكلفة الاجتماعية للعمل على أساس تكلفة الفرص البديله ، أي مقدار ما يمكن العامل

انتاجه في عمل آخر لو لم يتم استخدامه في هذا المشروع ، وقد تتساوى التكلفة الاجتماعية للعمل مع التكلفة الخاصة وقد تنخفض الى أن تصل الى الصفر في حالة شيوع البطالة في المجتمع ، وهكذا بالنسبة لبقية اسعار عناصر الانتاج ، فاسعار الطاقة والمياه قد تكون مدعومه من الدوله وبذلك فان تكلفتها الاجتماعية أكبر من التكلفة التي يتحملها المستثمر الخاص ، وقد يتحمل المجتمع تكاليف اضافية معينة نتيجة اقامة بعض المشروعات ، مع أنها لا تدخل في حساب المستثمر الخاص ، مثل تكاليف مكافحة تلوث البيئه الناتج عن اقامة بعض الصناعات .

وعليه لا بد من حساب تكاليف عناصر الانتاج من وجهة نظر المجتمع وليس من وجهة نظر الفرد للوصول للتكلفة الحقيقية للاستثمار (١) .

ولا يصلح هذا المعيار كأساس لتوزيع الاستثمارات بين القطاعات الاقتصادية المختلفة لانه لا يتناول الآثار الاقتصادية للاستثمار على الاقتصاد القومي ككل كما أنه لا يملح بمفرده للمفاضله بين المشروعات المختلفه ضمن القطاع الواحد ، حيث لا بد من مقارنة العائد الاجتماعي لهذه المشروعات منسوبه للتكاليف للحكم على افضلية مشروع ما على الآخر ، الا انه يزودنا بوسيلة جيدة لتصحيح النتائج التي نتوصل اليها من تطبيق المعايير السابقه ويساعدنا على تجنب الاستخدام غير الاقتصادي للموارد المتاحة (٢) .

سادسا : معيار الروابط الخلفيه والاماميه Backward and forward Link ages لقد فرق هيرشمان في مجال الاختيار بين الاستثمارات بين نوعين من الاختيارات وهي الاختيارات الاحلاليه والاختيارات التأجيلية (٣)

Substitution Choices and Postponement Choices.

وللتفريق بينهما ضرب المثال التالي : لنفرض أننا نواجه اختيارا بين المشروع أ والمشروع ب فإذا كان اختيار المشروع الأول يؤدي للاستغناء نهائيا عن المشروع الثاني

-
- ٠١ لمزيد من التفاصيل ، راجع الدكتور محمد صالح الحناوي ، دراسات جدوى المشروع وسياسات الاستثمار ، المكتب العربي الحديث ، الاسكندرية ، الطبعة الرابعة ، ١٩٨٣ ، ص ٢٠٣ - ٢٤٣ .
 - ٠٢ H.B. Chenery: OP. Cit., P. 178 .
 - ٠٣ A.O. Hirschman: OP. Cit., P. 77

كان هذا اختيارا احلاليا ، وأما اذا كان اختيار المشروع الأول سيؤدي فقط الى تأجيل المشروع الثاني سمي ذلك اختيارا تأجيليا .

ويرى هيرشمان أن معايير الاستثمار السابقة مفيدة في حالة الاختيارات الاحلالية فقط ، علما بأن الدول النامية تواجه على الاغلب الحالة الثانية ، حيث أنها بحاجة الى استثمارات هائلة في مشاريع متعددة ، وأن اختيار احداها يؤدي فقط الى تأجيل الباقي وليس للاستغناء عنه نهائيا (١) .

وعملية تفصيل أي مشروع على الآخر تعتمد من وجهة نظرة بشكل كلي على الخطة الذي يمارسه وجود هذا المشروع باتجاه انجاز المشروع الآخر ، وعليه فإن المقارنه بين انتاجية الاستثمارات المختلفة تصبح عاملا ثانويا في اتخاذ القرارات التي تحدد اولويات الاستثمار ، ويطبق نفس المنطق على توزيع الاستثمارات بين القطاعات الاقتصادية ، حيث تعطى الاولوية للقطاع الذي تتوفر فيه قوة سنط أكبر لحفز النمو في القطاعات الاقتصادية الأخرى (٢) .

ولقياس قوة الحفز في المشروعات والقطاعات الاقتصادية المختلفه وضع هيرشمان معيار الترابط الخلفي والامامي للمشروع أو القطاع (٣) ، ويقصد بالترابط الخلفي قوة أي نشاط اقتصادي على حفز الانشطة الاقتصادية الأخرى لاننتاج المدخلات اللازمة له ، وأما الترابط الأمامي فهو قوة أي نشاط اقتصادي على حفز الانشطة الاقتصادية الأخرى لاستخدام انتاجه كمدخلات في انتاجها ، وكان يرى أن قوة الوابط الخلفي لها أهمية أكبر من قوة الروابط الاماميه .

ويمكن قياس قوة أثر هذه الروابط عن طريق تحليل جداول المدخلات والمخرجات ، وقد قام هيرشمان باجراء دراسة عن قوة الروابط الخلفيه والاماميه لمجموعة من الانشطة الاقتصادية في الدول المتقدمة وكانت نتائجها على النحو التالي

A.O. Hirschman: OP. Cit., P. 77 . (١)

ibid: P. 79 . (٢)

ibid: PP. 98-119 . (٣) لمزيد من التفاصيل ، راجع :

<u>قوة الروابط الامامية</u>	<u>قوة الروابط الخلفية</u>	<u>القطاع الاقتصادي</u>
مرتفعة	مرتفعة	الصناعات الوسيطة Intermediate Manufacture
منخفضة	مرتفعة	الصناعات النهائية Final Manufacture
مرتفعة	منخفضة	المنتجات الأولية الوسيطة Intermediate Primary Production
منخفضة	منخفضة	المنتجات الأولية النهائية Final Primary production

ويتضح من ذلك أن هيرشمان كان يعطي الاولوية للاستثمارات في القطاع الخلفي، مما سمح بتفخيل للصناعات الوسيطة على الصناعات النهائية لما لها من قوة ترابط خلفيه وأمامية مرتفعة، ويأتي بعدها المنتجات الأولية مثل التعدين والمنتجات الزراعية المستخدمة كمدخلات صناعية، وأخيرا المنتجات الأولية النهائية مثل المنتجات الزراعية المستخدمة لأغراض الاستهلاك النهائي.

من هذا نرى أن تطبيق هذا المعيار قد يؤدي إلى إهمال الاستثمارات في مشاريع البنية التحتية وهي مشاريع لا يمكن للصناعة أن تقوم بدونها، كما أنه يفترض في الدول النامية البدء بالصناعات المتقدمة الضخمة مع ما تعانيتها من ندرة في رأس المال والخبرات الفنية اللازمة، كما يهمل القطاع الزراعي على الرغم من أهميته في الدول النامية سواء من حيث نسبة مساهمته في الناتج القومي أو عدد الأيدي العاملة في هذا القطاع، وهناك من يرى أن الحديث عن التنمية الصناعية بدون الزراعة عديم الجدوى^(١)، لأن بعض الصناعات تعتمد على الزراعة في تزويدها بالمواد الأولية اللازمة لاستخدامها كمدخلات في الانتاج الصناعي، وتوفير المواد الغذائية اللازمة للنمو السكاني، كمسألة

Y.S. Brenner: Theories of Economic Development and Growth, George Allen and Unwin LTD, London, 1966, P. 275 .

أن رفع انتاجية العمل في القطاع الزراعي - في حالة عدم وجود بطالة - شرط ضروري مسبق حتى يمكن سحب جزء من الايدي العاملة في هذا القطاع وتوجيهه للقطاع الصناعي مع المحافظة بنفس الوقت على مستوى الانتاج الزراعي .

وبناء عليه فقد حدد ميلر J.W. Mellor أولويات الاستثمار في الدول النامية على أساس تنمية القطاع الزراعي أولاً ثم التوسع في الصناعات الصغيرة وبعد ذلك التوسع في الصناعات التصديرية لتأمين النقد الاجنبي اللازم لاستيراد السلع الرأسمالية (١) ، وهي خطوات قد تكون عكس الخطوات التي يحددها معيار هيرشمان .

كما يؤخذ على معيار الروابط الخلفية والامامية عدم ملائمته للمفاضله بين المشروعات المختلفة داخل القطاع الواحد حيث تكون الروابط الامامية والخلفية لهذه المشروعات متقاربة .

يتبين من العرض السابق أن لكل من المعايير السابقة جوانب ايجابية تدعو للأخذ به ، وجوانب سلبية لا بد من تلافيتها قبل الاعتماد عليه ، فمن هذه المشاريع ما يصلح للمفاضله بين القطاعات الاقتصادية ولا يصلح كأساس للمفاضله بين المشروعات المختلفة داخل القطاع الواحد ، ومنها ما يصلح للمفاضله بين المشروعات داخل القطاع الواحد ولا يصلح للمفاضله بين القطاعات الاقتصادية ، ومنها ما يهتم بنتائج الاستثمار في الفترة القصيرة ويهمل الآثار الاقتصادية على المدى البعيد ، ومنها ما يأخذ الآثار المباشرة وغير المباشرة على الاقتصاد ككل ، ومنها ما يهمل هذه الآثار ومنها ما يهتم بنمو الناتج القومي ، ويهمل المشاكل التي تواجهها الدول النامية ، ومنها ما يهتم بهذه المشاكل مثل ضعف الميل للادخار وانخفاض رؤوس الأموال أو العجز في ميزان المدفوعات ومنها ما يقدر تكلفة الاستثمار من وجهة نظر المجتمع ومنها ما يقدرها من وجهة نظر الفرد .

John. W. Mellor: The new Economics of Growth, A Strategy For - 1
India and Developing World, Cornell University Press, London,
1976, PP. 284-285.

وهذا يدعونا للقول بأنه لا يوجد معيار معين يملح لكافة الدول أو يملح لدولة معينة في كل الاوقات ، ويبقى لكل دولة من الدول النامية ظروفها الخاصه التي تحتم عليها الأخذ بمعيار معين في فترة معينة ، يتناسب مع اهدافها التنموية والمشاكل التي تواجهها في سبيل تحقيق هذه الاهداف ، ويستحسن الأخذ باكثر من معيار واحد حيث أن أغلب هذه المعايير مكمله لبعضها البعض ويمكن الأخذ بعدد منها بنفس الوقت للوصول الى توزيع أمثل للموارد المتاحة بين الأنشطة الاقتصادية المختلفة .

وعموما فإن جميع الدول الناميه تعاني من عجز غذائي ومعسدرات نمو متسارعه في هذا العجز ، ويظهر ذلك بوضوح في الاردن من زيادة مسستوردات المواد الغذائية ، وبناء عليه لا بد من اعطاء الاولوية القصوى للقطاعات الزراعي في الدول الناميه عموما وفي الاردن بشكل خاص .

المبحث الثاني

معامل رأس المال / الناتج و معامل رأس المال / العمل

استخدم الباحثون الاقتصاديون هذين المعاملين في تقدير الاحتياجات الرأسمالية اللازمة للدول النامية، من أجل تحقيق أهدافها التنموية المخططة، والتي تتمثل في زيادة الناتج القومي ورفع مستوى الاستخدام وحل مشكلة البطالة في هذه الدول .

فقد استخدم بعض خبراء الأمم المتحدة معامل رأس المال / العمل Capital/Labour Ratio في تقدير رؤوس الأموال اللازمة للدول النامية لرفع مستوى العمالة فيها بنسبة معينة وخلال فترة معينة، كما استخدم معامل رأس المال / الناتج Capital/Output Ratio لتقدير الاحتياجات الرأسمالية لهذه الدول، للوصول الى معدل نمو معين في الناتج أو الدخل القومي (١).

وسوف نناقش هذين المفهومين وتطبيقاتهما على الاقتصاد الاردني باختصار على النحو التالي :-

معامل رأس المال / الناتج

يستخدم هذا المعامل للتعبير عن العلاقة بين رأس المال والناتج أو (الدخل) في اقتصاد ما، وقد يأخذ صورة المعامل المتوسط لرأس المال / الناتج Average Capital/output Ratio وهو عبارة عن نسبة رأس المال القومي الى الدخل القومي، ويعبر عن كمية رأس المال المستخدم في انتاج الوحدة الواحدة من الناتج، أو صيغة المعامل الحدي لرأس المال/الناتج Incremental Capital/output Ratio ويعبر عن العلاقة بين الزيادة في رأس المال القومي (الاستثمار) والزيادة في الناتج القومي المتولده عن هذا الاستثمار، وهو عبارة عن كمية رأس المال اللازم لزيادة الناتج القومي بمقدار وحدة واحدة .

١ . الدكتور عبد الحميد محمد القاضي، مقدمة في التنمية والتخطيط الاقتصادي، دار الجامعات المصرية، الاسكندرية، ١٩٨٢، ص ٢٧٣ .

وما يهمننا لاغراض تخطيط الاستثمار هو المعامل الحدي لرأس المال / الناتج $TCOR$ وليس المعامل المتوسط $ACOR$ ، وذلك لأن المعامل الحدي هو الذي يحدد لنا مقدار رأس المال اللازم لاجداث زيادة معينة في الدخل القومي ، وأما المعامل المتوسط فإنه يحدد لنا مقدار ما يستخدم حالياً من رأس المال في انتاج الوحدة الواحدة من الناتج ويتميز بدرجة من الثبات النسبي ، ويصح أن يعطينا صورة عن الوضع القائم للاقتصاد الوطني وليس عن الوضع المطلوب (١) .

ويرجع استخدام هذا المعامل $TCOR$ في خطط التنمية الاقتصادية الى التأثير بكتابات هارود دو سار Harrod, Domar ، حيث يرجع كلاهما معدل النمو السدي يمكن أن يحققه اقتصاد ما ، الى العلاقة بين معدل الادخار والمعامل الحدي لرأس المال / الناتج ، الذي يفترض وجود علاقته ثابتة ومستقره بين رأس المال والناتج في الأجل القصير (٢) .

ولعل أكثر استعمالات هذا المعامل شيوعاً في التخطيط الاقتصادي ، هو تحديد معدل النمو الممكن تحقيقه باستخدام حجم معين من الاستثمار ، أو تحديد حجم الاستثمار اللازم لتحقيق معدل نمو معين ، وذلك باستخدام المعادلة التالية :

$$\Delta L \cong \frac{I}{M} - \Delta S \quad (3)$$

كما تستخدم هذا المعامل كقياس لقياس مدى كفاية البلد في استخدام موارده المتاحة ، وان لم يكن له سوى دلالة ضعيفة ، كما أنه غير مقنع بهذا الخصوص ، فمع بقاها العوامل الأخرى ثابتة يدل انخفاض قيمة هذا المعامل على الكفاءة في استخدام رأس المال المتاحة والعكس في حالة ارتفاعه (٤) .

٠١ - الدكتورة حمديّة زهران ، مرجع سابق ، ص ٦٥ ، ٦٦ .

٠٢ - جمال داود سليمان ، " أهمية معامل رأس المال في تخطيط الاستثمار " ، مجلة البحوث الاقتصادية والادارية ، جامعة بغداد ، العدد الأول ، المجلد التاسع ، كانون الثاني ، ١٩٨١ ، ص ١٥٩ ، ١٦٠ .

٠٣ - الدكتورة حمديّة زهران ، مرجع سابق ، ص ٦٦ .
حيث تشير ΔL الى معدل النمو الاقتصادي ، R الى معدل الادخار الحافي (الاستثمار) ، M المعامل الحدي لرأس المال / الناتج ، ΔS معدل النمو السكاني .

٠٤ - Michael P. Mazur: OP. Cit., P. 40 .

كما أن قيمة هذا المعامل محكومة بعاملين هما كمية الاستثمار ومعدل النمو أو الزيادة في الناتج القومي ، فكلما زاد مستوى النمو وانخفض مستوى الاستثمار اللازم لتحقيقه ، كلما انخفضت قيمة هذا المعامل وكلما انخفض مستوى النمو وارتفع مستوى الاستثمار اللازم لتحقيقه كلما زادت قيمة هذا المعامل ، ولذلك فإن قيمته تختلف من بلد لآخر باختلاف درجة التقدم الاقتصادي ، وسدى الاعتساد على الطرق الإنتاجية ذات الكثافة الرأسمالية المرتفعة أو الكثافة العمالية ، كما يختلف من فترة إلى أخرى بالنسبة للبلد الواحد لنفس الأسباب السابقة .

ويختلف من قطاع اقتصادي إلى آخر ، لاختلاف إنتاجية الاستثمار في القطاعات المختلفة ، ودرجة الكثافة الرأسمالية المستخدمة في هذه القطاعات ، فمثلا نرى أن قيمة هذا المعامل في قطاعات الإنتاج السلي منخفضة بالنسبة لقيمتها في قطاعات البنية التحتية ، لأن إنتاجية الاستثمار في قطاعات الإنتاج السلي أكبر بكثير منها في قطاعات البنية التحتية ، وتختلف قيمة هذا المعامل حتى ضمن القطاع الواحد من مشروع لآخر ، فمثلا ترتفع قيمته في الصناعات الالكترونية ذات الكثافة الرأسمالية المرتفعة بالمقارنة مع قيمته في الصناعات الخفيفة التي لا تتطلب استثمارات كبيرة .

ولا بد من الإشارة إلى ارتباط قيمة هذا المعامل بالتقلبات الاقتصادية بشكل مباشر ، فإثناء فترات الكساد يكون المعامل المتوسط لرأس المال / الناتج ACOR أكبر من معدله العادي ، وذلك لانخفاض الإنتاج بالنسبة لرصيد رأس المال في المجتمع ، وكذلك أيضا تكون قيمة المعامل الحدي لرأس المال / الناتج ICOR مرتفعة وذلك لعدم تشغيل الاستثمارات الجديدة بكامل طاقتها الإنتاجية مما يعني وجود طاقة منتجة إنتاجية عاطلة ، وبذلك ترتفع قيمة الاستثمار اللازمة لأحداث الزيادة المطلوبه في الناتج .

وعلى حين يبقى المعامل المتوسط مرتفعا في بداية فترة الانتعاش فإن المعامل الحدي سيبدو منخفضا ، لأنه لن يكون هناك حاجة لزيادة الاستثمار بكميات كبيرة من أجل الحصول على زيادة معينة في الناتج بل سيتم استغلال الطاقات الإنتاجية التي كانت متعطلة أثناء فترات الكساد مما يؤدي إلى زيادة في الناتج بدون زيادة مماثلة في

الاستثمار، وعليه فان فترات النمو الرئيسيته تقترن في العادة بمعامل حسي منخفض لرأس المال / الناتج (١).

وهناك العديد من التحفظات حول استخدام هذا المعامل في تخليط الاستثمارات يمكن اختصارها بما يلي :-

٠١ ان امكانية حساب هذا المعامل بشكل دقيق تتوقف على مدى توافر البيانات والمعلومات الدقيقه عن مختلف قطاعات الاقتصاد القومي ولفترات سابقة ليست قصيرة ، وهذا على الغالب موضع شك فسي الدول النامية عموما .

٠٢ من المتعذر حساب قيمة هذا المعامل بشكل دقيق الا عند وصول الاقتصاد لمرحلة التشغيل التام ، فافتراض أن الزيادة في الناتج تعود بشكل كامل للزيادة في الاستثمار هو افتراض غير واقعي في حالة وجود طاقة انتاجية عاطله سوف يؤدي تشغيلها الى زيادة الناتج بغض النظر عن الزيادة في الاستثمار .

٠٣ قد تكون الزيادة في الناتج عائده لعوامل أخرى غير الاستثمار مثل القضا ، على الروتين أو زيادة الوعي بين المزارعين لاستخدام المبيدات الحشرية أو الدورات الزراعية الملائمه أو لتحسن الظروف الصحيه للعمال ومسا الى ذلك من أسباب ، فأفتراض أن كامل الزيادة في الناتج يمكن أن تعزى الى توسع الطاقة الانتاجية الناتجة عن الاستثمار هو افتراض مشكوك فيه ايضا في مثل هذه الحالات سواء في الدول المتقدمة أو الدول النامية لأن مساهمة رأس المال في زيادة الناتج لن تصل الى ١٠٠٪ بأي حال من الاحوال (٢).

٠١ A.P. Thirlwall: OP. Cit., P. 122 .

٠٢ A.K. Cairncross: Factors In Economic Development , George Allen and Unwin LTD, London, 1962, P. 99 .

٠٤ أن حصر الانتباه في معامل رأس المال / الناتج قد يؤدي الى المبالغسه في تقدير الاحتياجات الرأسمالية ، بينما يمكن زيادة الانتاج بطرق أخرى بسيطة ، وفي ضوء التجربه الهندية يرى البرفسور رداوي Reddaway أنه من الحكمة بالنسبة للدول النامية التفكير أولاً بإمكانية زيادة الناتج من خلال زيادة كفاءة استخدام العناصر الانتاجية الموجودة فعسلا ، وذلك عن طريق تطبيق طرق أفضل في استغلال رأس المال الموجود ، قبل حساب كمية رأس المال الاضافي اللازمة لتحقيق الزيادة المخططة في الانتاج (١) .

ورغم ما يحيط باستخدام هذا المعامل من تحفظات ، يرى كثير من المفكرين الاقتصاديين بأنه مفهوم محايد ومفيد لاغراض التخطيط الاقتصادي (٢) ، ومع ايمان بعضهم بأن له دلالة ضعيفة نسبيا في المدى القصير ، الا أنهم يرون أن لمتوسط النسب الحدية لهذا المعامل في الفترات الطويله دلائل ونتائج قوية (٣) .

ولذلك فانه يمكن استخدام هذا المعامل كمؤشر مبدئي لتقدير الاحتياجات الرأسمالية المطلوبة عند تخطيط الاستثمار ، وكلما أخذت التحفظات السابقة في الاعتبار وكانت المده التي يحسب على أساسها هذا المعامل طويلة ، كلما كانت دلالة هذا المعامل أكثر دقة وقوة ، وأمكن بالتالي الاعتماد عليه بشكل أساسي في عملية التخطيط .

وهناك ثلاثة صيغ لحساب المعامل الحدي لرأس المال / الناتج ، هي :

المعامل الحدي الاجمالي لرأس المال / الناتج Gross ICOR وبحسب على أساس قسمة الزيادة في رأس المال (الاستثمار) على الزيادة في الناتج المحلي الاجمالي (القيمة المضافة) بسعر السوق ، والمعامل الحدي الحافي لرأس المال الناتج Net ICOR وهو

٠١ A.P. Thirlwall: OP. Cit., P. 122

٠٢ A.K. Cairneross: OP. Cit., P. 99 .

٠٣ الدكتور عبد الحميد محمد القاضي، مرجع سابق ، ص ٣٦٨

أيضا

A.P. Thirlwall: OP. Cit., P. 115 .

عبارة قسمة الاستثمار المافى* على الزيادة في الناتج المحلي الاجمالي بسعر
كلفة عناصر الانتاج**، وهذه الصيغة أدق من الأولى لانها تستبعد الاستثمار الاحلالي
الذي تقوم به الوحدات الانتاجية لتعويض الاهتلاك في رأس المال ، كما تستبعد قيمة
الضرائب غير المباشرة من اجمالي الناتج ، فالناتج الاجمالي بسعر السوق يؤدي الى
تضخيم قيمة انتاجية رأس المال باضافة الضرائب غير المباشرة اليها ، وحيث أن معامل
رأس المال / الناتج ليس المقلوب انتاجية رأس المال (1)*** ، فان اضافة هـذة
الضرائب الى الناتج المحلي الاجمالي بسعر كلفة عناصر الانتاج يؤدي الى زيـادة
محتلعة في انتاجية رأس المال ، وبالتالي الى تخفيض مبالغفـيد في قيمة معامل
رأس المال / الناتج ، ومن الحكمة استبعادها على أساس أنها تحدد غالباً بقرارات
من خارج القطاع الاقتصادي ولا تشكل أحد مكونات انتاج رأس المال .

وقد يأخذ هذا المعامل صيغة المعامل الحدي المعدل لرأس المال الناتج
Adjusted ICOR (2) حيث يؤخذ في الحساب التغيرات الاخرى (عدا الاسـتثمار)
التي تؤدي الى زيادة الناتج مثل الزيادة في عدد العمال ، أو ارتفاع مستوى استخدام
الطاقة الانتاجية الموجودة حالياً وتشغيل الطاقة الانتاجية العاطلة نتيجة ارتفاع
في الطلب أو التغيرات الجوية الملائمة التي تؤدي الى زيادة انتاج القطاع الزراعي
ولا شك أن المعامل الحدي المعدل هو أدق الصيغ الثلاثة ، ولكنه يحتاج الى توافق
معلومات دقيقة عن التغيرات التي تطرأ على العماله من حيث المعدد والانتاجية وعن
مستوى استخدام الطاقة الانتاجية ونسبة الطاقة العاطلة عن العمل خلال فترات

٠١ . A.P. Thirlwal: OP. Cit., P. 114 .

٠٢ لمزيد من التفاصيل ، أنظر المرجع السابق ، ص ١٢١ .
أيضاً

W.B. Reddaway: "Some Observations on The Capital/Output Ratio",
In. A.N. Agarwala and S.P. Singh (Edit), OP. Cit., PP. 279-287.

* الاستثمار المافى = الاستثمار الاجمالي - الاهتلاك .

** الناتج المحلي الاجمالي بسعر كلفة عناصر الانتاج = الناتج المحلي بسعر السوق - الضرائب
غير المباشرة .

*** انتاجية رأس المال = $\frac{\text{الزيادة في الناتج المحلي الاجمالي}}{\text{الاستثمار}}$ = $\frac{\text{التغير في القيمة المخافة}}{\text{الاستثمار}}$

سابقة وعن التغييرات الجوية وأثرها على القلح الزراعي ، وكذلك أية تغييرات تؤدي الى زيادة الناتج سواء كان تحسنا في ظروف المعيشة للعمال أو تطبيق قوانين جديدة أو استخدام طرق إنتاجية مختلفة، باختصار يحاول هذا المعيار عزل الزيادة في الناتج التي يمكن أن تعزى لأية عوامل أخرى غير رأس المال لتحديد إنتاجية رأس المال بشكل دقيق ، ولكن عدم توافر كثير من المعلومات اللازمة يجعل حسابه متعذرا في كثير من الأحيان وعادة ما يستخدم المعامل الحدي الاجمالي أو المافسي في أحسن الاحوال عند تخطيط الاستثمار .

جدول رقم (١-٣)

الاستثمار والنتائج المحلي (القيمة المضافة) خلال الفترة ١٩٦٦ - ١٩٨٥

(بالمليون دينار)

التغير في الناتج المحلي الإجمالي بسعر السوق G.D.P. at Market Prices	النتائج المحلي السوق G.D.P. at Market Prices	الضرائب غير المباشرة Indirect Taxes	التغير في الناتج المحلي الإجمالي بسعر الكلفة G.D.P. at Factor Cost	الناتج المحلي الإجمالي G.D.P. at Factor Cost	الاستثمار Net Investment	الاحتلاك Depreciation	الاستثمار الإجمالي Gross Investment	السنة
--	١٧٠٠	٢٠٩	--	١٤٩٠	٢٠٠	٧٠٢	٢٧٠	١٩٦٦
٢٩٤	١٣١٦	١٥٦	٢٤٦	١١٥٦	١٧٠	٦٠٢	٢٤	١٩٦٧
٢٤٩	١٥٦٦	١٧٩	٢٢٦	١٣٨٠	١٩٤	٧٠٦	٢٧	١٩٦٨
٢٧٣	١٨٣٤	٢٠٩	٢٤٣	١٦٢٠	٢٨٦	٧٠٧	٢٥٨	١٩٦٩
٩	١٧٤٤	١٩٧	٧٨	١٥٤٧	١٧٠	٧٠٧	٢٥٢	١٩٧٠
١١٨	١٨٦٦	٢٠٢	١١٢	١٦٦	٢٢٨	٧٠٩	٢٠٧	١٩٧١
٢١	٢٠٧٢	٢٤٤	١٦٨	١٨٢٨	٢٨٢	٨٠	٢٦٣	١٩٧٢
١١٦	٢١٨٣	٢٩٤	١٦٦	١٨٨٩	٢٨٩	٨٠	٤٧٢	١٩٧٣
٢٩	٢٤٧٧	٤٩	٥٢٥	٢٤٢٤	٥٤٧	٨٠	٢٤٢	١٩٧٤
٦٤٨	٣١٢٢	٢٢	٦٠	٣٠٢٩	٧٨٩	٩	٨٧٩	١٩٧٥
١٠٤٦	٤٢١٦	٤٠٤	٧٨٢	٣٨١٢	١٢٨	١٠٠	١٣٨	١٩٧٦
٢٢٤	٥١٤٢	٧٤٢	٥٨٧	٤٢٩٦	١٨٦	١١	١٩٧	١٩٧٧
١١٨	٦٢٢٢	٨١	١١١٢	٥٥١٢	٢٠٧٢	٢١٨	٢٢٩٦	١٩٧٨
١٢٠٨	٧٥٢	٨٤٤	١١٧٤	٦٦٨٦	٢٢٤	٢٠٠	٢٩٤٠	١٩٧٩
٢٢١٢	٩٨٤٢	١٠١	٢٢٤٦	٨٩٣٢	٣٥٠	٤٧٧	٣١٧٨	١٩٨٠
١٧٩٤	١١٦٤٢	١٢٢	١٤٧٩	١٠٤٦١	٤٩٩٦	٦٥٧	٥٦٤٨٠	١٩٨١
١٥٧	١٢٢١٢	١٥١٦	١٢٨٥	١١٦٩٦	٥٠٦	٩٠٨	٥٠٩٧٢	١٩٨٢
١٠١٦	١٤٢٢٧	١٨٠٤	٧٢٢	١٢٤٢٢	٢٩٨٢	١٠٤٦	٥٠٢٢٨	١٩٨٣
٧٦٧	١٤٩٩٤	١٨٢٤	٧٢٧	١٣٦٦	٢٦٥٠	١٢٠٦	٤٨٥٦	١٩٨٤
٧٢٢	١٥٧٢٢	٢٠٥٤	٥١٩	١٢٦٧٧	٢٠١٧	١٢٥٦	٤٢٦٨	١٩٨٥
٤٠٢	١٦١٢٢	٢١٢٤	٢٢٢	١٤٠٠٢	٢٨٨	١٢٠٩	٤١٩٠	١٩٨٦

المصدر:

دائرة الإحصاءات العامة، القشرة الإحصائية السنوية، العدد (٢٧)، ١٩٨٦، ص ٢١٥، ٢١٧.

جدول رقم (٢ - ٣)

المعامل الحدي الاجمالي والمافي لرأس المال / الناتج في الاقتصاد الاردني
خلال الفترة ١٩٦٧ - ١٩٨٥ *

السنة	المعامل الحدي الاجمالي لرأس المال / الناتج	المعامل الحدي المافي لرأس المال / الناتج
١٩٦٧	٠.٦ -	٠.٥١ -
١٩٦٨	١.٠٨	٠.٥٨
١٩٦٩	١.٣١	١.١٦
١٩٧٠	٢.٨ -	٢.٢٤ -
١٩٧١	٢.٦	٢.٠١
١٩٧٢	١.٧٢	١.٦٨
١٩٧٣	٤.٢٥	٦.٣٧
١٩٧٤	٢.١٨	١.٠٢
١٩٧٥	١.٣٥	١.٣
١٩٧٦	١.٢٦	١.٦٣
١٩٧٧	٢.١٢	٣.١٦
١٩٧٨	١.٩٤	١.٨٦
١٩٧٩	٢.٤٣	٢.٢٥
١٩٨٠	١.٧١	١.٠٧
١٩٨١	٣.١٣	٣.٣٧
١٩٨٢	٣.٨	٣.٩٤
١٩٨٣	٤.٩٥	٥.٤٣
١٩٨٤	٦.٣٣	٤.٩٦
١٩٨٥	٥.٧٧	٥.٨١

المصدر: تم حساب هذه المعاملات استنادا للأرقام الواردة في الجدول رقم (٣ - ١) .

يلاحظ من الجدول رقم (٣ - ٢) ، أن المعامل الحدي الاجمالي والمافى لرأس المال / الناتج كان سالبا خلال سنتي ١٩٦٧ ، ١٩٧٠ ، وهي نتيجة شاذة تعني أن الناتج المحلي الاجمالي يتناقص كلما تزايد الاستثمار ، بمعنى أن حميلة استثماراتنا هي تخفيض في حجم الناتج المحلي ، ويرجع السبب في ظهور هذا الوضع الشاذ الى عوامل غير اقتصادية تتمثل بالعدوان الاسرائيلي على الاردن في حزيران ١٩٦٧ وما نتج عنه من احتلال للخفة الغربية ، وفقدان جميع الاستثمارات التي تمت فيها خلال النصف الأول من ذلك العام ، بالإضافة الى تعطل عدد من المشاريع الانتاجية ، وضياع الاستثمارات التي سبق وانفقت على هذه المشاريع ، مثل مشروع سد خالد بن الوليد لري الأغوار في الخفتين ومشروع البوتاس على البحر الميت وكهرباء الاردن ومطار القدس^(١) ، ولذلك حدث تراجع في الناتج المحلي الاجمالي لتلك السنة وكانت الزيادة فيه سالبه مما أدى الى ظهور معامل حدي سالب لرأس المال / الناتج .

وينفس المنطق يمكن تبرير المعامل الحدي السالب لسنة ١٩٧٠ ، حيث أدى القصف الاسرائيلي المتواصل لمنطقة الأغوار ونزوح المواطنين منها الى تراجع في انتاج القطاع الزراعي ، بالإضافة الى احداث ذلك العام وما نتج عنها من توقف العمل في كثير من المؤسسات والمشاريع الانتاجية القائمة مما أدى الى نمو سالب في الناتج المحلي الاجمالي .

ومقارنة هذا المعامل لسنة معينة بأخرى ليس له دلالة قوية نظرا لتأثرة بمدى جودة أو رداءة الموسم الزراعي ، ولوجود العديد من الاستثمارات التي تمتد فترة انشائها لأكثر من سنة واحدة ، ولذلك من الأفضل اجراء المقارنة بين متوسط المعامل الحدي لرأس المال / الناتج خلال فترات متعددة ، ويمكن تقسيم الجدول رقم (٣ - ٢) لفترات معينة مع مراعاة تطابق هذه الفترات مع الخطط الاقتصادية المتلاحقة لدراسة أثر هذه الخطط على قيمة هذا المعامل .

٠١ خطة التنمية الثلاثية ، مرجع سابق ، ص ١٠ .

جدول رقم (٣ - ٣)

متوسط* المعامل الحدي لرأس المال / الناتج

١٩٨٥-١٩٨١	١٩٨٠-١٩٧٦	١٩٧٥-١٩٧٣	١٩٧٢-١٩٦٧**	
٤٦٤٠	١٨٥	٢٣٢	١٥٩	المعامل الحدي الاجمالي لرأس المال / الناتج Gross ICOR
٤٦٠	١٨٧	٢٠٤	١٣٥	المعامل الحدي الصافي لرأس المال / الناتج Net ICOR

ان انخفاض قيمة هذا المعامل خلال الفترة الاولى ١٩٦٧ - ١٩٧٢ ، يعكس بصفة رئيسية الى انخفاض قيمة الاستثمارات الاجمالية خلال تلك الفترة حيث تراوحت قيمة هذه الاستثمارات ما بين (٢٤) مليون دينار سنة ١٩٦٧ ، و (٣٦٣) مليون دينار سنة ١٩٧٢ ، وتعزى الزيادة في الناتج التي تسببت بانخفاض قيمة هذا المعامل خلال هذه الفترة لعوامل أخرى غير رأس المال ، منها استغلال الارض والموارد الطبيعية بشكل أفضل وزيادة انتاجية الايدي العاملة وزيادة عددها كذلك ، ويتضح ذلك من استعراض واقع القطاع الزراعي ، حيث دلت نتائج التعداد الزراعي لسنة ١٩٦٥ على أن مجموع الحيازات الزراعية في الاردن قد بلغ (٩٣) الف حيازة معظمها ذات حجم صغير وغير اقتصادي (١) ، وعليه فقد كان استغلالها يقوم على أساس استخدام العنصر البشري بصفة رئيسية ولم يتم استخدام رأس المال في استغلالها الا على نطاق ضيق ، كما تميز القطاع المناعي بوجود عدد كبير من المؤسسات الصناعية الصغيرة (٢) التي تعتمد على العمل بالافادة الى معدات رأسمالية بسيطة .

* أخذ الوسط الهندسي لسنوات كل فترة وليس الوسط الحسابي لان الأول أقل تأثراً بالقيم الشاذة .

** تم استبعاد قيمة هذا المعامل السالبة لسنة ١٩٦٧ ، ١٩٧٠ على اعتبار أنها غير واقعية ولا تمثل حقيقة الوضع الاقتصادي .

ويعزى مايكل مازور H.P. Mazur انخفاض المعامل الحدي لرأس المال / الناتج خلال هذه الفترة الى التوسع في استخدام قوة العمل ، حيث يقدر معدّل نمو قوة العمل المستخدمة بـ ٥٪ سنوياً خلال هذه الفترة ، بينما لم يتجاوز هذا المعدل ٢٥٪ في الدول النامية، الأخرى السائلة للاردن (١) ، ويرى آخرون أن السبب في انخفاض قيمة هذا المعامل هو ارتفاع قيمة انتاجية العمل بنفسه الاستفادّة الكبيرة من برامج المساعدات الفنية التي قدمتها المؤسسات التابعة للأمم المتحدة والبعثات الأجنبية الأخرى (٢) .

أما خلال الفترة الثانية ١٩٧٣ - ١٩٧٥ فقد ارتفعت قيمة هذا المعامل الى ٢٣٢ بالنسبة للمعامل الحدي الاجمالي ، ٢٠٤ بالنسبة للمعامل الحدي الحافسي ويعود السبب في ذلك الى ارتفاع حجم الاستثمارات خلال هذه الفترة عنه في الفترة السابقة ، فعلى حين لم يتجاوز معدّل الاستثمار السنوي خلال الفترة الاولى (٢٩٨) مليون دينار في السنة فقد ارتفع الى (١١٦١) مليون دينار خلال سنوات الفترة الثانية، كما يظهر من الجدول رقم (٣ - ١) ، ولم ترافق زيادة معدّل الاستثمار هذه زيادة في الناتج بنفس النسبة خلال تلك الفترة ، وذلك كون جزء كبير من الاستثمارات كان موجهاً نحو قطاع البنية التحتية وهو قطاع يتميز بانخفاض الانتاجية وارتفاع معامل رأس المال / الناتج .

وقد انخفضت قيمة هذا المعامل الى ١٨٦ في الفترة التالية ١٩٧٦ - ١٩٨٠ ، ولعل السبب الرئيسي لهذا الانخفاض هو الزيادة في الطلب على منتجات القطاع السلعي نتيجة زيادة الدخل المتاح للأفراد خلال هذه الفترة بسبب زيادة تحويلات العاملين في الخارج ، وشيوع حالة انتعاش اقتصادي ، مما أدى الى زيادة الطاقة الانتاجية المستخدمة ، وتشغيل الطاقة الانتاجية العاطلة خلال الفترات السابقة ،

١. Michael P. Mazur: OP. Cit., PP. 225-226

٢. الدكتور يوسف عبدالله الصايغ ، مرجع سابق ، ص ٣١٤ .

بالإضافة الى اكتساح مشارب البنية التحتية التي أقيمت خلال فترة الخطة السابقة واستفادة القطاعات الانتاجية من خدماتها ، وهذا يؤكد ما سبق الاشارة اليه من أن فترات الانتعاش الاقتصادي عادة ما تكون محبوسة بمعامل حدي منخفض لرأس المال / الناتج .

وعادت قيمة هذا المعامل للارتفاع وبشكل كبير خلال الفترة التالية وعادت قيمة هذا المعامل للارتفاع وبشكل كبير خلال الفترة التالية ١٩٨١ - ١٩٨٥ ، ويعود ذلك الى ما شهدته هذه الفترة من تراجع في معدلات النمو ، وخصوصا في السنوات الثلاثة الاخيره حيث انخفضت الزيادة في الناتج المحلي الاجمالي من (٣٢٤٩) مليون دينار سنة ١٩٨٠ الى (٥١٩) مليون دينار سنة ١٩٨٥ ، ولم يرافق هذا التراجع في معدلات النمو انخفاض مماثل في حجم الاستثمارات بل على العكس فقد شهدت قيمة الاستثمارات خلال تلك الفترة زيادة عن قيمتها خلال الفترة السابقة ، كما يتضح من الجدول رقم (٣ - ١) ، مما أدى الى ارتفاع المعامل الحدي لرأس المال الناتج خلال هذه الفترة ولعل السبب في ذلك هو وجود طاقة انتاجية عاطلة خلال هذه الفترة بسبب انخفاض في الطلب على منتجات قطاع الانتاج السلبي نتيجة التباطؤ الاقتصادي الذي عانى منه الاردن منذ بداية الثمانينات .

كما ارتفعت قيمة هذا المعامل في قطاع الخدمات من ١٩٨٠ في الفترة السابقة ١٩٧٦ - ١٩٨٠ الى ٣٥٥ في الفترة التالية ١٩٨١ - ١٩٨٥ (١) ، وبما أن مساهمة هذا القطاع في زيادة الناتج المحلي الاجمالي مرتفعة ، حيث وصلت الى ٥٦% خلال الفترة ١٩٨١ - ١٩٨٥ ، كما يتضح من الجدول رقم (٣ - ٤) فقد أدى ذلك أيضا الى ارتفاع المعامل الحدي لرأس المال / الناتج ، وتتفق هذه النتيجة أيضا مع ما سبق الاشارة اليه من اتجاه قيمة هذا المعامل للارتفاع اثناء فترات الكساد أو التباطؤ الاقتصادي .

١٠ الجدول رقم (٣ - ٥) ، ص (١٣٨) ، من هذا البحث .

وتبقى هناك ملاحظة أخيرة بهذا الخصوص وهي اقتراب قيمة المعامل الحدي الاجمالي لرأس المال / الناتج من قيمة المعامل الحدي الصافي خلال الفترات الثلاثة ، مما يعني أن أثر الضرائب غير المباشرة في تخفيض إنتاجية رأس المال في الاقتصاد الاردني كان مساويا لأثر الاهتلاك في تخفيض قيمة الاستثمارات ، حيث أن خصم قيمة الاهتلاك من اجمالي الاستثمار للحمول على صافي الاستثمار يقابل نسبة تخفيض في إنتاجية رأس المال نتيجة خصم الضرائب غير المباشرة من الناتج المحلي الاجمالي بسعر السوق للوصول الى الناتج المحلي بسعر كلفة عناصر الانتاج ، وكان أثرهما متعادلا خلال جميع الفترات السابقة تقريبا .

وإذا كان المعامل الحدي لرأس المال / الناتج مفيدا في تقدير الاحتياجات الرأسمالية اللازمة لتحقيق أهداف التخطيط الاقتصادية ، فان توزيع الاستثمارات على القطاعات الاقتصادية المختلفة يتطلب التعرف على قيمة هذا المعامل بالنسبة للقطاعات الاقتصادية كل على انفراد ، لمعرفة مدى ارتفاع وانخفاض إنتاجية رأس المال في هذه القطاعات وتوجيه الاستثمارات الى القطاعات التي يمكن أن تحقق الاهداف المخططه .

ومن الجدول رقم (٤ - ٢) يمكن التوصل الى حساب المعامل الحدي القطاعي لرأس المال الناتج بالنسبة للاقتصاد الاردني كما هو موضح في الجدول رقم (٥ - ٢) .

وبلاحظ من الجدول رقم (٥ - ٢) انخفاض قيمة هذا المعامل في قطاع الخدمات بشكل كبير ، وذلك عائد لاعتماد هذا القطاع على العنصر البشري أكثر من اعتماده على المعدات الرأسمالية ، كما يلاحظ انخفاضه النسبي في قطاعات الانتاج السلمي عند في قطاعات البنية التحتية ، ويعود السبب في ارتفاعه بالنسبة للقطاع الاخير الى ضخامة رؤوس الأموال اللازمة للاستثمار في هذا القطاع والى ضعف مساهمته المباشرة في زيادة الناتج بالمقارنة مع القطاعات الاخرى ، بل أن الاستثمار في قطاعات البنية التحتية يؤدي الى زيادة الناتج في القطاعات الاخرى مما يؤدي الى انخفاض معامل رأس المال / الناتج في قطاعات الانتاج السلمي والخدمات وارتفاعه في قطاعات البنية التحتية .

جدول رقم (٤ - ٣)

توزيع الاستثمارات الفعلية على القطاعات الاقتصادية والتغير في القيمة المضافة
(بسعر تكلفة عناصر الانتاج) لهذه القطاعات خلال الفترة ١٩٧٣ - ١٩٨٥
(بالآف الدنانير)

١٩٨٥ - ١٩٨١		١٩٧٦ - ١٩٨٠		١٩٧٣ - ١٩٧٥		القطاع
الاستثمار	Δ في القيمة المضافة	الاستثمار	Δ في القيمة المضافة	الاستثمار	Δ في القيمة المضافة	
١٨٢٠٠٠	٤٧١٠٠	٥١٧٠٠	٢٦٠٠	١٦٩٨٤	٢٦٠٠	الزراعة*
٤٠٣٠٠٠	٧٨٨٠٠	٣١٦٨٠٠	٣٧٥٠٠	٢٢٩٣٦	٣٧٥٠٠	الصناعة
٥٨٥٠٠٠	١٢٥٩٠٠	٣٦٨٥٠٠	٤٠١٠٠	٣٩٩٢	٤٠١٠٠	مجموع قطاعات الانتاج السلعي
٧٢٥٠٠	[٦١١٥٠٠ ٥٤٥٠٠]	٥٤٨٠٠	[٢٥٣٤٠٠ ٢٢٨٠٠]	٧٦٠٠	[٥٧٠٠٠ ٧٠٠٠]	النقل
						المواصلات
١٤٤٠٠	[١٩٦٠٠٠ ٢٤٥٣٠٠]	١٤٠٠٠	[٩٩٣٠٠ ٧٣٨٠٠]	٦٠٠	[٢٢٠٦٤ ٦٠١٦]	الطاقة
						السياحة والري
١١٠٧٣٠٠	٨٦٩٠٠	٤٤٩٣٠٠	٨٢٠٠	٩٢٠٨٠	٨٢٠٠	مجموع قطاعات البنية التحتية
٢٦٥٧٠٠	[٧٨٢٠٠٠ ١٦١١٨٠٠]	٣٦٦٤٠٠	[٢٥٧٧٠٠ ١٤٦١٥٠٠]	٧٥٢٠٠	[٥٠٠٠٠ ٤٧٠٠٠]	الاسكان
						القطاعات الخدمية الاخرى
٩٤٣٨٠٠	٢٦٥٧٠٠	٤٠٤٢٠٠	٧٥٢٠٠	٩٧٠٠٠	٧٥٢٠٠	مجموع قطاعات الخدمات
٢٦٣٦١٠٠	٤٧٨٥٠٠	١٢٢٢٠٠٠	١٢٣٥٠٠	٢٢٩٠٠٠	١٢٣٥٠٠	المجموع الكلي

* تم حساب التغير في القيمة المضافة لجميع القطاعات على أساس الفرق بين القيمة المضافة للسنة الاخيرة من الفترة والقيمة المضافة للسنة السابقة على هذه الفترة، ما عدا القطاع الزراعي حيث تم حساب التغير في القيمة المضافة لهذا القطاع على أساس الفرق بين متوسط القيمة المضافة لهذا القطاع في كل فترة ومتوسط القيمة المضافة للفترة السابقة لها حتى يمكن تلافي التقلبات في انتاج هذا القطاع نتيجة التقلبات في كمية الامطار السنوية .

المصدر: خطة التنمية الخمسية ١٩٧٦-١٩٨٠، ص ١٥، ٥٣، علما بأنه تم توزيع استثمارات قطاع الشؤون البلدية والقروية على القطاعات الاقتصادية المختلفة حسب نوع هذه الاستثمارات وكما هو وارد بنفس الخطة

ص ٣٠٧، ٣٠٨ .

جدول رقم (٣ - ٥)

المعامل الحدي لرأس المال / الناتج للقطاعات الاقتصادية المختلفة

القطاعات	الفترات	١٩٧٣ - ١٩٧٥	١٩٧٦ - ١٩٨٠	١٩٨١ - ١٩٨٥
الزراعة الصناعة		٦٥٣	٢١١	٣٨٦
		٠٦١	٢٨٥	٥١١
قطاع الانتاج السلعي		١ -	٢٧٢	٤٦٥
النقل والمواصلات الطاقة والمياه		٨٤٢	٥٠٤	٩١٩
		٤٦٨	١٢٣٦	٣٠٦٣
قطاع البنية التحتية		١١٢٣	٦٥٣	١٢٧٤
قطاع الخدمات		١٢٩	١٠١	٣٥٥

المصدر : تم احتساب قيمة هذه المعاملات استنادا للأرقام الواردة في الجدول رقم (٣ - ٤) .

— خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨٦ - ١٩٩٠ ، ص (٢٧١ ، ٢٨٥ ، ٣٩٣ ، ٣٩٨ ، ٤٠٢ ،

٤٥٣ ، ٤٦٣ ، ٤٨٥ ، ٥١٣ ، ٢٥١) .

— صادق توفيق مهيبار ، مرجع سابق ، ص (٣٣) .

— الدكتور هاشم الدبّاس ، سياسة الاردن الصناعية ، وزارة السياحة والآثار ، عمان ، ص (٣٣) .

— البنك المركزي الاردني ، بيانات احصائية سنوية ، عدد خاص ، ١٩٦٤-١٩٨٣ ، جدول (٤٤) .

— دائرة الاحصاءات العامة ، النشرة الاحصائية السنوية ، عدد (٣٧) ، ١٩٨٦ ، ص (٣٢٢) .

وإذا أخذنا هذه القطاعات على انفراد نلاحظ ارتفاع قيمة في القطاع الزراعي خلال الفترة ١٩٧٣ - ١٩٧٥ ، وانخفاضه في الفترة الثانية ١٩٧٦ - ١٩٨٠ ، ثم ارتفاعه ثانية في الفترة الاخيرة ١٩٨١ - ١٩٨٥ ، ومن الصعب الحكم على قيمة هذا المعامل في القطاع الزراعي لأن نسبة كبيرة من انتاج هذا القطاع محكومة بكمية الامطار السنوية وهي متقلبة من سنة لأخرى .

أما القطاع الصناعي فقد ارتفعت قيمة هذا المعامل فيه ، خلال الفترات الثلاثة على التوالي مما يشير الى زيادة اعتماد هذا القطاع على التكنولوجيا ذات الكثافة الرأسمالية المرتفعة بشكل تدريجي .

وبلاحظ ارتفاع قيمة هذا المعامل في قطاع البنية التحتية بشكل عام وقطاع الطاقة والمياه بشكل خاص حيث وصلت قيمة الى ٤٦٨ في الفترة الأولى و ٣٠٦٣ في الفترة الاخيرة ويرجع ذلك الى أن الاستثمار في مجالات التنقيب لا يساهم في زيادة الناتج الا بعد الوصول الى اكتشاف ثروات بترولية أو مياه ، كما أنهما تتطلب تكنولوجيا متقدمة جدا .

وأما قطاع الخدمات حيث كانت قيمة هذا المعامل منخفضة خلال الفترة الأولى والثانية فقد ارتفعت خلال الفترة الاخيرة مما يشير الى اتجاه الاستثمارات في هذا القطاع نحو الاعتماد على السلع الرأسمالية بشكل متزايد وانخفاض أهمية العنصر البشري فيه باستمرار .

وإذا أخذنا المعامل القطاعي للفترة الاخيرة في الاعتبار فاننا نستطيع القول أننا بحاجة الى استثمار (٣٨٦) دينار في القطاع الزراعي من أجل الحصول على زيادة مقدارها دينار واحد في الناتج المحلي ، الا أننا بحاجة الى استثمار (٥١١) دينار في القطاع الصناعي أو (٢٩٩) في قطاع النقل والمواصلات أو (٣٠٦٣) دينار في قطاع الطاقة والمياه أو (٣٥٥) في قطاع الخدمات للحصول على نفس المقدار من الزيادة في الناتج .

جدول رقم (٦-٣)

القوى العاملة وتوزيعها على القطاعات الاقتصادية خلال الفترة ١٩٧٥ - ١٩٨٥

القطاع		السنوات						
١٩٨٥	١٩٨٤	١٩٨٣	١٩٨٢	١٩٨١	١٩٨٠	١٩٧٩	١٩٧٥	
٥٠٧٩٥ ٦١٢٧٨	٥٧٠٥١ ٧٢٥٢٦	٣٤٩٧١ ١٨٣٤٣	٣٩٢٢٣ ٤٨٧٣١	٥٧٥٢٦ ١٨٣٤٣	٥٢٨٦٢ ٤٠٠٣٢	٤٩٠٠٨ ٣٦٤٤٧	٦٥٠٠٠ ٣٢٠٠٠	الزراعة المناعة
١١٢٠٧٣	١٢٩٥٧٧	٨٧٢٧٤	٨٧٠٥٤	١٠٢٠٠٧	٩٢٨٩٤	٨٥٤٥٥	٩٧٠٠٠	قطاعات الانتاج السلمي
٥٠٨٤ ٤٦٥٢٠	٤٤٧٩ ٤٤٣٠٩	٣٩٦٣ ٣٨١١٤	٣٤٨٢ ٣٨٩٨٢	٣٦٢٤ ٣٥٤٣٧	٣٠٢٥ ٣١١٢٥	٢٥٥٤ ٢٨٥٧٩	٢٠٠٠ ١٨٠٠٠	الكهرباء والماء النقل والمواصلات
٣٦٠٤	٤٩٣٨٨	٤٥١٣٣	٤٢٤٦٤	٣٩٠٥١	٣٤٦٥٠	٣١١٢٣	٢٠٠٠٠	قطاعات البنية التحتية
١٠٠٥٩٤ ٤١٣٩٢٤	١١٥١٧٢ ٣٠٦٩٠٧	٧٦٥١٨ ٢٨٣٥١٩	٧٨٥٦٦ ٢٧٢٧٤٠	٨١١٤٣ ٢٨٣١٣٩	٧٣٢١٣ ٢٨٤٠٥٤	٦٧٨٢٨ ٢٤٧٧٠٥	٣٣٠٠٠ ١٨٦٠٠٠	الاسكان القطاعات الأخرى
٤٠٠٠٠٨	٤٢٢٠٧٩	٣٦٠٠٣٧	٣٥١٣٠٦	٣٦٥٢٨٢	٣٥٧٣٦٧	٣١٥٥٤٣	٢١٩٠٠٠	قطاعات الخدمات
٥٦٣٦٨٥	٦٠١٠٤٤	٤٣٢٤٤٣	٤٨١٨٢٤	٥٠٦٢٤٠	٤٨٤٩١١	٤٣٢١٣١	٣٢٦٠٠٠	المجموع الكلي

المصدر:

— الدكتور عيسى ابراهيم، " جداول القوى العاملة " وزارة التخطيط، عمان، ١٩٨٦، بحث غير منشور .
 الجدول رقم (٢ ، ٣ ، ١٣) ، علما أنه تم تعديل الأرقام الخاصة بالعمالة الوافدة للسنوات ١٩٨٢ وما بعدها ، حيث أن هناك تعارفا
 بين تقديرات هذه الدراسة وتقديرات وزارة العمل بالنسبة للعمالة الوافدة خلال هذه الفترة ، على الرغم من أنها متطابقة تماما
 خلال الفترات السابقة ، ويرجع سبب التعارض الى اعطاء وزارة الداخلية في الأردن سنة ١٩٨٢ ، الوافدين من مصر من أدن الاقاعه السذي
 كان يُشترط للحصول عليه الحصول على تصريح عمل أولا ، ولذلك فان عدد الوافدين المصريين بعد ١٩٨٢ تجاوز كثيرا عدد الحاصلين على
 تصاريح للعمل ، واعتبرت الدراسة المشار اليها جميع القادمين من مصر عاملين فعلا ، وهذا افتراض غير دقيق ، لذلك تم اعتماد
 الأرقام الواردة في تقارير وزارة العمل المبنية على عدد تصاريح العمل الصادرة عن هذه الوزارة للعمال الوافدين خلال السنوات
 ١٩٨٢ - ١٩٨٥ .

— تقرير وزارة العمل سنة ١٩٨٢ ، ص ٧ .

— تقرير وزارة العمل سنة ١٩٨٣ ، ص ٥٩ ، ٦٠ .

— تقرير وزارة العمل سنة ١٩٨٤ ، ص ٩ .

— تقرير وزارة العمل سنة ١٩٨٥ ، ص ٤١ .

— M.P. Mazur III, CIL., P. 119 .

■ قَدَّرَ مازور M.P. Mazur عدد العاملين في القطاع الزراعي بـ (٧٥) الف عامل ، منهم (١٥) الف يعملون بصفة غير دائمة ، (٥) الآف
 يمانون من بطالة موسمية ، لذلك تم تقدير عدد العمال في هذا القطاع لسنة ١٩٧٥ بـ (٦٥) الف عامل .

جدول رقم (٣ - ٧)

توزيع الاستثمارات الفعلية بين القطاعات الاقتصادية والتغير في حجم العمالة*
المستخدمة في القطاعات

(الف دينار لكل عامل)

١٩٨٥-١٩٨١		١٩٨٠-١٩٧٦		القطاع
التغير في حجم العمالة	الاستثمار	التغير في حجم العمالة	الاستثمار	
٢٠٦٧ -	١٨٢٠٠٠	١٢١٢٨ -	٥١٧٠٠	الزراعة
٢١٢٤٦	٤٠٣٠٠٠	٨٠٣٢	٣١٦٨٠٠	الصناعة
١٩١٧٩	٥٨٥٠٠٠	٤١٠٦ -	٣٦٨٥٠٠	قطاعات الانتاج السلي
١٤٨٩٥	٦٦٦٠٠٠	١٣٦٢٥	٢٧٦٢٠٠	النقل والمواصلات
٢٠٥٩	٤٤١٣٠٠	١٠٢٥	١٧٣١٠٠	الطاقة والمياه
١٦٩٥٤	١١٠٧٣٠٠	١٤٦٥٠	٤٤٩٣٠٠	قطاعات البنية التحتية
٢٧٢٨١	٧٨٢٠٠٠	٤٠٣١٣	٢٥٧٧٠٠	الاسكان
١٥٣٦٠	١٦١٨٠٠	٣٥٠٨٦	١٤٦٥٠٠	القطاعات الاخرى
٤٢٦٤١	٩٤٣٨٠٠	١٣٨٣٦٧	٤٠٤٢٠٠	قطاعات الخدمات
٣٨٧٧٤	٢٦٣٦١٠٠	١٤٨٩١١	١٢٢٢٠٠٠	المجموع الكلي

المصدر: الجدول رقم (٣-٤)، والجدول رقم (٣-٦) السابقين .

* تم حساب التغير في حجم العمالة على أساس الفرق بين حجم العمالة للسنة الاخيرة من الفترة وحجم العمالة للسنة السابقة لهذه الفترة .

جدول رقم (٣ - ٨)

المعامل الحدي لرأس المال / العمل خلال الفترة ١٩٧٦ - ١٩٨٥

١٩٨٥ - ١٩٨١	١٩٨٠ - ١٩٧٦	القطاعات / الفترات
٨٨٠٥٠ - ١٨٩٦٨	٤٢٥٩ - ٣٩٤٥٢	الزراعة الصناعة
٣٠٥٠٢	٨٩٨٧٨	قطاعات الانتاج السلعي
٤٤٧١٢ ٢١٧٣٣ ٢١٤٣٢٧	٢٠٢٧٩ ١٦٨٠٥٨	النقل والمواصلات الطاقة والمياة
٦٥٣١٢	٣٠٦٦٨	قطاعات البنية التحتية
٢٨٦٦٤ ١٠٥٣٣	٦٣٩٢ ١٤٩٤	الاسكان القطاعات الخدمية الاخرى
٢٢١٢٣	٢٩٢١	قطاعات الخدمات
٣٣٤٦٤	٨٢٠٧	الاقتصاد الوطني

المصدر: تم حساب المعاملات من الارقام الواردة في الجدول رقم (٣ - ٧) .

وفي ضوء هذه الاعتبارات يمكن للقائمين على تخطيط الاستثمار توجيهة الى القطاعات الاقتصادية المختلفة بما يكفل الوصول للاهداف المخططة الخاصة بزيادة الناتج المحلي مع الأخذ في الاعتبار امكانية التوسع في كل من القطاعات السابقة، حيث أن لكل من هذه القطاعات طاقة معينة على استيعاب الاستثمارات بعدها يبدأ هذا المعامل في الارتفاع اذا استمر تدفق رؤوس الاموال نحوه بسبب انخفاض انتاجية رأس المال ، كما يجب أن يؤخذ في الحسبان مدى حاجة القطاعات الاخرى لخدمات قطاعات البنية التحتية على الرغم من ارتفاع قيمة معامل رأس المال لهذه القطاعات ، لأن توفر خدمات قطاعات البنية التحتية شرط ضروري مسبق لقياس القطاعات الأخرى في زيادة انتاجها .

• معامل رأس المال / العمل

يشترك العمل مع رأس المال في العملية الانتاجية ، ويعبر عن العلاقة بينهما بمعامل رأس المال / العمل $Captial\ Labour\ Ratio$ ، وكما هو الحال عند حساب معامل رأس المال / الناتج ، قد يأخذ هذا المعامل صيغة المعامل المتوسط لرأس المال / العمل ، ويقصد به نصيب العامل الواحد من رأس المال الوطني ويتم حسابه عن طريق قسمة رأس المال الوطني على مجموع العاملين ، أو المعامل الحدي لرأس المال / العمل وهو عبارة عن مقدار الزيادة في رأس المال الوطني اللازمة لتشغيل عامل اضافي واحد (١) .

وما يهمننا لأغراض تخطيط الاستثمار هو المعامل الحدي ، كونه يشير الى كمية الاستثمارات اللازمة لرفع مستوى العمالة في الاقتصاد بنسبة معينة أو بمقدار معين ، ويشترك هذا المعامل مع المعامل الحدي لرأس المال / الناتج أنه يختلف وبتدرج واسع من قطاع لآخر ومن صناعة لآخرى ومن مشروع لآخر فمن المناعة الواحدة ، فرأس المال اللازم لتشغيل عامل واحد في القطاع الزراعي يختلف كثيراً عنه في القطاع الحناعي الحديث أو قطاع الخدمات ، كما أن رأس المال اللازم لتشغيل عامل واحد في مشروع صناعي يقوم على اساس استخدام الوسائل والادوات البسيطة

٠١ • الدكتور عبد الحميد محمد القاضي ، مرجع سابق ، ص ٢٧١ .

سيكون أقل بكثير من رأس المال اللازم في مشروع آخر يستخدم تكنولوجيا حديثة متقدمة .

ويختلف هذا المعامل أيضا من بلد لآخر ، ومن وقت لآخر بالنسبة للبلد الواحد كونه مرتبط بمستوى التقدم الاقتصادي ، وبالتكنولوجيا المستخدمة في الانتاج ، ففي حين بلغ رأس المال اللازم لتشغيل عامل واحد من ٥٠٠ - ١٠٠٠ دولار اثناء الثورة الصناعية الأولى التي قامت على استخدام الطاقة البخارية ، ارتفع هذا المقدار ليصبح من ٣٠٠٠ - ٥٠٠٠ خلال الثورة الصناعية الثانية التي قامت على استخدام البترول والكهرباء ، ووصل الى عشرات الآلاف في الوقت الحاضر حيث يتم الانتاج باستخدام الطاقة الذرية وتدار المصانع الكترونيا (١) .

كما تتغير قيمة هذا المعامل بتغير نمط توزيع الايدي العاملة بين القطاعات الاقتصادية المختلفة ، حيث ترتفع كلما زادت الاهمية النسبية للقطاع الصناعي وانخفضت الاهمية النسبية للقطاع الزراعي و قطاع الخدمات نظرا لارتفاع قيمة هذا المعامل في القطاع الصناعي وانخفاضها في القطاعين الآخرين .

ويختلف هذا المعامل عن المعامل الحدي لرأس المال / الناتج في انه يمكن أن يأخذ قيمة سالبة ، اذا أدى الاستثمار المتزايد في احدى القطاعات أو المشروعات الى احلال الآله محل العمل ، حيث تؤدي الزيادة في الاستثمار الى انخفاض في حجم العماله في مثل هذه المشروعات أو القطاعات ، مما يؤدي الى تغير سالب في حجم العمالة ، وبالتالي معامل حدي سالب لرأس المال / العمل .

٠١ الدكتور محمد زكي الشافعي ، التنمية الاقتصادية ، الكتاب الأول ، دار النهضة العربية ، القاهرة ، ١٩٦٨ ، ص ٤٢ .

ولقد أخذ هذا العامل قيمة سالبة في القطاع الزراعي خلال الفترتين موضع الدراسة من ١٩٧٦ - ١٩٨٥ ، مما يعني أن التكنولوجيا المستخدمة في هذا القطاع خلال تلك الفترة ، كانت موفرة للعماله (١) ، وذات كثافة رأسمالية مرتفعة ، كما يشير ذلك الى وجود بطاله مقنعة في هذا القطاع ، حيث اتجهت الاعداد الفائضة عن الحاجة من الايدي العاملة في الزراعة الى القطاعات الاقتصادية الأخرى ، عند توفر فرص العمل ، نتيجة الاستثمارات المتزايدة في هذه القطاعات ، كما اتجه جانب من الايدي العاملة في الزراعة الى الهجرة للخارج .

وترتفع قيمة هذا العامل في قطاعات البنية التحتية ، حيث نحتاج الى استثمار مبلغ (٤٤٧١٢) دينار لتشغيل عامل اضافي واحد في قطاع النقل والمواصلات ، وهذا أمر طبيعي بالنسبة لهذا القطاع الذي يضم النقل والمواصلات والاتصالات السلكية واللاسلكية وهي أنشطة تقوم على استخدام تكنولوجيا متطورة وحديثة للغاية .

كما أنه مرتفع للغاية في قطاع الطاقة والمياه حيث وصل في الفترة الأخرى ١٩٨١ - ١٩٨٥ الى (٢١٤٣٢٧) دينار ، وهذا عائد لتزايد المبالغ المستثمرة في مجال التنقيب عن البترول والمياه والمعادن ، حيث يتم ذلك بأجهزة متطورة للغاية ولا تستخدم الايدي العاملة بكثافة كبيرة .

ويعتبر هذا العامل منخفضا نسبيا في قطاع الخدمات حيث يتراوح ما بين (٢٩٢١) دينار خلال الفترة الأولى ١٩٧٦ - ١٩٨٠ الى (٢٢١٢٣) دينار خلال الفترة الثانية ١٩٨١ - ١٩٨٥ .

١ - تتفق هذه النتيجة مع دراسات أخرى حول الموضوع ، حيث تشير هذه الدراسات الى تناقص عدد العاملين في القطاع الزراعي بنسبة ٤٦% بين عامي ١٩٧٩ - ١٩٨٦ ، لمزيد من التفاصيل راجع :
الدكتور محمد عبد الهادي العكل " سوق العمل الاردني ، الواقع وآفاق المستقبل " محاضرة القايت في ندوة القيادات النقابية في الفترة ما بين ١٢-١٠/١٩٨٧ ، الاتحاد العام لنقابات العمال في الاردن ، عمان ، ١٩٨٧ ، ص ٨ .

وبالنسبة للاقتصاد القومي ككل نجد ارتفاعا في قيمة هذا المعامل من (٨٢٠٧) دينار خلال الفترة الاولى الى (٣٣٤٦٤) دينار خلال الفترة الثانية ، ويعود السبب في ذلك الى اتجاه الاقتصاد الاردني للأخذ بمستوى تكنولوجي متطور من ناحية ، والى ارتفاع أسعار السلع الرأسمالية بشكل مطرد من ناحية أخرى .

باختصار يمكن القول أن كل (٣٣٤٦٤) دينار يتم استثمارها في الاقتصاد الاردني ، تخلق فرصة عمل جديدة واحدة ، ويختلف هذا الرقم باختلاف التوزيع النسبي للاستثمارات الكلية بين القطاعات الاقتصادية ، حيث يتراوح ما بين (١٠٥٣٣) دينار في قطاع الخدمات الى (٢١٤٣٢٧) دينار في قطاع الطاقة والمياه ، كما أن الاستثمار في القطاع الزراعي له تأثير سلبي على خلق فرص العمل في هذا القطاع ، وبمعدل فقدان فرصة عمل واحدة لكل (٨٨٠٥٠) دينار يتم استثمارها في الزراعة ، ولا يعني ذلك عدم الاستثمار في القطاع الزراعي وإنما تعديل نمط الاستثمار في هذا القطاع . على أي حال لا يوجد هناك أية اشارة في أي خطة من الخطط الاقتصادية في الاردن ، لقيمة هذا المعامل أو لاستخدامة كمؤشر مبدئي لتحديد حجم الاستثمار اللازم لاستيعاب نسبة معينة من البطالة .

المبحث الثالث

توزيع الاستثمارات المخططة والفعلية على القطاعات الاقتصادية

لم يستقر التخطيط الاقتصادي في الاردن على تقسيم معين للقطاعات المختلفة المكونة للنشاط الاقتصادي ، ففي حين لم يأخذ برنامج السنوات السبع ١٩٦٤ - ١٩٧٠ بأي تقسيم لهذه القطاعات ، حيث أدرج استثمارات القطاع العام والخاص وتوزيعها على القطاعات المختلفة دون تحديد أي تقسيم لهذه القطاعات (١) ، نجد أن الخطة الثلاثية ١٩٧٣ - ١٩٧٥ قد قسمت القطاعات المختلفة الى مجموعتين ، مجموعة القطاعات الاقتصادية وتشمل الزراعة والري والصناعة والتعدين والسياحة والآثار والنقل والمواصلات والتجارة ، ومجموعة القطاعات الاجتماعية وتشمل الصحة والشؤون الاجتماعية والعمل والاسكان وباقي الانشطة الاقتصادية الأخرى (٢) .

ويؤخذ على هذا التقسيم أنه يجمع ما بين عدد من قطاعات الانتاج السلعي مثل الزراعة والصناعة وعدد من قطاعات البنية التحتية والخدمات مثل النقل والمواصلات والتجارة في مجموعة واحدة أطلق عليها مجموعة القطاعات الاقتصادية ، وهو اصطلاح غير دقيق أو محدد بحيث يمكن ادراج اي قطاع من قطاعات الاقتصاد ضمن هذه المجموعة .

وقد اتبع أسلوب آخر في الخطة الخمسية الأولى ١٩٧٦ - ١٩٨٠ حيث تم تقسيم القطاعات الواردة في تلك الخطة الى مجموعتين ، مجموعة القطاعات السلعية وتشمل الزراعة والمياه والصناعة والتعدين والسياحة والكهرباء ، ومجموعة قطاعات الخدمات وتشمل التجارة والنقل والمواصلات والتربية والصحة والاسكان وباقي الانشطة الاقتصادية الأخرى (٣) ، وتم اتباع نفس التقسيم في الخطة الخمسية الثانية (٤) .

وقد فرق هذا التقسيم بين قطاعات الانتاج السلعي وقطاعات الخدمات الا انه ضم جزءا من قطاعات البنية التحتية مثل الماء والكهرباء الى قطاعات الانتاج السلعي ، وضم جزءا آخر منها مثل قطاع النقل والمواصلات الى قطاع الخدمات .

- ١- مجلس الأعمار الاردني ، برنامج السنوات السبع ١٩٦٤ - ١٩٧٠ ، ص ٤٤٠ ، ٤٥٠ .
- ٢- دائرة التنسيب الثلاثية ، ١٩٧٣ - ١٩٧٥ ، مرجع سابق ، ص ٤٠ .
- ٣- خطة التنمية الخمسية ١٩٧٦ - ١٩٨٠ ، مرجع سابق ، ص ٥٤ .
- ٤- خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨١ - ١٩٨٥ ، مرجع سابق ، ص ٥٦ .

وأما الخطة الخمسية الثالثة ١٩٨٦ - ١٩٩٠ فقد قسمت الأنشطة الاقتصادية الى أربعة قطاعات ^(١٠)، القطاعات الشمولية : وتضم الإدارة ، التشريع ، العلوم ، والبيئة ، وقطاعات الانتاج السلمي وتشمل الزراعة والصناعة ، وقطاعات البنية التحتية وتشمل الانشاءات والنقل والمواصلات والطاقة والنري ، والقطاعات الاجتماعية والخدمات وتشمل ما تبقى من قطاعات مثل المححة والتربية والتجارة والثقافة وغيرها .

وهذا التقسيم هو أدق التقسيمات السابقة وأكثرها انسجاما مع ضرورات التخطيط والادب الاقتصادي المعاصر ، وسوف يتم اتباعة اثناء دراسة توزيع الاستثمارات على القطاعات الاقتصادية مع تعديل طفيف وهو دمج القطاعات الشمولية الواردة في الخطة مع قطاع الخدمات لأنها في الواقع من مكونات هذا القطاع ، حيث يصبح لدينا ثلاث مجموعات هي قطاعات الانتاج السلمي ، وقطاعات البنية التحتية والقطاعات الاجتماعية والخدمات .

معايير توزيع الاستثمار في الخطط الاقتصادية الاردنية

لم يتضمن برنامج السنوات السبع أية اشارة الى كيفية تحديد أولويات الاستثمار أو الى الاسس والمعايير التي تم بموجبها اختيار المشروعات الواردة ضمن هذا البرنامج ، أو تم على اساسها تفضيل قطاع على آخر أو مشروع على آخر ، في حين حددت خطة التنمية الثلاثية ١٩٧٣ - ١٩٧٥ مجموعة من المعايير التي تم الاستناد اليها في توزيع استثمارات هذه الخطة ، وهذه المعايير هي :

- ٠١ مدى اسهام المشروع في زيادة الطاقة الانتاجية المباشرة وغير المباشرة للاقتصاد الاردني .
- ٠٢ مدى اسهام المشروع في استغلال الموارد الطبيعية المحلية .
- ٠٣ زيادة دخل المملكة من العملات الاجنبية والتوفير في مدفوعاتها منها .
- ٠٤ مدى اسهام المشروع في استخدام القوى العاملة .

٠١ خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨٦ - ١٩٩٠ ، مرجع سابق ، ص ١٠٠ .

وبلاحظ على البند الأول أنه لا يستند الى معيار معين وبحيطه شيء من العموض وان كان يمكن القول أنه يعطي أولوية لقطاع الانتاج السلعي على القطاعات الاخرى حيث أن الاستثمار في مثل هذه القطاعات يؤدي الى زيادة الطاقة الانتاجية ، ويتبين بوضوح من البندين الثاني والثالث أن هذه الخطة أخذت ولو نظريا بمعيار أثمر الاستثمار على توازن ميزان المدفوعات بالاضافة الى معيار ادنى كثافه رأسمالية ممكنه كما يظهر من البند الرابع حيث اعطت الاولوية لمدى اسهام المشروعات فسي استخدام القوى العاملة .

ورغم ما يرد على هذين المعيارين من تحفظات فان الأخذ بهما عملياً أمر مشكوك فيه، فلم يرافق وضع أو تنفيذ هذه الخطة اصدار قانون يعطي امتيازات معينة للمشاريع التي تستخدم الموارد المحلية أو التي تستخدم عددا معيناً من العمال كما لم يوضع أي قيد على استيراد التكنولوجيا ولم يتم التفريق بين التكنولوجيات ذات الكثافة الرأسمالية المرتفعة أو الكثافة العمالية المرتفعة كشرط لمنح رخصة إقامة مشروع ما .

وفي الخطة الخمسية الاولى ١٩٧٦ - ١٩٨٠ لم يكن هناك معيار واضح لتحديد أولويات الاستثمار حيث اعطيت الاولوية لمشاريع الانتاج في قطاع الزراعة والصناعة والتعدين والسياحة ومشاريع البنية التحتية الاساسية في حدود ارتباطها مع مشاريع زيادة الانتاج بالاضافة للمشاريع التي تؤدي الى توثيق التكامل الاقتصادي العربي (١) .

وزاد الأمر غموضاً في الخطة الخمسية الثانية ١٩٨١ - ١٩٨٥ حيث اعطيت الاولوية للمشاريع التالية (٢) :

- ٠١ اولوية رئيسية لمشاريع الانتاج السلعي والمرافق المرتبطة بها .
- ٠٢ اولوية لمشاريع الخدمات الاجتماعية والبنى الاساسية مع الأخذ في الاعتبار التطور الاقليمي المتكامل .
- ٠٣ تعزيز التكامل الاقتصادي العربي .

٠١ خطة التنمية الخمسية ١٩٧٦ - ١٩٨٠ ، مرجع سابق ، ص ٣٣ .

٠٢ خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨١ - ١٩٨٥ ، ص ٣٨ .

فهذه الخطة أعطت الأولوية لمشاريع الانتاج السلعي ومشاريع الخدمات الاجتماعية والبنية التحتية ، فمادا بقي من الانشطة الاقتصادية خارج نطاق هذه القطاعات ؟ فأى مشروع يمكن أن يدرج أما ضمن قطاع الانتاج السلعي أو قطاع البنية التحتية أو قطاع الخدمات وهذا يعني أن أي مشروع له اولوية على كل المشروعات .

ولم يتم تحديد أية أولويات أو معايير لتوزيع الاستثمارات في الخطة الخمسية الثالثة ١٩٨٦ - ١٩٩٠ ، باستثناء الاشارة الى الاهتمام بالصناعات ذات القيمة المضافة المحلية العاليه ، وتلك التي تعزز التكامل السلعي الصناعي والتشابكات الصناعية الامامية والخلفية على المستوى الوطني والاقليمي ، وذلك أثناء تناول أهداف الصناعة التحويلية (١) ، مما يمكن أن نستنتج منه أن المخطط الاردني اعتمد معيار السروابط الخلفية والامامية للمفاضله بين المشروعات داخل قطاع الصناعة التحويلية فقط ، أما باقي المشروعات الواردة في الخطة فلم يعتمد أي معيار لتحديد الأولويات أو توزيع الاستثمارات بينها .

يتضح مما سبق أن تخطيط الاستثمار في الاردن لا يعتمد على أي معيار فسي تحديد حجم الاستثمارات أو في توزيعها بين القطاعات الاقتصادية المختلفة ، وأن كان هناك اشارة واضحة لبعض المعايير في توزيع الاستثمار بين المشاريع المختلفة داخل القطاع الواحد وخصوصا في خطة التنمية الثلاثية ١٩٧٣ - ١٩٧٥ فقط ، مع خلوهذه الخطة والخطط اللاحقة من أي معيار علمي لتوزيع الاستثمارات بين القطاعات الاقتصادية .

ومعيار التكامل الاقتصادي العربي الذي تم تكراره في الخطط الثلاثة الاخيرة ، ورغم أنه يحقق أمنية قومية ، فإنه غير ممكن من حيث التطبيق العملي حتى وان كان صالحا من الناحية النظرية ، لأن تطبيقه يتطلب التنسيق ، والتعاون بين القائمين على

(١) خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨٦ - ١٩٩٠ ، مرجع سابق ، ص ٩٢ .

التخطيط في الدول العربية المختلفة ، بل ومعركة مسبقة بالخطط الاقتصادية العربية المستقبلية للتأكد من عدم اقامة مشاريع مماثلة في المستقبل ، وهذا غير ممكن عمليا في ظل الوضع الراهن للعالم العربي وتؤكد أي نظرة سريعة لمجمل الخطط الاقتصادية العربية فهي عامرة بالاتجاهات المضادة للتكامل الاقتصادي وتنزع معظمها بشكل مغالى به نحو تحقيق اكتفاء ذاتي قطري ، مما يؤدي الى تكرار اقامة عدد من المشاريع المتشابهة في الاقطار العربية لتصبح عنصرا منافسا للتكامل الاقتصادي العربي (١) .

ولذلك فان الاعتماد على هذا المعيار من قبل احدى الدول العربية منفردة سيؤدي الى سوء في توزيع الموارد المتاحة لديها في ظل الظروف الحالية للوطن العربي .

على أي حال أن عملية تخطيط الاستثمار أكبر من مجرد استحضار قائمة باسماء المشاريع المقترحة وأدراجها في جداول مع المبالغ اللازمة لتحقيقها ، بل يجب تحديد اسس علمية تستند عليها العملية التخطيطية ، من حيث تحديد حجم هذه الاستثمارات وتوجيهها الى القطاعات الاقتصادية بناء على معدل النمو المستهدف لكل قطاع وسعامل رأس المال / الناتج له ، كما يجب تحديد المستوى التكنولوجي (الفن الانتاجي) المرغوب في كل قطاع على حدة في ضوء المعيار الذي يتبناه المخطط لتوزيع الاستثمارات .

فاتباع معيار ادنى كثافة رأسمالية يقتضي استخدام تكنولوجيا بسيطة وغير باهظة الثمن ، واستخدام الفن الانتاجي المرتكز على الكثافة العمالية ، وعكس ذلك اذا تم اتباع معيار نسبة اعادة الاستثمار حيث يتطلب استخدام تكنولوجيا متطورة ذات كثافة رأسمالية مرتفعة وكثافة عمالية منخفضة .

٠١ الدكتور محمود الحمصي : خطط التنمية العربية واتجاهاتها التكاملية والتناقضية ، مركز دراسات الوحدة العربية ، بيروت ، ١٩٨٠ ، ص ١٦٦ .

ويجب أن لا ينجب عن الذهن عند توزيع الاستثمارات أهمية تحقيق نوع من التوازن بين القطاعات الاقتصادية المختلفة حتى لا تظهر الاختناقات عند التنفيذ سواء كان ذلك التوازن بين قطاعات الانتاج السلعي وقطاعات البنية التحتية والخدمات أو التوازن السالي والنقدي .

وقد حاولت بعض الدراسات تحديد توزيع لسلي للاستثمارات بين القطاعات الاقتصادية ، ومن نتائج هذه الدراسات ما اقترحه ارثر لويس على أنه التوزيع الأمثل للاستثمارات في المدى الطويل حيث يرى أن يوجه ٢٥% من مجموع الاستثمارات الثابتة للسكان ، ٣٥% للأشغال والمرافق العامة ، ٣٠% للزراعة والصناعة ، ١٠% للقطاعات الأخرى ويؤخذ على هذا التوزيع أنه استرشد بانماط توزيع الاستثمارات في الدول المتقدمة (١) ، مما يجعله غير صالح لتحقيق الاهداف التنموية للدول النامية .

وجاء واجل Shantaram Shivaram Wagle بتوزيع مختلف تماما عن السابق ، يرى أنه الأمثل من أجل الاسرع في تكوين رأس المال والتنمية في الدول النامية (٢) ، ويمكن الإشارة الى هذا التوزيع باختصار على النحو التالي :

- ٤٠ - ٥٠% للصناعة بما فيها التعدين .
- ١٠ - ١٥% للزراعة بما فيها الري .
- ١٥ - ٢٠% للنقل والمواصلات بما فيها صناعة السيارات والقطاعات والسفن والطائرات .
- ١٠ - ١٥% للسكان والانشاءات .
- ١٠ - ١٥% للتنمية الريفية والابحاث

وهذه التوزيعات النظرية قد لا تتلاءم وظروف كثير من الدول النامية ، والتي يجسب أن يكون لها الاعتبار الاول عند اعتماد خطة توزيع الاستثمار ، وفيما يلي التوزيع المخطط والفعلي للاستثمارات في الاردن خلال الفترة من ١٩٦٣ - ١٩٩٠ .

١. الدكتور عبد الحميد محمد القاضي ، مرجع سابق ، ص ٤٠٥ .
٢. لمزيد من التفاصيل ، راجع :
س . س . واجل ، فن التخطيط للتعجيل بالنمو الاقتصادي في البلاد المتخلفة ، ترجمة الدكتور راشد البراوي ، مكتبة الانجلو المصرية ، القاهرة ، ١٩٦٣ ، ص ١٩٧ ، ١٩٨ .

النطاق	١٩٧٣ - ١٩٧٥		١٩٧٦ - ١٩٨٠		١٩٨١ - ١٩٨٥		١٩٨٦ - ١٩٩٠		النطاق
	مخطط	فلسفي	مخطط	فلسفي	مخطط	فلسفي	مخطط	فلسفي	
الزراعة	١٣	٧٢	١٠	٧٤	٢٠	٤٢	٢٣	٦١	٩٥
الصناعة	١٣	٧٢	١٤	٧٢	٢٠	٤٢	٢٣	٦١	٩٥
قطاعات الإنتاج الصناعي	٢٠	٦١	١٧	٧٤	٢٥	٤٢	٢٣	٦١	٩٥
الانشاءات	-	-	-	-	-	-	-	-	-
النقل	١٢	٢١	١٢	٢٤	١٥	٢٥	١٦	٢٢	٢٤
المرافق	٣	٢٧	٢	٢١	٢	٢٦	٢	٢١	٢٣
الطاقة	٥	٥٩	٩	٩٦	١٥	١٥٦	٢٥	١٢١	٢١
المياه والري	٢٠	١١	٢	٢٦	١٤	١٢٧	١٥	١٢١	٩
قطاعات البيئة التحتية	٤٥	٤٢	٤٣	٤٢	٤٦	٤٦	٤٦	٤٦	٤٦
السكان	١٢	١٢	١١	١١	١١	١١	١١	١١	١١
القطاعات الاخرى	٢١	١٦	٢٠	١٤	١٧	١٢	٢٠	١٦	٢١
قطاعات الخدمات	٢٤	٣٥	٢٤	٣٤	٢٨	٢٣	٢٩	٢٥	٢٩
المجموع الكلي	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠

١٩٩٠ - ١٩٦٦ : تقديرات وزارة التخطيط العامة
 (١٩٠١ - ١٩٥٦) : إحصاءات رسمية

من الجدولين السابقين رقم (٢-٩) ، (٣-١٠) يمكن الإشارة لعدد من الملاحظات أولها الأهمية النسبية القليلة للاستثمارات في القطاع الزراعي سواء كانت المخططة أو الفعلية ، حيث لم يزد متوسط هذه النسبة عن ٧٣٪ من إجمالي الاستثمارات المخططة خلال الفترة من ١٩٦٣ - ١٩٩٠ ، ولم تشكل الاستثمارات الفعلية في هذا القطاع سوى (٦١٪) من إجمالي الاستثمارات خلال الفترة من ١٩٧٣ - ١٩٨٥ .

ومقابل انخفاض الأهمية النسبية للاستثمارات في هذا القطاع من المجموع الكلي للاستثمارات ، نجد أن قيمة المستوردات السنوية من المواد الغذائية واللحوم ارتفعت من (٤١) مليون دينار سنويا خلال الفترة ١٩٧٣ - ١٩٧٥ الى (٩٤ر٤) مليون دينار سنويا خلال الفترة ١٩٧٦ - ١٩٨٠ ثم الى (١٧٩ر٩) مليون دينار خلال الفترة الاخيرة ١٩٨١ - ١٩٨٥ ، ويشكل هذا المبلغ ١٦٥٪ من إجمالي المستوردات خلال الفترة الاخيرة (١) ، وهذا يشير الى ضرورة توجية مزيد من الاستثمارات نحو هذا القطاع .

وكانت الاستثمارات الفعلية أكبر من المخططة لهذا القطاع باستثناء فترة الخطة الخمسية الثانية ١٩٨٦ - ١٩٨٥ حيث لم تتعد نسبة الانجاز خلالها ٧٨٪ .

أما القطاع الصناعي فقد بلغ متوسط نسبة ما خصص لهذا القطاع خلال الفترة ١٩٦٣ - ١٩٩٠ من الاستثمارات المخططة ١٨٦٪ ، وأما متوسط نسبة الاستثمارات الفعلية خلال الفترة ١٩٧٣ - ١٩٨٥ فلم تتعد ١٧٪ من الاستثمارات الكلية .

ولم يصل مستوى الاستثمارات الفعلية في هذا القطاع الى مستوى الاستثمارات المخططة سوى خلال الفترة ١٩٧٦ - ١٩٨٠ ، وكانت نسبة الانجاز الفعلي خلال الفترة ١٩٨١ - ١٩٨٥ متدنية للغاية حيث وصلت الى ٥٣٪ فقط ، وعلى الرغم من انخفاض هذه النسبة فانها لا تعكس نسبة الانجاز الفعلي الحقيقي في تنفيذ المشاريع الواردة في

الخطوة، بقدر ما تعكس ارتفاعاً في التكاليف الحقيقية للمشروعات المستقبلية، فمن التكاليف المتوقعة لها، فمثلاً توقعت الخطة انفاق (٩٣) مليون دينار على مشاريع البوتاس لانتماع كلوريد البوتاس، والبروسن، وأكسيد المغنيسيوم، وصلاح الطعام، إلا أن الانفاق الفعلي تجاوز المخطط بمقدار (٢٠) مليون دينار، على الرغم أنه لم يتم تنفيذ أي من المشاريع سوى مشروع إنتاج كلوريد البوتاس فقط (١)، فإذا أخذنا في الاعتبار أن التكلفة المقدرة لإنتاج، في الخطوة، كانت (٧٠) مليون دينار فقط (٢)، نجد أن التكلفة الحقيقية كانت حوالي ١٦٠٪ من المقدرة، وهذا يعني أن الانجاز الحقيقي للمشروعات الواردة في الخطة كان أقل بكثير من ٥٣٪.

أما قطاعات البنية التحتية فيلاحظ ارتفاع نسبة ما خصص لها من الاستثمارات الكلية، حيث بلغت هذه النسبة ٤٥٪ من مجموع الاستثمارات المخططة خلال الفترة ١٩٦٣ - ١٩٧٠ وتناقصت إلى ٤٢٪ ثم إلى ٣٦٪ خلال الفترتين التاليتين ثم عادت إلى الارتفاع خلال الفترة الأخيرة حيث وصلت إلى ٤٠٪، وأما الاستثمارات الفعلية في هذا القطاع فقد بلغت (٤٠٪) من الاستثمارات الفعلية الكلية خلال الفترة ١٩٧٢ - ١٩٧٥ ثم انخفضت إلى ٣٦٪ خلال الفترة التالية ومن ثم ارتفعت إلى ٤٢٪ خلال الفترة الأخيرة.

ويمكن تبرير ارتفاع نصيب قطاعات البنية التحتية من الاستثمارات الكلية في مراحل التنمية الأولى، على أساس أنها توفر الإطار الملائم لنمو القطاعات الانتاجية ولكن يجب تخفيض نصيب هذه القطاعات من الاستثمارات الكلية وزيادة حصة القطاعات الانتاجية بشكل تدريجي.

وتعتبر الحصة النسبية لقطاع النقل من الاستثمارات الكلية مرتفعة للغاية وخصوصاً خلال الفترة ١٩٨١ - ١٩٨٥، حيث وصلت إلى ٤٣٪ من الاستثمارات الكلية وشكلت

٠١ - المرجع السابق، ص ٥٣١

٠٢ - الخطة الخمسية ١٩٨١ - ١٩٨٥، ص ١١٩

ما نسبته ٥٥% من استثمارات قطاعات البنية التحتية ، ويرجع السبب في ذلك الى زيادة الطلب على خدمات هذا القطاع نتيجة ظروف الحرب العراقية الايرانية ، وتحول جزء كبير من تجارة العراق من الموانيء والمطارات العراقية الى ميناء العقبة ، مما يشير الى أن هناك فائز في خدمات هذا القطاع عن حاجات الاقتصاد الوطني في الظروف العادية .

وهذا يحتم ضرورة زيادة استخدام الطاقة الانتاجية الحاضرة لهذا القطاع وعدم التوسع في الاستثمارات فيه ، حتى لا تواجه بطاقته انتاجية عاطلة كبيرة في هذا القطاع اذا عادت الأمور الى حالتها الطبيعية .

ونفس الملاحظة يمكن ايرادها بالنسبة للاستثمارات في قطاع الاسكان حيث تشكل ما نسبته ٢٩,٧% من مجموع الاستثمارات الكلية و ٨٣% من مجموع الاستثمارات في قطاع الخدمات .

ورغم ارتفاع هذه النسبة والزيادة الكبيرة في حجم استثمارات هذا القطاع إلا أن معظم هذه الاستثمارات اتجهت نحو تلبية حاجات السكن لذوي الدخل المتوسط والمرتفع ، مما أدى الى ظهور عدم التوازن في هذا القطاع ، ففي حين لم يتمكن عرض المساكن لذوي الدخل المحدود والمتدني من تلبية الطلب عليه ، فإن عرض المساكن لذوي الدخل المتوسط والمرتفع قد فاق الطلب عليه ، ودليل ذلك وجود عدد كبير من المساكن الخالية قدرت في مدينة عمان وحدها بحوالي (٥٠٠٠) وحدة سكنية (١) .

ولم يقتصر الاتجاه نحو البناء التفاضلي لتلبية حاجات ذوي الدخل المتوسط والمرتفع على استثمارات القطاع الخاص فقط ، بل أن استثمارات القطاع العام لم تسلم من هذا الانحراف ودليل ذلك وجود عدد كبير من الوحدات السكنية التي قامت

١ . خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨٦ - ١٩٩٠ ، مرجع سابق ، ٢٢٠

ببنائها مؤسسة الاسكان ولم يتم بيعها حتى تاريخ ١٩٨٦/٦/٢٢ ، علما أن هناك عدد من هذه الوحدات انتهى بناؤها وتم استلامها من قبل المؤسسة قبل سنتين أو ثلاثة من هذا التاريخ ، وبلغ عدد هذه الوحدات (٢٤٢٥) وحدة سكنية بلغت تكاليف اقامتها (٥٤٣٧٩٦٢٥) دينار (١) .

مما سبق نرى أن هناك حاجة ماسة لاتخاذ التدابير المناسبة من أجل إعادة توزيع الاستثمارات بشكل أفضل مما هي عليه الآن ، والاهتمام بالقطاعات الانتاجية وتخصيص نصيب أكبر من الاستثمارات الكلية لهذه القطاعات .

كما أن هناك ضرورة ملحة لتصحيح التشوه الحاصل في نمط الاستثمار في قطاع الاسكان وتوجيهه نحو تلبية طلب جميع فئات المجتمع بما فيها الطبقة ذات الدخل المحدود والحد قدر الامكان من البناء التفاخري الذي يشكل اهدارا لجزء كبير من موارد المجتمع المتاحه ، واستخدام ذلك في مشاريع انتاجية تعود بفائدة أكبر على المجتمع .

٠١ ديوان المحاسبة ، التقرير السنوي الرابع والثلاثون لسنة ١٩٨٥ ، ص ٨١ ، ٨٢ ، ٨٣ .

الفصل الرابع

دور الاستثمار في تحقيق أهداف التنمية الاقتصادية

- مفهوم التنمية الاقتصادية وأهدافها
- مدى مساهمة الاستثمارات في تحقيق أهداف التنمية
- التغيرات الهيكلية في الاقتصاد الأردني

ان الهدف من تخطيط الاستثمار في الاردن - كما هو الحال في الدول
النامية عموما - هو تعبئة ما لديها من موارد ماليه محليه وما تستطيع
الحصول عليه من مصادر اجنبية وتوجيهها بما يكفل تحقيق أهداف التنمية
الاقتصادية .

وقد تعرضنا فيما سبق للمصوبات التي تواجه الدول النامية بشكل
عام والاردن بشكل خاص في مجال تمويل استثماراتها ، وللمعايير المختلفة التي
يمكن الاعتماد عليها في توزيع هذه الاستثمارات ، وتزداد المشكلة تعقيدا
اذا اخذنا في الاعتبار الاهداف المتعددة للتنمية الاقتصادية في الدول
النامية .

تتعدد أهداف التنمية الاقتصادية في الدول النامية بتعدد المشاكل
الاقتصادية والاجتماعية التي تعاني منها هذه الدول ، كما تختلف في أهميتها
النسبية من وقت لآخر ومن بلد لآخر ، ففي حين تحتل الزيادة في الناتج
القومي أو الدخل القومي الاولوية القصوى في بلد معين وفي زمن معين ،
نجد أنها قد لا تحتل نفس الأهمية في بلد آخر أو في نفس البلد
ولكن في زمن آخر ، حيث قد تعطى الاولوية للقضاء على مشكلة البطالة
أو لتخفيض العجز التجاري .

وقد رافق العملية التنموية في مراحلها الاولى وفي كثير من الدول
مشاكل عديدة ، أصبح علاجها يشكل هدفا رئيسا للتنمية في الخطط الاقتصادية
اللاحقة ، فمثلا ادركت بعض الدول النامية انه على الرغم من ارتفاع
معدلات النمو الاقتصادي الذي استطاعت تحقيقها ، الا أن هناك قطاعا كبيرا
من المجتمع لم تصل اليه ثمار هذا النمو ، بل ربما زادت حالته الاقتصادية
تدهورا ، ولا يزال عاجزا عن تلبية احتياجاته الاساسية ، مما دفع كثير

من الاقتصاديين في الدول النامية للمناداة باعادة توزيع الدخل واعطائها
اشباع الحاجات الاساسية لجميع افراد المجتمع الاولوية القصوى كهدف
من أهداف التنمية •

كما رافق النمو الاقتصادي وخصوصا في الدول المعتمده على تصدير
المواد الاولية زيادة درجة الانكشاف الاقتصادي والتبعية للخارج مما يحتتم
عليها العمل على احداث تغييرات في الهياكل الاقتصادية لهذه الدول من
أجل تخفيض درجة انكشاف اقتصاداتها وتبعيةها للخارج •

وسوف نتعرض في هذا الفصل لدراسة أهداف التنمية الاقتصادية
في الاردن ، ومدى مساهمة تخطيط الاستثمار في تحقيقها ، حيث تم تقسيم
الى ثلاثة مباحث ، تم عرض مفهوم التنمية وأهدافها في الدول النامية بشكل
عام والاردن بشكل خاص في المبحث الأول ، بينما خص المبحث الثاني لدراسة
مدى ما تم تحقيقه من هذه الأهداف في الاردن ، ونظرا لأهمية التغيرات
الهيكلية الاقتصادية ، وتخفيض التبعية الاقتصادية للخارج كأهداف رئيسية
لا بد لأي سياسة تنموية سليمة من العمل على تحقيقها للوصول الى تنمية
حقيقية فقد تم تخصيص مبحث منفرد لدراستها هو المبحث الثالث •

المبحث الأول

مفهوم التنمية الاقتصادية وأهدافها

من الصعب وضع تعريف محدد ودقيق للتنمية الاقتصادية ، لأنها على حد تعبير نيركسة مرتبطة التي حد كبير بالقدرات الانسانية والاتجاهات الاجتماعية والظروف السياسية والعوارض التاريخية (١) ، فهي عملية متشعبة يحكمها بالإضافة للعوامل الاقتصادية عوامل أخرى كثيرة ، وقد يكون اتساع هذا المفهوم وتشعبه هو السبب الكامن وراء عزوف خبراء الأمم المتحدة عن وضع تعريف محدد للتنمية ، كما أنه سبب في ظهور بعض التعريفات الغامضة ، فهناك من عرف التنمية أنها " عملية مجتمعية تراكمية ، تتم في إطار نسيج من الروابط بالسبغ التعقيد ، بسبب تفاعل متبادل ومستمر بين العديد من العوامل الاقتصادية والاجتماعية والسياسية والادارية ، هدفها النهائي ووسيلتها الرئيسية الانسان " (٢) .

ومثل هذا التعريف لا يمدنا بشي ، سوى أن التنمية عملية بالغة التعقيد هدفها الانسان ، فلم يبين لنا مثلا ما هي المتغيرات أو النتائج المتوقعة ، للتفاعل المستمر المتبادل والمعقد بين مجموعة العوامل التنسي ذكرها ، فهل سيؤدي ذلك الى زيادة الدخل الفردي أو القومي أم الى اعادة توزيعه ؟ وهل سينتج عنها تغيرات في الهيكل الاقتصادي ولحالض أي مسن القطاعات أو الفئات ؟ والى آخر هذه التساؤلات التي لا يضع لها هـذا التعريف أي جواب .

(١) الدكتور حسين عمر ، التنمية والتخطيط الاقتصادي ، دار الشروق ، جده ، ١٩٧٨ ، ص (٢١) .

(٢) الدكتور محمد توفيق صادق ، التنمية في دول مجلس التعاون ، دروس السبعينات وآفاق المستقبل ، المجلس الوطني للثقافة والفنون والآداب ، الكويت ، ١٩٨٦ ، ص (٥٧) .

ولكن هذا لا يعني عدم وجود تعريفات أكثر وضوحاً وتحديداً من التعريف السابق ، يعكس كل منها مفهوم التنمية الاقتصادية السائد في الحقب التاريخية التي ظهر فيها ، ووجهة نظر صاحبه حول مفهوم وطبيعة عملية التنمية .

وقد اعتبر الاقتصاديون التقليديون أن الزيادة في الدخل القومي ، وبالتالي ارتفاع متوسط نصيب الفرد من هذا الدخل هو الهدف النهائي لعملية التنمية ، كما أن تعريف التنمية أو تحديد مفهومها وطبيعتها لم يحظ باهتمامهم ، لايمانهم بأن النمو الاقتصادي يتم بصورة تلقائية من خلال تفاعل قوى السوق الحرة التي تصل بالاقتصاد الى مرحلة التشغيل التام .

ولكن أزمة الكساد العظيم ١٩٢٩ - ١٩٣٣ وظهور الآراء الكينزية لعلاج الركود ، شد الانتباه لمشاكل البطالة ، حيث اشارت الى اسكانية توازن الاقتصاد قبل وصوله مرحلة التشغيل التام .

وظهرت تعريفات للتنمية تعكس هذا الاتجاه ، حيث أصبحت تجمع بين ارتفاع معدلات نمو الدخل القومي والتشغيل التام لعناصر الانتاج كهدفين رئيسيين للتنمية .

ومن أمثلة التعريفات التي تعكس هذا المفهوم تعريف التنمية أنها " القيام ببرامج وأعمال ومشروعات تستهدف الزيادة في الدخل القومي عن طريق تنمية الانتاج القومي ومن ثم زيادة متوسط دخل الفرد " (١) .

(١) الدكتور حسين عمر ، مرجع سابق ، ص (٤٥) .

وكذلك تعريف كوزنتس Kuzents للتنمية أنها "أرتفاع متواصل في الطاقة الانتاجية ينتج عنه زيادة في كمية وأنواع السلع والخدمات المتاحة للمجتمع" (١).

ويؤخذ على هذه التعريفات اشتراكها مع الاقتصاديين التقليديين في الخلط الواضح بين مفهوم النمو الاقتصادي Economic Growth ، الذي يقتصر على مجرد تحقيق أرتفاع مستمر في الدخل القومي وبالتالي زيادة متوسط الدخل الحقيقي ، وبين مفهوم التنمية الاقتصادية Economic Development الذي يشكل نمو الدخل القومي شرطاً ضرورياً مسبقاً ولكنه غير كافي لتحقيقها .

بالإضافة الى ذلك فان أرتفاع الدخل القومي بشكل متواصل ، قد لا يكون ناتجاً عن زيادة أو أرتفاع في الطاقة الانتاجية للمجتمع ، وإنما مجرد استنزاف متزايد لثرواته الطبيعية وتحويلها الى دخل ، كما هو الحال في الدول النفطية العربية .

كما أن النمو الاقتصادي حتى وأن كان ناتجاً عن زيادة الطاقة الانتاجية للمجتمع ، وتقدمه التكنولوجي ، فإنه قد لا يؤدي الى رفع مستوى المعيشة ، أو تحسين مستوى الرفاه المادي للغالبية العظمى من افراد المجتمع ، اذا لم يماحبه عدالة في توزيع الدخل ، وهذا ما يلاحظ من تجارب التنمية في معظم الدول النامية ، حيث زادت الدخول القومية بمعدلات سنوية مرتفعة للغاية في بعض هذه الدول ولكن وبنفس الوقت زاد عدد الفقراء تحت خط الفقر المطلوب زيادة مروعته فيها (٢) ، ونتيجة لذلك ولوجود انطباع عام لدى كثير من

(١) Simon Kuzents "Modern Economic Growth, Findings and Reflections", The American Economic Review, Vol (63), No. (3), June 1973, P. 247 .

(٢) الدكتور رمزي علي ابراهيم سلامة ، مرجع سابق ، ص (٤٠٤) .

الاقتصاديين والهيئات الدولية المهتمة بالتنمية أن معظم الدول النامية تستطيع أن توفر لمواطنيها ، ما يكفي لسد حاجاتهم الأساسية ، إذا اتخذت سياسة توزيعية ملائمة للدخل (١) ، فقد ظهر ما سمي بمبدأ اشباع الحاجات الأساسية Basic Needs لجميع فئات المجتمع كهدف رئيسي للتنمية ، واحدى استراتيجياتها الرئيسية .

ويتطلب تحقيق هذا الهدف اعادة توزيع الدخل من خلال عملية التنمية ، لصالح الطبقات الفقيرة ، وتوجيه السياسات التنموية لتوفير الاحتياجات الأساسية لهذه الفئة من المجتمع .

وقد ظهرت عدة تعريفات للتنمية تعكس هذا المفهوم ، منها تعريف كندلبرجر C. P. Kindleberger للتنمية أنها " تحسين مستوى الرفاه المادي وخصوصا بالنسبة لذوي الدخل المتدني ، والقضاء على الفقر وما يماحبه من انتشار الامية والوقاة في سن مبكرة ، وأحداث تغييرات في هيكل الانتاج ، بالانتقال من الاعتماد على الزراعة الى الصناعة وتنظيم الاقتصاد بطريقة تسمح بالاستخدام المنتج للجميع وزيادة مشاركة جميع فئات المجتمع في اتخاذ القرارات ، سواء في النواحي الاقتصادية أو في أي اتجاه يتحركون من خلاله لتحسين مستوى الرفاه عندهم (٢) .

(١) Douglas Rimmer, "Basic Needs" and The Origins of the Development Ethos", *The Journal of Developing Areas*, Vol (15), No. (2), January 1981, P. 232 .

Charles P. Kindleberger and Bruce Herrik, *Economic Development*, (٢) McGraw-Hill Kogakusha Ltd, London, Third Edition, 1977, P. 1 .

ويتضح من التعريف السابق التركيز على رفع مستوى الطبقات الفقيرة ، وضرورة احدث تغييرات هيكلية في الاقتصاد الوطني ، بالإضافة لتغييرات اجتماعية وسياسية تسمح بمشاركة جميع فئات المجتمع في عملية التنمية ، سواء من حيث الاستخدام المنتج للأيدي العاملة أو في اتخاذ القرارات العامة .

ويتفق هذا التعريف مع التعريف التالي للتنمية أنها " عملية مجتمعة واعية وموجهة لايجاد تحولات هيكلية ، واطلاق طاقة انتاجية ذاتية يتحقق بموجبها تزايد في متوسط انتاجية الفرد ، وقدرات المجتمع ، ضمن اطار من العلاقات الاجتماعية ، يؤكد الارتباط بين المكافأة والجهد ، وبحسب متطلبات المشاركة ، مستهدفا توفير الاحتياجات الاساسية لضمان الامن الفردي والقومي والاجتماعي " (١) .

ويتفق هذا التعريف مع سابقة من حيث ضرورة الاهتمام بتوفير الاحتياجات الاساسية لجميع أفراد المجتمع وضرورة احدث تغييرات هيكلية في الاقتصاد الوطني ، وتغييرات سياسية واجتماعية لا بد منها لزيادة درجة مشاركة جميع فئات المواطنين في العملية التنموية ، ويمتاز عليه بأنه يركز على ضرورة زيادة انتاجية الفرد والمجتمع ، أي أن تكون التنمية من خلال زيادة الطاقة الانتاجية للاقتصاد الوطني ، وليس نتيجة عوامل خارجية مثل المساعدات الاجنبية أو كأثر لتحويل ثروة المجتمع الى دخل .

(١) الدكتور علي خليفة الكواري ، " نحو فهم أفضل للتنمية باعتبارها عملية حضارية " ، المستقبل العربي ، السنة الخامسة ، العدد ٤٩ ، آذار ١٩٨٣ ، ص (٥) .

ولم ينجُ مبدأ الاحتياجات الأساسية من الانتقاد ، حيث وجهت إليه انتقادات عديدة ، أهمها أنه مفهوم غير محدد ويختلف من مجتمع لآخر ومن زمن لآخر بالنسبة للمجتمع الواحد ، وذلك لاختلاف العوامل الثقافية والاجتماعية والمناخية والبيئية بين المجتمعات ، مما يجعل من الصعب استخدامة كمعيار عام لقياس درجة التنمية الاقتصادية في البلدان المختلفة أو للمقارنة بين معدلات التنمية في فترات مختلفة بالنسبة للبلد الواحد .

وثاني هذه الانتقادات وأهمها يركز على أن تخمين الموارد المتاحة لا شباع الحاجات الأساسية للطبقات الفقيرة سيؤدي الى زيادة الاستهلاك على حساب الادخار والاستثمار ، وبذلك سينتج عنه انخفاض في معدلات النمو بسبب ضعف التكوين الرأسمالي في الدول النامية .

وسكن ايجاز رد أصحاب مبدأ الاحتياجات الأساسية على الانتقادات الأولى^(١) ، بأن هناك امكانية حقيقية لتحديد الحد الأدنى من الاحتياجات الأساسية للفرد من السلع والخدمات على أسس علمية دقيقة ، على الأقل بالنسبة للعناية الصحية والتغذية حيث يمكن علمياً تحديد الحد الأدنى من السعرات الحرارية والبروتين الحيواني والنباتي والنشويات التي يجب توافرها في الغذاء اليومي للفرد ، وأما باقي احتياجاته من السلع والخدمات الأخرى مثل السكن والكساء ، فيمكن تحديد حد أدنى لاحتياجات الفرد منها بما يكفل تأمين ظروف العيش الملائم للإنسان ، مع أخذ العوامل المناخية والاجتماعية والبيئية في الاعتبار ، وفي ضوء أسس تكون مقبولة عالمياً مثل معيار عدد الأطباء لكل الف نسمة من السكان أو عدد أسرة المستشفيات ومساحة السكن لكل فرد والعمر المرتقب عند الولادة وعدد الوفيات لكل الف شخص ، وأما بخصوص الانتقاد الثاني ، فعادة ما يستند انصار مبدأ أشباع الحاجات الأساسية الى الفرق الشاسع بين الوضع في الدول المتقدمة والدول النامية^(٢) ، حيث يتوفر لجميع

(١) لمزيد من التفصيل راجع : Douglas Rimmer: OP. Cit: PP. 215 - 237

(٢) لمزيد من التفصيل راجع : الدكتور رمزي علي ابراهيم سلامة ، مرجع سابق ،

الأفراد في الدول المتقدمة مستوى مقبولا من التغذية والرعاية الصحية ولا يعانون من نقص في التعليم أو التدريب ، والعكس تماما في الدول النامية حيث تنتشر أمراض سوء التغذية ، وترتفع نسبة الأمية ، وينخفض مستوى الرعاية الصحية بين أفراد الطبقات الفقيرة ، بالإضافة لتدني مستوى التدريب ، وهذا كله يؤدي الى انخفاض في إنتاجية هذه الطبقة .

وبناء على ذلك فان تأمين القدر اللائم من هذه الاحتياجات الأساسية سيؤدي الى زيادة إنتاجية افراد هذه الطبقة وزيادة الناتج القومي بشكل عام .

وقد دلت الدراسات القياسية على أن للانفاق الاستثماري في مجال التعليم وخصوصا في المراحل الابتدائية نتائج مشجعة من حيث مساهمته في زيادة إنتاجية الفرد ، حيث تراوحت الزيادة في إنتاجية الفرد ما بين ٦.٧٪ في سنغافورة الى ٨٢٪ في فنزويلا ، وبلغت ٢٥٪ في المتوسط بين مجموعة الدول موضع الدراسة ، كما أظهرت هذه الدراسة وجود علاقة طردية مؤكدة بين إشباع الحاجات الأساسية (غذاء ، صحة ، تعليم) وبين معدلات النمو في الناتج القومي (١) .

وبناء عليه لا ينظر الى الانفاق على إشباع الحاجات الأساسية على انه انفاق استهلاكي بل يعتبره اثمار هذا المبدأ انفاقا استثماريا في عنصر رأس المال البشري ، وعلى العكس من المفاهيم السابقة التي كانت ترى أن زيادة الدخل الاجمالي هي الوسيلة المثلى لمكافحة الفقر ، فأنهم يرون أن مكافحة الفقر هو الوسيلة الأمثل لزيادة الناتج القومي .

(١) الدكتور رمزي علي ابراهيم سلامة ، مرجع سابق ، ص ٤١٧ - ٤١٨ .

مما سبق يمكن تحديد مجموعة من العناصر التي لا بد من توافرها قبل أن نحكم بحدوث التنمية الاقتصادية في بلد ما وهذه العناصر هي :

- ٠١ حدوث زيادة متواصلة ومستمرة في الناتج القومي الاجمالي أو الدخل القومي .
- ٠٢ زيادة معدل العمالة وأنخفاض معدل البطالة .
- ٠٣ أن يكون هذا النمو من أنجاز المجتمع نفسه ، وذلك من خلال زيادة الطاقة الانتاجية للاقتصاد الوطني ، وأن لا يكون ذلك عائدا لوجود مؤسسات أجنبية .
- ٠٤ تخفيض التبعية أو الاعتماد على الخارج بشكل تدريجي .
- ٠٥ مشاركة جميع فئات المجتمع في العملية التنموية .
- ٠٦ أحداث تغييرات في البيئة السياسية والاجتماعية بما يتلاءم وتحقيق التنمية الاقتصادية والارتقاء بالانسان من الناحية الثقافية والفكرية .
- ٠٧ أحداث تغييرات في هيكل توزيع الدخل بما يكفل تحقيق مزيد من العدالة ، ويمكن الطبقات الفقيرة من أشباع حاجاتها الاساسية .
- ٠٨ أحداث تغييرات هيكلية من شأنها أن تؤدي الى تقليص الاعتماد على انتاج المواد الأولية والزراعية وزيادة الاعتماد على الصناعة .

أهداف التنمية الاقتصادية في الاردن .

لقد تم تحديد أهداف برنامج السنوات الخمس ١٩٦٣ - ١٩٦٧ مرتبة حسب أهميتها على النحو التالي (١) .

- ٠١ زيادة الدخل الفردي .
- ٠٢ تخفيض معدل البطالة .
- ٠٣ تخفيض العجز في الميزان التجاري .

(١) برنامج السنوات السبع ١٩٦٤ - ١٩٧٠ ، مرجع سابق ، ص (١٠) .

وجاءت أهداف برنامج السنوات السبع ١٩٦٤ - ١٩٧٠ مطابقة لنفس الأهداف السابقة مع اختلاف في ترتيبها من حيث الأهمية النسبية ، حيث تقررت أهداف هذا البرنامج مرتبة حسب أهميتها النسبية على النحو التالي :

- ٠١ تخفيض العجز في الميزان التجاري تخفيضا كبيرا ، وتخفيض الاعتماد على المعونة الخارجية بقدر ما يتسنى للاردن تحملة .
- ٠٢ زيادة الدخل الفردي وبالسرعة الممكنة ، وبشكل يتفق مع الهدف الأول .
- ٠٣ تخفيض مستويات البطالة .

وأما الهدف الشامل لهذا البرنامج فهو تعجيل خطى الاردن قــــــدر المستطاع للوصول الى الاستقلال الاقتصادي (١) .

وكانت أهداف خطة التنمية الثلاثية ١٩٧٣ - ١٩٧٥ مطابقة لنفس الأهداف السابقة مع اعطاء الاولوية لرفع مستوى العمالة والتشغيل ويأتي بعدهما في الأهمية زيادة معدل نمو الناتج القومي ثم تخفيض العجز في الميزان التجاري وتخفيض الاعتماد على المعونة الاجنبية ، وتم اضافة هدف آخر في هذه الخطة هو " توزيع الخدمات العامة توزيعا ناعما بين مناطق المملكة وبين مختلف فئات المواطنين " (٢) .

وبلاحظ أن الأهداف الواردة في الخطط الثلاثة السابقة متشابهة بــــل ومتطابقة تماما والاختلاف الوحيد في ترتيبها من حيث الأهمية ، حيث كان زيادة الدخل الفردي في مقدمة أهداف برنامج السنوات الخمس ، بينما اعطيت الاولوية في برنامج السنوات السبع لتخفيض العجز في الميزان التجاري ، في حين كان رفع مستوى العماله وتخفيض معدل البطالة في مقدمة أهداف الخطة الثلاثية .

(١) برنامج السنوات السبع ١٩٦٤ - ١٩٧٠ ، مرجع سابق ، ص (١٠) .

(٢) خطة التنمية الثلاثية ١٩٧٣ - ١٩٧٥ ، مرجع سابق ، ص (٢٠) .

وقد جاءت الخطة الخمسية الاولى ١٩٧٦ - ١٩٨٠ بالاضافة للأهداف السابقة بهدفين جديدين (١) هما :

- ٠١ تحقيق تغير جذري في البنية الهيكلية للاقتصاد الاردني عن طريق تطوير قطاعات الانتاج السلعي وزيادة مساهمته في الانتاج المحلي .
 - ٠٢ تحقيق مستويات أفضل وأكثر عداله في توزيع الدخل .
- ويتضح أن أهداف هذه الخطة كانت أكثر انجاما مع المفاهيم الحديثة للتنمية من حيث اشارتها لضرورة احداث تغييرات في الهيكل الاقتصادي ، ومراعاتها لضرورة العمل على اعادة توزيع الدخل .

وقد اضافت خطة التنمية الخمسية الثانية ١٩٨١ - ١٩٨٥ عدة أهداف جديدة بالاضافة للأهداف الواردة في الخطط السابقة (٢) ، يمكن الاشارة اليها باختصار على النحو التالي :

- ٠١ تعميم الخدمات والمرافق العامة في سائر مناطق المملكة وتوفير الحاجات الاساسية والخدمات الضرورية وخاصة فيما يتعلق بالمياه والاسكان والصحة والتعليم والمواصلات .
- ٠٢ توسيع المشاركة الشعبية وقاعدة اتخاذ القرارات فيما يتعلق بعملية التنمية .
- ٠٣ تحسين البيئة المعيشية للسكان ومكافحة التلوث للأرض والماء والهواء ، وحماية البيئة الطبيعية .
- ٠٤ توزيع مكاسب التنمية بشكل عادل .
- ٠٥ ترسيخ التعاون الاقتصادي والاجتماعي والفني مع الاقطار العربية ، والعمل على تحقيق وحدة اقتصادية فيما بينها ، وتوسيع دور الاردن وزيادة مساهمته في التطوير الاقتصادي والاجتماعي العربي .

(١) خطة التنمية الخمسية ١٩٧٦ - ١٩٨٠ ، مرجع سابق ، ص (٢٤ ، ٢٥) .

(٢) خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨١ - ١٩٨٥ ، مرجع سابق ، ص (٢١) .

ويمكن القول أن هذه الخطة كانت من أفضل الخطط الاقتصادية فسي الاردن وأكثرها انسجاماً مع المفاهيم والاتجاهات الحديثة للتنمية ، حيث أنها وضعت في مقدمة أهدافها أشباع الحاجات الأساسية للأفراد ، وتوسيع المشاركة الشعبية وقاعدة اتخاذ القرارات في عملية التنمية ، كما أنها أشارت ولأول مرة الى التكامل الاقتصادي العربي والوحدة الاقتصادية العربية ووضعت ضمن أهدافها .

وأما بخصوص الأهداف الواردة في خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية الثالثة ١٩٨٦-١٩٩٠ ، فيمكن ايجاز (١) أهم أهدافها كما يلي :

- ٠١ تحقيق زيادة في الناتج القومي بمعدل ٥% سنوياً .
- ٠٢ زيادة فرص العمل واستحداث (٩٧) ألف فرصة عمل جديدة .
- ٠٣- تناسب الاستهلاك مع الدخل بحيث تنخفض نسبة الاستهلاك الى الناتج المحلي من ١١١% عام ١٩٨٥ الى ٩٩% عام ١٩٩٠ .
- ٠٤ زيادة الإيرادات المحلية وترشيد الانفاق الحكومي حتى يمكن للايرادات المحلية تغليب كافة النفقات الجارية عام ١٩٩٠ .
- ٠٥ الحد من العجز في الميزان التجاري وتخفيض نسبة العجز الى الناتج القومي الاجمالي من ٣٦% عام ١٩٨٥ الى ٢٢% عام ١٩٩٠ .
- ٠٦ تعزيز العمل الاقتصادي العربي المشترك .
- ٠٧ توزيع مكاسب التنمية بشكل عادل .
- ٠٨ أحداث تغييرات في بنية الاقتصاد الوطني لمعالجة قطاعات الانتاج السلبي .
- ٠٩ توسيع المشاركة الشعبية في وضع وتنفيذ الخطط ومراقبتها .

(١) لمزيد من التفاصيل ، راجع : خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية

ويلاحظ أنه تم التراجع عن مبدأ أشباع الحاجات الأساسية لجميع أفراد المجتمع في هذه الخطة مع احتفاظها بنفس الأهداف الواردة في الخطة السابقة (١).

ويمكن القول من خلال هذا العرض الموجز لأهداف التنمية في الأردن، أنها شهدت تطوراً من فترة لأخرى بما يتلائم والمفاهيم الحديثة للتنمية والمشاكل التي يواجهها الاقتصاد الأردني بشكل عام .

على أي حال إن الأهم من وضع الأهداف هو تحقيقها ، ولا يمكن الحكم على مدى كفاءة ونجاح التخطيط إلا من خلال استعراض الأهداف المنحقة وليس الأهداف المخططة .

(١) راجع : خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨٦ - ١٩٩٠ ، مرجع سابق ، ص ٨٣ - ٩٨ .

المبحث الثاني

مدى مساهمة الاستثمارات في تحقيق أهداف التنمية

لا شك أن لحجم الاستثمار، ونمط توزيعه بين القطاعات الاقتصادية المختلفة، والمعايير التي يتم الاستناد إليها للمفاضلة بين المشروعات المختلفة، والتكنولوجيا المستخدمة في الانتاج أثرا واضحا في تحقيق أهداف التنمية .

صحيح أن هناك بعض الأهداف لا تلعب السياسة الاستثمارية أي دور في تحقيقها مثل توسيع المشاركة الشعبية وقاعدة اتخاذ القرارات المتعلقة بالتنمية، وكذلك أحداث التغييرات السياسية والاجتماعية اللازمة لمواكبة التطور التكنولوجي، حيث يتوقف تحقيق هذه الأهداف على اتخاذ قرارات سياسية تحكمها مجموعة من العوامل الثقافية والاجتماعية والتاريخية بالإضافة للمرحلة السياسية التي يمر بها أي بلد نامي .

وما يهمنا في هذا البحث هو مدى مساهمة الاستثمارات العامة والخاصة في تحقيق الأهداف الاقتصادية والاجتماعية التي تتأثر بطريقة أو بأخرى بالسياسة الاستثمارية، ولا يعني هذا التقليل من أهمية الأهداف الأخرى التي لا تتأثر كثيرا بالسياسة الاستثمارية، لأنها تشكل في الغالب نقطة البداية لأي تخطيط ناجح، فلا يمكن تحقيق التنمية دون مشاركة وتضحية جميع فئات المواطنين، ولا بد لاقناعهم بتحمل اعباء التنمية والمشاركة فيها وتقديم التضحيات من أجلها من ايمانهم أن ثمار هذه التنمية ستعود عليهم أو على الأقل على ابنائهم بالفائدة، وهذا ما يفسر سبب فشل الاملاحات والاجراءات التي تفرض من الخارج كشرط اساسي لتقديم المعونة للدول النامية (١).

Selected Proceedings of Third Jordan Development Conference, (١)
The Ministry of Planning, Amman, Jordan, 1987, P. 26

فالأهداف غير الاقتصادية لا تقل في أهميتها عن الأهداف الاقتصادية والسبب الوحيد لعدم التعرض لها في هذا البحث هو ضعف ارتباطها بالسياسة الاستثمارية والأثر الضعيف جدا للاستثمار في أحداث مثل هذه التغييرات .

ولذلك سوف نتعرض في هذا المبحث لدراسة أثر الاستثمار في زيادة الناتج وتخفيض معدلات البطالة ومدى مساهمته في إشباع الحاجات الأساسية لجميع فئات المجتمع وتخفيض العجز التجاري ، على أن نتعرض في المبحث التالي لأثره في أحداث التغييرات الهيكلية في الاقتصاد الأردني وهي أهم الأهداف الواردة في الخطط الاقتصادية الأردنية المتعاقبة .

• معدلات نمو الناتج المحلي الاجمالي

يعتبر انخفاض مستوى الدخل الفردي احدى المشاكل الرئيسية التي تواجه الدول النامية بالإضافة لكونه من أهم مميزاتها ، ولذلك فان زيادة الناتج المحلي الاجمالي والارتفاع بمستوى الدخل الفردي كان ولا يزال في مقدمة الأهداف التي تسعى الى تحقيقها من خلال التخطيط الاقتصادي بشكل عام وتخطيط الاستثمار بشكل خاص ، والجدول رقم (٤ - ١) يبين معدلات نمو الناتج المحلي الاجمالي في الاردن .

ويمكن القول بأن الاعتماد على أرقام الناتج المحلي الاجمالي حسب كلفة عناصر الانتاج لمعرفة أثر الاستثمار على زيادة الناتج ، هي أكثر دلالة من الاعتماد على أرقام الناتج المحلي الاجمالي بسعر السوق كون الضرائب غير المباشرة تدخل ضمن مكونات الاصطلاح الأخير ، والمعروف أن هذه الضرائب تحدد عادة بقرار سياسي ، وتؤدي الى تضخيم قيمة الناتج المحلي من الناحية النظرية .

جدول رقم (٤-١)

معدل نمو الناتج المحلي الاجمالي حسب تكلفة عناصر الانتاج وبلاسعار الثابتة

(مليون دينار)

١٠٠=١٩٦٧

السنة	الناتج المحلي الاجمالي حسب تكلفة عناصر الانتاج	الناتج المحلي الاجمالي حسب تكلفة عناصر الانتاج بالأسعار الثابتة	معدل النمو (%)
١٩٦٧	١١٥ر٦	١١٥ر٦	—
١٩٦٨	١٣٨ر٢	١٢٨ر٣	١٩ر٦
١٩٦٩	١٦٢ر٥	١٥٢ر١	٩ر٩
١٩٧٠	١٥٤ر٧	١٣٥ر٥	١٠ر٠٢-
١٩٧١	١٦٦	١٣٨ر٧	٢ر٤
١٩٧٢	١٨٢ر٨	١٤٤ر٦	٤ر٣
١٩٧٣	١٨٨ر٩	١٣٤ر٣	٧ر٢-
١٩٧٤	٢٤٢ر٤	١٤٤ر٤	٧ر٥
١٩٧٥	٣٠٢ر٩	١٦٠ر٩	١١ر٤
١٩٧٦	٣٨١ر٢	١٨١ر٧	١٢ر٩
١٩٧٧	٤٣٩ر٩	١٨٣ر١	٠ر٨
١٩٧٨	٥٥١ر٢	٢١٤ر٢	١٧
١٩٧٩	٦٦٨ر٦	٢٢٧ر٧	٦ر٣
١٩٨٠	٨٩٣ر٢	٢٧٣ر٨	٢٠ر١
١٩٨١	١٠٤١ر١	٢٩٦ر٣	٨ر٢
١٩٨٢	١١٦٩ر٦	٣٠٩ر٩	٤ر٦
١٩٨٣	١٢٤٢ر٣	٣١٣ر٥	١ر٢
١٩٨٤	١٣١٦	٣١٩ر٧	٢
١٩٨٥	١٣٦٧ر٩	٣٢٢ر٦	٠ر٩

المصدر: - دائرة الاحصاءات العامة، النشرة الاحصائية السنوية، ١٩٨٦، ص (٣١٥).

- البنك المركزي الاردني، بيانات احصائية سنوية ١٩٦٤ - ١٩٨٣، عدد خاص،

جدول (٤٦) .

- البنك المركزي الاردني، التقرير السنوي الثالث والعشرون، ١٩٨٦، ص (١٤٦).

* الناتج المحلي الاجمالي حسب كلفة عناصر الانتاج = الناتج المحلي الاجمالي بسعر

السوق - الضرائب غير المباشرة .

وهناك ملاحظة أخرى على الأرقام الواردة في الجدول السابق رقم (٤ - ١) وهي أنه لا يمكن الاعتماد على مقدار الزيادة أو النقص في الناتج المحلي الاجمالي خلال الفترة ١٩٦٧ - ١٩٧٢ ، للحكم على مدى كفاءة الاستثمار في تحقيق زيادة الانتاج ، وذلك لتعرض الاردن خلال هذه الفترة لظروف استثنائية تمثلت في العدوان الاسرائيلي عام ١٩٦٧ ، والاحداث الداخلية التي تعرض لها عام ١٩٧٠ واستدأثارها حتى عام ١٩٧١ .

وأما خلال الفترة التالية ١٩٧٢ - ١٩٧٥ وهي فترة الخطة الثلاثية الأولى ، فقد حقق الاقتصاد الاردني زيادة في الناتج المحلي الاجمالي بلغت ٣٩٪ وبالاسعار الثابتة ، على الرغم من أن هناك من يرى أنه لم يكن هناك زيادة حقيقية في الناتج المحلي الاجمالي خلال تلك الفترة ، حيث كانت معدلات التضخم خلالها مساوية تقريبا لمعدل النمو في الناتج المحلي الاجمالي بسعر السوق ، ولم يتجاوز معدل النمو الحقيقي للناتج المحلي الاجمالي ١٪ حتى عام ١٩٧٥ على أحسن تقدير (١) .

وقد حقق الاقتصاد الاردني زيادة حقيقية في الناتج المحلي الاجمالي حسب كلفة عناصر الانتاج وبالاسعار الثابتة خلال فترة الخطة الخمسة ١٩٧٦ - ١٩٨٠ ، وبلغت معدلات هذه الزيادة ١١٫٤٪ سنويا في المتوسط .

ولا يمكن الادعاء بأن الزيادة في رأس المال (الاستثمار) كانت العامل الوحيد الذي أدى الى تحقيق هذه الزيادة في الناتج ، بل هناك عوامل أخرى ساهمت في تحقيق هذه النتيجة منها ازدياد انتاجية الايدي العاملة نتيجة الاستفادة من برامج المساعدات الفنية المقدمة من الوكالات والمؤسسات الدولية المختلفة (٢) ، واعادة التنظيم الاداري وانتشار الوعي لدى المزارعين وغيرها من العوامل .

(١) Michael P. Mazur: OP. Cit., P. 120 .

(٢) يوسف عبدالله صايغ ، اقتصادات العالم العربي ، مرجع سابق ، ص (٣١٤) .

وقد بينت إحدى الدراسات حول عناصر النمو في الاقتصاد الأردني أن ٦٩,٩% من النمو كانت ناتجة عن الزيادة في رأس المال (الاستثمار) ، ١٤% عن الزيادة في قوة العمل وأرتفاع كفاءتها الانتاجية ، ١٥,٦% ناتجة عن عوامل أخرى (١) .

وقد شهدت الفترة ١٩٨١ - ١٩٨٥ وهي فترة الخطة الخمسية الثانية تراجعاً في معدلات نمو الناتج المحلي الإجمالي ، حيث انخفضت هذه المعدلات إلى ٣,٣٨% سنوياً في المتوسط ، ويلاحظ أن نسبة كبيرة من النمو خلال هذه الفترة قد تحقق خلال العامين الأول والثاني فقط وبعدها تدنى مستوى النمو إلى أن وصل إلى ٠,٩% في عام ١٩٨٥ ، على الرغم من عدم انخفاض مستوى الاستثمار بنفس هذا المستوى (٢) خلال تلك الفترة ، مما يشير إلى أن هناك عوامل أخرى تحكم الزيادة في الناتج قد لا تقل أهمية عن الاستثمار .

يتضح مما تقدم أن معدلات النمو في الناتج المحلي الإجمالي لم تتجاوز معدلات الزيادة الفعلية للسكان (٣) في الأردن سوى خلال فترة الخطة الخمسية الأولى ١٩٧٦ - ١٩٨٠ ، مما يمكن معه القول أن زيادة متوسط الدخل الحقيقي للفرد خلال هذه الفترة ما بين ١٩٧١ - ١٩٨٠ ناتجة عن عوامل خارجية مثل زيادة تحويلات العاملين في الخارج ، والمساعدات الأجنبية .

(١) Dr. Ahmad Abu-Shaikha, "Sources of Growth in the Jordan Economy", Banks in Jordan, The Association of Banks in Jordan, Vol, (20), No. (6), June 1983, PP. 83-84 .

(٢) راجع ، الجدول رقم (١-١) ، ص (٧٠) ، من هذا البحث .

(٣) بلغ معدل النمو السكاني في الأردن ٤% خلال الأعوام ١٩٦١ - ١٩٧٩ ، ثم انخفض هذا المعدل إلى ٣,٩% خلال الفترة ١٩٨٠ - ١٩٨٥ ، راجع : خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨٦ - ١٩٩٠ ، ص (٥٩) .

ولم تكن الزيادة في الناتج المحلي الاجمالي بشكل متواصل خلال الفترة موضع الدراسة - وهو شرط للحكم على حدوث التنمية الحقيقية - بل هناك تذبذب واضح في مستوى هذه الزيادة من فترة انمائية لأخرى ، مما يدعو الى ضرورة وضع استراتيجيات ملائمة للتنمية ، معتمدة قدر الامكان على المصادر الداخلية ، والى ضرورة تخفيض درجة تأثير العوامل الاقتصادية الخارجية الى ادنى حد ممكن بحيث يمكن تلافي الآثار السلبية لهذه العوامل على الاقتصاد الاردني في المدى البعيد .

تخفيض معدلات البطالة

ينصف سوق العمل الاردني بأنخفاض معدل المشاركة الاقتصادية للسكان في قوة العمل ، حيث يقدر هذا المعدل بحوالي ١٩ر٤٪ ، ويرجع السبب في ذلك لتدني معدل مساهمة المرأة الاردنية في النشاط الاقتصادي حيث لا يتجاوز ١٠٪ من مجموع الاناث في سن العمل ، بالاضافة لارتفاع نسبة مغار السن ممن هم دون سن العمل حيث تصل هذه النسبة الى ٥٢٪ من مجموع السكان (١) .

ورغم ذلك فقد عانى الاقتصاد الاردني من مشكلة البطالة لفتترات مختلفة وبنسب متفاوتة كما يظهر من الجدول التالي رقم (٤ - ٢) .

(١) وزارة العمل والتنمية الاجتماعية ، العمل ، التقرير السنوي ، ١٩٨٦ ، ص (١٥) .

جدول رقم (٤ - ٢)

معدلات البطالة في الاردن لسنوات مختارة *

السنة	معدل البطالة %
١٩٦١	٧ر١
١٩٦٨	١٤
١٩٧٣	٨
١٩٧٦	٢
١٩٨١	٣ر٩
١٩٨٢	٤ر٣
١٩٨٣	٤ر٨
١٩٨٤	٥ر٤
١٩٨٥	٦
١٩٨٦	٨

المصدر:

- وزارة العمل والشؤون الاجتماعية، العمل، التقرير السنوي، ١٩٨٦، ص (١٨)
- خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨٦ - ١٩٩٠، ص (٦٣)

يتبين من الجدول رقم (٤-٢) ارتفاع معدل البطالة في الاردن عام ١٩٦٨، وهي السنة التي اعقبت العدوان الاسرائيلي على الاردن وما نتج عنه من فقدان عدد كبير من سكان الضفة الغربية لأعمالهم وتدفقهم نحو الضفة الشرقية *

* قد لا تعكس الارقام الواردة في هذا الجدول مستوى البطالة الحقيقي في الاردن، حيث يشير تقرير وزارة العمل الى انه تم حساب نسبة البطالة على أساس عدد الباحثين عن عمل المسجلين لدى ديوان الموظفين ووزارة العمل، ولكن ممن المعروف أن الذين يتقدمون بطلبات عمل لديوان الموظفين هم غالباً ممن الحاصلين على شهادات ومؤهلات علمية، كما أنه لا يتم تسجيل جميع العاطلين عن العمل لدى مكاتب الاستخدام التابعة لوزارة العمل وخصوصاً لعدم وجود اعانة في حالة البطالة كما هو الحال في الدول المتقدمة، كما تقتصر الأرقام الواردة في هذا الجدول على البطالة الصريحة ولا تشير الى البطالة المقنعة.

وقد أنخفض معدل البطالة فيما بعد خلال فترة الخطة الاقتصادية الثلاثية ١٩٧٣ - ١٩٧٥ ، الى ادنى مستوى له ، حيث وصل الى معدل هامشي بسيط هو ٢٪ عام ١٩٧٦ ، ووصل الاقتصاد الاردني خلال فترة الخطة الخمسية الأولى ١٩٧٦ - ١٩٨٠ الى مرحلة التشغيل التام ، بل وانتقل الى مرحلة استقبال الايدي العاملة الوافدة خلال هذه الفترة ، ومما ساعد في انخفاض معدلات البطالة بلا وتلاشيها تقريبا خلال هذه الفترة الانتعاش الاقتصادي في دول الخليج العربي ، وزيادة عدد المهاجرين من الاردن للعمل هناك حيث بلغ عدد الاردنيين العاملين في الخارج عام ١٩٨٠ (٣١٥٤٠٠) عامل منهم (٢٦١٥٠٠) في دول الخليج العربي (١) .

وخلال فترة الخطة الخمسية الثانية ١٩٨١ - ١٩٨٥ بدأ معدل البطالة في الاردن في الارتفاع من ٣٩٪ عام ١٩٨١ حتى وصل الى ٨٪ عام ١٩٨٦ ، ويرجع السبب في ذلك الى حالة التراجع في معدلات النمو الاقتصادي في الاردن ، والى نسبة الانجاز المتدنية للاستثمارات المخططة خلال هذه الفترة ، والى تراجع حجم الطلب على القوى العاملة الاردنية في دول الخليج بسبب انخفاض أسعار البترول وما أدى اليه من تراجع اقتصادي في هذه الدول ، بل لقد شهدت هذه الفترة عودة بعض الاردنيين العاملين في الدول الخليجية .

مما تقدم نرى أن الفترة الوحيدة التي تلاشت خلالها ظاهرة البطالة في الاردن هي ما بين عام ١٩٧٦ - ١٩٨٠ ، وهي الفترة التي شهدت زيادة في الطلب على الايدي العاملة الاردنية في الخارج ، وما عدا ذلك فقد عانى الاقتصاد الاردني من هذه الظاهرة خلال جميع مراحل تطوره .

(١) وزارة العمل والتنمية الاجتماعية ، العمل ، تقرير وزارة العمل ، ١٩٨٦ ،

ورغم تقديرات خطة التنمية الخمسية الثالثة ١٩٨٦ - ١٩٩٠ المتفائلة (١) بخصوص زيادة الناتج وخلق فرص العمل فإنها توقعت أن يصل معدل البطالة الى ٩٪ عام ١٩٩٠ ، أي أكبر من معدلها عند بداية الخطة ، وبنفس الوقت وضعت هذه الخطة تخفيض معدل البطالة المتوقعة كأحد أهدافها الرئيسية (٢) .

وهذا يشير الى أن سياسة تخطيط الاستثمار في الاردن لم تؤدي ولا يتوقع لها أن تؤدي دورا كبيرا في استيعاب الاعداد المتزايدة من الايدي العاملة، وانما ستؤدي إلى تخفيض حدة الارتفاع في معدلات البطالة .
أشباع الحاجات الأساسية لجميع أفراد المجتمع

رأينا عند استعراض أهداف التنمية ، أن أشباع الحاجات الأساسية لجميع أفراد المجتمع أصبح من الأهداف الرئيسية التي تحاول خطط التنمية الاقتصادية العمل على تحقيقها ليس لمجرد أنها هدف انساني فحسب ، بل لما لذلك من مردود اقتصادي أيضا ، حيث يؤدي أشباع هذه الحاجات لرفع الكفاءة الانتاجية للفرد والمجتمع .

وللحكم على مدى أشباع هذه الحاجات في المجتمع الاردني لا بد من الرجوع لعدد من المؤشرات سواء ما تعلق منها بالرعاية المحيطة أو باستهلاك الفرد من المواد الغذائية أو إمكانية حصوله على التعليم في مراحلها المختلفة .

(١) Selected Proceedings of Third Jordan Development Conference: OP. Cit.,: P. 49, 52, 57 .

(٢) خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨٦ - ١٩٩٠ ، مرجع سابق ،

ص ٨٣ ، ١٦٦ .

من الجدول رقم (٤ - ٣) نرى أن الاردن قطع شوطا بعيدا في مجال الرعاية الصحية ، فقد أنخفض عدد السكان بالنسبة لكل طبيب مابين (٥٩٠٠) عام ١٩٦٠ الى (٩٠٠) فقط عام ١٩٨٠ ، وتفوق بذلك على معظم الدول النامية في هذا المجال ، وان كان لا يزال بينه وبين الدول المتقدمة فرق كبير .

ولكن هناك من يعترض على هذا المؤشر على أساس ان ليس له سوى دلالة ضعيفة في الحكم على مستوى الرعاية الصحية التي يتمتع بها غالبية السكان ، وقد تكون له دلالة مظللة في بعض الاحيان اذا أخذنا في الاعتبار ميل اطباء والمستشفيات في الدول النامية الى التركيز الشديد في العاصمة .

ولذلك فان للمؤشرات الأخرى مثل العمر المرتقب عند الولادة ونسبة وفيات الاطفال ومعدل الوفيات لكل (١٠٠٠) شخص دلالة أقوى في هذا الشأن (١) .

واذا اعتمدنا على هذه المؤشرات ، نجد أنه بالنسبة للعمر المرتقب عند الولادة ، يعتبر قريب من مثيلة في الدول النامية ذات الدخل المتوسط المرتفع وأكبر منه في الدول النامية ذات الدخل المتوسط المنخفض والدول المصدرة للبترول ، ولكنها أقل بشكل كبير منه في الدول الصناعية المتقدمة والدول الاشتراكية، كما أن نسبة وفيات الاطفال مرتفعة في الاردن اذا ما قورنت بمثيلاتها في الدول الصناعية المتقدمة والدول الاشتراكية والدول النامية ذات الدخل المتوسط المرتفع وأن كانت أقل منها في الدول النامية ذات الدخل المنخفض والمتوسط المنخفض والدول المصدرة للبترول .

(١) الدكتور جلال احمد امين " اشباع الحاجات الاساسية كمياري في تقييم تجارب التنمية العربية " ، المستقل العربي ، السنة الاولى ، العدد الخامس ، كانون ثاني ، ١٩٧٩ ، ص (٥) .

ومعدل الوفيات لكل (١٠٠٠) شخص يعتبر مساويا لما هو عليه في الدول المتقدمة وأفضل من بقية الدول الأخرى .

وهذا يشير الى أن الاردن حقق تطورا كبيرا في مجال الرعاية الصحية وأن كان يجب عليه أن يبذل جهودا أكبر وبوجه مزيدا من الاهتمام والرعاية الصحية للأطفال .

جدول رقم (٤ - ٤)

نسبة التحاق الطلبة في المراحل التعليمية المختلفة مقارنة مع متوسط هذه النسبة في بقية دول العالم عام ١٩٨٤

المرحلة التعليمية	نسبة الالتحاق في الاردن (%)	متوسط نسبة الالتحاق في الدول ذات الدخل المنخفض	متوسط نسبة الالتحاق في الدول المتقدمة (%)
الابتدائية من ٦-١١ سنة	٨٩٫٣*	٦٢	١٠٢**
الثانوية من ١٥-١٧ سنة	٦٨٫٢	٣٠	٨٧
التعليم العالي ١٨-٢٣ سنة	٢٢	٤	٢٧

المصدر: - خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨٦ - ١٩٩٠، ص (٣٣).

- البنك الدولي، تقرير عن التنمية في العالم، لعام ١٩٧٩ ص (٢٤٨)

هناك شك حول هذه النسبة حيث بلغت نسبة الالتحاق في التعليم الابتدائي عام ١٩٨٠ لمن هم في سن ٦ - ١١ سنة ٩١٫٢% من مجموع السكان في هذه الفئة من العمر، كما أن معدل الزيادة السنوية في عدد الطلاب كان بمعدل ٧% خلال الفترة من ١٩٨١ - ١٩٨٥ وهذا المعدل يفوق معدل الزيادة في عدد السكان مما يؤكد زيادة الاقبال على الالتحاق بالتعليم وحسن تنفيذ قانون الزامية التعليم، ولذلك من الأرجح أن تكون نسبة الالتحاق أكبر مما يشير اليه الجدول أعلاه، ويمكن القول بأنها تزيد عن ٩٧%، راجع بهذا الخصوص خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨٦ - ١٩٩٠، ص (١٥ ، ٦٥) .

يتبين من الجدول رقم (٤ - ٤) أن نسبة الالتحاق في مرحلة التعليم الابتدائي منخفضة بالمقارنة مع مثيلاتها في الدول النامية ذات الدخل المتوسط والدول المتقدمة ولكن نسبة الالتحاق في مرحلة التعليم الثانوي والعالي مرتفعة بشكل ملحوظ اذا ما قورنت بما هي عليه في الدول النامية سواء ذات الدخل المنخفض أو المتوسط وان كانت لا تزال أقل منها في الدول المتقدمة مما يشير الى انخفاض نسبة التسرب في مرحلة التعليم الابتدائي والثانوي في الاردن . ويؤخذ على هذا المعيار ايضا انه لا يمدنا بشيء عن كفاءة التعليم ومضمونة (١) ، ويستخدم عادة بالاضافة اليه مؤشر نسبة الامية في المجتمع .

بلغت نسبة الامية في الاردن ٦٧٪ عام ١٩٦١ ، وانخفضت الى ٣٤٪ عام ١٩٨٠ ثم الى ٢٨٪ عام ١٩٨٥ (٢) ، وهي نسبة منخفضة اذا ما قورنت بما هي عليه في الدول النامية ولكنها مرتفعة للغاية بالمقارنة مع الدول الصناعية المتقدمة والدول الاشتراكية حيث لم تتجاوز نسبة الامية في هذه الدول ١٪ عام ١٩٧٥ (٣) .

برجع السبب في ارتفاع نسبة الالتحاق في التعليم الابتدائي الى اكثر من ١٠٠٪ الى أن هذه النسبة تحسب على أساس مجموع الطلاب في المرحلة الابتدائية منسوبة الى مجموع السكان ممن هم ضمن فئة عمرية معينة ٦ - ١١ سنة ، وحيث أن أنظمة التعليم في بعض البلدان تسمح بالالتحاق في التعليم الابتدائي لمن هم أقل أو أكثر من هذا العمر فقد ظهرت هذه النسبة أكثر من ١٠٠٪ ، راجع البنك الدولي تقرير عن التنمية في العالم عام ١٩٧٩ ، ص (١٨٨) .

- (١) الدكتور جلال أمين ، مرجع سابق ، ص (٥) .
- (٢) خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨٦ - ١٩٩٠ ، ص (٦٤) .
- خطة التنمية ١٩٨١ - ١٩٨٥ ، مرجع سابق ، ص (١٦) .
- (٣) البنك الدولي تقرير عن التنمية في العالم عام ١٩٧٩ ، ص ٥٤ ، ٥٥ .

جدول رقم (٤ - ٥)

استهلاك الفرد من السعرات الحرارية مقارنة مع متوسط استهلاكه في بقية دول العالم

استهلاك الفرد من السعرات الحرارية كنسبة مما هو مطلوب (%) *			
١٩٨٢	١٩٧٧	١٩٧٤	
١٠٥	٩١	٩١	الدول النامية ذات الدخل المنخفض
١١٤	١٠٨	١٠٧	الدول النامية ذات الدخل المتوسط
١٣٧	١٣١	١٣٠	الدول المتقدمة
١٤٠	١١٥	١١٠	الدول المصدرة للنفط
١٣٣	١١٤	١١٠	الدول الاشتراكية
١١٧	٩٢	٩٠	الاردن

- المصدر: - البنك الدولي ، تقرير عن التنمية في العالم عام ١٩٧٩ ، ص ١٧٢ ، ١٧٣ .
- - البنك الدولي ، تقرير عن التنمية في العالم عام ١٩٨٠ ، ص ١٧٠ ، ١٧١ .
- - البنك الدولي ، تقرير عن التنمية في العالم عام ١٩٨٥ ، ص ٢٤٦ ، ٢٤٧ .

* تشير متطلبات الفرد من السعرات الحرارية اليومية الى كمية السعرات الحرارية المطلوبة للحفاظ على شخص ما عند مستويات عادية من النشاط والصحة مع الأخذ بعين الاعتبار توزيعات العمر والجنس ودرجة الحرارة والبيئة، راجع : البنك الدولي تقرير عن التنمية في العالم عام ١٩٨٥ ، ص (٢٦٧) .

وحسب الأرقام الواردة في الجدول رقم (٤ - ٥) يتبين أن الاردن في وضع جيد بالمقارنة مع بقية الدول النامية ، كما أن الفرد في المجتمع الاردني يحصل على أكثر من حاجته من السعرات الحرارية اللازمة ، ولكن الأرقام الواردة في هذا الجدول هي متوسط ما يحمل عليه الفرد ولا تأخذ في الاعتبار هيكل توزيع الدخل في الاردن .

وتشير بعض الدراسات الى أن هناك حوالي ٢٠٪ - ٢٥٪ من السكان في الاردن يعانون من سوء التغذية ، ولا يستطيعون الحصول على الميسواد الغذائية اللازمة لامدادهم بالسعرات الحرارية الكافية للحفاظ على صحتهم والقيام بنشاطهم المعتاد (١) ، وهذا يقودنا للاشارة الى مشكلة الفقر في الاردن .

وأول ما يعترضنا في هذا السبيل هو تحديد مفهوم لخط الفقر نفسه ، أي تحديد مستوى دخل معين يعتبر جميع فئات المواطنين تحت هذا الخط فقراء ، وجميع فئات المواطنين الذين تتجاوز مستويات دخولهم هذا الخط غير فقراء .

وقد تم تحديد خط الفقر حسب المفهوم الأمريكي على أساس حساب تكلفة الحصول على التغذية الملائمة للفرد وضربها في ثلاثة ، على اعتبار أن الفقراء في الولايات المتحدة ينفقون ثلث دخلهم فقط على الطعام ، بينما حددت لجنة التخطيط الهندية خط الفقر على أساس أنه تكلفة الحصول على المواد الغذائية التي تعطي الحد الأدنى من السعرات الحرارية اللازمة للفرد (٢) .

ويفرق بعض الباحثين بين خط الفقر المطلق Absolute Poverty Line وهو مستوى الدخل الكافي للحصول على الحد الأدنى اللازم من الحاجات الانسانية الضرورية ، وخط الفقر النسبي Relative Poverty Line الذي يشير لمستوى الدخل الذي يعتبر من يحملون على أقل منه فقراء حسب المعايير الثقافية والاجتماعية لأي مجتمع ، وهو يقترب من مدلول التفاوت في الدخل الذي ينظر الى نسبة الفقراء ومستوى معيشتهم بالمقارنة مع بقية فئات المجتمع (٣) .

(١) Radwan Ali Shaban: "Expenditure Distribution and Poverty In Jordan, 1980" Department of Economics, University of Pennsylvania, Un Puplished Paper P. 14.

(٢) Ibid: P. 12 .

(٣) الدكتور محمد الحقور ، " ورقة موجزة عن خط الفقر في الاردن " ، بحث مقدم لندوة توزيع الدخل وآثاره الاجتماعية في الاردن ، التي عقدت في الجمعية العلمية الملكية خلال الفترة من ٢١ - ٢٢ / ٩ / ١٩٨٨ ، ص (٣) .

وقد قدرت بعض الدراسات أن خط الفقر المطلق في الاردن هو خمسون دينارا شهريا للعائلة ، وخط الفقر النسبي أكثر من خمسين دينار وأقل من مئة دينار ، وأشارت هذه الدراسات الى أن ٥٠٪ من السكان في الاردن تقل دخولهم عن مستوى خط الفقر المطلق ، وأن ٣٠٪ من السكان تقل دخولهم عن مستوى خط الفقر النسبي (١) .

وفي دراسة أخرى قدر خط الفقر المطلق في الاردن بمبلغ (١٠٥) دنانير شهريا للعائلة وقدرت هذه الدراسة أن حوالي ٢٠٪ من السكان في الاردن تقل دخولهم عن مستوى خط الفقر المطلق (٢) ، كما أشارت دراسة أخرى استخدمت نفس خط الفقر المطلق الذي تم تحديده في الدراسة السابقة الى أن نسبة من تقل دخولهم عن (١٠٥) دنانير شهريا أكبر كثيرا من النسبة السابقة وتصل الى ٥٦٫٢٪ من مجموع السكان (٣) .

Dr. Fyez A. Tarawneh: "Poverty and Distribution of Growth In (1) Jordan", Banks In Jordan, The Association of Banks in Jordan, Vol (2), No. (3) March, 1983, PP. 66-70 .

أيضا :

Dr. Jarir S. Dajani: "Poverty and Income Distribution In Jordan", Banks In Jordan, The Association of Banks in Jordan, Vol (1), No. (1), September 1982, PP. 56-58 .

(٢) الدكتور حرب الحنيطي ، " خط الفقر في الاردن " ، نشر ملخص لهذه الدراسة في جريدة الدستور ، العدد (٦٦٢٩) تاريخ ١٩٨٦/٢/١ .

(٣) محمد بدوي القاضي ، " الزكاة وأثرها على مشكلة الفقر في الاردن " ، رسالة ماجستير مقدمة الى قسم الاقتصاد ، كلية الاقتصاد والعلوم الادارية ، الجامعة الاردنية ، ١٩٨٨ ، ص (٧٣) .

وقد رت دراسات أخرى خط الفقر المطلق بمبلغ (٨٠) ديناراً شهرياً للعائلة (١) ، وخط الفقر النسبي بانه يتراوح ما بين (٩٤ - ١١٦) ديناراً شهرياً للعائلة وبينت هذه الدراسة أن حوالي ٢٠% - ٢٥% من المجتمع الاردني تقل دخولهم على مستوى هذا الخط (٢) .

ويمكن القول أن خط الفقر المطلق الذي اعتمدت عليه الدراسة الأولى والثانية متدني للغاية ولا يكفي لسد حاجات الافراد الاساسية ، خصوصا اذا أخذنا في الاعتبار أن جميع الدراسات السابقة كانت على أساس أن متوسط حجم الاسرة هو (٦٫٧) فرداً .

وعليه فإن خط الفقر المطلق الذي اعتمد في الدراسات الاخرى أقرب للواقع من حيث كفايته لسد الاحتياجات الضرورية للأسرة في الاردن .

من هذا يتضح أن هناك اجماعاً بين جميع من تناولوا مشكلة الفقر في الاردن على وجود نسبة كبيرة من المجتمع الاردني لا يكفي ما تحصل عليه من دخل لتأمين الاحتياجات الاساسية الضرورية لها وأن اختلف تقدير هذه النسبة من دراسة لأخرى ، لاختلافها حول تحديد مستوى خط الفقر المطلق .

وهذا يشير الى أن نمط التنمية والسياسة الاستثمارية في الاردن لم تؤد الى وصول ثمار التنمية الى الفئات الأقل دخلاً ، مما يحتم ضرورة اعادة النظر في هذه السياسة وتعديلها بما يكفل حصول الطبقة الفقيرة من المجتمع على ما يكفيها لسد حاجاتها الضرورية .

(١) الدكتور محمد الحفور ، مرجع سابق ، ص (٩) .

(٢) Dr. Adeb Haddad: "Jordan's Income Distribution In Retrospect", Draft Paper Prepared for the workshop, Income Distribution and its Social Impact in Jordan, Amman, September 1988, P. 29

* وهي دراسة كل من الدكتور الطراونة والدكتور الدجاني .

تخفيض العجز التجاري

يعتبر العجز في الميزان التجاري من الحفات الهامة التي لازمت الاقتصاد الاردني منذ سنة ١٩٣٦ حتى الآن (١)، وعلى الرغم من أن تخفيض هذا العجز كان هدفا رئيسيا في جميع خطط وبرامج التنمية الاقتصادية الاردنية، إلا أنه يتزايد وبمعدلات كبيرة باستمرار.

وبالرجوع للأرقام الواردة في الجدول رقم (٤-٦) نجد أن هناك انخفاضا في العجز التجاري بمقدار ١٠٪ عام ١٩٦٨، إلا أن هذا العجز أخذ في التزايد وبمعدلات متزايدة وصلت الى ٢٤٪ عام ١٩٧٥، واستمر هذا العجز في التزايد ولكن بمعدلات متناقصة حتى عام ١٩٨٠، حيث وصل معدل التزايد في العجز التجاري الي ١٧٪ خلال تلك السنة، وفي عام ١٩٨١ ارتفع العجز في الميزان التجاري بنسبة ٤٧٪ ومن ثم عاد للتزايد بمعدلات متناقصة حتى عام ١٩٨٣ حيث وصل التزايد في العجز التجاري الي ١٧٪ وقد تناقص العجز التجاري خلال عام ١٩٨٤ بمقدار ١٢٪ واستمر في الانخفاض في العام التالي ولكن بنسبة ٢٢٪ فقط.

ويعود السبب في تزايد العجز التجاري خلال الفترة السابقة الي تزايد الواردات بمعدلات تفوق معدلات الزيادة في حجم الصادرات، حيث يتوقع أن تؤدي اي سياسة تنموية في مراحلها الأولى الي زيادة الواردات، أما بطريقة مباشرة من خلال زيادة الواردات من السلع الرأسمالية اللازمة للمشاريع الاستثمارية الواردة في خطط التنمية، أو بطريقة غير مباشرة لأن نجاح أي خطة في رفع مستوى الدخل الفردي يؤدي الي ارتفاع حجم الواردات، بافتراض ان الميل الحدي للاستيراد أكبر من المفرد وهو افتراض معقول بالنسبة للدول النامية.

(١) دائرة الاحصاءات العامة، النشرة الاحصائية للتجارة الخارجية عام ١٩٨٦، ص (٣،٢)
راجع: الملحق رقم (١١)

جدول رقم (٤ - ٦)

العجز في الميزان التجاري وميزان المدفوعات خلال الفترة من ١٩٦٧ - ١٩٨٥

السنة	العجز في الميزان التجاري	معدل النمو في العجز التجاري (%)	العجز أو الفائض في ميزان المدفوعات
١٩٦٧	٤٣٧٢٠٩	-	٢٨١٦٠
١٩٦٨	٤٣٢٢٩,٢	١,١ -	١٥٠٠٠
١٩٦٩	٥٣٠٠٣,٢	٢٢,٦	١٠٩٤٠ -
١٩٧٠	٥٣٧١٢,٢	١,٣	٤٧١٠ -
١٩٧١	٦٥١٨٦,٢	٢١,٤	١٣٦٥٠ -
١٩٧٢	٧٨٣٠٤,٢	٢٠,١	٨٦٠٠ -
١٩٧٣	٨٩٢٦٣,٤	١٤	١٠٢٠٠ -
١٩٧٤	١٠٦٧٥٤,٢	١٩,٦	٧٨٢٠
١٩٧٥	١٨٥٠٧٤,٣	٧٣,٤	٦٥٥٨٠
١٩٧٦	٢٧٠٠١٣,٥	٤٥,٩	٢٦٨٠
١٩٧٧	٣٧٢٤١٧,٩	٣٧,٩	٨١٧٨٠
١٩٧٨	٣٦٨٠٣١,٥	١,٢ -	٥١٠٠
١٩٧٩	٤٦٤٧٥٨,٨	٢٦,٣	٥٧٤٣٠
١٩٨٠	٥٤٤٥١٠,١	١٧,٢	١٤٤٨٧٠
١٩٨١	٨٠٤٨٧٢,٧	٤٧,٨	٥٦٥٤٠
١٩٨٢	٨٧٧٩٦٥,٩	٩,١	٤٨٧٠
١٩٨٣	٨٩٢٧٣٥,٧	١,٧	١٥٤٤٠
١٩٨٤	٧٨٠٦٨٢,٨	١٢,٦ -	٢٩٧٦٠ -
١٩٨٥	٧٦٣٥٥٧,٧	٢,٢ -	٣٧٧٤٠

المصدر:

- دائرة الاحصاءات العامة ، الاحصاءات السنوية للتجارة الخارجية ، ١٩٨٦ ، ص (٣) .
- البنك المركزي الاردني ، بيانات احصائية سنوية ١٩٦٤ - ١٩٨٣ ، عدد خاص ، جدول (٤) .
- البنك المركزي الاردني ، التقرير السنوي الثاني والعشرون ، ١٩٨٥ ، ص (٧٠) .
- البنك المركزي الاردني ، التقرير السنوي الرابع والعشرون ، ١٩٨٧ ، ص (٦٩) .

وقد زاد من حدة مشكلة العجز التجاري في الاردن ، أن نسبة كبيرة من الاستثمارات كانت موجهة لقطاع الانشاءات وقطاع البنية التحتية والخدمات وهذه القطاعات تنتج خدمات غير قابلة للتصدير بشكل مباشر ، مثل خدمات الاسكان والطرق والابنية الحكومية والخدمات المحيطة والتعليمية ، الا أنه يمكن القول أنها ساهمت وبطريقة غير مباشرة في تخفيض العجز في ميزان المدفوعات ، حيث أن الاستثمار في رأس المال البشري المتمثل في زيادة نسبة التعليم ، والاستثمارات الخاصة بتدريب وتأهيل الايدي العاملة أدت الى زيادة عدد العاملين في الخارج مما زاد من حجم تحويلاتهم للاردن .

وإذا أمكن تبرير العجز في الميزان التجاري ولو جزئياً ، بحاجة الاردن الى استيراد السلع الرأسمالية اللازمة للمشاريع التنموية ، وحاجته لتوجيه جزء كبير من استثماراته لقطاعات البنية التحتية والخدمات في بداية مراحل النمو ، على اعتبار أن هناك حداً أدنى من خدمات هذين القطاعين لا بد من توافرها لتشجيع وحفز النمو والتوسع في القطاعات الانتاجية ، فان ذلك لا ينفي الحاجة الى ضرورة اعادة النظر في سياسة توزيع الاستثمار والعمل على توزيع الاستثمارات بطريقة تؤدي الى تقليص حجم الواردات وزيادة حجم الصادرات سواء كان ذلك بتشجيع الاستثمارات التي تقوم بانتاج سلع تحل محل الواردات أو تؤدي الى زيادة الصادرات ، وتشجيع الاستثمارات التي تستخدم المواد الاولية والموارد المتوفرة محلياً .

ويجب العمل على تقليص درجة الاعتماد على تحويلات العاملين في الخارج والمساعدات الاجنبية كمصدرين رئيسيين لتغطية العجز في الميزان التجاري ، بحيث تحصل الصادرات الوطنية محل هذين المصدرين في المدى البعيد .

المبحث الثالث

التغيرات الهيكلية في الاقتصاد الاردني

يمكن تعريف الهيكل أو البنيان الاقتصادي أنه مجموعة من النسب والعلاقات التي تميز اقتصادا معيناً في مكان وزمان معينين (١) ، مثل نسبة العاملين في القطاع الزراعي أو الصناعي إلى مجموع القوى العاملة ، أو نسبة ما يتم إنتاجه في كل قطاع إلى الناتج المحلي الإجمالي أو نسبة مجموع الصادرات والواردات للناتج القومي ، وإلى غير ذلك من النسب التي يمكن أن يتميز بها اقتصاد ما في وقت معين .

ويعتبر الكثيرون من الاقتصاديين أن التغيرات الهيكلية هي أهم ما يميز عملية التنمية عن النمو الاقتصادي، بل يذهب بعضهم إلى حد تعريف التنمية الاقتصادية أنها الزيادة في الدخل الفردي الحقيقي التي تتحقق في مسار التغير في البنيان الاقتصادي ، أو أنها التغير في البنيان الاقتصادي الذي يكون من شأنه تحقيق زيادة سريعة ودائمة في الدخل الفردي الحقيقي عبر فترة ممتدة من الزمن (٢) .

فالمقصود بالتغيرات الهيكلية هو التغير في الأهمية النسبية للقطاعات الاقتصادية سواء من حيث مدى مساهمتها في الناتج المحلي الإجمالي أو مساهمتها في استيعاب الأيدي العاملة أو التغير في نسبة التجارة الخارجية أو الاستهلاك أو الادخار للناتج المحلي الإجمالي وباختصار تشمل التغيرات الهيكلية أي تغير في النسب والعلاقات التي يتميز بها اقتصاد معين .

(١) الدكتور رفعت المحجوب ، مرجع سابق ، ص (١٢٦) .

(٢) الدكتور عادل أحمد حشيش ، العلاقات الاقتصادية الدولية ، نظرات في معالم ومشكلات التجارة الخارجية للمجتمع الدولي المعاصر بشطريه المتقدم والمتخلف ، الدار الجامعية ، الاسكندرية ، ١٩٨٢ ، ص (٢٣٦) .

ومع أن أسباب التغييرات الهيكلية الاقتصادية خلال مراحل النمو تبدو معقدة وغامضة ، إلا أنه يمكن القول ان هذه التغييرات هي نتيجة للتفاعل بين قوى العرض - المتمثلة بالتغير في رصيد رأس المال في المجتمع والتغير في الفن الانتاجي - وقوى الطلب المتمثلة بالتغير في الطلب على السلع والخدمات النهائية^(١) .

ويمكن توضيح أثر هذا التفاعل بين قوى العرض والطلب باختصار^(٢) على النحو التالي :

تؤدي الزيادة في رصيد رأس المال في المجتمع والتحسين في الفن الانتاجي الى زيادة الطاقة الانتاجية للاقتصاد ، كما قد تؤدي الى تحسين في نوعية الناتج من السلع والخدمات أو تخفيض التكاليف وبالتالي انخفاض في الأسعار ، وأثر هذه التغييرات في جانب العرض وقدرتها على احداث التغييرات الهيكلية ، يتوقف على المرونة الداخلية والسعرية للطلب على منتجات الصناعات والقطاعات المختلفة .

فالمناعة أو القطاع الذي تكون مرونة الطلب على منتجاته مرتفعة نسبيا بالمقارنة مع مرونة الطلب على منتجات الصناعات والقطاعات الاخرى سيؤدي التغير التكنولوجي وزيادة الاستثمار الى جذب مزيد من العمال وعناصر الانتاج الاخرى نحو هذا القطاع أو الصناعة وستزداد الأهمية النسبية لهذه المناعة والقطاع بالنسبة للاقتصاد القومي سواء من حيث مدى مساهمته في توليد الناتج أو في استيعاب الايدي العاملة .

وسيكون الأثر عكسيا تماما على القطاعات التي تتميز بانخفاض مرونة الطلب على منتجاتها حيث سيؤدي التقدم التكنولوجي وزيادة الاستثمار الى تحرير

Wallace C. Peterson: Income, Employment, and Economic Growth, (١) W.W. NORTON and Company, INC., New York, 1962, P. 507.

(٢) لمزيد من التفاصيل، راجع : W.C. Peterson: Op. Cit., PP. 508-524

العمال من هذه الصناعة والقطاع واتجاههم نحو القطاعات الأخرى ، وبذلك تتناقص الأهمية النسبية لهذه الصناعة والقطاع بالنسبة للاقتصاد القومي ككل .

ويعتبر القطاع الزراعي مثالا ممتازا على القطاعات الاقتصادية التي تتميز بانخفاض مرونة الطلب على منتجاتها ، ففي دراسة اجراها تشينري Chenery على اقتصادات واحد وخمسين بلدا ، وجد أن مرونة الطلب على منتجات القطاع الزراعي أقل من ٠.٠٠٠ بينما كانت مرونة الطلب على منتجات القطاع الصناعي ١.٣٠٠ في حين كانت مرونة الطلب على منتجات قطاع الخدمات تساوي واحد تقريبا (١) .

وبذلك فانه يتوقع أن تقل الأهمية النسبية للقطاع الزراعي سواء من حيث مساهمته في الناتج المحلي الاجمالي أو في مدى استيعابه للايدي العاملة وسوف تتزايد الأهمية النسبية للقطاع الصناعي وقطاع الخدمات نتيجة التنمية الاقتصادية .

وفي دراسة اجراها كوزنتس Kuznets حول العلاقة ما بين التنمية الاقتصادية والتغيرات في الهيكل الاقتصادي لعدد كبير من الدول المتقدمة والدول النامية ، توصل للنتائج التالية (٢) .

٠١ كلما تحركنا من الدول ذات الدخل الفردي المنخفض باتجاه الدول ذات الدخل الفردي المرتفع تتناقص نسبة القوى العاملة في قطاع الزراعة بينما تتزايد نسبة القوى العاملة في قطاع الصناعة وقطاع الخدمات .

٠٢ ان نسبة الناتج القومي الذي يتم انتاجها في القطاع الزراعي لها ارتباط عكسي بمعدل الدخل الفردي ، حيث تكون هذه النسبة منخفضة في الدول ذات الدخل الفردي المرتفع ، وتكون مرتفعة في الدول ذات الدخل الفردي المنخفض ، بينما ترتبط نسبة اسهام القطاع الصناعي وقطاع الخدمات مع معدل الدخل الفردي بعلاقة طردية موجبة .

(١) لمزيد من التفاصيل ، راجع : A.P. Thirlwall: OP. Cit., P. 55

(٢) لمزيد من التفاصيل ، راجع : Wallace C. Peterson: OP. Cit.,

٠٣ الدخل الفردي الحقيقي للعامل يختلف من قطاع لآخر سواء، في الدول النامية أو المتقدمة حيث وجد كوزنتس Kuznets أن معدل الدخل الفردي الحقيقي للعاملين في الزراعة منخفضا بالمقارنة مع دخول العاملين في القطاع المناعي وقطاع الخدمات .

٠٤ وفي تحليل لاقتصادات بعض الدول المتقدمة ولغترات تصل الى ست وتسعين سنة وجد كوزنتس أن نسبة مساهمة القطاع الزراعي في الناتج القومي ومدى مساهمته في استيعاب الأيدي العاملة تنخفض مع ارتفاع الدخل القومي الحقيقي .

هذا بالنسبة لهيكل العمالة والانتاج أما بالنسبة لهيكل التجارة الخارجية ، فيلاحظ اعتماد البلدان النامية وبشكل كبير ، على تصدير البترول والمواد الأولية حيث شكلت هذه المواد ما نسبته ٨٣٪ من مجموع صادرات الدول النامية ذات الدخل المنخفض عام ١٩٦٠ ، كما شكلت ما نسبته ٨٦٪ من مجموع صادرات الدول النامية ذات الدخل المتوسط ، ٩٥٪ من صادرات الدول البترولية لنفس العام (١) .

ولم تتغير هذه النسب كثيرا عام ١٩٧٧ ، حيث شكلت المواد الأولية والبترول ما نسبته ٨١٪ من مجموع صادرات الدول النامية منخفضة الدخل ، ٦٣٪ من صادرات الدول متوسطة الدخل ، ٩٩٪ من صادرات الدول البترولية (٢) .

وبالمقابل فان المواد الغذائية والمواد المصنعة تشكل الجانب الرئيسي من مستوردات الدول النامية من الدول المتقدمة ، وما يزيد من مصاعب السدول النامية هو أن هناك عددا كبيرا من هذه الدول تعتمد على سلعة واحدة في الحصول على أكثر من ٥٠٪ من حصيلتها صادراتها ويقدر عدد البلدان التي تنتمي الى

(١) البنك الدولي ، تقرير عن التنمية في العالم عام ١٩٨٠ ، ص (١٤٤) .

(٢) المرجع السابق ، ص (١٤٤) .

هذه الطائفة بما لا يقل عن ثلاثين بلدا تسنأثر بنحو ٤٠٪ من صادرات الدول النامية^(١)، وسيتناقص عدد هذه الدول إذا اضمحلت إليها الدول التبرولية والدول التي تعتمد على تصدير سلعتين رئيسيتين .

وتعاني الدول النامية من عدة مشاكل نتيجة اعتمادها على تصدير المواد الأولية منها :

٠١ أن انتاج المواد الأولية وتصديرها يشكل استنزافا للموارد الطبيعية في هذه الدول ، حيث أنها في الغالب مصادر ناضبة وغير متجددة على العكس من الدول المتقدمة التي تعتمد على تصدير المواد المصنعة .

٠٢ اتجاه معدل التبادل الدولي للتغير في غير صالح الدول النامية ، حيث كانت اتجاهات اسعار التصدير منافية لمصالح هذه الدول ، وقد تجاوز الانخفاض في أسعار صادرات الدول النامية والارتفاع في أسعار وارداتها حجم النمو في صادرات هذه الدول مما ادى الى انخفاض القوة الشرائية لصادراتها^(٢) .

٠٣ تباطؤ معدل الزيادة في الطلب على الواردات من المنتجات الأولية من جانب الدول الصناعية نتيجة لركود الطلب في البلدان الصناعية ولا تباع هذه البلدان سياسة تجارية غير ملائمة ، بالنسبة للدول النامية ، وما ادى اليه ذلك من انخفاض في معدلات نمو صادرات الدول النامية للدول المتقدمة^(٣) .

(١) الدكتور محمد زكي الشافعي ، مرجع سابق ، ص (٣٥) .

(٢) البنك الدولي، تقرير عن التنمية في العالم ١٩٧٩ ، ص (١٤) .

(٣) البنك الدولي ، تقرير عن التنمية في العالم ١٩٨٠ ، ص (٣٠ ، ٤٩) .

٠٤ الذبذبات الواسعة في الاسعار الدولية للمواد الأولية وما نتج عنها من تأثيرات غير ملائمة ، على انتاج وتصدير هذه السلع فسي الدول النامية (١) .

وبخصوص الدول التي تعتمد على تصدير سلعة واحدة أو سلعتين رئيسيتين فإن أثر تقلبات الاسعار الدولية لهذه السلع سيكون سلبيا على مستوى النشاط الاقتصادي بشكل عام في هذه الدول ، لأن حصيللة الصادرات لهذه الدول وبالتالي قدرتها على الاستيراد ستتأثر بدرجة كبيرة نتيجة تقلبات الأسعار الدولية .

ولذلك فان التغييرات المطلوبة خلال عملية التنمية يجب أن تكون باتجاه تقليص الاعتماد على تصدير المواد الأولية ، كما يجب تنويع الصادرات قدر الامكان حتى يمكن مواجهة أثر التباطؤ في زيادة الطلب على المواد الأولية من قبل الدول الصناعية ولكي تقلل من درجة تأثر اقتصادات البلدان النامية نتيجة تقلب اسعار المواد الأولية في الاسواق الدولية ، وكذلك تقليص الاعتماد على الخارج في استيراد المواد الغذائية والمواد المعدنية .

وأما هيكل الطلب في الدول النامية فهو بحاجة الى تغيير ايضا حيث تعاني الدول النامية عموما من انخفاض معدلات الادخار والاستثمار ، وارتفاع معدلات الاستهلاك بالنسبة للناتج القومي الاجمالي ، كما أنها تعتمد بشكل كبير على المصادر الاجنبية في تمويل جانب كبير من استثماراتها المحلية ، مما يحتم على هذه الدول ضرورة العمل على اجراء تغييرات واسعة في هيكل الطلب لديها من أجل زيادة معدلات الادخار والاستثمار وزيادة المصادر الداخلية لتمويل الاستثمار وتقليص درجة الاعتماد على القروض والمصادر الخارجية في تمويل الاستثمارات المحلية .

(١) البنك الدولي ، تقرير عن التنمية في العالم ١٩٧٩ ، ص (٢٦) .

كما تعاني الدول النامية من اختلال في هيكل الدخل، وقد أدى سوء توزيع الدخل في كثير من هذه الدول الى عدم استفادة الغالبية العظمى من السكان من جهود التنمية المتواصلة لرفع مستوى معيشتهم وسوف نتعرض للتغيرات في الهيكل الاقتصادي الاردني مع بيان أثر الاستثمار في احداث هذه التغيرات .

هيكل الانتاج :

يعتبر التخصص في انتاج المواد الأولية ، والاعتماد الكبير على القطاع الزراعي الذي يساهم بنسبة كبيرة من الناتج المحلي الاجمالي من الصفات المميزة للدول النامية ، ويقابل ذلك ضعف واضح في القطاع الصناعي وانخفاض في الأهمية النسبية لمدى مساهمته في الناتج المحلي لهذه الدول ، وما يترتب على ذلك من اعتماد الدول النامية بشكل متزايد على اسواق الدول المتقدمة ، للحصول على ما تحتاجه من السلع الرأسمالية والاستهلاكية المصنعة، مما يؤدي الى تفاقم مشكلة العجز في موازين المدفوعات ، وزيادة تبعية هذه الدول للخارج ، واتجاه معدل التبادل الدولي للتطور في غير صالح الدول النامية .

ولذلك فان احداث تغيرات هامة في الهيكل الانتاجي للدول النامية ، والنهوض بالقطاع الصناعي ، وزيادة أهمية النسبية من حيث مدى مساهمته في الناتج المحلي الاجمالي تعتبر من الأهداف الرئيسية للتخطيط الاقتصادي في هذه الدول ، لما يؤدي اليه من تنويع في صادراتها ، أو تخفيض في حجم وارداتها وهذا يساهم في حل مشاكل موازين المدفوعات ، وتقليص درجة اعتمادها على الخارج ، ويحد بالتالي من مشكلة تدهور معدلات التبادل الدولي بالنسبة لها مع العالم الخارجي .

جدول رقم (٤ - ٧)

تطور التوزيع النسبي للنتاج المحلي الاجمالي في الاردن
خلال الفترة ١٩٦٤ - ١٩٨٥

(نسبة مئوية %)

القطاع	١٩٦٤-١٩٦٧	١٩٦٨-١٩٧٢	١٩٧٣-١٩٧٥	١٩٧٦-١٩٨٠	١٩٨١-١٩٨٥
الزراعة	٢١٫٦	١٢٫٩	١٠٫١	٨٫٨	٧٫٨
الصناعة	١٠٫٨	١٠٫٧	١٥٫٥	١٧٫٩	١٨٫٧
الماء والكهرباء	١	١٫٢	١٫٢	١٫٤	٢٫٣
الانشاءات	٥٫٢	٥٫٦	٧٫١	٩٫٢	٩٫٩
الخدمات	٦١٫٤	٦٩٫٦	٦٦٫١	٦٢٫٧	٦١٫٣
المجموع	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠

المصدر: الملحق رقم (٥) ، ص (٢٦٣) .

يظهر من الأرقام الواردة في الجدول رقم (٤ - ٧) أن نسبة مساهمة القطاع الزراعي في اجمالي الناتج المحلي قد انخفضت باستمرار ، حيث كانت ٢١٫٦% خلال الفترة الأولى ١٩٦٤ - ١٩٦٧ ، وانخفضت بشكل تدريجي الى أن وصلت الى ٧٫٨% خلال الفترة الاخيرة ١٩٨١ - ١٩٨٥ .

وأما القطاع الصناعي فيلاحظ أن هناك ثباتا نسبيا في نسبة مساهمته في الناتج المحلي الاجمالي خلال الفترة ١٩٦٤ - ١٩٧٢ وشهدت نسبة مساهمة هذا القطاع زيادة ملحوظة خلال الفترة التالية ١٩٧٣ - ١٩٧٥ حيث وصلت الي ١٥٫٥% ، ثم ارتفعت الى ١٧٫٩% خلال الفترة التالية ١٩٧٦ - ١٩٨٠ ، ولم تتغير الا بمقدار بسيط ٠٫٨% خلال الفترة الاخيرة ١٩٨١ - ١٩٨٥ .

والواقع أن هذا القطاع لم يحقق زيادة في الناتج تتناسب مع زيادة الاستثمارات الموجهة اليه ، وخصوصا في الفترة ١٩٨١ - ١٩٨٥ ، ويرجع السبب فسي ذلك الى تعثر عدد من مشاريع القطاع العام ، مثل مشروع البوتاس ، وأسمنت

الجنوب ، ومصانع الاخشاب والزجاج ، والانتاج التلفزيوني ، ويعود السبب في تعثر هذه المشروعات حسب ما جاء في خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨٦ - ١٩٩٠ الى بعض الظروف الاقتصادية العالمية ، ومشكلات سوء الادارة ، وعدم كفاة التشغيل ، وعدم توفر الكوادر الفنية والادارية اللازمة لادارة هذه المشاريع (١) .

ولا يقتصر الأمر على كمية الناتج في القطاع الصناعي ، بل الأهم من ذلك هو نوعية الناتج وهيكل القطاع الصناعي نفسه ، حيث قسم هوفمان W.G. Hoffman مراحل النمو الصناعي الى أربعة مراحل ، وأخذ من نسبة القيمة المضافة لصناعات السلع الاستهلاكية الى القيمة المضافة لصناعات السلع الرأسمالية اساساً للتمييز بين هذه المراحل ، ففي حين تتميز المرحله الاولى من النمو الصناعي ببلوغ نسبة القيمة المضافة لصناعات السلع الاستهلاكية الى القيمة المضافة لصناعات السلع الرأسمالية ٥ : ١ تنخفض هذه النسبة الى ٢٥ : ١ في المرحلة الثانية ثم الى ١ : ١ في المرحلة الثالثة ، وتتميز المرحلة الرابعة بزيادة القيمة المضافة لصناعات السلع الرأسمالية عن القيمة المضافة لصناعات السلع الاستهلاكية (٢) .

(١) خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨٦ - ١٩٩٠ ، مرجع سابق ، ص (٥٢٢) .

(٢) لمزيد من التفاصيل ، راجع : الدكتور محمد زكي الشافعي ، مرجع سابق ، ص (١٠٤ ، ١٠٥) .

جدول رقم (٤ - ٨)

القيمة المضافة حسب النشاط الصناعي في الاردن عام ١٩٨٦

(١٠٠٠) دينار

النسبة من المجموع الكلي %	القيمة المضافة	النشاط الصناعي
١٩	٦٢٢٠٩	الصناعات الاستخراجية
١٩٫٩	٦٦١١٣	صناعة المواد الغذائية والتبغ والمشروبات
٢٫٦	١٢٠٧٩	صناعة المنسوجات والملابس والمنتجات الجلدية
٢٫٤	٨٢١٩	صناعة الخشب والمنتجات الخشبية
٢٫٢	١٠٣٠٩	صناعة الورق والطباعة والنشر
٥	١٦٨٧٠	صناعة الكيماويات الصناعية
٨٫٣	٢٧٤٠٣	تكرير البترول
١٫٨	٥٩٣٦	صناعة المطاط والبلاستيك
١٥٫٢	٥٠٥٢٧	صناعة المنتجات غير المعدنية
٢٫٢	١٠٤٤٨	صناعة المنتجات المعدنية الاساسية
٤٫٥	١٤٨٨٤	صناعة المنتجات المعدنية عن الماكينات والمعدات
٠٫٣	١٠٣١	صناعة المكائن والاجهزة والتجهيزات الكهربائية
٠٫٠٨	٢٦٨	صناعة معدات النقل
١٠٫٥	٢٥٠٧٤	انتاج الطاقة الكهربائية
٣	١٠٠١٧	خدمات صناعية
١٠٠	٣٢٢٢٨٧	المجموع

المصدر : دائرة الاحصاءات العامة ، الدراسة الصناعية ١٩٨٦ ، ص ٦ - ١٠

ويتبين من الجدول رقم (٤ - ٨) ان نسبة القيمة المضافة التي انتجتها الصناعات الرأسمالية لا تتجاوز ٢٨,٠% من اجمالي القيمة المضافة للقطاع الصناعي^١ ، وهي نسبة منخفضة جدا ولا تقارن بنسبة القيمة المضافة للصناعات الاستهلاكية ، مما يعني وحسب مفهوم هوفمان Hofmann أن الاردن لا يزال في اولى خطواته من حيث التصنيع وهو بحاجة لوقت طويل لبلوغ المرحلة الأولى ولوقت أطول لتجاوزها للمرحلة الثانية .

أما قطاع الماء والكهرباء ، فان نسبة مساهمته في الناتج المحلي الاجمالي منخفضة جدا وقد تزايدت هذه النسبة بمعدل بسيط خلال الفترة ١٩٦٤ - ١٩٨٥ حيث تزايدت من ١% خلال الفترة الأولى ١٩٦٤ - ١٩٦٧ الى أن وصلت الى ٢,٣% خلال الفترة الاخيرة ١٩٨١ - ١٩٨٥ .

وبخصوص قطاع الانشاءات نجد أن نسبة مساهمته في الناتج المحلي الاجمالي بقيت ثابتة تقريبا خلال الفترة الاولى والثانية من ١٩٦٤ - ١٩٧٢ ، وتزايدت بشكل ملحوظ خلال الفترتين التاليتين من ١٩٧٣ - ١٩٨٠ ، وذلك بسبب زيادة تحويلات العاملين في الخارج ، واتجاه هذه التحويلات نحو الاستثمار في قطاع الاسكان^(١) ، وقد تراجع معدل النمو في نسبة مساهمة هذا القطاع مع تراجع معدلات النمو في تحويلات العاملين في الخارج خلال الفترة الاخيرة ١٩٨١ - ١٩٨٥ .

وأما قطاع الخدمات الذي يتوقع عادة أن تزيد نسبة مساهمته في الناتج المحلي الاجمالي ، مع اطراد النمو الاقتصادي ، لما يتضمنه هذا القطاع من أنشطة متعددة - مثل الخدمات المالية والمصرفية والتجارة والتأمين والمواصلات والمحطة والتعليم - يزداد الطلب على خدماتها نتيجة تطور وتوسع القطاعات

(١) سبق التعرض لهذا الموضوع عند بحث تحويلات العاملين في الخارج كمحدد

من محددات الاستثمار في الاردن ، راجع الفصل الثاني ، ص (٨٤) من هذا البحث .

تشير هذه النسبة الي انتاج صناعة المكائن والمعدات والاجهزة والتجهيزات الكهربائية
وسهجات النقل وغيرها من المجموع الكلي للقيمة المضافة لقطاع الصناعة كما وردت.

في الجدول رقم (٨١) .

الانتاجية الاخرى ، وهو ما يتضح ايضا من تجارب الدول المتقدمة حيث يساهم هذا القطاع بما نسبته ٦٢٪ من اجمالي الناتج المحلي فيها كما هو مبين في الجدول رقم (٤ - ٩) .

ولكن نسبة مساهمة قطاع الخدمات في الناتج المحلي الاجمالي في الاردن بدأت مرتفعة خلال الفترة الاولى ١٩٦٤ - ١٩٦٧ حيث كانت ٦١٫٤٪ ثم استمرت في الارتفاع الى أن وصلت الى ٦٩٫٦٪ خلال الفترة التالية ١٩٦٨ - ١٩٧٢ ، ولكنها بدأت بالانخفاض خلال الفترتين التاليتين من ١٩٧٣ - ١٩٨٠ وهي الفترة التي شهد الاقتصاد الاردني خلالها نموا حقيقيا مما يعني أن الاهمية النسبية لقطاع الخدمات تتطور بشكل عكسي لما تم في الدول المتقدمة كما لا يتفق مع التوقعات النظرية من الناحية الاقتصادية ، وهذا يشير الى وجود تضخم في حجم هذا القطاع في الاقتصاد الاردني .

وبمقارنة الهيكل الانتاجي للاقتصاد الاردني مع الهياكل الانتاجية لبقية دول العالم كما هو وارد في الجدول رقم (٤ - ٩) ، يمكن الحكم على مدى الاختلال في الهيكل الانتاجي للاقتصاد الاردني .

يتضح من الجدول رقم (٤ - ٩) أن نسبة مساهمة قطاع الخدمات في اجمالي الناتج المحلي في الاقتصاد الاردني عام ١٩٦٥ ، كانت اكبر من مثيلاتها سواء في الدول النامية أو الدول المتقدمة ، واستمر الوضع على ما هو عليه عام ١٩٧٨ ، وأما في عام ١٩٨٣ ومع بقاء نسبة مساهمة هذا القطاع أكبر منها في الدول النامية المنخفضة والمتوسطة الدخل فإنها أصبحت أقل قليلا من نسبة مساهمته في الناتج المحلي الاجمالي للدول المتقدمة

راجع
 تم اغتناء قطاع الاغذية في مصر، والصناعة والكهرباء، التي تشغى الصناعة منسوبة الى قطاع الزراعة
 (١٩٥٩) ص ١٩٨٥، من ٥٧٨١ منسوبة الى قطاع الزراعة
 *
 - البنك الدولي، تقرير التنمية في العالم لسنة ١٩٨٠، ص (١٣٢، ١٣٣)
 - البنك الدولي، تقرير التنمية في العالم لسنة ١٩٨٥، ص (٢٠٤، ٢٠٥)

المصدر : جدول رقم (٤ - ٧)

القطاع \ السنة	١٩٦٥			١٩٧٨			١٩٨٣		
	زراعة	صناعة *	خدمات	زراعة	صناعة	خدمات	زراعة	صناعة	خدمات
الدول النامية ذات الدخل المنخفض	٤٣	٢٩	٢٨	٢٨	٢٤	٢٨	٢٧	٣٤	٣٤
الدول النامية ذات الدخل المتوسط	٢٢	٢١	٤٧	١٦	٣٤	٥٠	١٥	٣٦	٤٩
الدول النامية ذات الدخل المتوسط المنخفض	٢١	٣٤	٤٥	-	-	-	٢٢	٢٢	٤٥
الدول النامية ذات الدخل المتوسط المرتفع	١٧	٢٤	٤٩	-	-	-	١١	٢٧	٥٢
الدول المتقدمة	٥	٩	٥٦	٣	٢٧	٥٩	٢	٢٥	٦٢
الدول المصدرة للبتروال	٥	٦٥	٢٠	٥	٦٥	٢٠	٢	٦٥	٢٣
الاردن	٢٢,٦	١٧ *	٦٠,٤	١٠,٦	٢٧,٧ *	٦١,٧	٨,٩	٢٩,٧ *	٦١,٤

(%)

دراسة برنامج العالم لعمق وقوة مع زيادة نسبة الايام العمل الناتجة عن زيادة الاستثمارات

جدول رقم (٤ - ٩)

ويرجع السبب في زيادة الأهمية النسبية لقطاع الخدمات في الاردن ، الى الاعتماد الكبير على المساعدات الخارجية ، وأرتفاع نفقات الدفاع (١) ، نتيجة الظروف السياسية التي تعاني منها المنطقة بشكل عام ، واحتلال اسرائيل للضفة الغربية من الاردن ، وتهديدها المستمر للامن القومي الاردني . ولكن مقارنة الأهمية النسبية للقطاع الصناعي في الاردن بمثيلاتها في الدول الاخرى يعطي صورة عكسية تماما ، حيث تشير الارقام الواردة في الجدول رقم (٤-٩) الى أن نسبة مساهمة القطاع الصناعي في الناتج المحلي الاجمالي في الاردن كانت عام ١٩٦٥ أقل منها في الدول النامية والمتقدمة على السواء ، وقد اختلف الوضع بعض الشيء ، عام ١٩٧٨ ، حيث أصبحت نسبة مساهمة هذا القطاع في الاردن أكبر منها في الدول النامية ذات الدخل المنخفض مع بقائها أقل من مثيلاتها في الدول النامية متوسطة الدخل والدول المتقدمة ، وعادت هذه النسبة لتبقى أقل من مثيلاتها في الدول النامية والمتقدمة ، عام ١٩٨٣ .

أما القطاع الزراعي فكانت نسبة مساهمته في الناتج المحلي الاجمالي عام ١٩٦٥ مساوية تقريبا لما هي عليه في الدول النامية المتوسطة الدخل وأقل منها في الدول النامية المنخفضة الدخل وأكبر منها في الدول المتقدمة ، وفي عام ١٩٧٨ كانت نسبة مساهمة هذا القطاع أقل منها في الدول النامية عموما ولكنها ضعف نسبة مساهمته في الدول المتقدمة ، وفي عام ١٩٨٣ بقيت هذه النسبة أقل من مثيلاتها في الدول النامية ولكنها وصلت الى ثلاثة أضعاف ما هي عليه في الدول المتقدمة .

وبناء على ما تقدم يمكن القول أن هناك اختلافا واضحا في الهيكل الانتاجي للاقتصاد الاردني ، حيث يتمتع قطاع الخدمات بأهمية نسبية كبيرة بالمقارنة مع بقية دول العالم كما تنخفض الأهمية النسبية للقطاع الصناعي ولم تؤد السياسة الاستثمارية للخطط الاقتصادية المتعاقبة الى زيادة انتاج القطاع الصناعي بمقدار يكفي لتصحيح هذا الاختلال .

Michael P. Mazur: OP. Cit., P. 67 .

(١) أيضا :

الدكتور يوسف عبدالله صايح ، اقتصادات العالم العربي ، مرجع سابق ، ص ص

(٣٠٦ - ٣٠٨) .

هيكل العمالة :

يتسم هيكل الانتاج والعمالة في الدول النامية عموما ، بالأهمية النسبية الكبيرة لانتاج المواد الأولية سواء الزراعية أو التعدينية ، ويقتصر الانتاج الصناعي في معظم هذه البلدان على تجهيز المواد الأولية وبعض الصناعات التحويلية الخفيفة والصناعات اليدوية والحرفية ، ويرتسب على ذلك ارتفاع نسبة العاملين في القطاع الزراعي في الدول النامية حيث تتراوح هذه النسبة ما بين ٤٤٪ - ٧٢٪ من المجموع الكلي للأيدي العاملة ، بينما تتراوح نسبة العاملين في القطاع الصناعي ما بين ١٣٪ - ٢٢٪ ، ولا تزيد نسبة العاملين في القطاع الزراعي عن ٦٪ من مجموع القوى العاملة في الدول المتقدمة وتصل نسبة العاملين في القطاع الصناعي الى ٣٨٪ في هذه الدول (١) .

ويؤكد معظم الاقتصاديين على وجود علاقته ارتباط مباشرة بين التخصص في الانتاج الأولي والتخلف ، وحجتهم في ذلك اننا لا نجد بلدا واحدا من البلدان المتقدمة يعتمد أساسا على الانتاج الأولي أو يراعى التخلفا واحدا ، تسود الصناعة هيكل الانتاج والعمالة فيه (٢) .

ويرى كثير من الاقتصاديين أنه يمكن اعتبار التوزيع الوظيفي للأيدي العاملة بين القطاعات الاقتصادية المختلفة كمقياس تقريبي لدرجة التقدم الاقتصادي الذي وصلت اليه أي دولة (٣) ، والجدول رقم (٤ - ١٠) يبين التوزيع النسبي للقوى العاملة بين القطاعات الاقتصادية المختلفة في الاردن .

(١) البنك الدولي ، تقرير عن التنمية في العالم عام ١٩٨٧ ، ص (٢٤٠ ، ٢٤١) .

(٢) الدكتور عبد الحميد القاضي ، مرجع سابق ، ص (٤٩) .

(٣) Wallace C. Peterson: OP. Cit., P. 505

جدول رقم (٤ - ١٠)

التوزيع النسبي للأيدي العاملة بين القطاعات الاقتصادية المختلفة (العمالة الاردنية + الوافدة)

(%)

السنة	القطاع	١٩٦١	١٩٧٣	١٩٧٥	١٩٧٩	١٩٨٠	١٩٨١	١٩٨٢	١٩٨٣	١٩٨٤	١٩٨٥
الزراعة الصناعة الانشاءات الخدمات		٣٣ ص	١٦ ص	١٩ ص	١١ ص	١٠ ص	١١ ص	٨ ص	٧ ص	٩ ص	٩
		١٠ ص	٩ ص	١٠ ص	٩	٨ ص	٩ ص	١٠ ص	١١ ص	١٢ ص	١١ ص
		١٠ ص	١٢	٩ ص	١٥ ص	١٥ ص	١٦	١٦ ص	١٥ ص	١٩ ص	١٧ ص
		٤٥ ص	٦١ ص	٦٠ ص	٦٣ ص	٦٥ ص	٦٣ ص	٦٤ ص	٦٥ ص	٥٨ ص	٦١ ص
المجموع	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠

المصدر : - الجدول رقم (٦-٣)

- الكتور عيسى ابراهيم ، مرجع سابق ، جدول رقم (١) ، ص (١٢) .

وتشير الأرقام الواردة في الجدول رقم (٤ - ١٠) الى أن القطاع الزراعي قد استوعب ما نسبته ٢٣,٥% من مجموع قوة العمل عام ١٩٦١ ، وأخذت هذه النسبة بالانخفاض التدريجي الى أن وصلت الى ٩% عام ١٩٨٥ .

وأما قطاع الصناعة فقد استوعب ما نسبته ١٠,٦% من قوة العمـل عام ١٩٦١ ، وتناقصت هذه النسبة الى أن وصلت الى ٨,٩% سنة ١٩٨٠ مما يشير الى أن هذا القطاع يستخدم التكنولوجيا ذات الكثافة الرأسمالية المرتفعة والموفرة للعمالة ، ولكن نسبة استيعاب هذا القطاع من الأيدي العاملة أخذت تتزايد ببطء الى أن وصلت الى ١١,٨% عام ١٩٨٥ ، حيث لم تتجاوز ما كانت عليه عام ١٩٦١ ، الا في حدود ١,٢% خلال أربعة وعشرين عاماً ، مما يشير الى أن نمو هذا القطاع كان بطيئاً جداً من حيث مدى مساهمته في استيعاب قوة العمل وهذا ما يتعارض مع الهدف الدائم للتخطيط الاقتصادي في الاردن وهو العمل على تخفيض معدلات البطالة .

وقد استوعب قطاع الانشاءات ما نسبته ١٠,٢% من مجموع القوى العاملة عام ١٩٦١ وأخذت هذه النسبة في التزايد بشكل تدريجي الى ان وصلت الى ١٧,٨% عام ١٩٨٥ .

وقد تزايدت نسبة العاملين في قطاع الخدمات من ٤٥,٧% عام ١٩٦١ الى ٦١,٨% عام ١٩٧٣ وتغيرت هذه النسبة في حدود ضيقة بعد ذلك بقيت عند مستوى ٦١,٨% عام ١٩٨٥ ، ويمكن مقارنة هذه النسب مع ما هي عليه في السنين الأخرى وكما هي واردة في الجدول رقم (٤ - ١١) .

جدول رقم (٤ - ١١)

التوزيع النسبي للايدي العاملة في الاردن مقارنة مع متوسط هذه النسب في بقية دول العالم لسنوات مختارة

نسبة مئوية (%)

١٩٨١		١٩٧٨			١٩٦٠			الدولة
صناعة	زراعة	خدمات	صناعة	زراعة	خدمات	صناعة	زراعة	
١٥	١٣	١٧	١١	٧٢	١٤	٩	٧٧	الدول النامية ذات الدخل المنخفض
٣٥	٢٢	٣٢	٢٣	٤٥	٢٥	١٧	٥٨	الدول النامية ذات الدخل المتوسط
٢٩	١٧	-	-	-	-	-	-	الدول النامية ذات الدخل المتوسط المنخفض -
٤٢	٢٨	-	-	-	-	-	-	الدول النامية ذات الدخل المتوسط المرتفع -
٥٦	٣٨	٥٥	٣٩	٦	٤٥	٣٨	١٧	الدول الصناعية المتقدمة
٣٥	١٩	٢٩	٢٩	٤٢	٢٣	٢٠	٥٧	الدول المصدرة للبتروول
٦٣ (ار)	٢٥ (م)	٦٣ (ر)	٢٤ (ر)	١١ (ر)	٤٥ (ر)	٢٠ (م)	٣٣ (م)	الاردن *

المصدر : - البنك الدولي، تقرير عن التنمية في العالم سنة ١٩٨٠، ص (١٦٤، ١٦٥)

- البنك الدولي، تقرير عن التنمية في العالم سنة ١٩٨٥، ص (٢٤٠، ٢٤١)

- الجدول رقم (٤ - ١٠) علما بأنه تم إضافة قطاع الانشاءات والماء والكهرباء الى

قطاع الصناعة حسب ما هو متبع في تقرير البنك الدولي عن التنمية في العالم

سنة ١٩٨٥، ص (٢٥٩) .

* الأرقام الخاصة بالاردن لسنة ١٩٦٠، ١٩٧٨، هي أرقام السنوات ١٩٦١، ١٩٧٩

بناءً على ما ورد في الجدول رقم (٤ - ١١) يمكن القول أن نسبة العاملين في القطاع الزراعي في الاردن كانت سنة ١٩٦٠ أقل منها في الدول النامية سواء المنخفضة أو المتوسطة الدخل إلا أنها حوالي ضعف نسبتهم في الدول الصناعية المتقدمة ، وفي سنة ١٩٧٨ انخفضت نسبة العاملين في القطاع الزراعي في الاردن بشكل ملحوظ ولكنها بقيت في حدود ضعف مثيلاتها في الدول المتقدمة واستمر الوضع كما هو سنة ١٩٨١ .

وأما نسبة العاملين في القطاع الصناعي فقد كانت سنة ١٩٦٠ ٢٠٫٨٪ ، وهي أكبر من مثيلاتها في الدول النامية ولكنها أقل من نسبتهم في الدول الصناعية المتقدمة ولكنها ازدادت الى ٢٤٫٧٪ سنة ١٩٧٨ وأصبحت قريبة من نسبتهم فسي الدول الصناعية وأصبحت سنة ١٩٨١ ٢٥٫٥٪ وزادت عن مثيلاتها في الدول الصناعية .

وأما في قطاع الخدمات فقد كانت نسبة العاملين فيه اعلى منها في الدول النامية والدول المتقدمة على السواء وخلال جميع السنوات ويعود السبب في ذلك لنفس الأسباب التي أدت الى زيادة مساهمة هذا القطاع في اجمالي الناتج المحلي والتي سبق الاشارة اليها عند بحث هيكل الانتاج .

ويمكن تفسير زيادة الأهمية النسبية للقطاع الصناعي في الاردن من حيث مدى استيعابه للقوى العاملة ^(١) ، بزيادة الأهمية النسبية لقطاع الانشاءات حيث يعمل في هذا القطاع ما نسبته ٦٢٫٧٪ (٢) من مجموع العاملين في القطاع الصناعي مما يدل على انخفاض نسبة استيعاب الصناعات التحويلية للأيدي العاملة .

(١) في الجدول رقم (٤ - ١١) تم اضافة قطاع الانشاءات والماء والكهرباء الى القطاع الصناعي حسب ما هو متبع في تقرير البنك الدولي ، بينما اقتصر القطاع الصناعي على الصناعة التحويلية في الجدول رقم (٤ - ١٠) ولذلك زادت الأهمية النسبية للقطاع الصناعي من حيث استيعابه للأيدي العاملة .

(٢) أنظر الجدول رقم (٣ - ٦) ، الفصل الثالث ، ص (١٤٠) ، من هذا البحث .

على أي حال وبالرجوع للجدول (٤ - ١٠) السابق نجد أن السياسة الاستثمارية لم تؤد إلى تغيير كبير في هيكل العمالة في الاردن ولا زالت نسبة العاملين في قطاع الخدمات مرتفعة سواء من حيث قيمتها المطلقة أو بالمقارنة مع بقية دول العالم .

وتبقى هناك نقطة أخيرة لا بد من التعرض لها باختصار وهي تطور انتاجية العمل في الاقتصاد الاردني وفي القطاعات الاقتصادية المختلفة وكما تظهر في الجدول رقم (٤ - ١٢) .

ويمكن القول أن انتاجية العمل في الاقتصاد الاردني ككل وفي القطاعات الاقتصادية المختلفة قد شهدت ارتفاعا تدريجيا ومستمرًا من سنة ١٩٦١ وحتى سنة ١٩٨٥ ، مع الأخذ بعين الاعتبار تقلب هذه الانتاجية في القطاع الزراعي ، لاعتمادها بدرجة كبيرة على مياة الامطار، كما انخفضت انتاجية العمل في الاقتصاد الاردني خلال سنة ١٩٨٤ عنها في سنة ١٩٨٣ ، والسبب الرئيسي لذلك هو انخفاض انتاجية العمل في القطاع الزراعي سنة ١٩٨٤ ، بمقدار ٤٤.٥٪ عما كانت عليه في العام السابق ، وكذلك انخفاض انتاجية العمل في القطاع الصناعي وقطاع الانشاءات وهذا يشير الى زيادة الطاقة الانتاجية العاطلة عن العمل في هذه القطاعات وفيما عدا ذلك يمكن القول أن السبب في ارتفاع انتاجية العمل يرجع الى زيادة نصيب العامل من رأس المال نتيجة زيادة الاستثمارات والى نجاح خطة الاستثمار في رأس المال البشري وخصوصا في مجال التعليم والتدريب والرعاية الصحية .

هيكل الدخل :

نظرا لاتساع مفهوم التنمية الاقتصادية وتعدد أهدافها في الوقت الحاضر ، والاجماع الواضح بين المفكرين الاقتصاديين على التفرقه بينها وبين النمو الاقتصادي ، فان مجرد الزيادة المتتالية في الدخل القومي الذي يعتبر دليلا على تحقيق النمو الاقتصادي ، لم يعد مؤشرا كافيا على حدوث التنمية الاقتصادية ، حيث أصبح ينظر الى النمو الاقتصادي على انه شرط ضروري مسبق ولكن غير كافي لتحقيق التنمية بالمفهوم الحديث لها .

كما أن التجارب التنموية لبعض الدول النامية وما نتج عنها من زيادة في حدة الفقر عند الطبقات الفقيرة من المجتمع ، على الرغم من تحقيق معدلات نمو مرتفعة ، جلب انتباه المهتمين بالتنمية لدراسة هيكل توزيع الدخل ، وأصبح هدف إعادة توزيع الدخل لصالح الطبقات الفقيرة احد الاهداف الرئيسية للتنمية ولا يقل عن هدف تحقيق النمو في هذا الدخل من حيث الأهمية ، وبالإضافة الى ذلك فان زيادة الدخل الحقيقي المتاح للأفراد ، وزيادة مقدرتهم على إشباع حاجاتهم الأساسية لا تعني بالضرورة حدوث التنمية الاقتصادية ، بل لا بد من البحث عن مصدر هذه الزيادة في الدخل ، فقد تكون ناتجة عن عوامل خارجية مثل زيادة المساعدات والقروض الأجنبية أو أي عوامل أخرى غير نابعة من زيادة الطاقة الانتاجية للاقتصاد الوطني .

ولذلك وقبل البدء في دراسة توزيع الدخل في الاردن لا بد من الإشارة باختصار الى مصادر تكوين هذا الدخل ونسبة ما يتم انتاجه منه داخل الاقتصاد الوطني ، فالناتج المحلي الاجمالي يشير الى نسبة ما يتم انتاجه من الدخل القومي بواسطة الطاقة الانتاجية للاقتصاد الوطني في حين أن الدخل القومي والدخل المتاح** بضمن بالإضافة للناتج المحلي الاجمالي المصادر الخارجية للدخل .

* الناتج القومي الاجمالي = الناتج المحلي الاجمالي بسعر السوق + ما في الدخل من الاستثمار في الخارج بما في ذلك تحويلات العاملين في الخارج .

جدول رقم (٤ - ١٣)

الناتج المحلي الاجمالي ، والدخل القومي ، والدخل المتاح

(بالمليون دينار)

السنة	الناتج المحلي الاجمالي (١)	الناتج القومي الاجمالي (٢)	الدخل المتاح (٣)	نسبة ١ : ٢ (%)	نسبة ٢ : ٣ (%)
١٩٦٧	١٣١ر٢	١٤٢ر٥	١٩٠ر١	٩١ر٩	٦٩
١٩٦٨	١٥٦ر٢	١٦٦ر٤	٢١٣ر٣	٩٣ر٨	٧٣ر٢
١٩٦٩	١٨٣ر٤	١٩٧ر٤	٢٣٧ر١	٩٢ر٩	٧٧ر٣
١٩٧٠	١٧٤ر٤	١٨٧	٢٢٠	٩٣ر٢	٧٩ر٢
١٩٧١	١٨٦ر٢	١٩٩ر٤	٢٢٨ر١	٩٣ر٣	٨١ر٦
١٩٧٢	٢٠٧ر٢	٢٢١	٢٨١ر٢	٩٣ر٧	٧٣ر٦
١٩٧٣	٢١٨ر٣	٢٤١ر٥	٢٩٧ر٨	٩٠ر٣	٧٣ر٣
١٩٧٤	٢٤٧ر٣	٢٧٩ر٣	٣٥٧ر٥	٨٨ر٥	٦٩ر١
١٩٧٥	٣٢١ر٣	٣٨٥ر٢	٤٧٦ر٢	٨٣ر٤	٦٧ر٤
١٩٧٦	٤٣٠ر٣	٥٧١ر١	٦٦٢	٧٥ر٣	٦٥
١٩٧٧	٥٢٥ر٢	٦٧١ر١	٧٨١ر٧	٧٨ر٢	٦٧ر١
١٩٧٨	٦٤٤ر٦	٧٩٣ر٤	٨٥٨ر٨	٨١ر٢	٧٥
١٩٧٩	٧٦٧ر٢	٩٣٥ر٥	١٢١٩ر٩	٨٢	٦٢ر٨
١٩٨٠	٩٨٤ر٢	١١٩٠ر١	١٥٥٥ر٥	٨٢ر٧	٦٣ر٢
١٩٨١	١١٦٤ر٢	١٤٨٢ر٧	١٨٩١	٧٨ر٥	٦١ر٥
١٩٨٢	١٣٢١ر٢	١٦٧٤ر٢	١٩٥٥ر٨	٧٨ر٩	٦٧ر٥
١٩٨٣	١٤٢٢ر٧	١٧٧٠ر٣	١٩٥٩ر٦	٨٠ر٣	٧٢ر٦
١٩٨٤	١٤٩٩ر٤	١٨٤٣ر٣	٢٠١٣ر٢	٨١ر٣	٧٤ر٤
١٩٨٥	١٥٧٣ر٣	١٨٤٩ر٢	٢٠٣٩ر٢	٨٥	٧٧ر١
١٩٨٦	١٦١٣ر٦	١٩١٧ر٤	٢٠١٨ر٦	٨٤ر١	٧٩ر٩

المصدر: - الجدول رقم (١ - ١) ، ص (٧٠) من هذا البحث

- دائرة الاحصاءات العامة ، الحسابات القومية للارن ١٩٥٢ - ١٩٧٦ ، ص (١٨ ، ٢٢ ،

٢٦ ، ٣٠ ، ٣٤ ، ٣٨ ، ٤٢ ، ٤٦)

- دائرة الاحصاءات العامة ، الحسابات القومية ١٩٧٥ - ١٩٨٠ ، ص (٢٦ ، ٣٠ ، ٣٤ ،

٢٨ ، ٤٢)

- دائرة الاحصاءات العامة ، الحسابات القومية ١٩٧٨ - ١٩٨٢ ، ص (٣٤) .

- دائرة الاحصاءات العامة ، الحسابات القومية ١٩٨٢ - ١٩٨٦ ، ص (٢٢ ، ٢٦ ، ٣٠)

الدخل المتاح : هو عبارة عن دخل الدولة والوحدات التنظيمية والافراد من كافة المصادر بعد طرح جميع التحويلات الخارجية المدفوعة ويساوي الدخل القومي الاجمالي باسعار السوق + صافي التحويلات الجارية (القروض والمساعدات - أقساط سداد القروض والفوائد)

يظهر من الجدول رقم (٤ - ١٢) أن نسبة مساهمة الناتج المحلي الاجمالي في تكوين الدخل القومي قد انخفضت من ٩٣٪ في المتوسط خلال الفترة الاولى ١٩٦٧ - ١٩٧٢ الى ٨٧٫٤٪ خلال الفترة الثانية ١٩٧٢ - ١٩٧٥ واستمرت في الانخفاض خلال الفترة الثالثة ١٩٧٦ - ١٩٨٠ حيث وصلت الى ٧٩٫٨٪ في المتوسط وارتفعت بشكل بشييط خلال الفترة الاخيرة ١٩٨١ - ١٩٨٦ حيث بلغت ٨١٫٢٪ في المتوسط .

كما تراجعت ايضا نسبة مساهمة الناتج المحلي الاجمالي في تكوين الدخل المتاح حيث انخفضت هذه النسبة من ٧٥٫٦٪ خلال الفترة الاولى الى ٦٩٫٩٪ خلال الفترة الثانية ، ٦٦٫٦٪ خلال الفترة الثالثة ، وعادت للارتفاع خلال الفترة الاخيرة ١٩٨١ - ١٩٨٥ حيث وصلت الى ٧٢٪ ، ويمكن القول أن ارتفاع نسبة مساهمة الناتج المحلي الاجمالي في تكوين كل من الدخل القومي والدخل المتاح خلال الفترة الاخيرة لم يكن عائدا لارتفاع معدلات نمو الناتج المحلي خلال تلك الفترة بل الى انخفاض المساعدات والقروض وتحويلات العاملين في الخارج .

وتعدل النسب السابقة على أن حوالي خمس الدخل القومي ، وربع الدخل المتاح في الاردن يعتمد على مصادر خارجية غير مضمونة ويتأثر سلبا وايجابا بالعوامل الاقتصادية والسياسية الخارجية .

واذا عدنا لبحث موضوع هيكل توزيع الدخل ، نجد أن عدم توافر المعلومات والبيانات الكافية عن توزيع الدخل في الاردن ، يشكل عقبة رئيسه في وجية أية محاولة لدراسة هذا الموضوع ، على الرغم من انه يحتل مكانه هامه فسي استراتيجية وأهداف التنمية الاقتصادية في الاردن .

يظهر من الجدول رقم (٤ - ١٣) أن نسبة مساهمة الناتج المحلي الاجمالي في تكوين الدخل القومي قد انخفضت من ٩٣٪ في المتوسط خلال الفترة الاولى ١٩٦٧ - ١٩٧٢ الى ٨٧٪ خلال الفترة الثانية ١٩٧٣ - ١٩٧٥ واستمرت في الانخفاض خلال الفترة الثالثة ١٩٧٦ - ١٩٨٠ حيث وصلت الى ٧٩٪ في المتوسط وارتفعت بشكل بسيط خلال الفترة الاخيرة ١٩٨١ - ١٩٨٦ حيث بلغت ٨١٪ في المتوسط .

كما تراجعت ايضا نسبة مساهمة الناتج المحلي الاجمالي في تكوين الدخل المتاح حيث انخفضت هذه النسبة من ٧٥٪ خلال الفترة الاولى الى ٦٩٪ خلال الفترة الثانية ، ٦٦٪ خلال الفترة الثالثة ، وعادت للارتفاع خلال الفترة الاخيرة ١٩٨١ - ١٩٨٥ حيث وصلت الى ٧٢٪ ، ويمكن القول أن ارتفاع نسبة مساهمة الناتج المحلي الاجمالي في تكوين كل من الدخل القومي والدخل المتاح خلال الفترة الاخيرة لم يكن عائدا لارتفاع معدلات نمو الناتج المحلي خلال تلك الفترة بل الى انخفاض المساعدات والقروض وتحويلات العاملين في الخارج .

وتدل النسب السابقة على أن حوالي خمس الدخل القومي ، وربما الدخل المتاح في الاردن يعتمد على مصادر خارجية غير مضمونة ويتأثر سلبا وايجابا بالعوامل الاقتصادية والسياسية الخارجية .

وإذا عدنا لبحث موضوع هيكل توزيع الدخل ، نجد أن عدم توافر المعلومات والبيانات الكافية عن توزيع الدخل في الاردن ، يشكل عقبة رئيسية في وجبة أية محاولة لدراسة هذا الموضوع ، على الرغم من انه يحتل مكانه هامه فسي استراتيجية وأهداف التنمية الاقتصادية في الاردن .

وتكاد أن تكون الدراسة التي قامتها بها الجمعية العلمية الملكية* ،
والدراسة التي قام بها معهد التدريب المهني** هي المصدر الوحيد الذي
اعتمدت عليه الابحاث القليلة والنادرة حول موضوع الفقر في الاردن ، وتعرضت
من خلال ذلك لدراسة هيكل توزيع الدخل بين الفئات المختلفة للمجتمع كموضوع
ثانوي .

ومن مقارنة هيكل توزيع الدخل عام ١٩٨١ بما كان عليه عام ١٩٧٣ ، يتبين
أن هناك انخفاضاً في نسبة الذين يتقاضون مرتباً شهرياً أقل من خمسين ديناراً
من ١٨٫٧٪ من مجموع السكان عام ١٩٧٣ الى ٥٫٥٪ فقط عام ١٩٨١ ، كما انخفضت
نسبة الذين يتقاضون دخلاً يتراوح ما بين ٥٠ - ٩٩ ديناراً من ٤٧٫٦٪ عام ١٩٧٣
الى ٢٤٫٤٪ عام ١٩٨١ ، ولكن حصة الباقيين منهم ضمن هاتين الفئتين انخفضت ايضاً
وبمعدل اكبر من معدل الانخفاض في عددهم مما يعني أن حالة من بقى ضمن هاتين
الفئتين قد ازدادت تدهوراً .

كما أن نسبة الذين يتقاضون دخلاً شهرياً اكثر من ١٠٠ وأقل من ٢٠٠ دينار
قد تزايدت من ٢٤٫٣٪ عام ١٩٧٣ الى ٤١٫١٪ من مجموع السكان عام ١٩٨١ الا أن
حصتهم من الدخل لم تتزايد الا بمقدار ٢٪ فقط مما يعني أنهم أصبحوا فسي
وضع اسوأ من السابق بالمقارنة مع الفئات الأخرى ، وعلى العكس تماماً
بالنسبة لذوي الدخل المرتفعة التي تزيد عن ٢٠٠ دينار حيث زادت نسبتهم
من ٤٫٣٪ عام ١٩٧٣ الى ١٤٪ عام ١٩٨١ وارتفعت حصتهم النسبية من الدخل من
١٩٫٧٪ عام ١٩٧٣ الى ٢٤٫٩٪ عام ١٩٨١ .

* Ghazi Assaf; "The Size Distribution of Income in Jordan, in 1973", Amman, Royal Scientific Society, June, 1979

** Vocational Training Corporation: "Training and Job opportunities for women in Jordan", Amman, Dec. 1981.

جدول رقم (٤-١٤)
التوزيع النسبي للسكان حسب فئات الدخل

١٩٨١				١٩٧٣				فئة الدخل الشهرية بالدينار
نسبة الدخل المتجمعة المصاعدة	الدخل	نسبة السكان المتجمعة المصاعدة	السكان	نسبة الدخل المتجمعة المصاعدة	الدخل	نسبة السكان المتجمعة المصاعدة	السكان	
٠.٨	٠.٨	٥.٥	٥.٥	٤.٢	٤.٢	١٨.٧	١٨.٧	أقل من ٥٠
١٠.٨	١.٠	٢٩.٩	٢٤.٤	٣٢	٣٢	٦٦.٣	٤٧.٦	٩٩ - ٥٠
٤٤.٥	٣٣.٧	٧١	٤١.١	٦٨.٩	٣٢.٧	٩٠.٦	٢٤.٣	١٩٩ - ١٠٠
٦٥.٥	٢٠.٦	٨٦	١.٥	٨٠.٣	١١.٤	٩٥.٧	٥	٢٩٩ - ٢٠٠
٨٠	١٤.٩	٩٣.٨	٧.٨	٨٥.٣	٥	٩٧.٣	١.٦	٣٩٩ - ٣٠٠
٨٦.٨	٦	٩٦.٣	٢.٥	٨٨.٧	٣.٤	٩٨.٢	٠.٩	٤٩٩ - ٤٠٠
٩٠.٨	٤.٧	٩٧.٩	١.٦	٩٢.١	٣.٤	٩٨.٩	٠.٧	٥٩٩ - ٥٠٠
١٠٠	٩.٢	١٠٠	٢.١	١٠٠	٧.٩	١٠٠	١.١	١٠٠ - ٦٠٠

Dr. Fayez A. Tarawneh: OP. Cit... P. 68 .

المصدر:

وبخصوص عدالة توزيع الدخل لا بد من دراسة التوزيع النسبي للسكان والدخل حيث يتم تقسيم السكان الى عشر فئات متساوية تمثل كل منها ١٠٪ من مجموع السكان مع بيان نسبة ما تحصل عليه هذه الفئة من الدخل وترتيب هذه الفئات على أساس الفئة الاقل دخلاً ثم الاكثر وهكذا حتى نصل الى الفئة العاشرة التي تمثل الفئة الاكثر ثراءً في المجتمع .

جدول رقم (٤ - ١٥)

التوزيع النسبي للسكان والدخل

التوزيع النسبي للسكان	النسبة التي حصلت عليها من مجموع الدخل القومي عام ١٩٧٣	النسبة التي حصلت عليها من مجموع الدخل القومي عام ١٩٨١
١٠٪ الأكثر فقراً	٢٢	٣٣
١٠٪ الثانية	٤١	٤١
١٠٪ الثالثة	٥٢	٤١
١٠٪ الرابعة	٦	٨١
١٠٪ الخامسة	٦	٨٢
١٠٪ السادسة	٧٨	٨١
١٠٪ السابعة	٨٥	٨٢
١٠٪ الثامنة	١٠٨	١٣
١٠٪ التاسعة	١٣٦	١٥٧
١٠٪ الأكثر غنى	٣٥٨	٢٨٢

Dr. Jarir S. Dajani: OP. Cit., P. 57 .

المصدر :

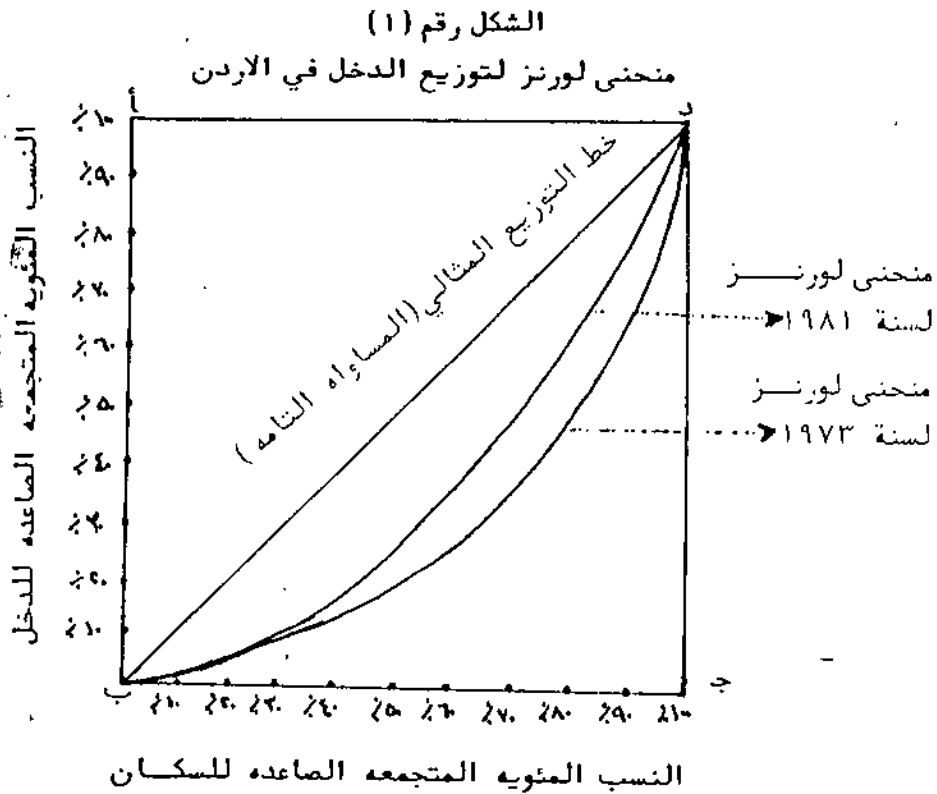
يتبين من الجدول رقم (٤ - ١٥) ان الثلاثين بالمئة الاكثر فقراً من السكان الذين يمثلون الشريحة الاولى والثانية والثالثة لم يطرأ اي تحسن على وضعهم المادي مقارنة مع الفئات الاخرى حيث بقيت نسبة ما يحصلون عليه من الدخل ثابتة وهي ١١.٥٪ خلال السنتين موضع المقارنة ، مما يعني أن حوالي ثلث السكان في الاردن لم يستفيدوا من جهود التنمية ولم يتم اعادة توزيع الدخل لصالح هذه الفئات الاكثر فقراً .

وعلى العكس من ذلك الفئات غير الفقيرة وهي التي تمثل الفئة الرابعة وحتى التاسعة حيث زادت نسبة ما يحملون عليه من دخل ، وأما بخصوص الفئة العاشرة وهي الفئة الأكثر غنى فقد انخفضت نسبة ما تحصل عليه من دخل من ٢٥٨٪ عام ١٩٧٢ ، إلى ٢٨٪ ، على الرغم من وجود شك كبير حصول هذه النتيجة لعدة أسباب منها : أن الأرقام والنسب الواردة في الجدوليين السابقين مأخوذة عن بحوث ميدانية (١) ، تمت على أساس أخذ عينات عشوائية من المجتمع الأردني وغالبا ما يحجم أصحاب الدخول المرتفعة عن الإفصاح عن دخولهم الحقيقية لأسباب مختلفة أهمها التهرب من الضرائب ، كما أن بحث الجمعية العلمية الملكية الذي أخذت عنه الأرقام الواردة لعام ١٩٧٢ ، كان يتضمن فئة مفتوحة لذوي الدخول الأكثر من ١٠٠٠ دينار وأشارت إلى أن هناك ١٪ من السكان الأكثر غنى يحصلون على ما نسبته ١١٪ ، من الدخل القومي ولم تتضمن دراسة مؤسسة التدريب المهني عام ١٩٨١ مثل هذه الفئة (٢) ، ولعل ذلك هو السبب في انخفاض نصيب الفئة العاشرة عام ١٩٨١ عنها في عام ١٩٧٢ .

(١) دراسة الجمعية العلمية الملكية ومؤسسة التدريب المهني التي سبق الإشارة إليها .

(٢) Dr. Jarir S. Dagani: OP. Cit., P. 56 .

ويعتبر منحنى لورنيز Lorenz ، ومعامل جيني Gini Coefficient من أكثر الاساليب شيوعا في قياس درجة العدالة في توزيع الدخل ، ويمكن التوصل لمنحنى لورنيز من خلال رسم مربع ترصد على محورة الافقي النسب المئوية المتجمعة الماعدة للسكان ، وعلى محورة الرأسى النسب المئوية المتجمعة الماعدة للدخل الذي تحصل عليه هذه الفئات كما في الشكل التالي رقم (١) .



ويعتبر المستقيم ب د الذي يقسم المربع الى مثلثين متساويين وينصف الزاويتين أ ب ج ، أ د ج هو خط التوزيع المثالي أو خط المساواة التامة ، حيث تعني جميع النقاط الواقعة على هذا الخط أن نسبة معينة من السكان تحمل على نسبة مساوية لها من مجموع الدخل القومي ، وإذا انطبق منحنى لورنيز الذي يمثل التوزيع النسبي الفعلي للدخل كما هو وارد في الجدول رقم (٤ - ١٥) على خط التوزيع المثالي يعني ذلك وجود عدالة تامة في توزيع الدخل وكلما ابتعد منحنى لورنيز عن الخط المثالي فإنه يشير الى درجة التفاوت في توزيع الدخل بين فئات المجتمع .

وأما معامل جيني فهو عبارة عن تفسير آخر لمنحنى لورنز حيث يعتمد على قياس المساحة الواقعة ما بين منحنى لورنز وخط التوزيع المثالي ونسبتها الى مساحة المثلث ب ج د ، وتتراوح قيمة هذا المعامل ما بين الصفر - في حالة انطباق منحنى لورنز على خط التوزيع المثالي حيث لا يوجد مساحة بينهما - والواحد صحيح في حالة انطباق منحنى لورنز على الخط الافقي ج ب والعمودي ج د ، واذا كانت قيمة هذا المعامل مساوية للصفر فان هذا يعني عدالة تامة في توزيع الدخل وكلما زادت عن الصفر كلما زادت درجة التفاوت في توزيع الدخل ، واذا وصلت قيمة الى واحد صحيح - وهي حالة نظرية تماما - فان ذلك يعني أن فردا واحدا فقط يحصل على كامل الدخل القومي .

وباستخدام النسب الواردة في الجدول رقم (٤ - ١٥) يمكن رسم منحنى لورنز لتوزيع الدخل في الاردن سنة ١٩٧٣ ولسنة ١٩٨١ كما في الشكل السابق رقم (١) ، حيث يتبين اقتراب منحنى لورنز لسنة ١٩٨١ من خط التوزيع المثالي ، مما يدل على انخفاض درجة التفاوت في توزيع الدخل سنة ١٩٨١ عنها في سنة ١٩٧٣ ، كما يتطابق منحنى لورنز لسنة ١٩٨١ مع منحنى سنة ١٩٧٣ في الثلث الاول منه ، مما يشير الى عدم حدوث اي تغير على نسبة ما تحصل عليه الفئات الثلاثة الاولى الاكثر فقرا من الدخل خلال الفترة الواقعة بين السنتين .
وضع المقارنة

وقد كان معامل جيني لتوزيع الدخل في الاردن ٠.٣٨٥ سنة ١٩٧٣ وانخفض الى ٠.٣٢٢٥ سنة ١٩٨١^(١) ، مما يشير الى وجود تفاوت في توزيع الدخل في الاردن وبدرجة متوسطة ، كما يدل على حدوث تقدم واضح باتجاه تخفيض حدة هذه التفاوت ما بين سنة ١٩٧٣ وسنة ١٩٨١ .

Dr. Jarir S. Dajani: OP. Cit., P. 56 .

(١)

Dr. Fayez. A. Jarawneh: OP. Cit., P.68.

ايضا

وقد كان معامل جيني دي دراسة الدكتور الدجاني ٠.٣٨ لسنة ١٩٧٣ بينما كان ٠.٣٩ في دراسة الدكتور الطراونة لنفس السنة وأخذ الرقم ٠.٣٨٥ كمتوسط للرقميين السابقين ، في حين كان معامل جيني في الدراسة الاولى ٠.٣٢٥ وفي الثانية ٠.٣٢٠ لسنة ١٩٨١ وأخذ الرقم ٠.٣٢٢٥ كمتوسط لهما ايضا .

على أي حال يمكن القول أن إعادة توزيع الدخل في الاردن ، كانت ما بين الفئات غير الفقيرة وأن ٣٠٪ من السكان وهم الذين يمثلون الشريحة الأولى والثانية والثالثة الأكثر فقرا بقيت نسبة ما يحملون عليه من الدخل القومي ثابتة ، كما لا يزال ٥٪ من السكان في الاردن تقل دخولهم عن خمسين ديناراً شهرياً للعائلة ولم تصل اليها ثمار التنمية اطلاقاً بل على العكس من ذلك زادت حالتها سوءاً نتيجة ارتفاع دخول الفئات الأخرى .

وهناك أسباب متعددة وراء التفاوت في توزيع الدخل في الاردن أهمها وجود عجز واضح في تطبيق مبدأ الضريبة التماثلية على الدخل ، حيث يتم تحديد أسعارها بكفاءة وشهرة من سوقها الداخلي والدخل المحدود ، بينما يحمل التهرب اقصاه في حالات ارباح الشركات الخصوصية والمملوكة عادة من قبل الفئات الميسورة بالإضافة لعدم فرض ضرائب على الثروة والارباح الرأسمالية (١) .

كما أن هناك عوامل أخرى مثل منح رخص الاستيراد والتخليص لعدد معين من الافراد ، مما اعطى الاغنياء فرصاً متزايدة لزيادة دخولهم والاتجاه نحو تركيز ملكية الاراضي في أيدي اقلية محدودة من السكان ، والاعتماد على الضرائب غير المباشرة التي يتحمل عبؤها الافراد بدرجة متساوية بغض النظر عن التفاوت في مستوى دخولهم ، وعدم وصول ثمار التنمية الى جميع فئات المواطنين ، وجود مبادئ المساواة (٢) .

(١) طاهر كنعان ، " ملاحظات حول البعد الاجتماعي لتوجهات التنمية في الاردن " ، بحث مقدم لندوة توزيع الدخل وآثاره الاجتماعية في الاردن ، التي عقدت في الجمعية العلمية الملكية خلال الفترة من ٢١ - ٢٢ / ٩ / ١٩٨٨ ، ص (٦) .

(٢) Dr. Adneb Haddad: OP. Cit., PP. 25-31 .

ولا شك أن أدوات السياسة المالية والنقدية تعتبر من أهم الوسائل التي يمكن الاعتماد عليها لإعادة توزيع الدخل وتقليص درجة التفاضلات بين مستويات الدخل التي يحصل عليها الافراد ، حيث أن لها آثارا سريعة ومباشرة على إعادة توزيع الدخل ، ولكن يمكن للسياسة الاستثمارية أن تلعب دورا هاما في هذا المجال ، رغم أنها قد تحتاج لمدة اطول لتحقيق هذا الهدف ، ويمكن للسياسة الاستثمارية أن تعمل على إعادة توزيع الدخل لصالح الفئات الأقل دخلا من خلال رفع معدل مشاركة المرأة في قسوة العمل وما يؤدي اليه ذلك من تخفيض معدلات الاعالة ، وتخفيض معدلات البطالة ، وتوجيه الاستثمارات نحو المناطق الريفية الأقل نموا ، كما يرى بعض الباحثين أن التوسع في التعليم مع اعطاء فرص متساوية لجميع المواطنين في الحصول عليه ، هو علاج ناجح للفقير وعدم المساواة مع الأخذ بعين الاعتبار العوامل المالية والاقتصادية والاجتماعية التي تحول بين الفقراء وبين الاستفادة من فرص التعليم (١) ، بالإضافة لاتخاذ الاجراءات الكفيلة بتوزيع فوائد التنمية على كافة فئات المواطنين .

(١) Dr. Moulter Share: "Income Distribution, Education as a Determining Factor", Draft Paper Prepared for the Workshop, Income Distribution and Its Social Impact in Jordan, Amman September 21-22, 1988, P. 13 .

هيكل الطلب :

لقد تم دراسة هيكل الطلب من خلال دراسة محددات الاستثمار في الاردن ، حيث تعرضنا لدراسة المدخرات المحلية والقومية ، والاستثمار والاستهلاك العام والخاص ، وسنقوم بمقارنة هيكل الطلب في الاردن مع بقيت دول العالم في هذا الفصل من خلال الجدول رقم (٤ - ١٦) .

يتبين من الجدول رقم (٤ - ١٦) ارتفاع نسبة الاستهلاك العام والخاص الى الناتج المحلي الاجمالي في الاردن سنة ١٩٦٠ ، وزيادته عن متوسط هــذـي النسبة في الدول الصناعية المتقدمة ، والدول النامية سواء منها ذات الدخل المنخفض أو المتوسط ، كما ينفرد الاردن بوجود ظاهرة الادخار المحلي السالب* ، وأما نسبة الاستثمار الى الناتج المحلي الاجمالي فهي أقل من متوسط هــسـذـه النسبة في الدول الصناعية والدول النامية ذات الدخل المتوسط الذي يعتبر الاردن واحده منها ، ولكنها أكبر من نسبته في الدول النامية ذات الدخل المنخفض .

وفي سنة ١٩٧٨ بقيت نسبة الاستهلاك العام والخاص للناتج المحلي الاجمالي في الاردن اعلى منها في جميع الدول ، ولكن وبنفس الوقت ارتفعت نسبة الاستثمار لتصبح اعلى منها في جميع الدول ايضاً وهذه متناقضة يعود السبب في وجودها الى اعتماد الاردن في مجال تمويل استثمارات على المصادر الخارجية المتمثلة في تحويلات العاملين في الخارج ، والقروض والمساعدات الاجنبية .

ولم يطرأ على الوضع السابق أي تغيير في سنة ١٩٨٢ مع بقاء الاردن منفرداً بوجود ظاهرة الادخار المحلي السالب .

* لا يعني أنه لا يوجد أي دولة في العالم تعاني من وجود ظاهرة الادخار المحلي السالب حيث أن الأرقام الواردة بخصوص الدول الأخرى تمثل متوسطاً لمجموعة من الدول في كل فئة .

جدول رقم (٤ - ١٦)
هيكل الطلب في الأردن مقارنا مع الدول الأخرى لسنوات مختارة

(%)

	١٩٨٢			١٩٧٨			١٩٦٠			السنة	الدولة
	الإدخار المحلي	الإستهلاك الخاص	الإستهلاك العام	الإدخار المحلي	الإستهلاك الخاص	الإستهلاك العام	الإدخار المحلي	الإستهلاك الخاص	الإستهلاك العام		
١٩	٢٦	٧٠	١٢	٢١	٧٣	١٢	١١	١٤	٨٠	٩	الدول النامية ذات الدخل المنخفض
٢١	٢٢	٦٦	٢٢	٢٥	٦٥	١٣	٢٠	٢١	٦٩	١١	الدول النامية ذات الدخل المتوسط
١٧	٢٢	٧٠	-	-	-	-	-	-	-	-	الدول النامية ذات الدخل المتوسط المنخفض
٢٢	٢٢	٦٤	-	-	-	-	-	-	-	-	الدول النامية ذات الدخل المتوسط المرتفع
٢٠	٢٠	٦٢	٢٢	٢٢	٦٠	١٨	٢٢	٢١	٦٣	١٥	الدول المعنافية المتقدمة
٢٩	٢٩	٢٥	٤٧	٣١	٣٢	٢١	-	-	-	-	الدول المصدرة للبتروال
١٩٦٢ -	٢٥,٢	٤٤,٧	٩,٧ -	٢٥,٥	٨٠	٢٩,٥	١٧,٥ -	١٧,٥	٨٨,٥	٢٧	الأردن

المصدر: - الجدول رقم (١ - ١) والجدول رقم (١ - ٣)، ص (٧٨، ٧٠) من هذه الدراسة

- البنك الدولي، تقرير عن التنمية في العالم سنة ١٩٨٠، ص (١٣٦، ١٣٧)

- دائرة الإحصاءات العامة، الحسابات القومية للأردن ١٩٥٢ - ١٩٧٦، ص (٨٢، ٨٣)

* المقمود بهيكل الطلب التوزيع النسبي للنتائج المحلي الاجمالي بين الادخار والاستثمار

وبناء عليه يمكن القول أن هناك خلافاً واضحاً في هيكل الطلب في الأردن، ويعود السبب في ذلك إلى زيادة حجم الانفاق الاستهلاكي المتهور^(١)، مما يفرض على الدولة ضرورة التدخل لتنظيم هذا الانفاق وخصوصاً لذوي الدخل المتوسط والمرتفع، لأن انفاق الفئات الفقيرة منظم بطبيعتها ويقتصر على الانفاق على الحاجات الضرورية.

كما يتضح أن سياسة الاستثمار في الأردن لم تؤد إلى تخفيض الاستهلاك وخصوصاً التفاخري منه، لاعتمادها على المصادر الخارجية في تمويل الاستثمار بشكل رئيسي.

هيكل التجارة الخارجية:

يصعب الحديث عن هيكل التجارة الخارجية لأي بلد معين دون التعرض لدراسة شروط التجارة الدولية Terms of Trade بينه وبين العالم الخارجي، أو ما يعرف بمعدل التبادل الدولي، وذلك لوجود ارتباط وثيق بين معدل التبادل الدولي وهيكل التجارة الخارجية لأي دولة، حيث تتحكم نوعية الصادرات ودرجة تنوعها ومدى التركيز الجغرافي للواردات، بمدى استقرار معدل التبادل الدولي بالنسبة لأي دولة ومدى تأثره سلباً أو إيجاباً بالظروف والعوامل الخارجية.

فمن حيث نوعية الصادرات يلاحظ أن هناك اتجاه عاماً ولفترات طويلة لتسدهور معدلات التبادل الدولي في غير صالح الدول النامية التي تعتمد على تصدير المواد الأولية وتستورد السلع المصنعة، ولصالح الدول المتقدمة التي تعتمد على تصدير المواد المصنوعة وتستورد المواد الأولية^(٢).

(١) الدكتور فايز الطراونة، "التوازن الاقتصادي والاجتماعي والاختلالات التنموية"، البنوك في الأردن، المجلد الثاني، العدد السادس، حزيران ١٩٨٣، ص (٦٢-٦٤).

(٢) الدكتور صبحي تادرس قريصه، الدكتور مدحت محمد العقاد، النقود والبنوك والعلاقات الاقتصادية الدولية، دار النهضة العربية، بيروت، ١٩٨٣، ص (٣١٩).

ومن ناحية مدى تنوع صادرات الدولة ، لا شك أن اعتماد أي دولة على تصدير سلعة أو عدد محدود من السلع تشكل الجزء الأكبر من المجموع الكلي لصادراتها ، يؤدي الى تأثير معدلات التبادل الدولي لهذه الدولة مع العالم الخارجي وبدرجة كبيرة بالاسعار الدولية لهذه السلع ، وعلى العكس من ذلك تماما الدول التي لا تشكل اي سلعة أو عدد محدود من السلع جزءا كبيرا من صادراتها ، حيث يؤدي ارتفاع اسعار بعض السلع الى تعويض الانخفاض في أسعار السلع الاخرى وبذلك يكون معدل التبادل الدولي لها مع العالم الخارجي أقل تأثرا بتقلبات الاسعار الدولية لاي سلعة .

وبالنسبة للدول التي تتركز وارداتها من الناحية الجغرافية في دول أو مجموعة معينة من الدول ، فان معدل التبادل الدولي لها ، سيتأثر وبدرجة كبيرة بالحالة الاقتصادية ومستوى الاسعار السائد في تلك الدول وعلى العكس من ذلك الدولة التي لا تتركز وارداتها في دولة معينة بالذات أو مجموعة محددة من الدول .

والجدول رقم (٤ - ١٧) يوضح التغير في معدلات التبادل الدولي للاردن مع العالم الخارجي للستة عشر سنة الماضية ، واستنادا لما ورد في الجدول المذكور يمكن القول أن شروط التبادل التجاري للاردن مع العالم الخارجي باستثناء سنة ١٩٧٤ ، كانت تتطور في غير صالح الاردن ، بمعنى أن نسبة الارتفاع في اسعار مستورداتنا من الخارج كانت أكبر من نسبة الارتفاع في اسعار صادراتنا اليه ، وهذا ناتج عن طبيعة هيكل التجارة الخارجية للاردن ، حيث يعتمد على تصدير المواد الأولية والمنتجات الزراعية ، بينما يستورد المنتجات المناعية وبعض المواد الزراعية والبترول الذي شهدت اسعاره ارتفاعا كبيرا خلال الفترة ١٩٧٣ - ١٩٨٠ .

جدول رقم (٤ - ١٧)

شروط التبادل التجاري للاردن مع العالم الخارجي *

١٠٠ = ١٩٦٩

السنة	شروط التبادل التجاري (%)	الربح (+)، الخسارة (-)
١٩٧٠	٧٧,٥٩	- ٢٢,٤١
١٩٧١	٦١,٩٥	- ٣٨,٠٥
١٩٧٢	٦٨,٤٧	- ٣١,٥٣
١٩٧٣	٦٥,٩٤	- ٣٤,٠٦
١٩٧٤	١٠٥,٥٤	+ ٥,٥٤
١٩٧٥	٨٧,١٩	- ١٢,٨١
١٩٧٦	٨٨,٢٢	- ١١,٧٨
١٩٧٧	٨٦,٣٩	- ١٣,٦١
١٩٧٨	٨٥,٦٣	- ١٤,٣٧
١٩٧٩	٨٠,٥٨	- ١٩,٤٢
١٩٨٠	٧٧,١٣	- ٢٢,٨٧
١٩٨١	٧٢,٧١	- ٢٧,٢٩
١٩٨٢	٧٨,١٨	- ٢١,٨٢
١٩٨٣	٧٨,٢١	- ٢١,٧٩
١٩٨٤	٨١,٠٦	- ١٨,٩٤
١٩٨٥	٨٠,٨٣	- ١٩,١٧
١٩٨٦	٩٠,٧	- ٩,٣

المصدر : - البنك المركزي الاردني ، التقرير السنوي الثالث والعشرون ،

١٩٨١ ، ص (٦٦) .

- البنك المركزي الاردني ، بيانات احمائية سنوية ١٩٦٤-١٩٨٣ ،

عدد خاص ، جدول (٣٥) .

* معدل التبادل الدولي (شروط التبادل التجاري الدولي) هو عبارة

عن الرقم القياسي لأسعار الصادرات منسوبا للرقم القياسي

لأسعار الواردات .

أضافةً لذلك فإن صادراتنا من الفوسفات تشكل نسبة كبيرة من المجموع الكلي للمصادرات ، وقد تراوحت هذه النسبة ما بين ٤٩,٥% سنة ١٩٧٤ إلى ٣٢,٢% سنة ١٩٨٣ ، وهذا ما يفسر تغير معدل التبادل الدولي لصالح الاردن سنة ١٩٧٤ نتيجة ارتفاع اسعار الفوسفات بنسبة ٣٢,٥% عن أسعار سنة ١٩٦٩ (١).

وقد انخفضت الأهمية النسبية لمصادراتنا من الفوسفات بالنسبة للمجموع الكلي للمصادرات اعتباراً من سنة ١٩٨٤ ، حيث وصلت نسبة مساهمتها إلى ٢٦,٧% في ذلك العام ثم انخفضت إلى ٢٥,٩% في العام التالي وإلى ٢٨,٧% سنة ١٩٨٦ ، وبرزت بنفس الوقت الأهمية النسبية الكبيرة لمصادراتنا من الاسمدة والبوتاس ، حيث شكلت صادراتنا من هاتين السلعتين ما نسبته ٢٢,٦% من مجموع المصادرات سنة ١٩٨٤ ، وارتفعت إلى ٢٤,٩% في العام التالي وإلى ٢٦,٨% سنة ١٩٨٦ (٢) وهذا يعني أن صادراتنا من السلع الثلاثة السابقة تشكل أكثر من ٥٠% من مجموع المصادرات الكلية وبالتالي فإن مقدرتنا على الاستيراد ، تتوقف على حجم الطلب الكلي العالمي والاسعار العالمية لهذه السلع ، وبذلك يمكن القول أن الاستثمار في الاردن قد أدى إلى زيادة السلع الرئيسية المكونة لجزء كبير من المصادرات ولكنه لم يؤدي إلى تنويع المصادرات بشكل كافي كما ابقى على نوعية المصادرات والواردات كما هي حيث بقي الاردن مصدراً للمواد الأولية والزراعية ومستورداً للسلع الصناعية .

وتشير الأرقام الواردة في الجدول رقم (٤ - ١٨) إلى انه لم يطرأ تغير ملحوظ على هيكل المصادرات في الاردن خلال العشرين سنة الماضية حيث انخفضت صادراتنا من السلع الاستهلاكية من ٥٨,٥% خلال الفترة الاولى ١٩٦٧ - ١٩٧٢ إلى ٤١,٢% خلال الفترة الثانية ١٩٧٣ - ١٩٧٥ ثم عادت إلى الارتفاع حتى وصلت إلى ٥٦,٧% خلال الفترة الاخيرة ١٩٨١ - ١٩٨٦ وهي نسبة قريبة لما كانت عليه خلال الفترة الاولى ، ومن ناحية

(١) البنك المركزي الاردني : بيانات احصائية سنوية ١٩٦٤ - ١٩٨٣ ، عدد خاص ،

جدول (٣٥) .

(٢) البنك المركزي الاردني : التقرير السنوي الرابع والعشرون ، جدول (٤٢) ص (١٨٥) .

صادراتنا من المواد الخام فقد شهدت زيادة ملحوظة حيث ارتفعت من ٢٢٢٪ خلال الفترة الاولى الى ٤٨٣٪ خلال الفترة الثانية ثم انخفضت خلال الفترتين التالبتين الى أن وصلت الى ٢٧١٪ خلال الفترة الاخيرة، وقد شهدت صادراتنا من السلع الانتاجية زيادة بسيطة في نسبتها من ٨٤٪ خلال الفترة الأولى الى ١٠٤٪ خلال الفترة الثانية وتغيرت بشكل بسيط جداً خلال الفترة الثالثة ولكنها انخفضت بشكل كبير خلال الفترة الاخيرة حيث عادت الى ٦٢٪ فقط.

وأما هيكل الواردات فقد شهد تغيرات ملحوظة خلال الفترة موضوع الدراسة حيث انخفضت نسبة مستورداتنا من السلع الاستهلاكية باستمرار من ٤٧٢٪ خلال الفترة الاولى ١٩٦٧ - ١٩٧٢ الى أن وصلت الى ٢٣٣٪ خلال الفترة الاخيرة ١٩٨١ - ١٩٨٥ ، بينما ارتفعت نسبة مستورداتنا من المواد الخام من ٢١٣٪ خلال الفترة الاولى الى ٣٤٧٪ خلال الفترة الاخيرة ، ولعل السبب في ذلك هو ارتفاع اسعار البترول الذي يشكل نسبة كبيرة من مجموع مستورداتنا من المواد الخام ، وأما مستورداتنا من السلع الانتاجية فقد شهدت ايضاً ارتفاعاً ملحوظاً من ٢٢٧٪ خلال الفترة الاولى ١٩٦٧ - ١٩٧٥ الى ٢٦٧٪ خلال الفترة الثانية ثم الى ٢٣٣٪ خلال الفترة الثالثة وتراجعت الى ٢٨٥٪ خلال الفترة الاخيرة .

التبعية الاقتصادية للخارج :

يحظى مفهوم التبعية باهتمام واسع هذه الايام ليس من قبل مفكري علم الاقتصاد فحسب ، بل يشاركهم هذا الاهتمام عدد كبير من مفكري العلوم الاجتماعية الأخرى مثل العلوم السياسية والعسكرية .

ويعتبر فرناندو كاردوسو - وهو أحد مفكري أمريكا اللاتينية - أحد الأباء المؤسسين لما يدعى نظرية التبعية الاقتصادية ، حيث برزت هذه النظرية بوضوح منذ ظهور مقالة المطول تحت عنوان " استهلاك نظرية التبعية في الولايات المتحدة " حيث كان يهدف من خلال مقاله المذكور الى دحض وتجاوز الافكار

التي نادت بها " نظرية التحديث " ، التي يرى اصحابها أن على الدول النامية اتباع التجربة الرأسمالية الغربية من أجل تحقيق التنمية فيها (١) .

ويلاحظ أن هناك اجماعا بين كتساب مدرسة التبعية - في الدول النامية - على أن التخلف الاقتصادي لم يكن حالة أصيلة وجدت عليها اقتضادات العالم الثالث قبل خضوعه للنفوذ الاوروبي ، بل أنه حالة نشأت وتطورت مع التقادم والتطور في المراكز الرأسمالية المتقدمة (٢) ، ويستندون في ذلك الى صورة النهب الاستعماري المباشر للثروات ، وتحويلها من البلاد الواقعة تحت النفوذ الاستعماري الى البلاد المهيمنة ، وكذلك للتخصيص وتقسيم العمل الدولي القائم على تشويه الهيكل الاقتصادي للدول النامية وتوجيهه نحو تلبية احتياجات البلدان المتقدمة ، ولذلك فكثيرا ما يشار الى مفهوم التبعية كنظرية للتخلف ولكن تفسير تخلف العالم الثالث وارجاعه بحورة تامة لحالة التبعية الاقتصادية لا يخلو من المبالغة ، حيث لا يمكن ارجاع حالة التخلف الى التبعية الاقتصادية وحدها ، بل الاصح من ذلك أن هناك عدة عوامل ساهمت مجتمعة في وجود حالة التخلف في الدول النامية ، من ضمنها وربما أهمها في بعض الاحيان حالة التبعية الاقتصادية للخارج ، كما تشكل حالة التبعية هذه عقبة رئيسية في وجبة التقدم الاقتصادي للدول النامية في الوقت الحاضر .

وتتفق هذه النظرة مع تعريف دوس سانتوس Dos Santos للتبعية الاقتصادية أنها " حالة تكشف عن أن نمو اقتصاد دولة ما يرتبط بنمو وتوسع اقتصاد دولة أو دول أخرى ، وتأخذ العلاقة بين اقتصاد دولتين أو أكثر شكل التبعية ،

(١) الدكتور محمد السيد سعيد ، " نظرية التبعية وتفسير تخلف الاقتصاديات العربية " ، المستقبل العربي ، السنة السادسة ، العدد (٦٢) ، نيسان ١٩٨٤ ، ص (٢٧) .

(٢) المرجع السابق ، ص (٣١) .

عندما تستطيع الدول المهيمنة أن تتسع وتنمو ذاتيا ، في حين لا تستطيع الدول التابعة ذلك ، الا كانعكاس لتوسع ونمو اقتصادات الدول المتبوعة (١) .

وهناك تعريف مشابه للتعريف السابق يرى أن التبعية الاقتصادية (ليست الا وعضا يرتبط في ظللة معدل واتجاه النمو في بلد ما بشروط موقعة ووظيفة ضمن النظام الاقتصادي والسياسي الدولي) (٢) .

ويتضح من التعريفين السابقين أن أهم الجوانب السلبية لعلاقة التبعية التي تربط الدول النامية بالدول المتقدمة هي أن التغيرات الاقتصادية في الدول التابعة لا تكون نابعة من عوامل اقتصادية داخلية في الغالب ، وإنما تكون انعكاسا لعوامل خارجية تنتقل اليها من خلال علاقاتها الاقتصادية بالدول الحناعية المتقدمة ، حيث يصبح مستوى الدخل والتشغيل ومعدلات النمو وبالتالي درجة الاستقرار الاقتصادي في البلدان التابعة تعتمد وبدرجة كبيرة على الاحوال السائدة في الخارج ، وتتوقف بصفة اساسية على مستوى النشاط الاقتصادي في البلدان المتبوعة ، وتصبح الدول النامية عاجزة عن تحقيق نمو ذاتي مستقر تحكمه العوامل الداخلية لهذه الدول .

ولا بد من الاسراع في القول أن التنمية المستقلة لا تعني بأي حال من الاحوال ، قطع العلاقات الاقتصادية مع العالم الخارجي ، ولكن المقصود بها هو المقدر الذاتية على النمو والتوسع الاقتصادي وتوفير احتياجات المواطنين الاساسية واحداث التغيرات الهيكلية في الاقتصاد الوطني بطريقة لا يكون فيها للعوامل الخارجية تأثير اساسي سواء في تحديد معدلات النمو أو مسار واتجاه التنمية .

Theotonio Dos Santos: "The Structure of Dependency", (١)

American Economic Review, Vol, IX, No. 2, PP. 230-236-

(٢) الدكتور شريف موسى ، " مفهوم التبعية واستراتيجية التصنيع العربية " ، المستقل العربي ، السنة الثامنة ، العدد (٧٩) أيلول ١٩٨٥ ، ص (٨٩) .

فالتبعية الاقتصادية للخارج مسألة نسبية ، نظرا للتشابه في المجالح بين الامم في الوقت الحاضر ، الأمر الذي أدى الى ايجاد درجات متفاوتة من التبعية التي يمكن أن يتصف بها اقتصاد ما في وقت معين ، والسياسة التنموية السليمة هي التي تعمل على ابقائها مسنوى التبعية عند ادنى حد ممكن ، وتضمن تلك الحدود التي لا يكون فيها للعوامل الخارجية تأثيرا كبيرا أو دورا مباشرا على المتغيرات الاقتصادية الداخلية ويمكن قياس التبعية الاقتصادية من خلال المؤشرات التالية :

$$٠١ \quad \text{درجة الانكشاف الاقتصادي} = \frac{\text{قيمة الصادرات} + \text{قيمة الواردات}}{\text{الناتج المحلي الاجمالي}} \times ١٠٠$$

$$٠٢ \quad \text{درجة التركيز السلعي للصادرات} = \frac{\text{قيمة صادرات السلع الرئيسية}}{\text{قيمة الصادرات الكلية}} \times ١٠٠$$

$$٠٣ \quad \text{درجة التركيز الجغرافي للواردات} = \frac{\text{قيمة الواردات من أهم شريكين}}{\text{قيمة الواردات الكلية}} \times ١٠٠$$

ويمكن القول ان المؤشرات الثلاثة السابقة هي أهم المقاييس المتبعة لتقدير درجة التبعية الخارجية ولكن هناك من يضيف اليها مؤشرات أخرى مثل :

أ. معامل التبعية : وهو عبارة عن نسبة المستوردات الى الناتج المحلي الاجمالي (١) ، علما أن الأخذ بهذا المعامل بشكل منفرد ليس له سوى دلالة محدودة ، حيث أن نسبة الواردات الى الناتج المحلي الاجمالي مرتفعة كثيرا في الدول المتقدمة مثل اليابان ولكن هيكل الواردات في البلدان المتقدمة يتكون في الغالب من مواد اولية يتم تحويلها الى منتجات صناعية يعاد تصديرها ، بينما تشكل الواردات من السلع المصنوعة والاستهلاكية نسبة كبيرة من واردات الدول النامية .

(١) الدكتور عبد الحميد الابراهيمي ، أبعاد الانعماج الاقتصادي العربي واحتمالات المستقبل ، مركز دراسات الوحدة العربية ، بيروت ، ١٩٨٠ ، ص (١٦٥) .

جدول رقم (٤ - ١٩)

مؤشرات التبعية الخارجية في الاقتصاد الاردني

(نسب مئوية %)

السنة	درجة الانكشاف [■] الاقتصادي	معامل التبعية	درجة التركيز [■] السلعي للمصادر	درجة التركيز ^{***} الجغرافي للسوريات	المديونية الخارجية
١٩٦٧	٤٩,٦	٤٢	٣٤,٨	٢٤,٥	٢٣,٧
١٩٦٨	٤٤,٦	٣٦,٨	٣٤,٦	٢٣,٥	٢٣
١٩٦٩	٤٣,٤	٣٦,٩	٢٩,٩	٢٣,٥	٢١,٨
١٩٧٠	٤٣,١	٣٧,٨	٢٤	٢٤,٦	٢٤
١٩٧١	٤٥,٩	٤١,٢	٢٥,٤	٢٢,٥	٢٦,٦
١٩٧٢	٥٢,١	٤٦	٢٧,٧	٢٦,٨	٢٩,٥
١٩٧٣	٥٦	٤٩,٦	٢٨,٧	١٨,٧	٣١,٣
١٩٧٤	٧٩,٣	٦٣,٣	٤٩,٥	٢٠,٥	٣٢,٣
١٩٧٥	٨٥,٣	٧٢,٨	٤٨,٩	٢١	٣٣,٦
١٩٧٦	٩٠,٤	٧٨,٩	٣٨,٨	٢٤,٤	٣٠,٨
١٩٧٧	٩٨	٨٦,٥	٢٨,٦	٢٨,٨	٣٧
١٩٧٨	٨١,١	٧١,٢	٣٠,٣	٢٠,٤	٣٧,٩
١٩٧٩	٨٧,١	٧٦,٣	٣١,٨	١٩,٢	٤٠,٣
١٩٨٠	٨٤,٩	٧٢,٧	٣٩,٣	١٨,٥	٤١,٥
١٩٨١	١٠٤,٥	٩٠	٣٢,٤	٢٦,٦	٤٧,٦
١٩٨٢	١٠٠,٥	٨٦,٥	٣٠,٨	٢١,٨	٥١,٦
١٩٨٣	٨٨,٨	٧٧,٦	٣٢,٢	١٩,٨	٤٧,٣
١٩٨٤	٨٨,٩	٧١,٥	٢٦,٧	١٧,٤	٥٩,٣
١٩٨٥	٨٤,٥	٦٨,٣	٢٥,٩	١٨	٥٩,٤

المصدر: - الجدول رقم (١-١)، ص (٧٠)

- دائرة الاحصاءات العامة، الاحصاءات السنوية للتجارة الخارجية، ١٩٨٦، ص (٧،٣).

- البنك المركزي الاردني، بيانات احصائية سنوية ١٩٦٤ - ١٩٨٣، عدد خاص، جدول (٢٦، ٢٩، ٤٠).

- البنك المركزي الاردني، التقرير السنوي الرابع والعشرون، ١٩٨٧، ص (١٨٥). النشر الاحصائي الشهرية، المجلد الرابع والعشرون، عدد (٦)، حزيران ١٩٨٨، ص (٥،٤).

- ملحق رقم (٨، ٩)، (٢٦٦، ٢٦٧).

* لا تشمل البضائع المعاد تصديرها.

** لا تشمل سوى نسبة مساهمة صادراتنا من الفوسفات فقط الى المجموع الكلي للمصادر.

*** كان أهم شريكين في واردات الاردن حتى سنة ١٩٧٣ هما الولايات المتحدة وبريطانيا وبعد ذلك أصبحت الولايات المتحدة والمانيا الغربية.

ب . مدى الاعتماد على انسياب رؤوس الاموال الاجنبية من البلدان المتقدمة وتمويلها جانب يُعتمد به من الاستثمار القومي أو ما يسمى مؤشر المديونية الاجنبية ، ويعبر عنه بقياس حجم المديونية الخارجية ، وهو عبارة عن نسبة رصيد الدين العام غير المسدد الى الناتج المحلي الاجمالي .

وقد تم ادراج تخفيض التبعية الاقتصادية للخارج كهدف تسعى جميع برامج وخطط التنمية في الاردن الى تحقيقه ، ولكن الى أي مدى تحقق هذا الهدف ؟ وما هو دور الاستثمارات الواردة في الخطط المتعاقبة في تخفيض أو تعميق درجة التبعية الخارجية ؟ لا شك ان نظرة سريعة على الأرقام الواردة في الجدول رقم (٤-١٩) ، تؤكد بأنه لم يتحقق شيئا من أهداف التخطيط الاقتصادي في الاردن بخصوص تخفيض درجة التبعية الخارجية ، بل على العكس من ذلك تشير كافة المؤشرات الى تعميق هذه التبعية وزيادة درجتها من سنة لأخرى ؛

فدرجة الانكشاف الاقتصادي ارتفعت من ٤٩٫٦٪ سنة ١٩٦٧ الى ان وصلت الى ١٠٤٪ سنة ١٩٨١ ، ثم عاودت الانخفاض الى ٨٤٫٥٪ سنة ١٩٨٥ ، أي أنها بقيت اكبر مما كانت عليه عام ١٩٦٧ بكثير ، كما أن معامل التبعية ارتفع ايضا من ٤٢٪ سنة ١٩٦٧ الى أن وصل الى ٩٠٪ عام ١٩٨١ وعاد للانخفاض الى ٦٨٫٣٪ سنة ١٩٨٥ .

ومع أن هناك انخفاضا بسيطا في درجة التركيز السلعي للمصادر خلال الفترة موضع الدراسة ، حيث انخفضت من ٣٤٫٨٪ سنة ١٩٦٧ ، الى ٢٥٫٩٪ سنة ١٩٨٥ إلا أنها لا تشمل سوى صادراتنا من الفوسفات ، وادنا اضفنا صادراتنا من الاسمدة والبستواس نجد أن صادراتنا من السلع الرئيسية الثلاث تمل الى حوالي ٥٠٪ من اجمالي الصادرات وهذا يشير ايضا الى زيادة درجة التركيز السلعي للمصادر حيث لم تنخفض نسبة مساهمة الفوسفات في اجمالي الصادرات نتيجة زيادة صادراتنا من السلع المختلفة بل نتيجة زيادة صادراتنا من سلعتين فقط ، وهذا يعني أن عائداتنا من المصادر والمقدرة على الاستيراد محكومة بظروف السوق العالمية لهذه السلع الثلاثة .

وأما درجة التركيز الجغرافي للواردات فقد انخفضت ايضاً ولكن بنسبة بسيطة، حيث كانت ٢٤,٥٪ سنة ١٩٦٧ وأصبحت ١٨٪ سنة ١٩٨٥، وقد يكسبون السبب في ذلك هو اعتماد الاردن بدرجة كبيرة على المساعدات الخارجية وهي عبارة ما تكون مشروطة بالشراء من أسواق البلد المانح لهذه المساعدات، وعلى الرغم من عدم توقف هذه المساعدات الا أن هناك تغيراً في مصدرها، فبعد سنة ١٩٧٢ وارتفاع اسعار البترول زادت الدول العربية النفطية من مساعداتها للدول العربية الاخرى ومن ضمنها الاردن، وغالباً ما تكون مساعدات الدول العربية خالية من أي شروط بخصوص السوق الذي نتوجه اليه وهذا هو السبب في انخفاض مؤشر تركيز الواردات ومع ذلك لا يزال هناك تركيز جغرافي لوارداتنا من الولايات المتحدة والمانيا الغربية مما يجعل الاقتصاد الاردني يتأثر بدرجة ما بالظروف السائدة في هاتين الدولتين .

ورافق كل المؤشرات السابقة ارتفاع مستمر في حجم مديونية الاردن من ٢٣,٧٪ سنة ١٩٦٧ الى أن وصلت الى ٥٩,٤٪ سنة ١٩٨٥ واستمر الارتفاع خلال السنتين الماضيتين الى أن وصلت الى ٧٤,٥٪ خلال عام ١٩٨٧ (١).

فاذا اضعفنا لذلك زيادة نسبة المصادر الخارجية وانخفاض مدى مساهمة الناتج المحلي الاجمالي في تكوين الدخل المتاح في الاردن - كما سبق الاشارة لذلك عند دراسة هيكل الدخل القومي - فانه يمكن القول بأن السياسة الاستثمارية في الاردن سواء من حيث مصادر التمويل أو من حيث توجيه هذه الاستثمارات، قد أدت الى تعميق وزيادة درجة التبعية الاقتصادية للخارج، وقد تكون هذه النتيجة من اخطر سلبيات التجربة التنموية في الاردن، مما يحتم ضرورة اعادة النظر في هذه السياسة من حيث تقليص مدى الاعتماد على المصادر الخارجية في تمويل الاستثمار، وتوجيه هذه الاستثمارات الى القطاعات والمشاريع بطريقة تؤدي الى انخفاض في مؤشرات التبعية للخارج وخصوصاً مؤشر درجة الانكشاف الاقتصادي وحجم المديونية الخارجية .

(١) البنك المركزي الاردني، التقرير السنوي الرابع والعشرون، ١٩٨٧، ص (٥٣، ٥).

النتائج

تجمع نظريات التنمية الاقتصادية على أهمية الاستثمار ودوره الاساسي في تحقيق التنمية الاقتصادية ، وتعاني الدول النامية بنفس الوقت من قصور شديد في عرض رؤوس الأموال المتاحة للاستثمار ، فمن حيث المصادر الداخلية للتكوين الرأسمالي ، تعاني الدول النامية من ضعف شديد في المدخرات الوطنية ، بسبب تدني مستويات الدخل في هذه الدول ، وشيوع الانماط الاستهلاكية للدول المتقدمة فيها ، وعدم وجود المؤسسات الوطنية القادرة على جذب وتجميع هذه المدخرات .

وعندما تحاول هذه الدول اللجوء الى وسائل الادخار الاجباري من خلال الضرائب ، نجد أن الهدف التمويلي لهذه الضرائب غالباً ما يتعارض مع الأهداف السياسية والاقتصادية والاجتماعية لهذه الدول .

وفي حالات الاقتراس الداخلي تواجهه بمشكلة عزوف الأفراد عن شراء سندات الدين العام ، مما يخطر بها لتدمير هذه السندات من خلال بيعها للبنوك والمؤسسات التجارية والصناعية ، ولذلك لا تحقق هذه الوسيلة الغاية المرجوة منها وهي تحرير مكنزات الأفراد وتحويلها نحو الاستثمار المنتج ، وإنما تقوم بسحب جزء من الفائض لدى المؤسسات التجارية والصناعية ، والذي عادة ما يوجه نحو الاغراض الانتاجية ، أو تؤدي الى تخفيض احتياطات البنوك مما يحد من قدرتها على منح التسهيلات الائتمانية للمؤسسات الانتاجية .

وإذا تطلعت هذه الدول للمصادر الخارجية من أجل تمويل استثماراتها ، فأنها تواجه بمشكلات وصعوبات بالغة لا تقل بل ربما تزيد في كثير من الاحيان عما تواجهها في الداخل ، فلم تفلح جميع المزايا والتسهيلات التي منحها الدول النامية للاستثمار الاجنبي في جذبها ، حيث لا زالت

الاستثمارات الأجنبية ضئيلة جدا ، بالمقارنة مع احتياجات الدول النامية ، بالإضافة لتوجهها نحو قطاعات ومشاريع معينة تخدم مصالح الدول المصدرة لرأس المال أكثر مما تساهم في تحريك عجلة التنمية في الدول النامية ، كما تقوم في غابيتها على إعادة استثمار الأرباح التي تحصل عليها من الدول المضيفة ، وتهدف إلى استغلال الثروات الطبيعية الموجودة في الدول النامية لمصالح الدول المتقدمة ، كما تم من خلالها تصدير الكثير من المشاكل الصناعية التي تعاني منها الدول المتقدمة للدول النامية مثل المشاكل المرافقة للصناعات الملوثة للبيئة .

وقد نتج عن اعتماد الدول النامية على القروض الخارجية ارتفاع هائل في حجم مديونيتها الخارجية ، وأصبح الهم الأكبر لهذه الدول هو توفير الأموال اللازمة لخدمة الدين الخارجي ، مما أضعف إمكانية التكوين الرأسمالي لديها ، بل أن بعض الدول أعلنت توقفها عن السداد لعدم قدرتها على ذلك ، ومما أضعف مشكلة الدول النامية في هذا المجال تخلي الدول المقرضة عن القروض الميسرة ، واعتمادها بشكل متزايد على القروض المتعبئة ذات فترات السداد الأقل ، ومعدلات سعر الفائدة الأعلى .

ومن ناحية المساعدات الخارجية المقدمة من الدول الصناعية ، فإن صبغتها السياسية ، وعدم ثباتها ، وآثارها السلبية على الإدخار الوطني ، والشروط المصاحبة لها ، جعلت الأضرار الناتجة عنها أكبر بكثير من الفوائد المتوقعة منها في كثير من الأحيان .

ولا تقتصر مشاكل الدول النامية على القصور الشديد في عرض رأس المال الذي يظهر بوضوح إذا نظرنا للموضوع من زاوية الاقتصاد القومي ككل ، بل أنها تعاني أيضا من ضعف في الطلب على رأس المال أو ما يدعى بانخفاض الميل للاستثمار عند الأفراد إذا نظرنا للموضوع من زاوية المشروعات الفردية ، وذلك بسبب ضيق نطاق السوق المحلي ، وعدم توافر البيانات والمعلومات الكافية المتعلقة بكثير من المتغيرات الاقتصادية ، والنقص

في الخبرات الفنية والادارية وبعض خدمات البنية التحتية ، وعدم ملائمة التكنولوجيا الحديثة لظروف الدول النامية ، وعدم توفر طبقة من المنظمين وغيرها من العوامل التي تسهم في اضعاف الميل للاستثمار في السدول النامية ، مما يضع على عاتقها ضرورة معالجة موضوع الاستثمار من زاويتين مختلفتين ، فعليها زيادة الميل للاستثمار وحفز الطلب على الاستثمار على مستوى المشروعات الفردية ، ويلزمها ايضا زيادة عرض رؤوس الأموال المتاحة للاستثمار على مستوى الاقتصاد القومي ككل .

ولئن كان لدى الدول النامية سلطات واسعة ووسائل متعددة للتأثير على المتغيرات الاقتصادية في الداخل ، فأنها عاجزة عن احداث التغييرات المطلوبة على الصعيد الخارجي ، ولم تفلح جميع محاولاتها في تحقيق أية تغييرات هامة في هذا المجال .

لذلك فإن الاتجاه العقلاني السليم عند البحث عن مصادر التكوين الرأسمالي في الدول النامية ، يتمثل في الاعتماد بشكل أساسي على المصادر الداخلية ، على أن يكون الالتجاء للمصادر الخارجية عند الضرورة القصوى ، وفي حدود الطاقة الاستيعابية للاقتصاد الوطني ، ومقدرته على الوفاء بالالتزامات الخارجية المترتبة على ذلك ، وبشرط أن يكون هناك اتجاه لتخفيض درجة الاعتماد على المصادر الخارجية بشكل تدريجي ، حتى يتم الاستغناء عنها تماما والوصول الى مرحلة النمو الذاتي في المدى البعيد .

وبخصوص تمويل الاستثمار في الاردن وتوزيعه والأهداف المخططة له ومدى ما تحقق من هذه الأهداف ، يمكن الإشارة لعدد من النتائج التي تم التوصل اليها من خلال هذا البحث على النحو التالي :-

٠١ لم تقم المصادر الداخلية للتكوين الرأسمالي بالدور المطلوب أو المتوقع لها في تمويل الاستثمار ، فالادخار المحلي كان سالباً خلال جميع مراحل تطور الاقتصاد الاردني ، والمدخرات القومية بقيت سالبة حتي عام ١٩٧٥ ، ولئن حقق الاقتصاد الاردني بعد ذلك بعض المدخرات القومية ، الا أنها كانت وما زالت متواضعة ولم تتجاوز ٥٥٪ من الناتج القومي الاجمالي ولذلك كانت نسبة مساهمتها في تمويل الاستثمار بسيطة ، ولم يكن هناك دور يذكر للمضارب المباشرة أو القروض الداخلية في تمويل الاستثمار ، كما لم تؤد هاتان الاداتان التي سحب القوة الشرائية الزائدة لسدى بعض الافراد وتوجيهها نحو الاستثمار المنتج ، حيث بقيت نسبة الايتهلاك الكلي أعلى من ١٠٠٪ من الناتج المحلي الاجمالي .

٠٢ يعتمد تمويل الاستثمار في الاردن على مصدرين رئيسيين هما المساعدات الخارجية وتحويلات العاملين في الخارج والمصدر الأول غير ثابت وعرضة للقطع المفاجي ، ولأسباب غير اقتصادية ، كما أن المصدر الثاني محكوم بالظروف التي تحيط بالدول الاجنبية التي يعمل بها الاردنيون ، ولا تملك الدولة سلطة كافية للتحكم في هذين المصدرين كما أن قدرتها على التأثير فيهما محدودة للغاية .

٠٣ على الرغم من ارتفاع حجم الديون الخارجية للاردن بشكل متواصل ، الا أن مساهمة القروض الخارجية في تمويل الاستثمار ضعيفة للغاية ، مما يشير الى أن هذه القروض لا تستخدم لاغراض انتاجية تزيد من الطاقة الانتاجية للاقتصاد الاردني ، مما يمكنه من تحمل اعبائها المستقبلية .

٠٤ على الرغم من محاولات الدولة المستمرة ، اعطاء القطاع العميام دوراً أكبر في عملية التنمية الاقتصادية ، حيث قدرت استثمارات هذا القطاع المخططة بحوالي ٥٥٪ من استثمارات الخطة الثلاثية

١٩٧٣ - ١٩٧٥ ، و ٥٠٪ من استثمارات الخطة الخمسية الأولى
١٩٧٦ - ١٩٨٠ ، و ٦١٪ من استثمارات الخطة الخمسية الثانية
١٩٨١ - ١٩٨٥ ، إلا أن استثمارات هذا القطاع الفعلية لم تتجاوز ٤٠٪
من المجموع الكلي للاستثمارات الفعلية خلال أي فترة من الفترات
السابقة ، والسبب في ذلك هو تدني نسبة الانجاز الفعلي
للاستثمارات المخططه لهذا القطاع ، لاعتمادها على المصادر الخارجية
من ناحية التمويل وتعرض هذه المصادر للقطع أو التوقف المفاجيء
ولأسباب غير اقتصادية في الغالب .

٥٠ تجاوزت الاستثمارات الفعلية للقطاع الخاص ما كان مخططا لها
باستمرار ، ولكن يؤخذ على استثمارات هذا القطاع توجهه وبصورة
مبالغ فيها نحو قطاع الاسكان ، حيث وصلت نسبة الاستثمارات
في هذا القطاع ٥١٪ من المجموع الكلي للاستثمارات الخاصة ، مما
يشير بوضوح لضعف الميل للاستثمار في القطاعات الانتاجية من
قبل القطاع الخاص .

٦١ هناك عدة معايير مختلفة يمكن اتخاذها كأساس لتوزيع الاستثمارات
بين القطاعات والمشاريع المختلفة ، والاختلاف الظاهري بين هذه
المعايير لا ينفي امكانية الجمع بين معيارين أو أكثر من الناحية
العملية ، حيث يركز كل من هذه المعايير على أحد جوانب المشكلة
التي تواجه الدول النامية أو يرمي الى تحقيق هدف يرى وجوب
اعطائه الاولوية بين أهداف التنمية المتعددة ، ولكن توزيع الاستثمار
في الخطط الاقتصادية الاردنية لا يعتمد بصورة صريحة وواضحة على أي من
هذه المعايير ، وإنما تعطى الاولوية لبعض المشاريع على أسس غير
واضحة مع إضافة معيار التكامل الاقتصادي العربي ، الذي يتطلب
تطبيقه بنجاح التعاون التام بين الدول العربية والتنسيق الدائم

بين خططها الاقتصادية ، ولغياب هذا التعاون والتنسيق فسي الوقت الحاضر فإنه يصعب تطبيق هذا المعيار عمليا ويؤدي الاعتماد عليه من قبل دولة واحدة على انفراد الى سوء في توزيع استثماراتها .

٧. هناك ارتفاع ملحوظ في قيمة المعامل الحدي لرأس المال / الناتج خلال فترة الخطة الخمسية الثانية ١٩٨١ - ١٩٨٥ بالنسبة لقيمة خلال فترة الخطة السابقة ١٩٧٦ - ١٩٨٠ مما يشير الى وجود طاقة انتاجية متعطلة في قطاعات الانتاج ، والى زيادة نسبة الاستثمارات الموجهة لقطاع البنية التحتية ، حيث ترتفع قيمة هذا المعامل فسي هذا القطاع ، كما يلاحظ انخفاض في قيمة هذا المعامل فسي قطاع الخدمات بالمقارنة مع القطاعات الأخرى .

٨. هناك ارتفاع تدريجي في قيمة المعامل الحدي لرأس المال / العمل مما يعني ان هناك اتجاها متزايدا للاعتماد على التكنولوجيا ذات الكثافة الرأسمالية المرتفعة والموفره للعماله ، مما يزيد من حجم الاستثمارات اللازمة لامتناس البطالة أو لتخفيض معدلاتها على الأقل ، على أي حال لا توجد هناك مجرد اشارة لقيمة هذا المعامل في أي خطة من الخطط الاقتصادية المتعاقبة ، مما يوحى بأنه غير مستخدم في عملية التخطيط الاقتصادي على الرغم من امكانية استخدامة بالاضافة للمعامل الحدي لرأس المال / الناتج كمؤشرات مبدئية لتقدير الاحتياجات الرأسمالية المطلوبة لزيادة الانتاج المحلي أو لتخفيض معدل البطالة بنسبة معينة ، أو لتحديد نسبة النسبة النسو في الناتج ونسبة الانخفاض في معدل البطالة فسي ضوء حجم معين من الاستثمار .

- ٠٩ تعتبر نسبة الاستثمارات سواء المخططة او الفعلية الموجهة للقطاع الزراعي متدنية ، حيث لم يتجاوز نصيب هذا القطاع ٧٢٪ من اجمالي الاستثمارات المخططة خلال الفترة من ١٩٦٣ - ١٩٩٠ ولم تشكل الاستثمارات الفعلية في هذا القطاع سوى ٦١٪ من اجمالي الاستثمارات الفعلية خلال الفترة من ١٩٧٣ - ١٩٨٥ ، على الرغم من ارتفاع قيمة مستورداتنا من المواد الغذائية واللحوم ، حيث تشكل حوالي ١٦٪ من اجمالي المستوردات .
- ٠١٠ بلغ متوسط نسبة ما خصص للقطاع الصناعي من الاستثمارات المخططة خلال الفترة من ١٩٦٣ - ١٩٩٠ حوالي ١٨٪ وكان متوسط نسبة الاستثمارات الفعلية في هذا القطاع ١٧٪ من اجمالي الاستثمارات الكلية خلال الفترة من ١٩٧٣ - ١٩٨٥ أي أن نسبة ما تم استثماره فعلياً في قطاع الانتاج السلمي - الزراعة والصناعة - كانت أقل من ٢٥٪ من اجمالي الاستثمارات الفعلية .
- ٠١١ هناك تركيز واضح على الاستثمار في قطاعات البنية التحتية والقطاعات الخدمية وخصوصاً في قطاعي النقل والاسكان ، حيث استحوذوا على أكثر من ٥٢٪ من مجموع الاستثمارات الفعلية خلال الفترة من ١٩٧٣ - ١٩٨٥ .
- ٠١٢ لقد حقق الاردن زيادة ملحوظة في معدلات نمو الناتج المحلي الاجمالي حيث ارتفع معدل النمو من ٣٩٪ سنوياً خلال الفترة من ١٩٧٣ - ١٩٧٥ الى ١١٫٤٪ سنوياً في المتوسط وبالاتجاه الثابتة خلال الفترة ١٩٧٦ - ١٩٨٠ الا أن نسبة النمو هذه بدأت بالتراجع بعد ذلك الى أن وصلت الى ٠٫٩٪ فقط عام ١٩٨٥ ، وهذا ما حدث أيضاً بالنسبة لتخفيض معدلات البطالة ، حيث أخذت هذه المعدلات بالتراجع

خلال فترة الخطة الثلاثية ١٩٧٣ - ١٩٧٥ الى ان وصل الاردن فسي
نهايتها الى مرحلة التشغيل التام وانتقل الى مرحلة استقبال
الايدي العاملة الوافدة خلال فترة الخطة الخمسية الاولى
١٩٧٦ - ١٩٨٠ ، ولكن معدلات البطالة بدأت بالارتفاع منذ عام
١٩٨١ الى أن وصلت الى ٨٪ عام ١٩٨٦ .

مما سبق يمكن القول بأن زيادة الناتج المحلي الاجمالي وانخفاض
معدلات البطالة لم تأخذ صفة الاستمرار وكانت لفترة معينة ، وهي
فترة الخطة الخمسية الاولى ١٩٧٦ - ١٩٨٠ على وجه التحديد ، وقد
شهدت اقتصادات الدول العربية النفطية انشعاشا كبيرا خلال هذه
الفترة نتيجة ارتفاع اسعار البترول ، مما أدى الى زيادة مساعدهاتها
للاردن وزيادة في طلبها على الايدي العاملة الاردنية ، مما أدى
اليه ذلك من زيادة في حجم تحويلاتهم ، وساعد على امتصاص
جانب كبير من البطالة في الاردن .

لقد قطع الاردن شوطا كبيرا في مجال اشباع الحاجات الاساسية
للمواطنين . وخصوصا في مجالات التعليم والصحة والتنفيذية وأن كان
هناك نسبة معينة من السكان لا يزال دخلها دون مستوى خط الفقر
المطلق ، مما يعني أنها لا تتمكن من الحصول على احتياجاتها
الاساسية بشكل كافي ، وهذا يؤكد ضرورة اتخاذ الاجراءات الكفيلة
بالقضاء على مشكلة الفقر التي تعاني منها هذه الفئة من
المواطنين .

كما أن هناك عجزا في عرض المساكن لذوي الدخل المتدني ، على
الرغم من وجود فائض في عرض المساكن لذوي الدخل المتوسط والمرتفع ،
وذلك بسبب عدم ملائمة نمط الاستثمار في قطاع الاسكان للحاجات
الفعالية للسكان .

٠١٤ لم تؤدي السياسة الاستثمارية الى أي تخفيض في قيمة العجز التجاري ، باستثناء الانخفاض الطفيف خلال سنتي ١٩٨٤ - ١٩٨٥ على الرغم من أنه يشكل احد الاهداف الرئيسية للتخطيط الاقتصادي في الاردن ، بل على العكس من ذلك تزايد هذا العجز وبمعدلات مرتفعة خلال جميع فترات الخطط الاقتصادية ، ولا يزال هذا العجز مرتفعا للغاية سواء من حيث قيمته المطلقة أو من حيث نسبته للنتائج المحلي الاجمالي .

٠١٥ وأما من ناحية التغيرات الهيكلية في الاقتصاد الاردني ، والذي يعتبرها الكثيرون أهم ما يميز التنمية عن النمو الاقتصادي فيمكن الاشارة لعدد من الملاحظات وهي :-

أ . لم يحدث سوى تغيرات بسيطة في هيكل الانتاج ، فعلى الرغم من الانخفاض التدريجي في نسبة مساهمة القطاع الزراعي في الناتج المحلي الاجمالي ، فقد كانت الزيادة في نسبة مساهمة القطاع الصناعي بطيئة ومحدودة ، ولم يطرأ أي تغيير على هيكل القطاع الصناعي نفسه حيث بقي مقتصر على الصناعات الاستهلاكية والاستخراجية فقط وبقيت نسبة مساهمة قطاع الخدمات في الناتج المحلي الاجمالي كبيرة بالمقارنة مع نسبة القطاعات الأخرى أو نسبة مساهمة هذا القطاع في الدول الاخرى المشابهة للاردن من حيث مستوى التطور الاقتصادي ، وتضاعف نسبة مساهمة قطاع الانشاءات بسبب توجيه الاستثمارات بصورة كبيرة نحو قطاع الاسكان .

ب . تميز هيكل العمالة بانخفاض الأهمية النسبية للقطاع الزراعي من حيث مدى استيعابه للأيدي العاملة وبشكل متواصل ، ولكن القطاع الصناعي - ما عدا قطاع الانشاءات - ورغم ارتفاع نسبة مساهمته في الناتج المحلي الاجمالي ، لم ترتفع نسبة

مساهمته في استيعاب الايدي العاملة ، حيث انخفضت هذه النسبة من ٩,٧% عام ١٩٧٣ الى ٨,٩% عام ١٩٨٠ مما يشير الى استخدام هذا القطاع ، لتكنولوجيا موفرة للعماله وذات كثافة رأسمالية مرتفعة لا تساهم في حل مشكلة البطالة ، وبقيت نسبة مساهمة قطاع الخدمات في استيعاب الايدي العاملة مرتفعة سواء بالمقارنة مع القطاعات الأخرى في الاقتصاد الاردني ، أو بالمقارنة مع نسبة مساهمته في السدول الأخرى المتقدمة والنامية على السواء .

جـ • بالنسبة لهيكل الدخل كان هناك ارتفاع مستمر في الأهمية النسبية للمصادر الخارجية في تكوين الدخل القومي والدخول المتاح وصاحب ذلك انخفاض في الأهمية النسبية للنتاج المحلي الاجمالي ، كما أن حوالي ثلث السكان وهم الفئات الأكثر فقرا لم يطرأ أي تحسن على مستوى دخولهم بالمقارنة مع الفئات الأخرى ، حيث بقيت نسبة ما يحصلون عليه من الدخل القومي ثابتة ، كما بقي مستوى دخل نسبة لا بأس بها من السكان دون مستوى خط الفقر المطلق .

د • لم يطرأ تغيرات هامة على هيكل الطلب ، حيث بقي الاستهلاك الكلي أكبر من الناتج المحلي الاجمالي ، واستمر وجود ظاهرة الادخار المحلي السالب ، ومع تحقيق بعض الادخارات القومية بعد عام ١٩٧٥ ، إلا أنها بقيت ضعيفة وترجع الى زيادة تحويلات العاملين في الخارج ، وتعتبر نسبة الاستهلاك للناتج المحلي الاجمالي مرتفعة للغاية بالمقارنة مع الدول الأخرى ، كما ترتفع أيضا نسبة الاستثمار للناتج المحلي الاجمالي ، وهذه متناقضة يعود السبب في وجودها الى الاعتماد على المصادر الخارجية في تمويل الاستثمار .

هـ وبخصوص هيكل التجارة الخارجية ، استمر تطور شروط التبادل التجاري للاردن مع العالم الخارجي في غير صالح الاردن نتيجة اعتمادة على تصدير المواد الاولية والمنتجات الزراعية واستيراده للمنتجات المناعية والبتروول ، كما انخفضت الأهمية النسبية لمادراتنا من الفوسفات ، ولكن لم يحدث تنوع كبير في السلع المصدرة ، حيث بقيت مادراتنا من ثلاثة سلع رئيسية هي الفوسفات والبوتاس والاسمدة تشكل أكثر من ٥٠% من مجموع المادرات الكلية ، ولم يطرأ أي تغير ملحوظ على هيكل المادرات خلال الفترة موضع الدراسة ، ولكن حدث تغير واضح على هيكل السواردات حيث انخفضت نسبة مستورداتنا من السلع الاستهلاكية وتزايدت نسبة مستورداتنا من المواد الخام والسلع الانتاجية ، وهذا التطور الايجابي يشير الى زيادة نسبة ما نستورده للاغراض الانتاجية وانخفاض نسبة ما نستورده للاغراض الاستهلاكية .

١٦ ومن أكثر سلبيات التجربة التنموية في الاردن خطورة وأكثرها وضوحا ، هي زيادة درجة التبعية الاقتصادية للخارج ، حيث تزايدت درجة الانكشاف الاقتصادي وارتفع كل من معامل التبعية الخارجية ، وحجم المديونية الخارجية باستمرار ، ومع أن هناك انخفاضا طفيفا في درجة التركيز السلعي للمادرات اذا أخذنا في الاعتبار مادراتنا من الفوسفات فقط. إلا ان مؤشر التركيز السلعي للمادرات يتزايد بشكل ملحوظ ، اذا أخذنا مجموع مادراتنا من ثلاثة سلع رئيسية هي الفوسفات والبوتاس والاسمدة ، والمؤشر الوحيد الذي أظهر انخفاضا طفيفا في هذا المجال درجة التركيز الجغرافي للواردات ، ولم يكن للسياسة الاستثمارية دور كبير في ذلك بقدر ما كان لتغير مصادر المساعدات والقروض الخارجية ، حيث ارتفعت نسبة مساهمة الدول

العربية في منح المساعدات والقروض للاردن ، وهي عادة لا تكسبون مصحوبة بشروط معينة من حيث اسواق الشراء ، كما هو الحال في المساعدات والقروض من الدول غير العربية .

وبناء على ما سبق يمكن القول بأن السياسة الاستثمارية فسي الاردن قد نجحت في زيادة الناتج المحلي الاجمالي ، وبمعدلات مرتفعة خلال بعض الفترات ، الا أن هذه الزيادة لم تأخذ طابع الاستمرار ، كما أنها نجحت وبشكل فعال في توفير الاحتياجات الاساسية للغالبية العظمى من السكان ولكنها لم تصادف أي نجاح ينكسر في مجال تخفيض العجز التجاري أو تخفيض معدلات البطالة وكانت مساهمتها في أحداث التغيرات الهيكلية في الاقتصاد الاردني ضعيفة للغاية ، وكانت أكثر نتائجها سلبية وخطورة هي تعميق التبعية الاقتصادية للخارج .

وباختصار يمكن القول ان تجربة تخطيط الاستثمار في الاردن قد نجحت الى حد ما في تحقيق النمو الاقتصادي ولكن نتائجها كانت متواضعة للغاية في مجال تحقيق التنمية الاقتصادية .

التوصيات

في ضوء النتائج السابقة يمكن اقتراح بعض التوصيات التي من شأنها معالجة بعض الثغرات الواضحة في السياسة الاستثمارية سواء من حيث تمويل هذه الاستثمارات أو توزيعها ، مما يساعد على تحقيق أهداف التنسية بشكل أكثر كفاءة وهذه التوصيات هي :-

اولا : لا بد من زيادة الاعتماد على المصادر الداخلية للتكوين الرأسمالي ، ويمكن تنمية هذه المصادر وزيادة نسبة مساهمتها في تمويل الاستثمار من خلال الاجراءات التالية :

أ . كبح جماح الاستهلاك العام والخاص ، وخصوصا من السلع الاستهلاكية الكمالية والتفاخرية ، وذلك برفع الرسوم الجمركية على هذه السلع أو بمنع استيراد بعضها ، مما يؤدي الى تخفيض الاستهلاك وزيادة الادخارات المحلية والقومية .

ب . تعديل النظام الضريبي ، ورفع معدل الضرائب على الشرائح المرتفعة من الدخل وتوجيه هذه الزيادة في حصيللة الضرائب نحو الاستثمار ، وعدم استخدامها لزيادة الانفاق الحكومي الجاري .

ج . فرض ضرائب مرتفعة على الارباح الرأسمالية التي لا يعسداد استثمارها .

د . عدم السماح للبنوك والمؤسسات التجارية والصناعية بتملك سندات الدين العام ، حيث يجب أن يقتصر حق ملكيتها على الافراد ، وذلك بغرض تحرير مكنزاتهم وتوجيهها نحو الاستثمار المنتج ، وضرورة مراعاة الحالة الاقتصادية السائدة عن طرح هذه السندات ، والابتعاد عن اللجوء الى هذه الوسيلة في حالات الانكماش لأنها تؤدي الى سحب القوة الشرائية من الافراد وتقودنا بالتالي الى مزيد من الركود الاقتصادي ، كما يجب عدم

اللجوء للاقتراض العام لغايات تمويل الانفاق الحكومي الجاري ،
واستخدام حميلة هذه القروض لتمويل الاستثمارات العامة .

ثانيا : حيث تشكل القروض الخارجية اعباء مستقبلية على الاقتصاد الوطني فان ذلك يوجب استخدام حميلة هذه القروض في زيادة الطاقة الانتاجية للاقتصاد الوطني من خلال توجيهها نحو الاستثمار وعدم استخدامها لتمويل الانفاق الحكومي الجاري ، وذلك لزيادة قدرة الاقتصاد الوطني على مواجهة اعبائها مستقبلا ، كما أن استخدام هذه القروض لاغراض انتاجية يؤدي الى زيادة دخول الافراد ، ويزيد من قدرتهم على الادخار ، أو على تحمل مزيد من العبء الضريبي ، وهذا بدوره يؤدي السي إمكانية الاعتماد على المصادر الداخلية للتكوين الرأسمالي بدرجسة كبيرة وبشكل مدخلا للاستغناء عن المصادر الخارجية على المدى البعيد .

ثالثا : العمل على استخدام المساعدات الخارجية للاغراض الانتاجية وان لا تكون بأي شكل من الاشكال بديلة عن المصادر الداخلية للتكوين الرأسمالي، بل مكملة ومؤازرة لهذه المصادر .

رابعا : يجب اتخاذ الاجراءات الكفيلة بحفز الاستثمارات الخاصة وزيادة الميل للاستثمار عند الافراد ، وتوجيه استثماراتهم نحو القطاعات الانتاجية ويمكن ان يتم ذلك من خلال الوسائل التالية :

أ . انشاء بنك للمعلومات المتعلقة بكافة البيانات الخاصة بالمتغيرات الاقتصادية الهامة ، وما يعنيتها ذلك من توحيد لمصدر هـذ المعلومات ويضمن عدم تناقضها ، ويجب أن يعمل هذا البنك على توفير البيانات اللازمة وعن فترات معقولة وكافية يمكن على ضوئها أن يقوم المخططون ومتخذو القرارات بتحديد المشاكل

والاهداف بطريقة أقرب ما تكون للواقع ، ويمكن للمستثمرين حساب تكاليفهم وإيراداتهم وبالتالي ارباحهم بدرجة كبيرة من الثقة وبدرجة مخاطرة أقل ، مما يؤدي الى حفز الاستثمارات الخاصة للتوجه نحو القطاعات الانتاجية ويحدد من توجهها بصورة مبالغ فيها نحو قطاع الاسكان .

ب . للتغلب على مشكلة النقص في المنظمين (Entrepreneurs) أو ما يدعى ضعف الريادة الاقتصادية (Lalrepreneurship) الناتجة عن عزوف الافراد عن تحمل المخاطرة ، يمكن للحكومة أن تقوم بهذا الدور من خلال تأسيسها أو مشاركتها بنسبة كبيرة فسي تأسيس بعض المشاريع الانتاجية ، والتخلي عنها فيما بعد للقطاع الخاص متى اطمأن لوجود الربح وانتفى عنصر المخاطرة عن ذلك المشروع .

ج . تشجيع ودعم مؤسسات البحث العملي وربطها بالمؤسسات الانتاجية ، وتشجيع الابحاث العلمية التي تتمدى وتعالج مشاكل وقضايا التنمية في المجتمع الاردني وتحاول ايجاد تكنولوجيا ملائمة لظروفه الاقتصادية مما يشكل حافزا على الاستثمار .

خامسا : توزيع الاستثمارات على القطاعات الاقتصادية بما يكفل تحقيق أهداف التنمية وساهم في حل المشاكل التي يعاني منها الاقتصاد الاردني وذلك باتباع ما يلي :

أ . اتخاذ معيار أو أكثر من المعايير الخاصة بتوزيع الاستثمار كأساس للحكم على مدى أهمية الاستثمار في مشروع معين ومدى مساهمته في تحقيق أهداف التنمية ، وعدم توجيه الاستثمارات العامة لأي مشروع الا بعد القيام بدراسات كافية عن جدوى هذا المشروع

ومسدى توافر الخبرات الفنية والادارية اللازمة للقيام به ، وحجم السوق المحلي ومقدار الطلب الداخلي والخارجي على منتجاته ومسدى مساهمته في تحقيق أهداف التنمية بشكل عام .

ب . توجيه نسبة أكبر من الاستثمارات للقطاعات الانتاجية وخصوصا للقطاع الزراعي لتأمين حاجة الاردن من المواد الغذائية واللحوم . وخصوصا انها تحتل نسبة كبيرة من اجمالي مستورداتنا .

ج . تخفيض الأهمية النسبية الكبيرة للاستثمار في قطاعي النقل والاسكان وحصرها في حدود احتياجات المجتمع الفعلية .

د . القيام بدراسة شاملة لوضع القطاع الصناعي ، وتحديد الصناعات التي تعاني من وجود طاقة انتاجية عاطلة عن العمل وعدم الترخيص لانشاء صناعات مماثلة لها أو على الأقل عدم منح الصناعات المماثلة تسهيلات في الاقتراض أو الاعفاءات الضريبية مما يساعد على توجيه الاستثمار نحو الصناعات الاخرى التي لا تكفي منتجاتها لتلبية حاجات الطلب المحلي .

سادسا : الحد من البناء التفاخري وفرض رسوم مرتفعة جدا على إقامة هذا النوع من البناء واستخدام حصيلته هذه الرسوم لدعم مشاريع الاسكان لذوي الدخل المحدود ، ومنع استيراد مواد البناء التي يوجد لها بديل محلي مناسب .

سابعا : اختيار التكنولوجيا المناسبة في استثمارات القطاع العام من حيث التركيز على التكنولوجيا ذات الكثافة الرأسمالية المنخفضة ، والكثافة العمالية المرتفعة ، للمساهمة في حل مشكلة البطالة وفي حالة الاستثمارات الخاصة يمكن حفزها على استخدام التكنولوجيا المناسبة عن طريق ربط منح الاعفاءات الجمركية على السلع الرأسمالية باستخدام تكنولوجيا معينة في الانتاج .

ثامنا : بالإضافة لما يساهم به تخفيض الاستهلاك وتقليل حجم الواردات وتخفيض الاعتماد على القروض الخارجية من تقليص درجة التبعية للخارج ، فان تخطيط الاستثمار يمكن أن يلعب دورا هاما في هذا المجال ، وذلك عن طريق اتباع الاجراءات التالية :-

- أ . تشجيع الاستثمارات التي تستخدم عناصر الانتاج والمواد الاولية المحلية .
- ب . تشجيع الاستثمارات التي تساهم في انتاج سلع بديلة للواردات سواء كانت زراعية أم صناعية مما يؤدي الى تخفيض حجم السواردات وتخفيض درجة الانكشاف الاقتصادي ومعامل التبعية الخارجية بالإضافة لمساهمته في تخفيض العجز في الميزان التجاري .
- ج . العمل على تنويع الصادرات قدر الامكان وتشجيع الاستثمارات في المشاريع التي تنتج سلعا قابلة للتصدير .

تاسعا : يمكن للاستثمارات العامة المساهمة في اعادة توزيع الدخل والمساهمة في حل مشكلة الفقر من خلال توجيهها نحو المناطق الاقل نموا في المملكة والقيام بالمشاريع التي تستفيد منها الطبقات الفقيرة وكذلك من خلال الاستثمار في رأس المال البشري وتوجيهه نحو تأهيل وتدريب أبناء المناطق النائية وزيادة فرص العمل أمامهم .

ملحق رقم (١)

القروض القائمة للبنود التجارية ومؤسسات الاقراض المتخصصة

(١٠٠٠) دينار

السنة	البنوك التجارية	مؤسسة الاسكان	مؤسسة الاقراض الزراعي	المنظمة التعاونية	بنك الانماء الصناعي
١٩٦٧	٣٨٨٨٦	٥١٦	٥٩٧٦	٧٥٥	١٣٦٨
١٩٦٨	٤٠٩٩٧	٧٩٥	٦٤٠٠	٦٨٠	١٦٠١
١٩٦٩	٤٥٣٨٩	٨٠١	١٥٥١	٨٣٣	١٨٢٩
١٩٧٠	٤٥٥٤٨	٨٣٠	١٢٢٢	٧٩٧	٢٣٠٧
١٩٧١	٤٦٩٢٨	١٠٢٧	١٥١٢	٧٧٠	٢٥١٤
١٩٧٢	٥٠٥٦٠	١٢٨٠	١٤٠٨	٨٦٣	٢٧٣٥
١٩٧٣	٦١٨١٧	١١٦٢	٧٢٦٩	٨٢٥	٣٠٣٧
١٩٧٤	٨٤٦٥٠	٣٨٣٤	١٧٩٦	١١٢٩	٣٥٩٥
١٩٧٥	١٢٦٧٤٣	٢٤٣٦	٨٨٦٧	١٧٥٩	٥٥٣٢
١٩٧٦	١٩٠٧٠١	٦٣٢٢	٣٢٧٩	٣٠٧٥	٥٨٦٥
١٩٧٧	٥٥٠٣٣٤	٢٧٥٩	١٠٦٤٤	٣٨٣٩	١٠٨٥٣
١٩٧٨	٦٦٢٢٣٣	٢٥١٧	١١٦١٢	٤٨٤٩	٣٠٣٤١
١٩٧٩	٦٥٠٥٦٣	٢٣٢٢	١٢٧٢٥	٦٠٩٦	٣٣٤٥١
١٩٨٠	١٥٣٨٦٥	٥٠٤٦	١٣٠٣١	٩٣٠٠	٦١٢٦١
١٩٨١	٧٢١٣١٧	٦٣٧٤	١٧٢٨٠	١٠٦٤٣	٦٤٥٧٩
١٩٨٢	٨٨٧١٧١	٦٠٠٤	٢٠٢١٧	١٨٧٣٧	٣٠٨٢٧
١٩٨٣	١٠٣٠٩٢٢	٨٤٧٩	٢٢٠٠٠	٢١٨٢٢	٣٥٩٣٨
١٩٨٤	١١٨٤٣١١	٨٣٦٩	٢٤٣٨٠	٢١٩٥٥	٤١٨١٢
١٩٨٥	١٢٣٣٧٢١	١١٦٩٢	٢٥٨٧٩	٢٢٩٤٢	٤٦٨٧٣
١٩٨٦	١٣٥٩٣١	٢٠١٢	٢٨٠٤٧	١١٢٩٠	٥٩٢٩٠

المصدر:

- البنك المركزي الاردني، التقرير السنوي السابع لسنة ١٩٧٠، ص (١٥) .
- البنك المركزي الاردني، بيانات احصائية سنوية ١٩٦٤ - ١٩٨٣، عدد خاص، جدول (١٣، ١٩) .
- البنك المركزي الاردني، النشرة الاحصائية الشهرية المجلد الرابع والعشرون، العدد (٦) حزيران ١٩٨٨، ص (٣١، ٣٦) .

ملحق رقم (٢)

هيكل اسعار الفائدة وسعر اعادة الخصم

(نسبة مئوية %)

سعر اعادة الخصم	الوسط* المرجح لسعر الفائدة	سعر الفائدة					السنة
		بنك الانماء الصناعي	المنظمة التعاونية	مؤسسة الاقراض الزراعي	مؤسسة الاسكان	البنوك التجارية	
٥ر٢٥	٨ر٦٧٨	٧	٦	٦	٥	٩ر٢٥	١٩٦٧
٥ر٢٥	٨ر٦٥٦	٧	٦	٦	٥	٩ر٢٥	١٩٦٨
٥ر٢٥	٨ر٧١٠	٧	٦	٦	٥	٩ر٢٥	١٩٦٩
٥ر٢٥	٨ر٦٩٨	٧	٦	٦	٥	٩ر٢٥	١٩٧٠
٥ر٢٥	٨ر٣٢٨	٧	٦	٦	٥	٩ر٢٥	١٩٧١
٥	٨ر٤٧٦	٧	٦	٦	٥	٩	١٩٧٢
٥	٨ر٥٢٨	٧	٦	٦	٥	٩	١٩٧٣
٥	٨ر٥٣٨	٧	٦	٦	٥	٩	١٩٧٤
٥	٨ر٦٣٧	٧	٦	٦	٥	٩	١٩٧٥
٥ر٥	٨ر٧٤٢	٧	٧ر٢٥	٦	٥	٩	١٩٧٦
٥ر٥	٨ر٧٧٨	٨	٧ر٢٥	٦	٥	٩	١٩٧٧
٥ر٥	٨ر٧٩٢	٨	٧ر٢٥	٧	٥	٩	١٩٧٨
٦	٨ر٦٩٩	٨	٧ر٢٥	٧	٥	٩	١٩٧٩
٦	٨ر٨٦٥	٨	٧ر٢٥	٧	٥	٩	١٩٨٠
٦ر٥	٨ر٧٣٤	٨	٧ر٢٥	٧	٥	٩	١٩٨١
٦ر٥	٨ر٨٦٧	٨	٧ر٢٥	٧	٥	٩	١٩٨٢
٦ر٢٥	٨ر٠٨٦	٨ر١٦	٧ر٢٥	٧	٥	٨ر٧٥	١٩٨٣
٦ر٢٥	٨ر٦٤٨	٨ر١٦	٧ر٢٥	٧	٥	٨ر٧٥	١٩٨٤
٦ر٢٥	٨ر٦٤٤	٨ر١٦	٧ر٢٥	٧	٥	٨ر٧٥	١٩٨٥
٦ر٢٥	٨ر٦٤٠	٨ر١٦	٧ر٢٥	٧	٥	٨ر٧٥	١٩٨٦

المصدر: - الملحق رقم (١) .

- البنك المركزي الاردني ، بيانات احصائية سنوية ١٩٦٤ - ١٩٨٣ ، عدد خاص ، جدول (١٥) .

- البنك المركزي الاردني ، النشرة الاحصائية الشهرية ، المجلد الرابع والعشرون ، العدد

(٦) ، حزيران ١٩٨٨ ، ص (٣٥) .

International Monetary Fund: International Financial Statistics, Year Book, 1988, PP. 448-449.

تم الترجيح باستخدام حجم القروض المقدمة من المؤسسات المختلفة .

ملحق رقم (٣)

RANGE OF THE DURBIN-WATSON STATISTICS

Value of D.W	Result
$(4-dL) < D.W < 4$	Reject the null hypothesis, negative serial correlation is present.
$(4-du) < D.W < (4-dL)$	Result is indeterminate
$2 < D.W < (4-du)$	Accept the null hypothesis
$du < D.W < 2$	Accept the null hypothesis
$dL < D.W < du$	Result is indeterminate
$0 < D.W < dL$	Reject the null hypothesis, positive serial correlation is present

Source: Robert S. Pindyck and Daniel L. Rubinfeld, OP. Cit., P. 144 .

ملحق رقم (٤)

5 Percent Significance Points of dL and du

n	K = 1		K = 2		K = 3		K = 4		K = 5	
	dL	du	dL	du	dL	du	dL	du	dL	du
15	0.95	1.23	0.83	1.40	0.71	1.61	0.59	1.84	0.40	2.09
16	0.40	1.24	0.86	1.40	0.75	1.59	0.64	1.80	0.53	2.03
17	1.01	1.25	0.90	1.40	0.79	1.58	0.68	1.77	0.57	1.98
18	1.03	1.26	0.93	1.40	0.82	1.56	0.72	1.74	0.62	1.93
19	1.06	1.28	0.96	1.41	0.86	1.55	0.76	1.73	0.66	1.90
20	1.08	1.28	0.99	1.41	0.89	1.55	0.79	1.72	0.70	1.87
21	1.10	1.30	1.01	1.41	0.92	1.54	0.83	1.69	0.73	1.84
22	1.12	1.31	1.04	1.42	0.95	1.54	0.86	1.68	0.77	1.82
23	1.14	1.32	1.06	1.42	0.97	1.54	0.89	1.67	0.80	1.80
24	1.16	1.33	1.08	1.43	1.00	1.54	0.91	1.66	0.83	1.79
25	1.18	1.34	1.10	1.43	1.02	1.54	0.94	1.65	0.86	1.77
26	1.19	1.35	1.12	1.44	1.04	1.54	0.96	1.65	0.88	1.76
27	1.21	1.36	1.13	1.44	1.06	1.54	0.99	1.64	0.91	1.75
28	1.22	1.37	1.15	1.45	1.08	1.54	1.01	1.64	0.93	1.74
29	1.24	1.38	1.17	1.45	1.10	1.54	1.03	1.63	0.96	1.73
30	1.25	1.38	1.18	1.46	1.12	1.54	1.05	1.63	0.98	1.73
31	1.26	1.39	1.20	1.47	1.13	1.55	1.07	1.63	1.00	1.72
32	1.27	1.40	1.21	1.47	1.15	1.55	1.08	1.63	1.02	1.71
33	1.28	1.41	1.22	1.48	1.16	1.55	1.10	1.63	1.04	1.71
34	1.29	1.41	1.24	1.48	1.17	1.55	1.12	1.63	1.06	1.70
35	1.30	1.42	1.25	1.48	1.19	1.55	1.13	1.63	1.07	1.70
36	1.31	1.43	1.26	1.49	1.20	1.56	1.15	1.63	1.09	1.70
37	1.32	1.43	1.27	1.49	1.21	1.56	1.16	1.62	1.10	1.70
38	1.33	1.44	1.28	1.50	1.23	1.56	1.17	1.62	1.12	1.70
39	1.34	1.44	1.29	1.50	1.24	1.56	1.19	1.63	1.13	1.69
40	1.35	1.45	1.30	1.51	1.25	1.57	1.20	1.63	1.15	1.69

Source: Robert S. Pindyck and Daniel L. Rubinfeld: OP. Cit., P. 556.

المصدر الصناعي للنتاج المحلي الاجمالي بمرحلة الانتاج وتوزيعه النسبي بين القطاعات المختلفة

(مليون دينار)

النتاج المحلي الاجمالي بمرحلة الانتاج عناصر الانتاج	الخدمات		الانشاءات		الماء والكهرباء		الصناعة		الزراعة		السنة
	النسبة من الناتج المحلي الاجمالي (%)	كمية الناتج	النسبة من الناتج المحلي الاجمالي (%)	كمية الناتج	النسبة من الناتج المحلي الاجمالي (%)	كمية الناتج	النسبة من الناتج المحلي الاجمالي (%)	كمية الناتج	النسبة من الناتج المحلي الاجمالي (%)	كمية الناتج	
١٣٥٥	٦١	٨٢٦	٤	٣٥	٧	١	١٢	٢٥	٢٤	١٩٦٤	
١٥١	٦٠	٩١١	٥	٧٩	١١	١	١٦	٢٢	٢٤	١٩٦٥	
١٤٩١	٢٢	٩٣٤	٦	٩٣	١١	٢	١٧	١٨	٢٧	١٩٦٦	
١١٥١	٦١	٧١١	٥	١٠١	١١	١	١٢	٢٠	٢٢	١٩٦٧	
١٣٨٦	٦٨	٩٤٦	٧	١٠١	١١	١	١٦	١١	١٦	١٩٦٨	
١١٢٢	٦٧	١٠٨٩	٦	١٠٧	١١	١	١٨	١٣	٢٢	١٩٦٩	
١٥٤٧	٧٢	١١٣٦	٥	١٠٧	١١	١	١٥	١٠	١٥	١٩٧٠	
١٦٦	٦٩	١١١٦	٤	١٠٤	١١	١	١٦	١٤	٢٣	١٩٧١	
١٨٢٨	٦٨	١٢٦	٥	١٠٤	١١	١	١٨	١٤	٢٦	١٩٧٢	
١٨٨٩	٦٩	١٣٢١	٥	١٥٢	١١	١	١٨	١٤	١٧	١٩٧٣	
٢٤٢٤	٦٢	١٥١٨	٦	١٦٨	١١	٢	٢١	١٢	٢٠	١٩٧٤	
٢٠٢٢	٦٥	١١٨٨	٦	١٩٢	١١	١	٥١	٨	٢٦	١٩٧٥	
٢٧٨٤	٦٤	٢٤٢٨	٧	٢٦٦	١١	١	٦٧	٩	٣٧	١٩٧٦	
٤٣٩٩	٦٣	٢٧٧٨	٨	٣٦٨	١١	١	٧٨	٩	٤١	١٩٧٧	
٥٠٥٥	٦١	٣٤٠١	٩	٥١	١١	١	٩٤	١٠	٥٨	١٩٧٨	
٦٦٨٦	٦٣	٤٢٢٨	١٠	٧٥	١١	١	١٢١	٦	٤٢	١٩٧٩	
٨٨٨٤	٦١	٥٤٢٤	١١	١٧٧	١١	١	١٢٧	٧	٦٤	١٩٨٠	
١٠٥٩٤	٦٠	٦٤٢٩	١٠	١١٠	١١	٢	١٤٧	٧	٧٦	١٩٨١	
١١٦٤٦	٦٠	٧١٠٣	١٠	١٢١	١١	٢	١٥٢	٧	٨١	١٩٨٢	
١٢٤٢٣	٦١	٧٢٢٧	١٠	١٢٦	١١	٢	١٧٣	٨	١١٠	١٩٨٣	
١٣١١٦	٦١	٨٠٥١	٩	١٢٧	١١	٢	١٧٣	٧	٩٩	١٩٨٤	
١٣٦٧٧	٦٢	٨٥٢٥	٩	١٣٤	١١	٢	١٨	٨	١١٢	١٩٨٥	

ملحق رقم (٦)

التركيب السلي للموارد الوطنية حسب الاغراض الاقتصادية

(١٠٠٠) دينار

المجموع الكلي للموارد	السلع الانتاجية		المواد الخام		السلع الاستهلاكية		السنة
	الاهمية النسبية (%)	القيمة	الاهمية النسبية (%)	القيمة	الاهمية النسبية (%)	القيمة	
٩٩٨٤	٢ر١	٢٥٨	٢٨ر١	٢٨٠٦	٥٨ر١	٥٨٧٧	١٩٦٧
١٢١٧٢	٥ر٢	٦٢٨	٢٧ر٧	٤٥٨٨	٥١ر٨	٦٩١٤	١٩٦٨
١١٩١٦	٦ر١	١٣١	٣٤	٤٠٥٧	٥٩ر٥	٧٠٨٥	١٩٦٩
٩٣٢٠	٧ر٣	٦٧٢	٢٧ر٧	٢٥٨٦	٦٥	٦٠٦٠	١٩٧٠
٨٨١٧	٩ر٩	٨٧٣	٢٧ر٩	٢٤٥٧	٦١ر٨	٥٤٥٠	١٩٧١
١٢٦٠٦	١٩ر٥	٢٤٦٣	٣١ر٣	٣٩٤٧	٤٩ر٢	٦١٩٦	١٩٧٢
١٤٠١٠	١٣	١٨١٦	٣٨ر٥	٥٣٢٧	٤٨ر٥	٦٨٢٦	١٩٧٣
٣٩٤٣٧	١٢ر١	٤٧٦٩	٥٢ر٧	٦٩٧٦	٣٥ر٢	١٢٨٦٥	١٩٧٤
٤٠٠٧٥	٦ر٣	٢٥٢٨	٥٣ر٨	٣١٥٢	٣٩ر٩	١٥٩٩٩	١٩٧٥
٤٩٥٥٢	٤ر٢	٢٠٨٤	٤٤ر٥	٢٢٠٥٥	٥١ر٣	٢٥٤٠٩	١٩٧٦
٦٠٢٥٣	١٢ر٣	٧٥٢٤	٣٤ر١	٢٠٥٥٩	٥٣ر٤	٢٣١٦٧	١٩٧٧
٦٤١٢٩	١٢ر٧	٨١٧٩	٣٦ر٤	٢١٣١٩	٥٠ر٩	٢٢٦٣٠	١٩٧٨
٦٥٥٦٧	١٣ر١	١٠٨٧٥	٣٦	٢٩٦٨٠	٥٠ر٩	٤١٩٩٤	١٩٧٩
١٢٠١٠٧	١٢ر١	١٤٦٣٠	٤٢ر٧	٣٣١٥	٤٥ر٢	٣٢٣٣٣	١٩٨٠
٢٠٦٦١	٩ر٢	١٥٥٢٩	٤٥ر٤	٧٦٦٩٨	٤٥ر٤	٧٦٧١٧	١٩٨١
١٨٥٥٨١	٩ر٩	١٨٤٢٦	٤٢ر٦	١٢٧٢٧	٤٧ر٥	٨٨١٥٢	١٩٨٢
١٦٠٠٨٥	٤	٦٣٤١	٣٧ر١	٥٩٥٠٠	٥٨ر٩	٩٤٢٤٤	١٩٨٣
٢٦١١٠٠	٤ر١	١٠٦٧٠	٣١ر٧	٨٢٧٠٠	٦٤ر٢	١٦٧٧٠٠	١٩٨٤
٢٥٥٣٠٠	٥ر٥	١٤٠٩٠	٣١ر٦	٨٠٧٠٠	٦٢ر٩	١٦٠٥٠٠	١٩٨٥
٢٢٥٦٠٠	٤ر٧	١٠٥٠٠	٣٣ر٩	٧٦٥٠٠	٦١ر٤	١٢٨٦٠٠	١٩٨٦

- المصدر:
- البنك المركزي الاردني ، بيانات احصائية سنوية ١٩٦٤ - ١٩٨٣ ، عدد خاص ، جدول (٢٧) .
 - البنك المركزي الاردني ، التقرير السنوي الثاني والعشرون ، ١٩٨٥ ، ص (١٧٥) .
 - البنك المركزي الاردني ، التقرير السنوي الرابع والعشرون ، ١٩٨٧ ، ص (١٨٤) .

ملحق رقم (٨)

التركيز الجغرافي للواردات *

(١٠٠٠) دينار

السنة -	الواردات من الولايات المتحدة	الواردات من بريطانيا	الواردات من ألمانيا الغربية	درجة التركيز الجغرافي للواردات (%)
١٩٦٧	٦٧٦٩	٦٧١٢	٦١٢٤	٢٤,٥
١٩٦٨	٦٢٧١	٧١٥٤	٥٩٨٧	٢٣,٥
١٩٦٩	٦٢٣٠	٧٨٦٩	٥٧١٤	٢٣,٥
١٩٧٠	٧٣٨١	٨٨١٦	٥٩١٢	٢٤,٦
١٩٧١	١٨١٢٣	٦٧٨٣	٤٥٢٥	٣٢,٥
١٩٧٢	١٦٨٨٧	٨٦٤٥	٨٦٩٢	٢٦,٨
١٩٧٣	١١٢٦٣	٩٠٣٢	٨٧٠٠	١٨,٧
١٩٧٤	١٧٥٨٣	١٢٠٣٧	١٣٥١٣	٢٠,٥
١٩٧٥	١٦١٣١	١١٨٧٦	١٣٩٣٧	٢١
١٩٧٦	٢١٠٤٧	٢٣٧٢٠	٥١٨٨٥	٢٤,٤
١٩٧٧	٥٥١٨٢	٢٣٠١٦	٣٥٦٤٤	٢٨,٨
١٩٧٨	٢٢٦٣٦	٢٦٥٤٩	٦٠١٢٥	٢٠,٤
١٩٧٩	٤٤٦٦٢	٤٥٣٤٠	٦٨٢١٨	١٩,٢
١٩٨٠	٦١٥٨٧	٥٥٦٨٥	٧١١٦٢	١٨,٥
١٩٨١	٣٨٦٦٢	٥٧٤٦٩	١١١٦٢٥	٢٦,٦
١٩٨٢	١٤٤٣٤٠	٨٦٦٥٨	١٠٤٥٩٠	٢١,٨
١٩٨٣	١٣١٠٥٠	١٥٦١٠	٨٧٧٤٤	١٩,٨
١٩٨٤	١١٩٢٦٣	٧٢٣٤٦	٦٧٠٢٣	١٧,٤
١٩٨٥	١٢٨٠٤٤	٦٣٢٧٦	٦٥٦٣٨	١٨

* درجة التركيز الجغرافي للواردات هي عبارة عن مجموع قيمة الواردات من أهم شريكين x ١٠٠ / المجموع الكلي للواردات

- المصدر: - البنك المركزي الاردني، بيانات احصائية سنوية ١٩٦٤ - ١٩٨٣، عدد خاص، جدول (٢٦) .
- دائرة الاحماءات العامة، الاحماءات السنوية للتجارة الخارجية، ١٩٨٦، جدول (٣)، ص (٧) .

ملحق رقم (٩)

رصيد القروض الخارجية غير المسدد

(١٠٠٠) دينار

المسند	الرصيد غير المسدد
١٩٦٧	٣١٠٧٧
١٩٦٨	٣٥٨٥٦
١٩٦٩	٣٩٨٩٩
١٩٧٠	٤١٧٨٤
١٩٧١	٤٩٥٨٣
١٩٧٢	٦١٢٢٨
١٩٧٣	٦٨٣٠٠
١٩٧٤	٧٩٨٠٠
١٩٧٥	١٨٠٠٠٠
١٩٧٦	١٣٢٦٠٠
١٩٧٧	١٩٤٣٠٠
١٩٧٨	٢٤٤٤٠٠
١٩٧٩	٣٠٩٢٠٠
١٩٨٠	٤٠٨٩٠٠
١٩٨١	٥٥٣٩٠٠
١٩٨٢	٦٨١٦٠٠
١٩٨٣	٨٣٧٨٠٠
١٩٨٤	٨٨٩٣٠٠
١٩٨٥	١٠٩٧٩٠٠
١٩٨٦	١١٦٦٩٠٠
١٩٨٧	١٢٠٩٣٠٠

المصدر: - البنك المركزي الاردني ، بيانات احصائية سنوية ١٩٦٤-١٩٨٣

عدد خاص ، جدول (٤٠) .

- البنك المركزي الاردني ، النشرة الاحصائية الشهرية ،

المجلد الرابع والعشرون ، العدد (٦) ، حزيران ١٩٨٨ ،

ص (٥ ، ٤) .

ملحق رقم (١٠)
الارقام القياسية لتكاليف المعيشة ١٩٦٧=١٠٠

السنة	
١٩٦٨	٩٩,٩
١٩٦٩	١٠٦,٨
١٩٧٠	١١٤,٢
١٩٧١	١١٩,٦
١٩٧٢	١٢٦,٤
١٩٧٣	١٤٠,٦
١٩٧٤	١٦٧,٩
١٩٧٥	١٨٨,٢
١٩٧٦	٢٠٩,٨
١٩٧٧	٢٤٠,٣
١٩٧٨	٢٥٧,٣
١٩٧٩	٢٩٣,٦
١٩٨٠	٣٢٦,٢
١٩٨١	٣٥١,٣
١٩٨٢	٣٧٧,٤
١٩٨٣	٣٩٦,٣
١٩٨٤	٤١١,٦
١٩٨٥	٤٢٤,٠٦

المصدر:

- البنك المركزي الاردني ، بيانات احمائية سنوية ١٩٦٤-١٩٨٣، عدد خاص، جدول (٤٦)
- البنك المركزي الاردني ، التقرير السنوي الثاني والعشرون ، ١٩٨٥، ص (٤٦) .

ملحق رقم (١١)

التجارة الخارجية للاردن خلال السنوات ١٩٢٦ - ١٩٨٦

(١٠٠٠) دينار

الميزان التجاري	المصادر	المستوردات	السنة
٥٦١٩ -	٢٢٢٣١	٧٩٥	١٩٢٦
٤٠٨٣ -	٥٢٩٩	٩٣٤٢	١٩٢٧
٧٤١٣ -	٥٦٤٩	١٣٠٦٢	١٩٢٨
٧٢٩٢ -	٥٧٩٩	١٣٠٩١	١٩٢٩
٦٤٧٥ -	٨٤٥٤	١٤٩٢٩	١٩٣٠
١٥٢٠٩ -	٩٤٨٧	٢٤٦٩٦	١٩٣١
١١٦٠١ -	١٠٣٩٢	٢١٩٩٣	١٩٣٢
٦٢٦٦ -	٢٢٣٧٩	٢٤٠٠	١٩٣٣
١٣٨٠٥ -	١٧٩٢٢	٢١٧٢٧	١٩٣٤
٢١٦٦٣ -	٢٨٢٢٤	٤٩٩٨٧	١٩٣٥
٦٠٩٢٨ -	٢٦٩٤٢	٨٧٨٧٠	١٩٣٦
٨٢٧٥٥ -	٨٧١٣	١٠١٤٦٨	١٩٣٧
١٠١١٦٦ -	٢٥١١٢	١٢٦٢٧٨	١٩٣٨
٩١٠٣٩ -	٥٥٥٨	١٤٦٦٢٤	١٩٣٩
٩١٩٤١ -	١٥٧٢	١٠٧٦٦٦	١٩٤٠
١٤٢١٨١ -	١٤٥٣٩	١٥٦٢٢	١٩٤١
١٥٨٠١٧ -	١٥٢٢٨	١٧٢٣٤	١٩٤٢
١٦٢٩٦٧ -	٢٠٨٩٣	١٨٣٩٥	١٩٤٣
١٧٠١٦٨ -	٢٨٢٢٧	١٩٨٤٠	١٩٤٤
٢٤١٩٠٣ -	٢٨٦٨٢	٢٧٠٥٨	١٩٤٥
٢٢٨٥٨٩ -	٤٩٥٩٩	٢٧٨١٨٧	١٩٤٦
٨١٣٦٤٣ -	٥٥٤٤٤	٢٠٤٨٦٢	١٩٤٧
٣٠٤٩٦٥ -	٣٥٢٢٢	٣٤٠٢٨٤	١٩٤٨
٣٦٩١٦٤ -	٣٤١٢٣	٤٠٢٢٨٤	١٩٤٩
٣٨٩٨٠١ -	٣٩٥٤٦	٤٢٩٣٤٧	١٩٥٠
٣٦٦٣٢٠ -	٥٢٧٢٨	٤١٩٠٩٨	١٩٥١
٣٩٧٠٥٣ -	٥٩٢٣٣	٤٥٦٢٨٦	١٩٥٢
٤٤٣٦٨٣ -	٦٥٥٨٩	٥٠٩٢٧٢	١٩٥٣
٤٤٨٣٠٤ -	٨٧٢٨٠	٥٢٥٥٤	١٩٥٤

يتبع

تابع / الملحق رقم (١١)

(١٠٠٠) دينار

السنة	المستوردات	المصادر	الميزان التجاري
١٩٦٥	٥٦٠٥٢ر٢	٩٩١١ر٢	٤٦١٤١ر٠ -
١٩٦٦	٦٨٢١١ر٦	١٠٣٩٩ر١	٥٧٨١٢ر٤ -
١٩٦٧	٥٥٠٤٧ر٧	١١٣٢٦ر٨	٤٣٧٢٠ر٩ -
١٩٦٨	٥٧٤٩١ر٧	١٤٢٦٢ر٥	٤٣٢٢٩ر٢ -
١٩٦٩	٦٧٧٥١ر٨	١٤٧٤٨ر٦	٥٣٠٠٣ر٢ -
١٩٧٠	٦٥٨٨٢ر٠	١٢١٦٩ر٨	٥٣٧١٢ر٢ -
١٩٧١	٧٧٦٢٧ر٠	١١٤٤٠ر٦	٦٥١٨٦ر٢ -
١٩٧٢	٩٥٣١٠ر١	١٧٠٠٥ر٩	٧٨٤٠٣ر٢ -
١٩٧٣	١٠٨٢٤٧ر٩	١٨٩٨٤ر٥	٨٩٢٦٣ر٤ -
١٩٧٤	١٥٦٦٠٧ر١	٤٩٧٥٢ر٤	١٠٦٧٥٤ر٧ -
١٩٧٥	٧٢١٠١٢ر٧	٤٨٩٢٨ر٤	١٨٥٠٧٤ر٣ -
١٩٧٦	٧٣٦٩٤٩ر٧	٦٩٤٤٥ر٢	٢٧٠٠١٣ر٠ -
١٩٧٧	٨٧١٥٣٥ر٨	٨٢٠٩٩ر٩	٣٧٢٤١٧ر٩ -
١٩٧٨	٤٥٨٩٤٢ر٦	٩٠٩١١ر١	٣٦٨٠٣١ر٥ -
١٩٧٩	٥٨٦٦٦٦ر٢	٣٧٠٩٠ر١	٨٠٤٨٧٥٨ر٨ -
١٩٨٠	٧١٥٩٧٧ر٣	١٧١٥٧٥ر٥	٥٤٤٥١٠ر١ -
١٩٨١	١٠٤٧٥٠٥ر٢	٢٤٢٦٣٢ر٥	٨٠٤٨٧٢ر٨ -
١٩٨٢	٣٦٣٤٩٣ر٤	٢٦٤٥٢٧ر٥	٨٧٧٩٦٥ر٧ -
١٩٨٣	٣٠٣٣١٠ر٤	٢١٠٥٧٤ر٧	٨٩٢٧٣٥ر٧ -
١٩٨٤	١٠٣١٧٠ر١	٢٩٠٦٥٧ر٣	٧٨٠٦٨٢ر٨ -
١٩٨٥	١٠٧٤٤٤٥ر٥	٣١٠٨٨٧ر٧	٧٦٣٥٥٧ر٧ -
١٩٨٦	٨٥٠١٩٩ر٢	٢٥٦٠٢٨ر١	٥٩٤١٧١ر١ -

المصدر : دائرة الاحصاءات العامة، الاحصاءات السنوية للتجارة الخارجية ١٩٨٦، ص (٢،٢)

أ. المراجع العربية

- أولاً : الكتب :
- ٠١ الدكتور الابراهيمي ، عبد الحميد ، ابعاد الانحماج الاقتصادي العربي واحتمالات المستقبل ، مركز دراسات الوحدة العربية ، بيروت ، ١٩٨٠ .
 - ٠٢ الدكتور الأحمد ، احمد قاسم ، أثار قانون تشجيع الاستثمار على الاقتصاد الاردني ، الجمعية العلمية الملكية ، عمان ، ١٩٨٠ .
 - ٠٣ الدكتور أبو علي ، محمد سلطان ، التخطيط الاقتصادي واساليبه ، دار الجامعات المصرية ، الاسكندرية ، ١٩٧٩ .
 - ٠٤ الدكتور أمين ، جلال ، تنمية أم تبعية اقتصادية وثقافية ، دار ماجد للطباعة ، القاهرة ، ١٩٨٢ .
 - ٠٥ الدكتور أمين ، سمير ، التراكم على الصعيد العالمي ، نقد نظرية التخلف ، دار ابن خلدون ، بيروت ، ط٢ ، ١٩٧٨ .
 - ٠٦ بني صدر ، أبو الحسن ، النفط والسيطرة ، دور النفط في التطور الرأسمالي الراهن على الصعيد العالمي ، ترجمة فاضل رسول ، دار الكلمة للنشر ، بيروت ، ١٩٨٠ .
 - ٠٧ الدكتور حجير ، محمد مبارك ، التخطيط الاقتصادي ، محاضرات القيت على طلبة قسم الدراسات الاقتصادية والاجتماعية ، معهد الدراسات العربية العليا ، القاهرة ، ١٩٦٥ .
 - ٠٨ الدكتور حشيش ، عادل احمد ، العلاقات الاقتصادية الدولية ، نظرات في معالم ومشكلات التجارة الخارجية للمجتمع الدولي المعاصر بشطرية المتقدم والمتخلف ، الدار الجامعية ، الاسكندرية ، ١٩٨٢ .
 - ٠٩ الدكتور الحمصي ، محمود ، خطط التنمية العربية واتجاهاتها التكاملية والتنافرية ، مركز دراسات الوحدة العربية ، بيروت ، ١٩٨٠ .

- ٠١٠ الدكتور الحناوي ، محمد صالح ، دراسات جدوى المشروع وسياسات الاستثمار ،
المكتب العربي الحديث ، الاسكندرية ، ط ٤ ، ١٩٨٣ .
- ٠١١ الدكتور الدباس ، هاشم ، سياسة الاردن الصناعية ، وزارة السياحة والآثار ،
عمان ، ب ت
- ٠١٢ الدكتور الروبي ، نبيل ، التضخم في الاقتصاديات المتخلفة ، مؤسسة الثقافة
الجامعية ، الاسكندرية ، ١٩٧٣ .
- ٠١٣ زغلول ، اسماعيل سعيد ، تحويلات الاردنيين وتأثيرها على الاقتصاد الاردني ،
البنك المركزي الاردني ، عمان ١٩٨٤ .
- ٠١٤ الدكتور زكي ، رمزي ، أزمة الديون الخارجية ، رؤية من العالم الثالث ،
الهيئة المصرية العامة للكتاب ، القاهرة ، ١٩٧٨ .
- ٠١٥ الدكتور زهران ، حمدي ، مشكلات تمويل التنمية في البلدان المتخلفة ، دار
- النهضه العربية ، القاهرة ، ١٩٧١ .
- ٠١٦ الدكتور سلامة ، رمزي علي ابراهيم ، اقتصاديات التنمية ، مؤسسة شباب الجامعة ،
الاسكندرية ، ١٩٨٦ .
- ٠١٧ الدكتور الشافعي ، محمد زكي ، التنمية الاقتصادية ، الكتاب الأول ، دار النهضة
العربية ، القاهرة ، ١٩٦٨ .
- ٠١٨ الدكتور صادق ، محمد توفيق ، التنمية في دول مجلس التعاون ، دروس السبعينات
وآفاق المستقبل ، المجلس الوطني للثقافة والفنون والآداب ، الكويت ، ١٩٨٦ .
- ٠١٩ الدكتور الصايغ ، يوسف عبدالله ، مقررات التنمية الاقتصادية العربية ، المؤسسة
العربية للدراسات والنشر ، بيروت ، ١٩٨٥ .
- ٠٢٠ الدكتور الصايغ ، يوسف عبدالله ، اقتصاديات العالم العربي ، التنمية منذ العام
١٩٤٥ ، الجزء الأول البلدان العربية الاسيويه ، المؤسسة العربية للدراسات
والنشر ، بيروت ، ١٩٧٧ .
- ٠٢١ الدكتور صقر ، صقر أحمد ، النظرية الاقتصادية الكلية ، وكالة المطبوعات ، الكويت ،
ط ٢ ، ١٩٨٣ .

- ٠٢٢ الدكتور عبد الحق ، يوسف ابراهيم ، التخطيط والتنمية الاقتصادية في الاردن ،
جامعة عين شمس ، القاهرة ، ١٩٧٩ .
- ٠٢٣ الدكتور علي ، مصطفى حسن ، شركاء في تشوية التنمية ، دار الطليعه ، بيروت ،
١٩٨٣ .
- ٠٢٤ الدكتور عمر ، حسين ، التنمية والتخطيط الاقتصادي ، دار الشروق ، جسدة ،
١٩٧٨ .
- ٠٢٥ الدكتور عيسى ، محمد عبد الشفيح ، قضية التصنيع في اطار النظام الاقتصادي
العالمي الجديد ، دار الوحدة للطباعة والنشر ، بيروت ، ١٩٨١ .
- ٠٢٦ الدكتور عيسى ، محمد عبد الشفيح ، العالم الثالث والتحديات التكنولوجية الغربية ،
دار الطليعه ، بيروت ، ١٩٨٤ .
- ٠٢٧ غورينة ، موريس ، العالم الثالث ثلاثة أرباع العالم ، ترجمة سليم مكسور ،
المؤسسة العربية للدراسات والنشر ، بيروت ، ١٩٨٣ .
- ٢٨ الدكتور القاضي ، عبد الحميد محمد ، مقدمة في التنمية والتخطيط الاقتصادي ،
دار الجامعات المصرية ، الاسكندرية ، ١٩٨٢ .
- ٠٢٩ الدكتور قنديل ، عبد الفتاح ، اقتصاديات التخطيط ، وكالة المطبوعات ، الكويت ،
١٩٧٢ .
- ٠٣٠ الدكتور قريمه ، صبحي تادرس ، والدكتور العقاد ، مدحت ، النقود والبنوك
والعلاقات الاقتصادية الدولية ، دار النهضة العربية للطباعة والنشر ، بيروت ،
١٩٨٣ .
- ٠٣١ الدكتور كاظم ، غفار عباس ، المديونية الخارجية وأثرها على التنمية في الوطن
العربي ، مجلس الوحدة الاقتصادية ، عمان ، ١٩٨٦ .
- ٠٣٢ ماسون ، ادوارد ، التخطيط الاقتصادي ، ترجمة عبد الغني الدالي ، مكتبة المعارف ،
بيروت ، ١٩٨١ .
- ٠٣٣ الدكتور المحجوب ، رفعت ، الاقتصاد السياسي ، الجزء الأول ، دار النهضة العربية ،
القاهرة ، ١٩٨٢ .

- ٠٣٤ الدكتور مرسي ، فؤاد ، هذا الانفتاح الاقتصادي ، دار الوحدة للطباعة والنشر ، بيروت ، ١٩٨٠ .
- ٠٣٥ مهيار ، صادق توفيق ، والنبهاني ، نبيهة مسعود ، أوجه التمويل والانفاق لمشاريع خطة التنمية الثلاثية ١٩٧٣ - ١٩٧٥ ، الجمعية العلمية الملكية ، عمان ، ١٩٧٧ .
- ٠٣٦ الدكتور هويدي ، عبد الجليل ، سياسة الاقتراض العام في الجمهورية العربية المتحدة ، المطبعة العالمية ، القاهرة ، ١٩٦٨ .
- ٠٣٧ لانجه ، اوسكار ، التخطيط والتنمية الاقتصادية ، ترجمة هشام متولي ، مركز الدراسات الاقتصادية ، دمشق ، بت .
- ٠٣٨ واجل ، س ، س ، فن التخطيط للتعجيل بالنمو الاقتصادي في البلاد المختلفة ، ترجمة الدكتور راشد البراوي ، مكتبة الانجلو المصرية ، القاهرة ، ١٩٦٣ .
- ٠٣٩ ولترز ، روبرت ، س ، المعونات الامريكية والسوفيتية تحليل مقارن ، ترجمة الدكتور نبيل صبحي ، دار العلم ، الكويت ، ١٩٧٤ .

ثانيا : المنشورات :

- ٠ أ . المنشورات الاردنية :
- مجلس الاعمار الاردني :
- ٠٤٠ برنامج السنوات السبع للتنمية الاقتصادية ١٩٦٤ - ١٩٧٠ .
- المجلس القومي للتخطيط :
- ٠٤١ خطة التنمية الثلاثية ١٩٧٣ - ١٩٧٥ .
- ٠٤٢ خطة التنمية الخمسية ١٩٧٦ - ١٩٨٠ .
- ٠٤٣ خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨١ - ١٩٨٥ .
- وزارة التخطيط :
- ٠٤٤ خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ١٩٨٦ - ١٩٩٠ .

وزارة العمل :	-
التقرير السنوي لعام ١٩٨٢ .	٠٤٥
التقرير السنوي لعام ١٩٨٣ .	٠٤٦
التقرير السنوي لعام ١٩٨٤ .	٠٤٧
التقرير السنوي لعام ١٩٨٥ .	٠٤٨
التقرير السنوي لعام ١٩٨٦ .	٠٤٩
دائرة الاحصاءات العامة :	-
الحسابات القومية ١٩٥٢ - ١٩٧٦ .	٠٥٠
الحسابات القومية ١٩٧٥ - ١٩٨٠ .	٠٥١
الحسابات القومية ١٩٧٨ - ١٩٨٢ .	٠٥٢
الحسابات القومية ١٩٨٢ - ١٩٨٦ .	٠٥٣
النشرة الاحصائية السنوية العدد (٣٦) لعام ١٩٨٥ .	٠٥٤
النشرة الاحصائية السنوية العدد (٣٧) لعام ١٩٨٦ .	٠٥٥
النشرة الاحصائية للتجارة الخارجية ، ١٩٨٦ .	٠٥٦
الدراسة الصناعية ، لعام ١٩٨٦ .	٠٥٧
الدخل القومي ١٩٦٧ - ١٩٧٣ .	٠٥٨
البنك المركزي :	-
النشرة الاحصائية الشهرية ، اعداد مختلفة .	٠٥٩
بيانات احصائية سنوية (١٩٦٤ - ١٩٨٣) ، عدد خاص .	٠٦٠
التقرير السنوي السابع لعام ١٩٧٠ .	٠٦١
التقرير السنوي الثاني والعشرون لعام ١٩٨٥ .	٠٦٢
التقرير السنوي الثالث والعشرون لعام ١٩٨٦ .	٠٦٣
التقرير السنوي الرابع والعشرون لعام ١٩٨٧ .	٠٦٤
ديوان المحاسبة :	-
التقرير السنوي الرابع والثلاثون لعام ١٩٨٥ .	٠٦٥

ب • المنشورات غير الاردنية :

- البنك الدولي :

- ٠٦٦ تقرير عن التنمية في العالم لعام ١٩٧٩ .
٠٦٧ تقرير عن التنمية في العالم لعام ١٩٨٠ .
٠٦٨ تقرير عن التنمية في العالم لعام ١٩٨١ .
٠٦٩ تقرير عن التنمية في العالم لعام ١٩٨٥ .

- صندوق النقد الدولي :

- ٠٧٠ التقرير السنوي لعام ١٩٨٤ .
٠٧١ الصندوق الكويتي للتنمية الاقتصادية العربية ، والمندوق العربي للامساك ،
الاقتصادي والاجتماعي ، الشمال والجنوب ، تقرير اللجنة المشكلة لبحث قضايا
التنمية الدولية برئاسة ويلي برانت ، ترجمة الدكتور زكريا نصر ، والدكتور محمد
سلطان ابو علي ، والدكتور جلال امين ، الكويت ، ١٩٨١ .

ثالثا : الصحف والمجلات :

- ٠٧٢ الدكتور امين ، جلال احمد ، " اشباع الحاجات الاساسية كمعيار فسي تقويم
تجارب التنمية العربية " ، المستقبل العربي ، السنة الأولى ، العدد
الخامس ، كانون ثاني ، ١٩٧٩ .
٠٧٣ الدكتور ابراهيم ، عيس ، " نحو انشاء بنك معلومات اردني " ، البندوك في الاردن ،
المجلد الثالث ، العدد الخامس ، حزيران ، ١٩٨٤ .
٠٧٤ الدكتور الحنيطي ، حرب ، " خط الفقر في الاردن " ، جريدة الدستور ، العدد
٦٦٢٩ ، تاريخ ١٩٨٦/٢/١ .
٠٧٥ الدكتور سعيد ، محمد السيد ، " نظرية التبعية وتفسير تخلف الاقتصاديات
العربية " ، المستقبل العربي ، السنة السادسة ، العدد (٦٢) ، نيسان ،
١٩٨٤ .

- ٠٧٦ سليمان ، جمال داود ، " أهمية معامل رأس المال في تخطيط الاستثمار " مجلة البحوث الاقتصادية والادارية ، جامعة بغداد ، العدد الأول ، المجلد التاسع ، كانون ثاني ، ١٩٨١ .
- ٠٧٧ الدكتور الطراونه ، فايز ، " التوازن الاقتصادي والاجتماعي والاختلالات التنموية " البنوك في الاردن ، المجلد الثاني ، العدد السادس ، حزيران ١٩٨٣ .
- ٠٧٨ الدكتور الكواري ، علي خليفة ، " نحو فهم أفضل للتنمية باعتبارها عملية حضارية " ، المستقبل العربي ، السنة الاولى ، العدد الخامس ، كانون ثاني ١٩٧٩ .
- ٠٧٩ الدكتور الموسى ، شريف ، " مفهوم التبعية واستراتيجيات التصنيع العربية " ، المستقبل العربي ، السنة الثامن ، العدد (٧٩) ، أيلول ١٩٧٩ .
- ٠٨٠ الدكتور المومني ، رياض ، " أثر رأس المال الاجنبي ، القروض ، والمساعدات على التنمية الاقتصادية ، التجربة الاردنية للفترة ١٩٦٧ - ١٩٨٥ " ، مجلة أبحاث اليرموك ، جامعة اليرموك ، اربد ، المجلد الثالث ، العدد الثاني ، ١٩٨٧ .
- رابعاً : الندوات والأبحاث :**
- ٠٨١ الامم المتحدة ، اللجنة الاقتصادية لغربي آسيا (اكوا) ، ندوة هجرة الكفاءات العربية ، مركز دراسات الوحدة العربية ، بيروت ، ١٩٨١ .
- ٠٨٢ الدكتور الحمصي ، محمود ، " تقييم تجربة التخطيط والانماء في الوطن العربي " ، الحلقة النقاشية الرابعة ، التخطيط لتنمية عربية ، آفاقه وحدوده ، المعهد العربي للتخطيط ، الكويت ، ١٩٨١ .
- ٠٨٣ الدكتور العكل ، عبد الهادي ، " سوق العمل الاردني ، الواقع وآفاق المستقبل " ، محاضرة القايت في ندوة القيادات العمالية ، الاتحاد العام لنقابات العمال في الاردن ، عمان ، ١٩٨٧ .

خامسا : الابحاث غير المنشورة :

- ٠٨٤ - الدكتور ابراهيم ، عيسى ، " جداول القوى العاملة " ، وزارة التخطيط ، عمان ،
١٩٨٦ ، بحث غير منشور .
- ٠٨٥ الدكتور الصقور ، محمد ، " ورقة موجزة عن خط الفقر في الاردن " ، بحث
مقدم لندوة توزيع الدخل وآثاره الاجتماعية في الاردن ، التي عقدت
في عمان خلال الفترة من ٢١ - ٢٢ / ٩ / ١٩٨٨ .
- ٠٨٦ القاضي ، محمد بدوي ، " الزكاة وأثرها على مشكلة الفقر في الاردن " رسالة
ماجستير ، كلية الاقتصاد والعلوم الادارية ، الجامعة الاردنية ، ١٩٨٨ .
- ٠٨٧ كنعان ، طاهر ، " ملاحظات حول البعد الاجتماعي لتوجهات التنمية
في الاردن " ، بحث مقدم لندوة توزيع الدخل وآثاره الاجتماعية في الاردن ،
التي عقدت في عمان خلال الفترة من ٢١ - ٢٢ / ٩ / ١٩٨٨ .

ب . المراجع الانجليزية

1. Ackley, Gardner. **Macro Economic Theory and Policy**, Macmillan Publishing Co. INC., New York, 1978.
2. Agarwala, A.N. and Singh, S.P (Edit) **Accelerating Investment In Developing Economies**, Oxford University Press, New York, 1969.
3. Berrill, Kenneth. (Edit), **Economic Development, With Special Reference To East Asia**, Macmillan and Co., LTD, London, 1965.
4. Baumol, William J. (Edit), **Public and Private Enterprise In a Mixed Economy**, The Macmillan Press LTD, London, 1980.
5. Brenner, Y.S., **Theories of Economic Development and Growth**, George Allen and Unwin LTD, London, 1966.
6. Bryce, Murray D. **Policies and Methods For Industrial Development**, McGraw-Hill INC., London, 1965.
7. Cairncross, A.K. **Factors In Economic Development**, George Allen and Unwin LTD, London, 1962.
8. Chenery, Hollis, **Structural Changes and Development**, Oxford University, Press, New York, 1979 .
9. Das Gupta, A.K. **Planning and Economic Growth**, George Allen and Unwin LTD, London, 1965 .
10. Dikson, John and Others, **Statistical Decision Models for Managment**, U.S.A. Allyn and Bacon, 1984 .
11. Frank, Isaiah, **Foreign Enterprise In Developing Countries**, The Johns Hopkins University Press LTD, London, 1980 .

12. Haberler, Gottfried, *Economic Growth and Stability*, Nash Publishing, Los Angeles, 1974.
13. Hanson, A.H. *Public Enterprise and Economic Development*, Routledge and Kegan Paul LTD, London, 1965 .
14. Hart, Jeffery. A. *The New International Economic Order, Conflict and Cooperation in North-South Economic Relations*, St. Martin's Press, New York, 1983 .
15. Hirschman, A.O. *The Strategy Of Economic Development*, Yale University Press, New Haven, 19th Printing, 1965.
16. Johnston, J. *Econometric Methods*, McGraw-Hill Book Company New York, 2nd Edition, 1972 .
17. Junankar, P.N. *Investment Theories and Evidence*, The Macmillan Press LTD, London, 1972.
18. Keynes, John M. *The General Theory of Employment, Interest, and Money*, First Harbinger Edition, New York, 1964.
19. Kindleberger, Charles. P. and Herrick, Bruce. *Economic Development*, McGraw-Hill Kogakusha LTD, London, Third Edition, 1977.
20. Koutsoyiannis, A. *Modern Microeconomics*, St. Martin's Press, New York, 2nd Edition, 1979.
21. Lamfalussy, A. *Investment and Growth In Mature Economies* Macmillan and Co. LTD, London, 1961.
22. Lewis, W.A. *Dynamic Factors in Economic Growth*, Orient Longman, LTD, Bombay, 1974.
23. Lewis, W.A. *The Theory of Economic Growth*, Richard D. Irwin INC, Illinois, 1955 .

24. Mazur, Michael P. **Economic Growth and Development in Jordan**, Croom Helm LTD, London, 1979 .
25. Meier, Geraled M. (Edit) **Leading Issues in Development Economics**, Oxford University Press, New York, 1964.
26. Meier, Geraled M. **The International Economics of Development, The Theory and Policy**, Harper and Row Publishers, New York, 1968.
27. Mellor, John. W. **The New Economics of Growth, A Strategy for India and Developing World**, Cornel University Press, London, 1976 .
28. Mikesell, Raymond. I. **The Economics Of Foreign Aid**, Aldine Publishing Company, Chicago, 1968 .
29. Mishan, E.J. **The Economic Growth Debate**, George Allen and Unwin London, 1980.
30. Musgrave, Richard. A. **The Theory of Public Finance**, McGraw-Hill Book Company INC., New York, 1959.
31. Myrdal, Gunnar, **Economic theory and Underdeveloped Regions**, Methuen Co. LTD, London, 1965.
32. Neter, John, and Others, **Applied Linear Statistical Models**, Richard D. Irwin INC., Illinois, 2nd Edition, 1985.
33. Nielson, Howard. C. **The Hashemite Kingdom of Jordan, Seven Year Program For Economic Development An Evaluation**, U.S.A. Ford Foundation, 1970.
34. Nurkse, Ragner, **The Problems of Capital Formation In Underdeveloped Countries**, Oxford University Press, New York, 1962.

35. Peterson, Wallace. C. **Income, Employment, and Economic Growth**, W.W. Norton and Company INC., New York, 1962.
36. Pindyck, Robert. S. and Rubinfeld, Daniel. L. **Econometric Models and Economic Forecasts**, U.S.A McGraw-Hill Book Company, New York, 1976.
37. Robinson, John. **Essay In the Theory of Economic Growth**, S.I. Martin's Press, New York, 1968.
38. Rostow, W.W. **The Stages of Economic Growth, A Non Communist Manifesto**, cambridge University Press, London, 1967.
39. Schumpeter, Joseph. A. **The Theory of Economic Development** Translated by R. Opie' Oxford University Press, New York, 1961.
40. Share' Monther. (Edit), **Jordan Place With The Arab Oil Economies**, Proceedings of The Seminar Held at Yarmouk University's Liasion Office, Yarmouk University, Irbid, 1986.
41. Stevens, Willy. J. **Capital Absorptive Capacity In Developing Countries**, A.W. Sijthoff Leiden, Brussels, 1971.
42. Thirwall, A.P. **Growth and Development, With Special Reference To Developing Economies**, The Macmillan Press LTD, London, Third Edition, 1983.
43. White, William. H. (Edit), **Readings in Macroeconomics**, The Dryden Press, Illinois, 1978.

Reports and Periodicals.

44. Abu-Shaikha, Ahmad. "Sources of Growth in The Jordan Economy"
Banks In Jordan, The Association of Banks in Jordan, Vol. 2,
No. 6, June 1983.
45. Dacy, Douglas. C. "Foreign Aid, Government Consumption, Saving,
and Growth in Less-Developed Countries", **Economic Journal**,
Vol. 85, September, 1975.
46. Dr. Dajani, Jarir S. "Poverty and Income Distribution in Jordan",
Banks In Jordan, Association of Banks in Jordan, Vol. 1, No. 1,
September, 1982.
47. Gupta, K.L. "Foreign Capital and Domestic Savings", **Review of
Economic and Statistics**, Vol, 52, May, 1970.
48. Kuznets, Simon. "Modern Economic Growth, Findings and Reflections",
The American Economic Review, Vol. 63, No. 3, June, 1973.
49. Rimmer, Douglas. "Basic Needs" and Origins of The Development
Ethos", **The Journal Of Developing Areas**, Vol, 15, No. 2,
January 1981.
50. Dr. Sakel, Bassam K. "The Foreign Obligation of The Jordanian
Economy, Their Growth and The Capacity of Jordan to meet their
Burden", Royal Scientific Society, Amman, 1977.
51. Santos; Theotonio Dos. "The Structure of Dependency", **American
Economic Review**, Vol. 9, No. 2. May , 1976.
52. Dr. Tarawneh, Fayez A. "Poverty and Distribution of Growth In
Jordan", **Banks In Jordan**, Association of Banks In Jordan, Vol. 2,
No. 3, March, 1983.

53. The Ministry of Planning, "Selected Proceedings of The Third Jordan Development conference", Amman 1987.
54. U.N. "World Industry Since 1960, Special Issue of The Industrial Development Survey For the Third General Conference of UNIDO", New York, 1979.
55. International Monetary Fund. "International Financial Statistics" Year Book , 1988.

Unpublished Material

56. Assaf, Ghazi. "The Size Distribution of Income In Jordan In 1973", Royal Scientific Society, Amman, June, 1979.
57. Dr. Haddad, Adeeab, "Jordan's Income Distribution In Retrospect", Draft Paper Prepared For The Workshop, Income Distribution and Its Social Impact In Jordan, Amman, September 21-22, 1988.
58. Shaban, Radwan Ali, "Expenditure Distribution and Poverty In Jordan 1980", Department of Economics, University of Pennsylvania.
59. Dr. Share, Mouter, "Income Distribution, Education As a Determining Factor", Draft Paper Prepared for The Workshop, Income Distribution and Its Social Impact In Jordan, Amman, September 21-22 1988.
60. Vocational Training Corporation, "Training and Job Opportunities for women In Jordan", Amman, Dec., 1981.

Although the reduction of trade balance deficit is one of the fundamental targets of all economic plans, the adopted investment policy didn't lead to achieve this target in any way, as this deficit continuously rises in increasing rates, and it is still very high either in absolute value, or compared with gross domestic production.

The structural changes in the Jordanian economy-which is considered by many economists as the most important distinguisher between growth and economic development-were negligible.

In spite of the gradual reduction of the agricultural sector's participation in gross domestic production, the participation of the industrial sector was limited and it rises in small rates, and there weren't any changes in the structure of the industry itself, as it is still restricted only on consumptional and exploitation industries.

As to the income structure, there was a continuous rise in the participation of external resources in the formation of national and disposable income, which was accompanied by a reduction in the participation of gross domestic production in the formation of national and disposable income and the investment policy didn't lead to redistribution of income in favor of the poorest people.

No important changes took place, as to the demand structure and to the foreign trade structure.

And the most dangerous and clear negative result of the development experience in Jordan is the deepening of external dependency of the Jordanian economy.

In short, it can be said that the experience of investment planning in Jordan succeeded to some extent in achieving economic growth, but its results were modest as to the achievement of economic development.

The broad, recent concept of development which has been adopted in Jordan plans, as from the first Five-Year plan (1976-1980) and the following plans, includes in addition to the previous three traditional targets, some new ones, such as reducing the external dependency, satisfying the basic needs of all population, and creating important changes in the economic structure.

The actual achievement of these targets was as follows, despite the rise in the rate of growth of gross domestic production from 3.9% annually during the period (1973-1975), to 11.4% during the period 1976-1980, This rate started declining to reach 0.9% in 1985.

This also happened in respect of reduction of unemployment ratio, which decreased during the period (1973-1975), until Jordan reached the full employment state, and started receiving immigrant labour during the first Five-Year plan 1976-1980.

But since 1981, the unemployment began to reappear, and its ratio reached 8% in 1986.

So the increase in gross domestic production rate of growth, and the reduction of unemployment rate, didn't have the continuity feature, as it was only for limited period (1976-1980).

And it was due at least partly to external factors, mainly the economic boom witnessed by neighbouring countries, due to the rise in petroleum prices, which consequently led to increase these countries' aid to Jordan and increase their demand on Jordanian labour, which in its turn reduced the rate of unemployment in Jordan.

Jordan also achieves to a great extent the target of satisfying basic needs for most of its population, especially in the fields of education, health, and nutrition, Although there is a specific group of people still living below the absolute poverty line, There is also a shortage in the supply of housing for the low-income people at the same time there is a surplus in the supply of housing to middle and high income people, this displays that the pattern of investment in this sector didn't meet the actual demand on housing for all population.

The distribution of investments according to economic sectors display the small share of the agricultural sector, both in planned or actual investments, as it didn't exceed 7.3% of planned investments in average all through the period (1963-1990), and it didn't exceed 6.1% of actual investments during the period (1973-1985), despite the fact that our imports of food-stuff and meat consisted 16.5% of the total imports.

The Percentage devoted to the industrial sector from planned investments during the period (1963-1990) was around 18.6% in average, While the actual investments in this sector didn't exceed 17% of the total investments during the period (1973-1985).

So that the percentage of actual investments devoted to the productive sectors - agricultur + industry - was less than 25% of total investments, and there is an exaggerated concentration on investment in the infrastructure and services sectors, especially transport and housing, which receive more than 52% of the total actual investments during the period (1973-1985).

The incremental capital/out put ratio shows a remarkable increase during the period of the second Five-Year plan (1981-1985) compared with its previous value during the first Five-Year plan period (1976-1980).

This indicates the existence of idle productive capacity in the productive sectors, and excessive investment devoted to the infrastructure sector, in which the value of ICOR is very high.

There is also a gradual rise in the incremental capital/labour ratio, due to the increasing trend to use high capital intensive technology, without taking the increasing ratios of unemployment into account.

The concept and targets of development in Jordan were restricted towards increasing domestic production, and reducing unemployment ratios and trade balance deficit.

Abstract

The Object of this thesis is to evaluate the Jordanian experience of investment planning.

The First Chapter is an overview to the determinants of investment in developing countries in general, So that it serves as a theoretical ground to other chapters.

It deals with internal and external resources of capital formation in developing countries, and sheds some light on the problems and obstacles which hinder the process of capital formation in these economies.

The developing countries suffer from the weakness on internal financial resources as a result of the weakness of national savings due to the low levels of per capita income, and the prevailing of the consumption patterns of industrial countries in developing countries.

When these countries try to impose compulsory savings through taxation or inflationary means, They find that the financial goals of these means contrast to other political, economic, and social targets of governments.

In the case of internal borrowing, the usual declination of individuals from buying the internal debt bonds, Compells the government to sell such bonds to banks, commercial, and industrial corporations.

In the way the internal debt doesn't achieve its main goal in drawing the surplus purchasing power of some individuals and channel it from consumptive to productive activities, at the same time the drawing of surpluses from commercial and industrial corporations hinders the expanding of thier activities through profit reinvestment and minimizes the capacity of banks in granting credit facilities to productive sectors.

The University of Jordan
Faculty of Economics and Administrative Sciences
Department of Economics and Statistics

Investment Planning And Its Effect
On Development In Jordan

By

Ghaleb M. Beni-Hani

Supervisor

Dr. Abed A. Kharabshi

This Thesis Has Been Submitted as a Partial Fulfillment of the
Requirement For Degree Of Master Of Science In Economics
Faculty Of Economics And Administrative Science
University Of Jordan

1989

